

**Petrol Ofisi
AutoMatic Filo'da
artık tüm işlemler
mobilden!**





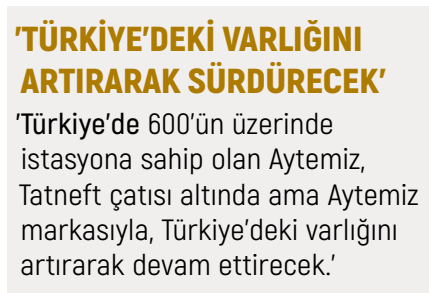
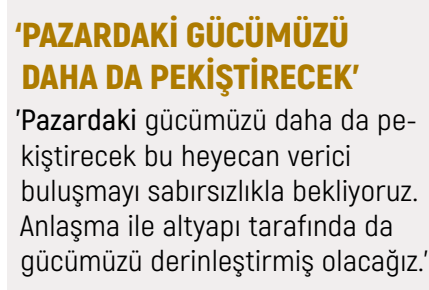
Petrol Ofisi



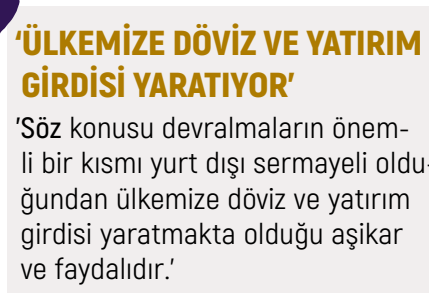


Akaryakıt sektöründeki birleşme ve devralmalar HIZ KESMİYOR

2023 yılındaki birleşme ve satın almalara akaryakıt sektörü damga vurdu. Aytemiz'in Tatneft tarafından satın alınmasının ardından, yılın ikinci anlaşması Petrol Ofisi Grubu'nun bp Türkiye'yi satın alması oldu. Yılın son günlerinde ALPET'in Zeren Group'a devredilmesi sonrası gözler 2024 yılına çevrildi.



ÖZEL DOSYA
PwC Türkiye'nin, Türkiye enerji sektöründeki birleşme ve satın alma işlemlerini analiz ettiği 'Enerji Sektöründe Birleşme ve Satın Almalar Raporu'na göre toplam işlem sayısı 2023'te 29'da kalırken, tahmini toplam işlem değeri 2 milyar dolardan 1,8 milyar dolara geriledi. s28



KOBİ'lere kredi kartı teminatı ile ödeme seçeneği!

Bankadan teminat mektubu almadan kredi kartınızla BP Taşımatik'e başvurun, akaryakıt alışverişlerinizde şirketinize özel ayrıcalıklardan faydalanın.



KOBİ'lere özel avantajlı BP Taşımatik teklifleri!



BP Taşımatik sisteminin avantajları ve detaylı bilgi için: www.bptasimatik.com - 0216 571 20 00



Elektrikli araç şarj istasyonu Shell Recharge ile Hep İleride



Shell
Recharge



Togg
Trugo

Petrol Ofisi Grubu'nun AutoMatic Filo uygulaması uçtan uca dijital çözümler sunuyor

Petrol Ofisi Grubu'nun AutoMatic Filo mobil uygulaması sayesinde sürücüler tüm işlemlerini hızlı ve efektif bir şekilde tamamlarken kalan limit miktarlarını da istasyon görevlilerine sormadan diledikleri an öğrenebiliyor. Hem kullanıcılar hem Petrol Ofisi çalışanları için operasyonel kolaylık sağlayan uygulama ile vakit ve enerji kaybının önüne geçildiği paylaşıldı.

Petrol Ofisi'nin tüm ticari filoların farklı ihtiyaçlarına yönelik hızlı, kolay ve yenilikçi çözüm alternatifleri sunduğu belirtilen AutoMatic Filo uygulamasıyla 1 araçtan bin araca aynı hizmeti verdiği aktarıldı.

Yakıt alımlarında operasyonel kolaylık sağladığı da belirtilen AutoMatic Filo ile sürücüler plakalarını sisteme tanımladıktan sonra sadece uygulamayı kullanarak arabadan inmeden akaryakıt alımı gerçekleştirebiliyor. Akaryakıt alımı yapıldıktan sonra uygulamaya gelen bildirimle sürücünün onay vermesiyle de işlem tamamlanıyor. Sürücülerin limit miktarlarını istasyon görevlilerine sormadan diledikleri an öğrenebildiği uygulamada, geçmiş kullanımlar da sürücünün erişimine sunuluyor.

"UYGULAMAMIZ ÜZERİNDEN GÜNDE 85 BİN ADET İŞLEM GERÇEKLEŞİYOR"

Konuyla ilgili açıklama yapan Petrol Ofisi Grubu Filo Kıdemli Müdürü Tolga Süner, "Petrol Ofisi Grubu olarak müşterilerimizin hayatını kolaylaştıracak çözümlerle var olan sistemlerimizi onların ihtiyaçlarına göre güncelliyoruz. Yaptığımız son çalışma ile de araç sürücüleri AutoMatic Filo uygulamamız üzerinden tüm işlemlerini fiziksel bir ödemeye ihtiyaç duymadan hızlı bir şekilde tamamlıyor ve kalan limit miktarlarını öğrenebiliyor. Ayrıca bu sistemimiz sayesinde işletmeler de filolarının akaryakıt tüketimlerini kontrol altında tutabiliyor. Şu an 35 bin adet filonun kullandığı sistemimiz ister büyük ister orta ve küçük ölçekli olsun tüm işletmelerin ihtiyaçları

düşünülerek tasarlanmış ürün ve hizmetler sunuyor. Nitekim bu hizmetimizin başarısı rakamlara da yansıyor. Şu an sistemimizde toplam 800 bin araç bulunuyor ve uygulamamız üzerinden günde 85 bin adet işlem gerçekleşiyor" dedi.

SİSTEME ÜYELİK VE ARAÇLARA GEREKLİ EKİPMANLARI TAKTIRMAK ÜCRETSİZ

Şirket tarafından verilen bilgilere göre; Petrol Ofisi'nin AutoMatic Filo Yönetimi Sistemi'ne tüm işletmeler online başvuru kolaylığı ile ücretsiz bir şekilde üye olabiliyor ve araçlarına yine ücretsiz olarak gerekli ekipmanları taktırabiliyor. AutoMatic Filo uygulamasını kullanan tüm işletmeler nerede olurlarsa olsunlar anlık yakıt tüketimi, filo gruplandırılmaları veya



limitlendirmeleri gibi bilgileri kolayca öğrenebiliyorlar. Ayrıca filo yönetim sistemlerinde yaygın olarak kullanılan nakit ödeme yöntemi Doğrudan Borçlandırma Sistemi'nin (DBS) zorunlu olmaması nedeniyle ödemeler uygulamadan doğrudan kredi kartı ile yapılabilir. Bu da

firmalara ödeme ve tahsilat konusunda avantaj sağlıyor. Başvuruyu takiben gün içinde kullanılabilen bu sistem sayesinde küçük veya büyük fark etmeksizin tüm işletmeler Petrol Ofisi'nin 81 ildeki 2 binden fazla noktasında geçerli, filolarına özel daha birçok avantajdan faydalanabiliyor.

Türkiye'nin lokomotif sektörü otomotiv endüstrisi, yan sanayi ihracatında geçen yıl yüzde 9 artışla 14 milyar 153 milyon 842 bin dolara ulaşarak yıllık bazda en iyi performansını sergiledi.

Türkiye'nin otomotiv yan sanayi ihracatı 14 milyar dolarla rekor kırdı

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği verilerinden yapılan derlemeye göre, 2022'yi 30 milyar 995 milyon 808 bin dolarlık dış satımla kapatan otomotiv

endüstrisi, geçen sene yüzde 13 artışla 35 milyar 4 milyon 230 bin dolarlık ihracatla tüm zamanların rekorunu kırdı.

Otomotiv endüstrisinin en önemli alt ürün grubu olan "yan sanayi"de geçen yıl 210 ülke, serbest bölge ve özerk bölgeye dış satım yapıldı.

2022'de 12 milyar 977 milyon 580 bin dolar olan otomotiv yan sanayi ihracatı, 2023'te yüzde 9 artışla 14 milyar 153 milyon 842 bin dolara yükseldi. Böylece, yan sanayide 2022'de kaydedilen yıllık bazda en iyi performans geride bırakılmış oldu.

Otomotiv endüstrisinin 2023'teki toplam dış satımının yüzde 40,43'ünü yan sanayi ürünleri oluşturdu.

RUSYA'YA YAN SANAYİ İHRACATI YÜZDE 44 ARTTI

Yan sanayide en fazla ihracat yapılan ülkeler arasında ilk sırada otomotiv sektörünün ana pazarı Almanya yer aldı.

Almanya'ya 2023'teki dış satım 2022'ye göre yüzde 8 artarak 2 milyar 962 milyon 513 bin dolardan 3 milyar 204 milyon 811 bin dolara çıktı.

En fazla ihracat yapılan ikinci ülke olan Rusya'ya dış satımda yüzde 44'lük artış sağlandı. 2022'de 676 milyon 20 bin dolarlık yan sanayi ürünü satılan Rusya'ya geçen yıl 975 milyon 515 bin dolarlık ürün gönderildi.

Üçüncü sırada yer alan

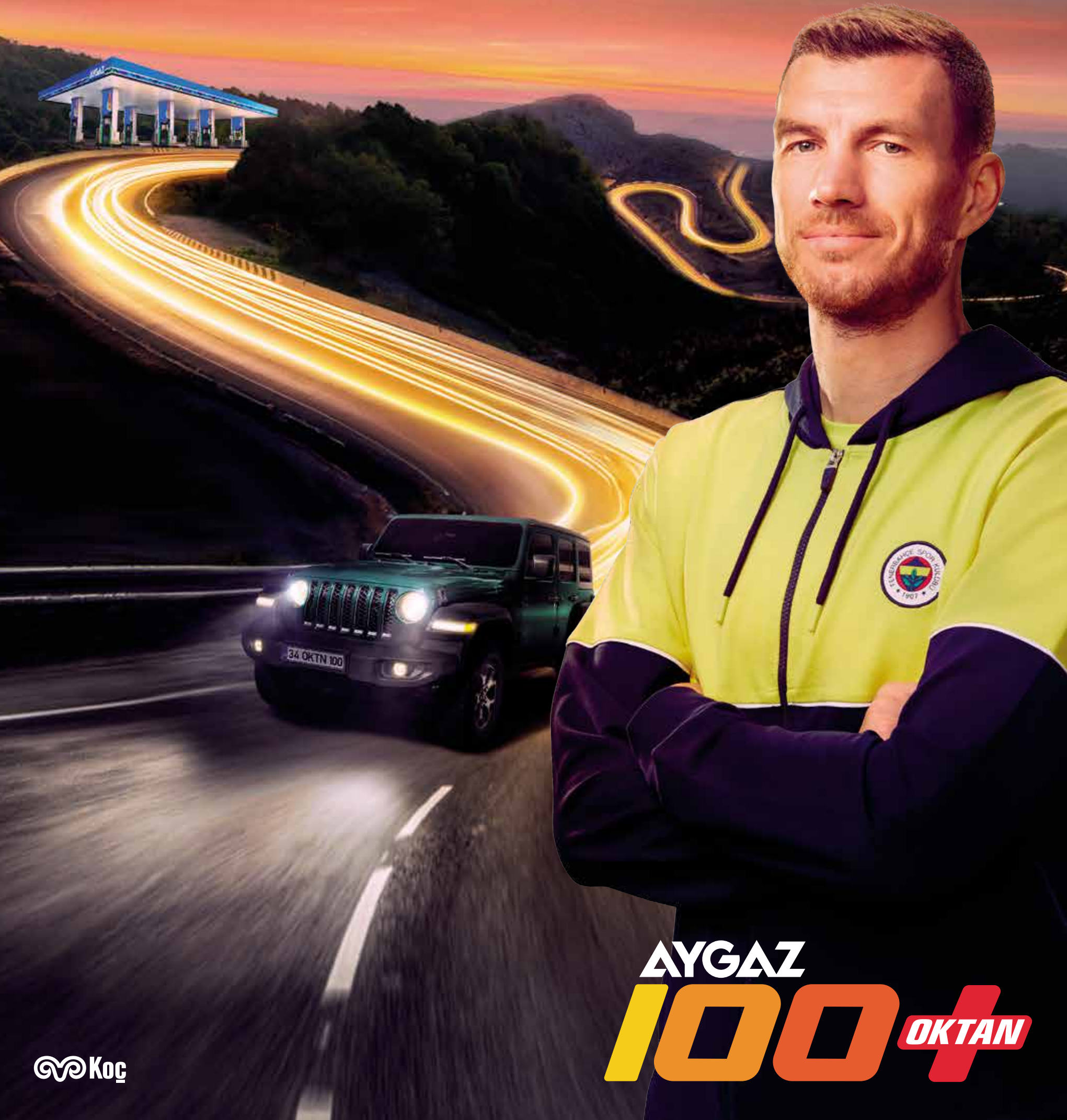
ABD'ye yan sanayi ihracatı yüzde 3,4 azalışla 892 milyon 870 bin dolardan 862 milyon 56 bin dolara geriledi.

Bu dönemde dördüncü sırada yer alan Fransa'ya yan sanayi ihracatı yüzde 15,34 artışla 851 milyon 278 bin dolara, beşinci sıradaki İtalya'ya ihracat da yüzde 7,2'lik artışla 848 milyon 232 bin dolara yükseldi.

Yan sanayi ihracatında Birleşik Krallık 746 milyon 99 bin dolarla altıncı, İspanya 674 milyon 945 bin dolarla yedinci, Polonya 577 milyon 957 bin dolarla sekizinci, Romanya 491 milyon 765 bin dolarla dokuzuncu ve Belçika da 350 milyon 189 bin dolarla onuncu sırada yer aldı.



AYGAZ 100+ OKTAN'LA %100 PERFORMANS



AYGAZ
100+ OKTAN

OPET'e, Kincentric'ten Türkiye'nin 'En İyi İş Yeri' ödülü

OPET, dünyanın önde gelen insan kaynakları ve yönetim danışmanlığı şirketi Kincentric tarafından gerçekleştirilen "Kincentric Best Employers 2023 Programı" kapsamında bir kez daha "Türkiye'nin En İyi İşyeri" ödülünün sahibi oldu.



İnsan kaynakları ve yönetim danışmanlığı alanında dünyanın önde gelen şirketi Kincentric, Türkiye'nin en iyi iş yerlerini açıkladı. "Kincentric Best Employers 2023 Programı" kapsamında "Türkiye'nin En İyi İş Yeri" ödülünü alan OPET, aynı listeye dört yıl üst üste seçildi.

40 FARKLI SEKTÖRDE, 250 ŞİRKET DEĞERLENDİRMEYE ALINDI

Dünyada 20 yılı aşkın süredir yürütülen Best Employers (En İyi İşyerleri) Programı, 2006 yılından bu yana Türkiye'de de düzenli olarak gerçekleştiriliyor. Bu yıl da 1 Ekim 2022-30 Eylül 2023 tarihleri arasında Türkiye'de araştırmaya dâhil olan 40 farklı sektör ve 380 şirket arasından yaklaşık 250 şirket değerlendirmeye alındı. Türkiye'de çalışanları için en iyi çalışan deneyimi ve iş yeri ortamını yaratan 35 şirket, yine kendi çalışanları tarafından Kincentric Best Employer (En İyi İş Yeri) olarak ödüllendirildi. Bu yıl ödül alan şirketler çalışan bağlılığının yanı sıra "çeviklik, bağlı kılan liderlik ve yetenek odağı" endekslerine göre belirlendi.

ÇALIŞAN DENEYİMİNE GÖRE BELİRLENİYOR

Dünyanın önde gelen lider kurumlarını ölçümleyen bir sertifikasyon programı olan Kincentric Global Best Employers, mümkün olan en objektif ölçüm ile, çalışan deneyimine göre belirleniyor. Best Employers Programı 50 yılı aşkın süredir çalışanlarla birlikte iş yeri mükemmelliğini ölçümleyen araştırmalara dayanıyor.

Kincentric Best Employer sertifikasyonuna sahip olmak

için programa dâhil olan tüm şirketler, "yüksek bağlılık, çeviklik, bağlı kılan liderlik ve yetenek odağı" olarak belirlenen dört farklı ölçüm alanında değerlendiriliyor. Bu kriterlere göre Kincentric Best Employer - En İyi İşyeri ödülünün sahibi olmak, "çalışanların" işe alım ve sonraki deneyimlerinden ve özellikle de organizasyonların sürdürülebilir performans göstermeleri için gereken unsurlardan son derece memnun oldukları anlamına geliyor.



'DÖRT YILDIZ ÜST ÜSTE BU ÖDÜLÜ KAZANMAK BÜYÜK MUTLULUK'

Türkiye'de akaryakıt dağıtım sektöründe "farkı açıyoruz" sloganı ile güçlü varlığını sürdüren OPET "Kincentric Best Employers 2023 Programı" kapsamında "Türkiye'nin En İyi İş Yeri Ödülü"nü sahibi oldu. İnsan kaynakları ve çalışma hayatında böylesine prestijli bir ödülü dört yıldır üst üste almanın büyük bir mutluluk olduğunu dile getiren OPET İnsan Kaynakları Direktörü Aslı Aşar, "Yenilikçi projeler ve çalışan odaklı politikalarımızla sektörde her zaman öne çıkan bir şirketiz.

Kendisini sürekli geliştiren, yaratıcı fikirler üreten, tüm bunları gerçekleştirirken çevre ve topluma karşı duyarlı hareket eden dinamik bir insan kaynakları yapısı hedefliyoruz. Bu hedef doğrultusunda faaliyet gösterirken, her zaman çalışanlarımızın gelişimine, memnuniyetine ve iş yerindeki deneyimlerine odaklanıyoruz. Çalışanlarımız bizim en büyük değerimiz. Bu nedenle onların takdiri ile kazandığımız bu ödül, bizim için ayrı bir önem taşıyor" değerlendirmesinde bulundu.



"Kincentric Best Employers 2023 Programı" kapsamında "Türkiye'nin En İyi İş Yeri" ödülünü alan OPET, aynı listeye dört yıl üst üste seçildi.

Shell, ICXA 2023'te, 'Yılın Müşteri Deneyimi Takımı' kategorisinde Altın Madalya'nın sahibi oldu



Shell & Turcas Müşteri Operasyonları Direktörü Mustafa Erin

'BU ÖDÜL AYNI ZAMANDA MÜŞTERİLERİMİZİN DE TAKDİRİNİ YANSITİYOR'

Müşteri deneyimi alanındaki çalışmalarının güçlü başarısını yansıtan bu ödülle gurur duyduklarını dile getiren Shell & Turcas Müşteri Operasyonları Direktörü Mustafa Erin; "Dijital ve çok kanallı bir dünyada müşterilerimizin daima yanında olmak ve benzersiz Shell deneyimini onlarla buluşturmak temel hedefimiz. Bu kapsamda deneyimlerinin her adımında müşterilerimizi desteklemek üzere yenilikçi çözümler geliştiriyoruz. Ekiplerimizin özverisiyle müşterilerimizle buluşturduğumuz bu çalışmalarımız Shell kalitesi ve güveninin önemli bir parçası. Dijital çözümlerle güçlendirdiğimiz çok kanallı müşteri deneyimi süreçlerimizin bu alanda dünyanın en itibarlı kurumlarından ICXA tarafından ödüllendirilmesi bizler için büyük gurur kaynağı. Destek olduğumuz her alanda aldığımız yüksek müşteri memnuniyeti puanlarımız ile layık görüldüğümüz bu ödül aynı zamanda müşterilerinizin de takdirini yansıtıyor. Bu başarıda emeği geçen Müşteri Operasyonları ekibimize ve tüm çalışma arkadaşlarıma teşekkür ediyorum" dedi.

Shell, Müşteri Operasyonları ekibinin çalışmalarıyla, dünyanın en prestijli müşteri deneyimi ödülü olarak gösterilen International Customer Experience Awards (ICXA) 2023'te, "Yılın Müşteri Deneyimi Takımı" kategorisinde Altın Madalya'ya layık görüldü.

Shell yenilikçi uygulamalarla müşterilerine mükemmel bir deneyim sunmayı hedeflediğini aktardı. Marka, başarısını uluslararası çapta prestijli platform ICXA'da aldığı büyük ödül ile bir kez daha kanıtlandığını duyurdu. Shell; Türkiye, Güney Afrika ve Orta Doğu operasyonlarıyla "Yılın Müşteri Deneyimi Takımı" kategorisinde Altın Madalya'nın sahibi oldu.

ICXA'da bu yıl strateji, dijitalleşme ve içgörü odağında müşteri deneyimi mükemmelliğinin değerlendirildiği 52 farklı kategoride ABD'den Avustralya'ya, Avrupa'dan Orta Doğu'ya farklı sektörlerden B2B ve B2C şirketleri yarıştı. Shell Türkiye, Güney Afrika ve Orta Doğu ekiplerinin birlikte başvuru yaptığı ödül organizasyonunda Shell, toplamda 14 ödül kazandı.



Yurt dışına gönderilen her 2 araçtan 1'i Kocaeli'de üretildi

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) verilerinden derlenen bilgiye göre, geçen yıl Kocaeli'deki fabrikalarda üretilen araç sayısı 2022'ye göre yüzde 10 artarak 627 bin 654'e yükseldi.

Bu dönemde günde 1719 araç üretimine imza atan Kocaeli, Türkiye'nin traktör hariç toplam otomotiv üretiminin yüzde 43'ünü tek başına gerçekleştirdi.

Ford Otosan, Hyundai Assan ve Anadolu Isuzu'nun fabrikalarında üretilen araçların yüzde 81'ine denk gelen 510 bin 464 aracın varış noktası ise yurt dışı lokasyonlar oldu.

Türkiye'den geçen yıl ihraç

edilen 1 milyon 18 bin 247 aracın yarısını, Kocaeli'de üretilip yurt dışına gönderilen taşıtlar oluşturdu.

ÜRETİM VE İHRACATTA LİDER FORD OTOSAN

OSD'nin verilerine göre; Ford Otosan, Kocaeli ve Eskişehir fabrikalarında imza attığı toplam üretim ve ihracat rakamlarıyla Türkiye'nin lider otomotiv firması oldu.

Şirket, 398 bin 794 adetlik toplam üretiminin 379 bin 662'sini Kocaeli'de bulunan Gölcük ve Yeniköy fabrikalarında gerçekleştirdi. Ford Otosan'ın 311 bin 104 adetlik toplam ihracatının 304

Türkiye'nin geçen yıl yurt dışına sattığı taşıtların yarısının Kocaeli'deki fabrikalarda üretildiği bildirildi.

bin 162'sini de bu fabrikalarda üretilen araçlar oluşturdu.

Kocaeli'de "Custom", "Transit" ve "Courier" modellerinin üretimini gerçekleştiren Ford Otosan'ın bu modellerdeki toplam üretim performansı 2022'ye göre yüzde 6, ihracatı ise yüzde 5 artış gösterdi.

ÜRETİM VE İHRACATTA TAM GAZ DEVAM

İzmit'te kurulu fabrikasında i10, i20 ve Bayon modellerini üreten Hyundai Assan, geçen yıl 242 bin 16 otomobili üretim bandından indirdi, bunun yaklaşık yüzde 85'ine denk gelen 205 bin 200'ünü yurt

dışına gönderdi.

Anadolu Isuzu da banttan indirdiği 5 bin 976 aracın 1102'sini ihraç etti. Şirketin üretim performansı geçen yılın ilk yarısına göre yüzde 16, ihracatı da yüzde 21 arttı.



ACTIVE technology formülü BP Ultimate Diesel ile tek depoda



km'ye kadar daha fazla yol*

Daha iyisini istediğinde



'Petrol ve doğal gaz yatırımları için iş birliğine hazırız'

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, Libya'da katıldığı Ekonomi ve Enerji Zirvesi'nde yaptığı açıklamada "Bir an önce petrol ve doğal gaz çıkarmamız, bunlara yatırım yapmamız lazım. Libya'nın bu konuda çok büyük bir potansiyeli var. Türkiye ve Libya'nın birçok alanda uzun süredir devam eden bir ilişkisi var. Bunu enerji alanlarına da genişletebileceğimizi biliyorum. Biz bu konuda birçok şirket ve ülke ile iş birliğine hazırız ve istekliyiz" dedi.

Bakan Bayraktar, Libya'nın başkenti Trablus'ta düzenlenen Libya Enerji ve Ekonomi Zirvesi'ne katıldı. Bayraktar, zirvede yaptığı konuşmada enerji dönüşümünü başarılı ve sürdürülebilir kılmak için enerji dönüşümünü destekleyecek politikalar belirlenmesi gerektiğini vurguladı.

ENERJİDE TALEP ARTIŞI

Enerji dünyasında ciddi anlamda petrole ihtiyaç duyulduğunu ifade eden Bakan Bayraktar, "Bu da petrol ve doğalgaz sahalarına yatırım yapmamız gerektiği anlamına geliyor. Petrole olan talebi mevcut seviyede tutmak için her yıl yaklaşık 400 ila 600 milyar dolar yatırım yapmamız

gerekiyor. Artan nüfusu, artan ekonomik faaliyetleri de hesaba katarsanız bu büyümenin artmaya devam edeceği anlamına geliyor" dedi.

KRİTİK MİNERALLERİN ENERJİ DÖNÜŞÜMÜNDEKİ ROLÜ

Enerji dönüşümüne yönelik bir diğer riskin de ulaşım olduğuna dikkat çeken Bayraktar, "Mobilite değişiyor, elektrikli araçlar geliyor ve e-mobilite gelecekte daha da önemli olacak. Ancak aynı zamanda bu dönüşümle ilgili başka riskler ve endişeler de var. Çünkü elektrikli araçları, bataryaları ve güneş panellerini tedarik edebilmek için bazı kritik minerallere ihtiyacınız

var" diye konuştu.

ENERJİ DÖNÜŞÜMÜNDE SÜRDÜRÜLEBİLİR POLİTİKALARIN ÖNEMİ

Enerji dönüşümünün daha rasyonel şekilde hayata geçirilmesi gerektiğini söyleyen Bayraktar, "Önümüzdeki birkaç yıl ve belki de daha da fazla zamanda karşılaştığımız daha büyük zorluklar var. İşte bu yüzden bu geçişin daha rasyonel olması gerektiğini düşünüyoruz ve tabii ki daha da önemlisi, politikaların sürekli olması gerektiği. Çünkü politikalarda yönetimden hükümete değişen bu belirsizlik piyasalarda çok fazla oynaklık ve belirsizlik yaratıyor" dedi.



Bayraktar, son yıllarda yaşanan salgın ve savaşların küresel enerji piyasalarında aksaklıklara neden olduğunu söyleyerek enerji iş birliklerine ihtiyaç duyulduğunu belirtti. Bakan Bayraktar, Libya'nın bu konuda çok büyük bir potansiyele sahip olduğunu söyleyerek "Biz bu konuda birçok şirket ve ülke ile iş birliğine hazırız ve istekliyiz. Libya yalnızca Türkiye için değil küresel piyasalar için de önemli bir yere sahip. Tüm

bu zorlukların üstesinden gelmek ve enerji arzını güvence altına almak için güvenilir ve uygun fiyatlı enerji temini her geçen gün daha da zorlaşıyor. Ve tüm bu zorlukların üstesinden gelmek için mutlaka uluslararası bir iş birliğine ihtiyacımız var. Türkiye ve Libya'nın birçok alanda uzun süredir devam eden bir ilişkisi var. Bunu enerji alanlarına da genişletebileceğimizi biliyorum" şeklinde konuştu.



'PETROL VE DOĞAL GAZIN ÇIKARILIP EKONOMİYE KAZANDIRILMASI LAZIM'

Bakan Bayraktar, enerji dönüşümünün kaçınılmaz olduğunu vurgulayarak aynı zamanda da petrol, doğal gaz ve kömürün de çıkarılarak ekonomiye kazandırılması

gerektiğini söyledi.

Bayraktar, "Kendimizi gelecekteki bu gerçeklere hazırlamamız gerekiyor. Doğal gaz gelecekte belki de kömür

gibi muamele görecektir. Bu nedenle bir an önce petrol ve doğal gaz çıkarmamız, bunlara yatırım yapmamız lazım" ifadelerini kullandı.



BÜYÜLEYİCİ AROMALI

JACOBS DENEYİMİ

TÜRKİYE PETROLLERİ'NDE



TÜRKİYE PETROLLERİ

Club TotalEnergies üyelerine 750 TL'ye varan yakıt puanı hediye

Club TotalEnergies'ten üyelere 750 TL'ye varan yakıt puan hediye kampanyası başladı. Kampanya 15 Mart tarihine kadar sürecek ve hediye puan miktarı harcama baremlerine göre değişiklik gösterecek.

Uygulamasının dijital altyapısı tamamen değişen ve farklı kampanya modülleri ve müşteri iletişim yöntemleri ile hem müşteri deneyimini iyileştiren hem de müşteriye özel avantajların hazırlanabilmesini sağlayan Club TotalEnergies'ten üyelere 750 TL'ye varan yakıt puan hediye kampanyası başladı. 15 Mart tarihine kadar sürecek olan kampanyada hediye puan miktarı harcama baremlerine göre değişiklik gösteriyor ve her müşteri, hediye yakıt puan kampanyasından kendi harcama düzenine göre yararlanabiliyor.

Kampanya koşulları hem eski hem de yeni Club TotalEnergies üyeleri için geçerli olan üç seçeneğe kampanyanın ilk seçeneğinde Club TotalEnergies üyesi, tek seferde ve farklı günlerde



yapılacak dördüncü 1.000 TL ve üzeri akaryakıt veya otogaz alımında toplamda 200 TL yakıt puan kazanabiliyor. İlk 1.000 TL ve üzeri akaryakıt veya otogaz alımına 35 TL, ikinci alıma 45 TL, üçüncü alıma 50 TL, dördüncü alıma 70 TL olmak üzere toplamda 200 TL yakıt puan kazanabiliyor.

İkinci seçenekteyse tek seferde ve farklı günlerde yapılacak dördüncü 2 bin 500 TL ve üzeri akaryakıt veya otogaz alımına toplamda 400 TL yakıt puan kazanabiliyor. İlk 2 bin 500 TL ve üzeri



akaryakıt veya otogaz alımına 70 TL, ikinci alıma 90 TL, üçüncü alıma 110 TL, dördüncü alıma 130 TL olmak üzere toplamda 400 TL yakıt puan kazanabiliyor.

Son seçenek 750 TL'lik yakıt puan kazanma fırsatı sunuyor ve bunu kazanmak için tek seferde ve farklı günlerde yapılacak dördüncü 6 bin TL ve üzeri akaryakıt veya otogaz alımı gerçekleştirmek gerekiyor. İlk 6.000 TL ve üzeri akaryakıt veya otogaz alımına 150 TL, ikinci alıma 175 TL, üçüncü alıma 200 TL, dördüncü alıma 225 TL

olmak üzere toplamda 750 TL yakıt puan kazanabiliyor.

HER AKARYAKIT VEYA OTOGAZ ALIŞVERİŞLERİNE AİT PUANLAR, ALIŞVERİŞ SONRASINDA OTOMATİK OLARAK CLUB ÜYELİKLERİNE YÜKLENİYOR

15 Mart 2024 tarihine kadar TotalEnergies istasyonlarından yapılacak akaryakıt veya otogaz alışverişlerinde geçerli kampanyadan yararlanmak için Club üyesi olmak ve katılmak istenen kampanyanın mobil uygulama üzerinden seçilmesi gerekiyor. Club TotalEnergies üyeleri, TotalEnergies İstasyonlarından yapacakları akaryakıt veya otogaz alımları öncesinde Club TotalEnergies mobil uygulamasından oluşturacakları QR kodunu ya da uygulamaya kayıtlı cep telefonu numarasını ön saha satış görevlisine iletmeleri yeterli oluyor. Böylece, yapacakları her akaryakıt veya otogaz alışverişlerine ait puanlar, alışveriş sonrasında otomatik olarak Club üyeliklerine yükleniyor.

Kampanyaya ilişkin detaylı bilgiye www.totalenergiesistasyonlari.com.tr/kampanyalar/ adresinden ve Club TotalEnergies mobil uygulamasından ulaşılabilir.

ABD'nin ticari ham petrol stokları azaldı

ABD'nin ticari ham petrol stokları, Ocak ayının ilk haftası, bir önceki haftaya göre yaklaşık 2 milyon 500 bin varil azaldı.

ABD Enerji Enformasyon İdaresi (EIA), ülkedeki ticari ham petrol stoklarının Ocak ayının ilk haftası yaklaşık 2 milyon 500 bin varil azalışla 429 milyon 900 bin varil seviyesine

gerilediğini açıkladı. Piyasa beklentisi, stokların 483 bin varil artacağı yönündeydi.

Ticari ham petrol stoklarına dahil olmayan stratejik ham petrol stokları ise 600 bin varil artışla 355 milyon 600 bin varil seviyesine ulaştı.

Söz konusu dönemde ABD'nin benzin stokları da yaklaşık 3 milyon 100 bin varil artışla 248 milyon 100 bin

varile çıktı.

PETROL ÜRETİMİ ARTTI

ABD'nin ham petrol ithalatı, Ocak ayının ilk haftası önceki haftaya göre günlük ortalama 1 milyon 179 bin varil artarak 7 milyon 420 bin varil, ham petrol ihracatı ise günlük ortalama 1 milyon 707 bin varil artarak 5 milyon 29 bin varil oldu.

Ülkenin günlük ham petrol üretimi de 6-12 Ocak haftasında 142 bin varil artışla 13 milyon 735 bin varil olarak kayıtlara geçti.

EIA'nın "Ocak 2024 Kısa Dönem Enerji Görünümü Raporu"na göre, ABD'nin günlük ortalama ham petrol üretiminin bu yıl 13 milyon 210 bin varil, gelecek yıl ise 13 milyon 440 bin varil olması bekleniyor.



Enerji sektöründe Tepe Kurumsal Çözümler enerjisi!

Fiziki ve Elektronik Güvenlik Çözümleri | Entegre Tesis Yönetimi ve Kurumsal Temizlik Hizmetleri
Toplu Yemek (Catering) Hizmetleri | Endüstriyel Temizlik ve Sarf Ürünleri Tedariği ve Ürün Eğitimleri
Çağrı Merkezi Hizmetleri | İş Sağlığı ve Güvenliği Hizmetleri | Akıllı Kart (yemek/hediye/akaryakıt)
Sigorta ve Reasürans Brokerliği

444 15 98

www.tepekurumsalcozumler.com






Performansa
Önem Verenlerin
Tercihini



Aytemiz
Optimum

Castrol'ün yeni pazarlama direktörü Onur Dede

bp ve Castrol'de birçok ulusal ve uluslararası görevde bulunan Onur Dede, Castrol Ortadoğu, Türkiye ve Afrika Pazarlama Direktörü oldu.

Castrol'ün Ortadoğu, Türkiye ve Afrika (META) Pazarlama Direktörü olarak yeni görevine başlayan Onur Dede; Ortadoğu, Türkiye ve Afrika yönetim ekibinin yanı sıra Türkiye, Ukrayna ve Orta Asya pazarlama liderlik ekibinde de yer alacak.

Kariyerine 2003 yılında bp'de başlayan Onur Dede, teknik belgeleme koordinatörü ve teknik destek uzmanı olarak görev aldı.

İki yıl saha mühendisliği görevinde bulunduktan sonra ilk yöneticilik deneyimini 2007-2008 yıllarında İç ve Doğu Anadolu Bölgesi Satış Yöneticisi olarak edindi. Ardından Teknik Destek Yöneticisi olan Dede, bu dönemde aynı zamanda Castrol Türkiye'yi teknik uzman olarak sektörel etkinliklerde temsil etmeye başladı.

İLK GLOBAL GÖREVİ CASTROL TİCARİ ARAÇ YAĞLARI GLOBAL MARKA YÖNETİCİLİĞİ

2011'de Ticari Araç Yağları Pazarlama Yöneticisi görevine atanan Onur Dede, bu görevinde B2C, B2B ve B2B2C alanlarında Türkiye'deki pazarlama



Castrol Ortadoğu, Türkiye ve Afrika Pazarlama Direktörü Onur Dede

çalışmalarını yönetti. Ardından da 2015 yılında Castrol Ticari Araç Yağları Global Marka Yöneticisi olarak ilk global görevine atanarak Castrol ticari araç yağlarını dünya genelinde tüm kanallarda ve ülkelerde



global marka stratejisi doğrultusunda yönetti.

2017 yılına kadar sürdürdüğü Global Marka Yöneticiliği görevinden sonra Castrol TUCA Pazarlama Yöneticisi olan Dede, 2021 yılına kadar şirket stratejisi

doğrultusunda tüm pazarlama programlarını etkin bir şekilde uygulayacak şekilde pazarlama ekibine liderlik etti. 2021 yılında Castrol EMEA Marka ve İletişim Yöneticisi olarak çalışmaya başladı. Bu görevinde de otomobil, motosiklet ve ticari araç yağlarının Avrupa'daki marka pazarlama planlarını geliştirdi. Nilay Tatlısöz'ün Castrol TUCA Genel Müdürü olmasının ardından da 2023 yılında Castrol Ortadoğu, Türkiye ve Afrika Pazarlama Direktörlüğü görevini devraldı.

Boğaziçi Üniversitesi Kimya Mühendisliği'nden mezun olan Dede, İngilizce ve Almanca biliyor. Ayrıca süreç mühendisliği alanında uzmanlık derecesi bulunuyor.

Otomotiv üretimi 2023'te 1,5 milyona dayandı

Otomotiv üretimi, güncel verilere göre 2023'te bir önceki yıla göre yüzde 9 artarak 1 milyon 468 bin 393 adede ulaştı.

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 2023'ün üretim ve ihracat rakamları ile pazar verilerini açıkladı. Buna göre, 2023'te otomotiv üretimi bir önceki yıla göre yüzde 9 artarak 1 milyon 468 bin 393 adede yükseldi.

Otomobil üretimi ise yüzde 18 artarak 952 bin 667 adet seviyesinde gerçekleşti. Traktör üretimiyle toplam rakam ise 1 milyon 525 bin 963 adedi buldu.

2023'te ticari araç üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 5, hafif ticari araç üretimi de yüzde 7 geriledi. Ağır



ticari araç grubunda ise üretim yüzde 16 arttı. Bu dönemde, otomotiv üretimi sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 74 olarak gerçekleşti.

Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları ise hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 74, kamyon grubunda yüzde 91, otobüs-midibüs grubunda yüzde 54 ve

traktörde yüzde 75 seviyesinde gerçekleşti.

İHRACAT YÜZDE 13 ARTARAK 35,7 MİLYAR DOLARA ULAŞTI

2023'te otomotiv ihracatı 2022'ye göre, adet bazında yüzde 5 artarak 1 milyon 18 bin 247 oldu. Bu dönemde otomobil ihracatı bir önceki

yılın aynı dönemine göre yüzde 16 artarken, ticari araç ihracatı ise yüzde 11 geriledi. Traktör ihracatı da 2022'ye göre yüzde 8 azalarak 16 bin 752 olarak gerçekleşti. Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2023'te yüzde 16'lık payla sektörel ihracat sıralamasında zirvedeki yerini korudu.

Uludağ İhracatçı Birlikleri (UIB) verilerine göre, 2023'te toplam otomotiv ihracatı, 2022'ye göre yüzde 13 artarak 35,7 milyar dolar oldu. Avro bazında ise yüzde 10 artarak 33 milyar avro olarak gerçekleşti. Bu dönemde, dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 16, tedarik sanayi ihracatı da yüzde 10 arttı. 2023 yılında Türkiye'de en fazla ihracatı otomotiv sektörü gerçekleştirmişti.

2023 YILINDA TOPLAM PAZAR YÜZDE 55 BÜYÜDÜ

Satış tarafına bakıldığında, geçen yıl toplam pazar, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 55 büyüyerek 1 milyon 283 bin 952 adet düzeyinde gerçekleşti.

Bu dönemde, otomobil satışları da yüzde 63 arttı ve 967 bin 341 adet oldu. Ticari araç pazarına bakıldığında ise 2023'te bir önceki yıla kıyasla toplam ticari araç satışlarında yüzde 35, ağır ticari araç pazarında yüzde 17, hafif ticari araç pazarında ise yüzde 39 artış kaydedildi.

2023'te, 2022'ye göre otomobil satışlarındaki yerli araç payı yüzde 32, hafif ticari araç pazarında yerli araç payı ise yüzde 46 olarak gerçekleşti.

Çin'in 2023'te fosil yakıt üretimi ve ithalatı arttı

Çin'de petrol, doğal gaz ve kömür gibi fosil yakıt üretimi ve ithalatı, 2023'te yıllık bazda artış kaydetti.

Ulusal İstatistik Bürosu verilerine göre, Ocak-Aralık 2023'te kömür üretimi bir önceki yıla göre yüzde 2,9, ham petrol üretimi yüzde 2, doğal gaz üretimi de yüzde 5,8 arttı.

Söz konusu dönemde,

fosil yakıt kapsamında kömür ithalatı yüzde 61,8, ham petrol ithalatı yüzde 11 ve doğal gaz ithalatı yüzde 9,9 yükseldi.

Çin, 2023'te 4,66 milyar ton kömür üretirken 470 milyon ton ithal etti.

Ham petrol üretimi 208,91

milyon tona, ithalatı da 563,99 milyon tona çıktı.

2023'te ülkede 229,7 milyar metreküp doğal gaz üretilirken 119,97 milyon ton petrol eşdeğeri doğal gaz ithal edildi.





ALWAYS

Yolculuğunuza mutluluk katıyoruz

Sizin ve aracınızın tüm ihtiyaçlarınızı karşılamak için
üstün hizmet anlayışı ile tasarladığımız market konseptimiz hizmetinizde.



✓ Geniş ve Ferah Alan

✓ Kahve Köşesi

✓ Dinlenme Alanı

✓ Zengin Ürün Çeşitliliği

✓ Üstün Hizmet Kalitesi



Aytemiz'den AnadoluBanklılara özel yıl boyunca yüzde 3'e varan akaryakıt avantajı

Aytemiz, kazandıran kampanyalarının bir yenisine AnadoluBank iş birliğiyle imza attığını duyurdu. Kampanya kapsamında yıl boyunca AnadoluBank kullanıcıları, Aytemiz Vaay mobil uygulaması üzerinden yapacakları her motorin veya benzin alımında yüzde 3'e varan indirimden yararlanabilecekler.

Aytemiz, Türkiye çapında 114 şubesi ile butik bankacılık anlayışıyla müşterilerine yenilikçi çözümler ve hizmetler sunan AnadoluBank iş birliğiyle bir kampanya başlattı. Kampanya ile Aytemiz Vaay kullanan AnadoluBank müşterilerine yüzde 3'e varan indirimle akaryakıt alım fırsatı sunuluyor.

YÜZDE 3'E VARAN İNDİRİM

2024 yılının sonuna kadar geçerli olacak olan kampanya kapsamında AnadoluBank kullanıcıları, motorin veya benzin alımlarını Aytemiz Vaay uygulaması üzerinden yaptıklarında yüzde 3'e varan indirimden yararlanabilecekler.



AYTEMİZ VAAY MOBİL UYGULAMASINDAN AYTEMİZ'E YOL TARİFİ ALINABİLİYOR

Akaryakıtta fiyat avantajından faydalanmak isteyen AnadoluBank kullanıcılarının, Aytemiz Vaay uygulamasını akıllı telefonlarına yükleyip kaydolmaları ve uygulamadaki "Katılım Kodu Gir" alanına AnadoluBank tarafından temin edilen kişiye özel kodu girmeleri yeterli olacak. Böylece Aytemiz Vaay Mobil Ödeme veya Aytemiz Vaay Araçtan Öde ödeme yöntemlerini kullanarak Aytemiz istasyonlarında yapacakları her benzin veya motorin alışverişlerinde

avantajlı akaryakıt fırsatından yararlanabilecekler.

AnadoluBank kullanıcıları, Aytemiz Vaay uygulamasını akıllı telefonlarına App Store, Google Play ve Huawei App Gallery üzerinden ücretsiz yükleyebilecekler. Kullanıcılar ayrıca Aytemiz Vaay mobil uygulaması içerisinde yer alan haritalar bölümünden kendilerine en yakın Aytemiz'e yol tarifi alabilirler.

Aytemiz Vaay uygulaması ile sektöre ilk kez bireysel elektronik satışı getirdiğinin altını çizen Aytemiz; istasyonda ödeme sırası beklemek veya çocuğunu ya da evcil hayvanını araçta yalnız bırakmak istemeyenlere özel, araçtan inmeden ödeme imkânı da sunuyor. Akaryakıt alışverişini, önceden oluşturulan dijital yakıt kodunu istasyonda ön saha görevlisine söyleyerek tamamlamak mümkün.

Kampanyaya dair detaylı bilgi Aytemiz ve AnadoluBank'ın web adreslerinden görülebiliyor.

ABD, Nisan 2022'den bu yana ilk defa Rusya'dan petrol aldı

ABD, Nisan 2022'den bu yana Rusya'dan ilk defa Kasım 2023'te petrol ithal etti.

ABD dış ticaret verilerine göre, ülke Kasım 2023'te 749 bin dolar bedelle 10 bin varil Rus petrolü aldı. İthalatın varil

başına 74,9 dolardan gerçekleşmesi dikkati çekti.

ABD, Ukrayna'daki savaş nedeniyle Rus enerji sektörüne yönelik

yaptırımlar uygulamaya başlamış, Nisan 2022 itibarıyla da Rusya'dan petrol ithalatını durdurmuştu.

G7 ülkeleri de Aralık

2022'de Rus petrolüne yönelik varil başına 60 dolar tavan fiyat uygulamasını yürürlüğe koymuştu.

OPW
a DOVER company

dayanıklı, verimli,
uzun ömürlü

OPW 21 Serisi
Otomatik Tabancalar



gas
grup
enerji sistemleri

hizmet kalitesiyle

Müşteri İletişim Merkezi
0850 222 9 427
www.gasgrup.com

Akaryakıt
sektöründe bir
basamak daha
yükselecek

8

8. sıraya* yerleşen
Kadoil gücüne
güç katmaya
devam ediyor



**BİRLİKTE
BAŞARDIK!**

* EPDK aylık faaliyet raporu verilerine göre
toplam akaryakıt satışlarında Kadoil 8. sırada yer almaktadır.



**GÜVEN YOLUNUZUN
ÜZERİNDE**

Tüpraş'ın 'Genç Beyinlerde İnovasyon ve Kadın Girişimcilik Programı'na katılan 40 üniversite öğrencisi mezun oldu. Girişimcilik, teknoloji ve inovasyon alanında aldığı eğitim ve edindikleri deneyimle geleceklerinin şekillenmesine katkı sağlayacak 40 üniversite öğrencisi pek çok yetkinlik kazandı.

Tüpraş'ın Batman Üniversitesi iş birliğiyle yürüttüğü 'Genç Beyinlerde İnovasyon ve Kadın Girişimcilik Programı' Sertifika Töreni 17 Ocak 2024 tarihinde Batman Üniversitesi Merkez Kampüs Rektörlük Konferans Salonu'nda düzenlendi. Batman Üniversitesi ev sahipliğinde gerçekleşen sertifika törenine Batman Valisi'nin Eşi Dr. Ayten Canalp, Batman Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. İdris Demir, Kadın ve Aile Çalışmaları Uygulama ve Araştırmaları Merkezi Müdürü Doç. Dr. Mehtap Nasıroğlu, Doç. Dr. Öğr. Üyesi Şahide Akbulut, Kariyer Merkezi Müdürü Dr. Öğr. Üyesi Mehmet Akif Kay, Batman Rafineri Müdürü Volkan Demirtaş, Tüpraş Kurumsal İletişim Müdürü Çiler Şengelir Teber, Tüpraş İnovasyon ve Girişim Sermayesi Müdürü Funda Çetin, İnovasyon Koordinatörü Melis Yırçı, akademisyenler ve programda yer alan öğrenciler katıldı. Katılımcılara verdikleri önemli katkılardan dolayı teşekkür edilirken başarılı, genç beyinlere sertifikaları sunuldu.

Tüpraş'ın 'Genç Beyinlerde İnovasyon ve Kadın Programı'nın ilk etabında tüm öğrencilere yönelik İnovasyon ve Girişimciliğin Temelleri Seminerleri düzenlendi. İkinci etapta ise değerlendirmelere göre seçilen 3. ve 4. sınıf lisans öğrencilerinden oluşan 40 kişilik bir gruba yoğunlaştırılmış girişimcilik eğitimleri verildi. İçeriği Tüpraş tarafından üniversite öğrencilerine özel olarak hazırlanmış Girişimcilik Programı'nın yüzde 60'ını kız öğrenciler oluşturdu.

ÖĞRENCİLER TÜPRAŞ'IN DENEYİMLİ MENTORLARIYLA ÇALIŞMA FIRSATI BULDULAR

Yenilikçi fikir geliştirme, yeni bir girişime başlama, problemi anlama, çözümü tasarlama, pazar araştırması, iş modeli bileşenleri, girişimcilik araçları ve sunum teknikleri gibi modüllerden oluşan program aracılığıyla öğrenciler, problem çözme ve ürün geliştirme yetkinliklerini geliştirdiler. Projelerini başarıyla tamamlayarak sunumlarını gerçekleştiren öğrenciler Girişimcilik Programı Katılım Sertifikası almaya hak kazandı.

Tüpraş'ın kurum içi girişimcilik programını deneyimlemiş mentorları da programa katkı sağladı. Mentorların desteğiyle girişimcilik projelerini üretmek için gruplar halinde çalışan katılımcılar, proje fikirlerinin ticarileştirilmesi aşamasında girişimcilik eko-sistemine yönlendirildi.

Tüpraş'ın 'Genç Beyinlerde İnovasyon ve Kadın Girişimcilik Programı' ilk mezunlarını verdi



Tüpraş "KADINLARIN DAHA GÖRÜNÜR OLDUĞU GÜÇLÜ GİRİŞİMCİLİK EKOSİSTEMLERİ OLUŞTURMA HEDEFİMİZİN İLK ADIMINI BATMAN'DAN BAŞLATTIK"

Genç Beyinlerde İnovasyon ve Kadın Girişimcilik Programı'nı tamamlayan öğrencileri tebrik eden Tüpraş Kurumsal İletişim Müdürü Çiler Şengelir Teber, programın yürütülmesinde büyük katkı sağlayan Batman Üniversitesi Rektörü, Kadın ve Aile Çalışmaları Uygulama ve Araştırma Merkezi, Kariyer Merkezi ve tüm akademisyenlere teşekkür ederek sunları ifade etti:

"Koç Holding'in Birleşmiş Milletler Kadın Birimi (UN Women) Nesiller Boyu Eşitlik Forumu'ndaki küresel liderliği kapsamındaki taahhütlerine katkı sağlayacak bir dizi çalışma başlattık. Bu çalışmaların ilk adımını Batman Üniversitesi iş birliği ile yürüttüğümüz Genç Beyinlerde İnovasyon ve Kadın Girişimcilik Programı ile attık. Öğrencilerimiz bir yıl boyunca yoğun emek harcadılar. İklim değişikliğiyle mücadeleye katkı projelerinden, üniversite gençlerine yönelik mentorluk uygulamasına, kişiye yönelik sağlık çözümlerinden engellilere yönelik uygulamalara birçok farklı konuda inovatif projeler ürettiler ve programı tamamladılar. Hatta bir grubumuz kadınlara yönelik şiddetin önlenmesi konusunda çalıştı ve acil durumlar için bir bileklik tasarladı. Öğrencilerimiz, aldıkları eğitimler neticesinde inovasyon ve teknoloji alanında projeler ürettiler ve kendilerini geliştirme fırsatı buldu. Burada edindikleri girişimcilik deneyimi de kariyerlerine yansıtarak, öğrencilerimizin hedeflerini gerçekleştirmelerine vesile olacak"

Teber, sözlerini şöyle sürdürdü: "Programa katılmaya hak kazanmış 40 kişilik öğrenci grubumuza girişimcilik eğitimi verirken ayrıca üniversitenin geneline düzenlediğimiz seminerlerle de yüzlerce öğrenciye ulaşma şansını yakaladık. Batman Üniversitesi iş birliği ile yürüttüğümüz programda elde ettiğimiz tecrübeler, diğer rafinerilerimizin bulunduğu illerde de bize yol gösterecek. Farklı



Batman Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. İdris Demir

'BU PROGRAM, ÜNİVERSİTE-SANAYİ İŞ BİRLİĞİNİN EN GÜZEL ÖRNEKLERİNDEN BİRİDİR'

Öğrencilerin sunumlarının ardından sertifikaların verildiği törende konuşan Batman Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. İdris Demir, bu iş birliği sayesinde öğrencilere eşsiz bir deneyim ve bilgi kazandırdıklarını belirterek, "Bu program, üniversite-sanayi iş birliğinin en güzel örneklerinden biridir. Gençlerimizi inovasyon ve girişimcilik konularında destekleyerek, onların geleceğe daha güvenle bakmalarını sağlamış olduk." şeklinde konuştu.

Demir sözlerine şöyle devam etti: "Programın öne çıkan bir diğer yönü ise genç beyinlerin desteklenmesi oldu. Kadınların iş dünyasında daha etkin rol alabilmeleri adına düzenlenen atölye çalışmaları katılımcıların büyük ilgisini çekti. Genç Beyinlerde İnovasyon ve Kadın Girişimcilik Programı katılımcılara önemli kazanımlar sağladı. İlerleyen yıllarda benzer projelerle gençlerin ve kadın girişimcilerin desteklenmesine yönelik çabaların artarak devam edeceğine, bu tür iş birliklerin ülke ekonomisine önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz."

üniversitelerde yürüteceğimiz iş birlikleriyle genç kadınların inovasyon ve teknoloji ekosisteminde daha fazla yer almasına rehberlik etmeyi hedefliyoruz".

Tüpraş İnovasyon ve Girişim Sermayesi Müdürü Funda Çetin ise, "Programımızın içeriğini, öğrencilerimizi, yaşadığımız çağdaki muazzam değişim dönüşüm dönemine hazırlamak üzerine tasarlamıştık. Fikir üretiminden başlayarak iş modeli temellerinin tasarlanmasına kadar hazırladığımız tüm içerikleri Batman'da gerçekleştirdiğimiz uygulamalı eğitimlerle katılımcılarımıza aktardık ve çevrim içi mentorluklarla süreci destekledik. Süreçte şirketimizin girişimcilik programlarında yer alan farklı iş birimlerimden arkadaşlarımız da bize destek oldu. Eğitimde fırsat eşitliği kapsamında kız öğrencilerin katılımına öncelik verdiğimiz programımızda, fikirlerin hayata geçirme süreçlerini tecrübe ettik, katılımcılarımızın takım çalışması ve projelerini belirli bir metodoloji ile aktararak sunum yapma becerilerine katkıda bulunmaya çalıştık. Katılımcılarımızın girişimci ruhu, öğrenme istekleri ve gösterdikleri gelişimi izlemek hepimize çok büyük mutluluk verdi. Tüm katılımcıları gönülden kutluyorum ve öğrencilerimiz başta olmak üzere Batman Üniversitesi ve proje ekibinde yer alan herkese teşekkür ediyorum" dedi.

TÜPRAŞ, TEKNOLOJİ VE İNOVASYONDA KADIN PROGRAMI İLE 100.000 KIZ ÖĞRENCİYE ULAŞACAK

Tüpraş, Koç Holding'in Birleşmiş Milletler Kadın Birimi (UN Women) Nesiller Boyu Eşitlik Forumu'ndaki küresel liderliği kapsamındaki taahhütlerine katkı sağlamak üzere geliştirdiği "Teknoloji ve İnovasyonda Kadın Programı" ile kız çocuklarının STEM (Fen, Teknoloji, Mühendislik, Matematik) alanlarında çalışma potansiyellerini ortaya çıkartmayı, teknoloji ve inovasyon alanlarında kız çocuklarını teşvik ederek çalışma hayatlarına katkıda bulunmayı hedefliyor.

Projenin ilk adımını 'Genç Beyinlerde İnovasyon ve Kadın Girişimcilik Programı' ile başlatan Tüpraş, bu alanda yürüttüğü farklı eğitimlerle 2027 yılına kadar, 90.000'i ortaokul, 10.000'i üniversite olmak üzere toplam 100.000 kız öğrenciye ulaşmayı taahhüt ediyor.

esespetrol.com.tr

Sektörün en genç enerjisi Eses Akaryakıt; üstün müşteri memnuniyeti, kaliteli hizmet anlayışı ile şimdi yollarda.

**Kaliteye giden yolda,
Her şey yolunda.**



Esos

Petrol Ofisi AutoMatic Filo'da artık tüm işlemler mobilden!

AutoMatic Filo mobil uygulamasını kullananlar cihaz montajı ve filo kartına ihtiyaç duymuyor, üstelik ödemelerini dilediği kredi kartıyla yapıyor.





Petrol Ofisi

PETFORM'da Aziz Camcı dönemi

Petrol ve Doğal Gaz Platformu Derneği'nin Ankara'da gerçekleştiren 24. Olağan Genel Kurul Toplantısı'nda EgeGaz Kurumsal İlişkiler Direktörü Aziz Camcı başkanlığa seçildi.

Sibel ACAR-ANKARA

Petrol ve Doğal Gaz Platformu Derneği (PETFORM) 24. Olağan Genel Kurul Toplantısı Ankara'da gerçekleştirildi.

PETFORM başkanlığına Aziz Camcı başkan seçilirken derneğin yeni Yönetim Kurulu da belirlendi.

PETFORM Türkiye'de arama-üretim sektöründe faaliyet gösteren şirketlerin tek sektörel temsilcisi, doğal gaz sektöründe ise kamu otoriteleri nezdinde en prestijli

ve etkin sektörel kuruluşlardan biri olarak yerli ve yabancı

şirketlerin öncülüğünde 15 Eylül 2000 tarihinde kuruldu.

YENİ YÖNETİM KURULU

PETFORM'da yeni Yönetim Kurulu şu isimlerden oluştu.

Yönetim Kurulu Başkanı: Aziz Camcı - EgeGaz

Başkan Yardımcısı: Çağatay Beydoğan - Aladdin Middle East

Arama-Üretim Grubu

Başkanı: Hasan Gazi Yay - Çalık Petrol

Gaz Grubu Başkanı: Gökhan Soruş - MET Turkey

Sayman Cüneyt Bayraktaroğlu - Atlı Enerji

Asil Üyeler: Didem Kalkan Erdem - Aygaz Doğalgaz

Sefa Furkan Gül - Enerjisa Üretim



El konulan kaçak akaryakıt satışından elde edilen gelire ilişkin düzenleme yapıldı



Ticaret Bakanlığınca hazırlanan "5607 Sayılı Kaçakçılıkla Mücadele Kanununa Göre El konulan Akaryakıtın Teslimi, Muhafazası, Tasfiyesi ve Yapılan Masraflara İlişkin Uygulama Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik" Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Yönetmeliğe eklenen geçici madde uyarınca, 9 Kasım 2022 tarihine kadar satılarak bedeli genel bütçeye gelir kaydedilen akaryakıtın yargılamanın sonucunda sahibine iadesine karar verilmesi halinde toplam satış bedelinden vergiler düşüldükten

Satıldıktan sonra bedeli genel bütçeye gelir olarak kaydedilen kaçak akaryakıtın yargılama sonucunda sahibine iadesine karar verilmesi halinde yapılacak ödemeye ilişkin düzenlemeye gidildi.

sonra kalan tutar, el koyma tarihinden kararın kesinleştiği tarihe kadar geçen süre için kanuni faiz ilave edilerek hak sahibine ödenecek.

Söz konusu ödeme, ilgili il özel idaresi veya defterdarlık/çevre, şehircilik ve iklim değişikliği il müdürlüğü bütçesinden karşılanacak.

Aynı tarihe kadar tahsis edilmiş akaryakıtı ilişkin yargılamanın sonucunda sahibine iadesine karar

verilmesi halinde benzin, motorin türleri, gaz yağı, jet yakıtı ile nafta ve solvent türlerinde, rafineride bir önceki ay sonunda oluşan ham petrol/devir maliyet fiyatından, diğer ürünlerde ise yüzde 60'ından az olmayan rafinericiye satış bedeli üzerinden hesaplanacak bedelden vergiler düşüldükten sonra kalan tutar da el koyma tarihinden kararın kesinleştiği tarihe kadar geçen süre için kanuni faiz ilave edilerek hak sahibine ödenecek.

Türkiye'de geçen yıl üretilen araçların yarısından fazlası Bursa'da banttan indirildi

Geçen yıl Türkiye'nin toplam otomobil üretiminin yarısından fazlası, önemli otomotiv firmalarına ev sahipliği yapan Bursa'da gerçekleştirildi.

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) verilerinden yapılan derlemeye göre, dernek üyesi firmaların 2023'teki toplam otomotiv üretimi traktör dahil 1 milyon 525 bin 963 adedi buldu.

Dernek üyesi firmaların geçen yıl gerçekleştirdiği otomobil üretimi ise 2022'ye göre yüzde 17,5'lik artışla 952 bin 667 olarak kayıtlara geçti.

Türkiye'nin 2023'teki otomobil üretimine en fazla katkısı, otomotiv firmaları OYAK Renault, TOFAŞ ve Karsan fabrikalarının bulunduğu Bursa verdi.

OYAK Renault ve TOFAŞ, 496 bin 438 adetlik imalatla Türkiye'nin toplam otomobil üretiminin yüzde 52,11'ine imza attı. Bursa'nın günlük otomobil üretimi ortalama 1360 oldu. Nilüfer ilçesinde

faaliyet gösteren OYAK Renault fabrikası 325 bin 366 adetlik otomobil üretimiyle ülkede ilk sırada yer aldı.

Kocaeli'deki Hyundai Assan 242 bin 16 adetle ikinci, Sakarya'da faaliyet gösteren Toyota ise 212 bin 843 otomobil imal ederek üçüncü, Bursa'daki TOFAŞ ise 171 bin 72 adetlik üretimle 4. sırada yer aldı.

Geçen yıl Ford Otosan'ın

otomobil üretimi ise 1370 olarak kayıtlara geçti.

TÜRKİYE'NİN OTOMOBİL İHRACATI ADET BAZINDA YÜZDE 16,1 ARTIŞ GÖSTERDİ

2023'te Türkiye'nin otomobil ihracatı ise 2022'ye kıyasla yüzde 16,1 artışla 571 bin 218'den 663 bin 90 adede yükseldi.

Geçen sene en fazla otomobil ihracatını üretimde olduğu gibi 230 bin 397 araçla OYAK Renault gerçekleştirdi.

İhracatta Hyundai Assan 205 bin 200 adetle ikinci, Toyota 184 bin 797 araçla üçüncü ve TOFAŞ 42 bin 696 otomobille dördüncü sırada yer aldı.

Bursa'daki toplam otomobil üretiminin yüzde 55,1'i yurt dışına gönderilirken, OYAK Renault ve TOFAŞ'ın Türkiye'nin toplam otomobil ihracatına katkısı ise yüzde 41,18 oldu.

Bursa'nın günlük dış satım sayısı da yaklaşık 748 seviyesinde gerçekleşti.

GLOBAL DÜZEYDE KUSURSUZ HİZMET

+90 850 255 00 45

info@istjet.com

İstanbul Jet Havacılık ve Yakıt Hizmetleri A.Ş. 15 Temmuz Mah.
Bahar Cad. No:43 Nuro Park Ofis J Blok K:14 No:91-92-93
Güneşli Bağcılar/İstanbul Türkiye

İSTANBUL JET
HAVACILIK VE YAKIT HİZMETLERİ

2024 Yatırım Programında enerji sektörüne yüzde 70 artışla 75,7 milyar TL ödenek ayrıldı

2024 Yatırım Programı'nda yatırım ödeneklerinde yüzde 7,5 paya sahip olan enerji sektörüne yüzde 70 artışla 75,7 milyar TL ödenek ayrıldı.

Sibel ACAR-ANKARA

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın imzasını taşıyan 2024 Yılı Yatırım Programı Resmi Gazete'nin mükerrer sayısında yayımlandı.

2024 Yılı Yatırım Programında merkezi yönetim bütçesi kapsamındaki kuruluşlar, kamu iktisadi teşebbüsleri (KİT), özelleştirme kapsamındaki kuruluşlar, döner sermayeli kuruluşlar ve sosyal güvenlik kuruluşlarının projeleri yer alırken mahalli idarelerin ise yalnızca dış kredi ile finanse edilen projelerine programda yer verilmedi.

2024 Yatırım Programı'nda kamu kurumları tarafından yürütülecek projelerin toplam tutarı yaklaşık 7,3 trilyon TL olurken söz konusu projelere tahsis edilen toplam ödenek miktarı 1.006,9 milyar TL olarak belirlendi.

Program kapsamında 2024 yılında

3 bin 799 adedi ana proje olmak üzere toplam 12 bin 41 adet proje yürütülmesi öngörüldü.

"ENERJİ SEKTÖRÜNE YÜZDE 70 ARTIŞLA 75,7 MİLYAR TL ÖDENEK AYRILDI"

2024 yılında Yatırım Programı kapsamında öngörülen 1.006,9 milyar TL'lik yatırımın yüzde 71,5'inin merkezi yönetim bütçesi kapsamındaki kuruluşlar, yüzde 27'sinin KİT ve özelleştirme kapsamındaki kuruluşlar, yüzde 1,5'inin ise döner sermayeli kuruluşlar ve sosyal güvenlik kuruluşları tarafından gerçekleştirilmesi programlandı.

Rapora göre, yatırım ödeneklerinde yüzde 10,5 paya sahip olan madencilik sektörüne 2024 yılında yüzde 34 artışla 106 milyar TL, yüzde 7,5 paya sahip olan enerji sektörüne ise yüzde 70 artışla 75,7 milyar TL ödenek ayrılarak



söz konusu sektörlerde proje bazında önemli gelişmelerin kaydedilmesi bekleniyor.

Karadeniz'deki 710 milyar m³'lük doğal gazın üretilmesine ve sahanın üretim kapasitesinin artırılmasına yönelik olarak yürütülen Sakarya Doğal Gaz Sahası Geliştirme Projesi'nde

çalışmalara hızla devam edilirken projeye 46 milyar TL ödenek tahsis edildi.

Raporda, enerjide dışa bağımlılığın azaltılması amacıyla yürütülen diğer doğal gaz ve petrol arama ve üretim faaliyetleri için ise 53,8 milyar TL ödenek ayrıldığı görüldü.

Eski nesil pompa yazar kasaları değiştirmenin maliyeti 3,5 milyar lira

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, Türkiye'de 62 bin eski nesil pompa yazar kasa olduğunu belirterek, "Eski cihazların yeni nesil ödeme kaydedici cihazlarla değiştirilmesinin maliyeti yaklaşık 3 milyar 500 milyon lira" dedi.

Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS) Genel Başkanı İmran Okumuş, söz konusu kasaları satın alma süresinin 31 Ocak'ta sona ereceğini, kurulum süreci için öngörülen son tarihin ise 29 Şubat olduğunu söyledi.

Eski nesil pompa yazar kasaların değişimi ile ilgili sürecin geçen yıl şubatta meydana gelen depremler sebebiyle ertelendiğini ifade eden Okumuş, depremden etkilenen Adıyaman, Hatay, Kahramanmaraş, Malatya ve Gaziantep'te eski nesil akaryakıt pompa ödeme kaydedici cihazların yenilenme süresinin 30 Nisan'a uzatıldığını bildirdi.

Okumuş, akaryakıt sektöründe, 40 bini Elektrikli Kayıt Ünitesiz (EKÜ'süz), 22 bini EKÜ'lü olmak üzere 62 bin eski nesil pompa yazar kasa olduğuna işaret



ederek, şöyle devam etti:

"Bunların 40 bin adedi yeni nesil ödeme kaydedici cihazlarla değiştirildi. Kalan 22 bin eski nesil ödeme kaydedici cihazların yeni nesil ödeme kaydedici cihazlarla değişim süresi yeniden belirlendi. 62 bin eski nesil ödeme kaydedici cihazın, yeni nesil ödeme



kaydedici cihazlarla değiştirilmesinin maliyeti yaklaşık 3 milyar 500 milyon lira tutuyor."

TÜRKİYE'DE YAKLAŞIK 12 BİN 551 AKARYAKIT İSTASYONU VAR

Okumuş, yeni nesil akaryakıt pompa ödeme kaydedici cihazların kurulumlarının çeşitli teknik sebeplerden dolayı zaman aldığını anımsattı.

Geçen yıl meydana gelen depremler nedeniyle ilan edilen yerler hariç olmak üzere akaryakıt istasyonlarında EKÜ'süz eski nesil pompa ödeme kaydedici cihazların yeni nesil akaryakıt

pompa ödeme kaydedici cihazlarla değişim sürecinin 2 Mayıs 2023'te tamamlandığını belirten Okumuş, şunları kaydetti:






"Türkiye genelinde yaklaşık 12 bin 551 akaryakıt istasyonu var. Dolayısıyla değişim sürecinde tüm riskler dikkate alınıyor. Cihazların değişimi için bugüne kadar 2 milyar 250 milyon lira harcandı. Bundan sonraki süreçte de yaklaşık 1 milyar 250 milyon lira harcanması planlanıyor. EKÜ'lü eski nesil pompa ödeme kaydedici cihazların yeni nesil akaryakıt pompa ödeme kaydedici cihazlara geçiş zorunluluğu 31 Ocak'ta sona erecek."

İYONİZERLİ HAVA ARINDIRMA ve KOKU GİDERME SİSTEMİ







inDOR 200t2+

UYGULAMA ALANLARI

-  TUVALETLER
-  SOYUNMA ODALARI
-  MARKETLER
-  YEMEKHANELER
-  BEKLEME SALONLARI

Kapalı ortam havasının iyileştirilmesi amacıyla tasarlanmıştır.

ÜRÜN ÖZELLİKLERİ

-  KOKU GİDERMEDE GÜVENLİ VE ETKİLİ ÇÖZÜM
-  ONLINE HASSAS İZLEME VE KONTROL
-  OTOMATİK HAVALANDIRMA KONTROLÜ
-  + 700 ULUSLARARASI PRESTİJLİ MARKA İSTASYONLARDA KULLANIM
-  YAYGIN SERVİS AĞI



+90 216 489 17 20



info@pcselektronik.com.tr



www.pcselektronik.com.tr

Adres:

Girne Mahallesi
Irmaklar Sokak Küçükyalı İş Merkezi
D Blok No 72-6D, 34852 Maltepe/İstanbul

PCS Elektronik'in iyonizerli hava arındırma cihazı solunum virüsleriyle savaşıyor

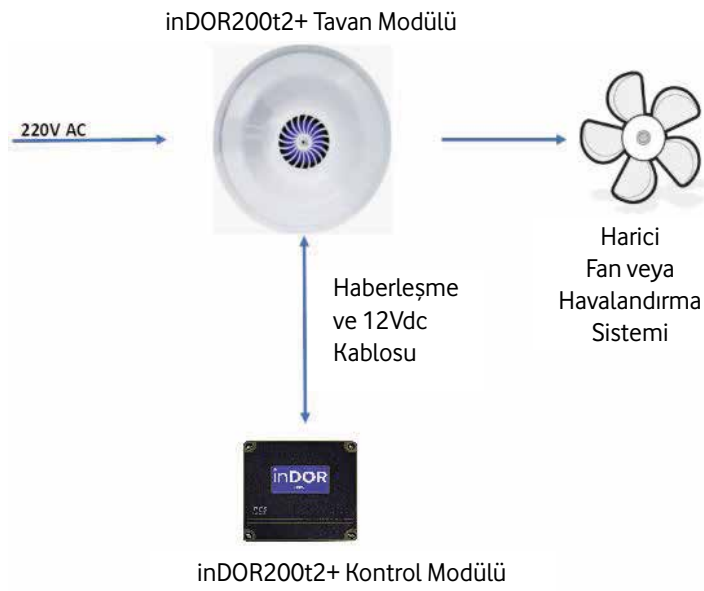
PCS Elektronik'in geliştirdiği iyonizerli hava arındırma cihazı inDOR200t2+'ın solunum virüsleri (corona virüs, influenza virüs vb.) üzerine antiviral etkisini PCS Elektronik Mühendislik ve Danışmanlık Genel Müdürü Mehmet Efe Enerji Petrol Gaz okuyucularına anlattı.

2002 yılında, tasarımı tamamen Türk mühendisleri tarafından yapılan İzo-Test markalı tahribatsız muayene (NDT) test cihazı üretimi ile faaliyete geçen, kaplama ve boya hatası tespit çözümleri (Holiday Dedektör), koku giderme ve hijyen sağlama çözümleri (Ozon), envanter kimliklendirme ve takip çözümleri (RFID), ölçme, izleme ve kontrol sistemleri çözümleri (IoT Tabanlı Sistemler) alanında ürünleriyle mühendislik ve danışmanlık hizmeti veren PCS Elektronik Mühendislik ve Danışmanlık Genel Müdürü Mehmet Efe gazetemize özel açıklamalarda bulundu.

Mehmet Efe yapıcı

açıklamada şu ifadeleri kullandı: "Atmosferin üst katmanlarında yer alan ve doğal bir kimyasal bileşik olan, Latince "koklamak", "Tanrı'nın nefesi" anlamına gelen Ozon, 3 oksijen atomunun birleşmesi sonucu oluşan oda sıcaklığında renksiz, karakteristik kokusu olan bir gazdır (O3). İki atomlu normal atmosferik oksijenin yüksek enerjili hali olduğu için "zenginleştirilmiş oksijen" olarak da bilinir.

Ozon, oksidasyon gücü yüksek bir gazdır ve bilinen en kuvvetli dezenfektandır. Özellikle son yıllarda pek çok alanda yaygın bir şekilde kullanılan, hammaddesi oksijen olan ozon gazı, kullanıldığı ortamda kalıntı bırakmayan tek doğal dezenfektandır."



'OZON, HAVANIN TEMİZLENMESİNDE ÇOK ÖNEMLİ BİR GÖREV ÜSTLENMEKTEDİR'

Efe, ozon gazı ile ilgili yaptığı açıklamalarda da; "Doğada atmosferin üst katmanlarında UV ışınları sonucu, yine alt katmanlarda yıldırım sonucu meydana gelen elektrik arkının oksijeni atomlarına ayırmasıyla oluşan ozon, havanın temizlenmesinde çok önemli bir görev üstlenmektedir. Teknolojik olarak ise, elektron boşalımı yardımıyla, oksijenin yani O2 elementinin yüksek elektrik akımıyla çalışan "ozon jeneratörleri" aracılığı ile O3 gazı formuna ulaşmasıyla soluduğumuz havadan ya da saf oksijenden elde edilir.

Ozon Jeneratörleri, Corona Discharge (Korona Deşarj) yöntemiyle ozon

üreten cihazlardır. Oksijen molekülü (O2) jeneratör içinde Korona Deşarj yöntemiyle parçalanarak Ozon molekülünü (O3) oluşturur. Ancak Ozon zayıf bir bağ yaptığından bir an önce bu bağı koparıp Oksijene dönüşmek ister. Bu sebeple üretildiği ortamdaki virüsler, mikroplar, bakteriler, kötü kokular ile karşılaşınca onlara nüfuz ederek, parçalar. Bunun sonucunda kendisi de parçalanır ve doğal hali olan oksijene dönüşür. Bu süreç en doğal ozon üretme şekli olduğundan, geride kalıntı bırakmaz" ifadelerini kullandı.

"inDOR200t2+ İYONİZERLİ HAVA ARINDIRMA CİHAZINDAN YARARLANILDI"

Ozon gazının solunum sistemi virüsleri üzerine etkinliklerini paylaşan Mehmet



PCS Elektronik Mühendislik ve Danışmanlık Genel Müdürü Mehmet Efe

Efe; "Ortam havasına uygulanan ozon gazının solunum sistemi virüsleri üzerine etkinlikleri iki ayrı çalışma ile deneysel laboratuvar koşullarında test edildi.

Ozon üretimi amacıyla inDOR200t2+ iyonizerli hava arındırma cihazından yararlanıldı ve özel olarak tasarlanan deneme kabine monte edilerek kullanıldı.

İlk antiviral etkinlik denemesinde virüs materyali olarak COVID-19 etkeniyle aynı cins içerisinde yer alan bir corona virüs suşu (Betacoronavirus, Bovine coronavirüs, BCoV-Mebus) kullanıldı.

İkinci antiviral etkinlik denemesinde ise virüs materyali olarak solunum sistemi enfeksiyonlarının en çok bilinen etkenlerinden biri olan influenza virüs suşu (Influenzavirus H1N1) kullanıldı.

Virüslerin ozon ile muamele edilmesi işlemi özel tasarım deneme kabini içinde ve uygulanan ozonun 12 saatlik ortalaması 100ppb'yi geçmeyecek konsantrasyonda yapıldı. Ozon üretim



miktarları ve ortamdaki ozon konsantrasyonları cihazın (inDOR200t2+) özel yazılımı ile kontrol edildi. Çalışmada, 30 dakika, 1, 2, 4, 8, 12 ve 24 saat süresince ozon uygulaması yapılarak test virüslerinin enfeksiyon oluşturma gücündeki (titre, TCID50) azalışlar değerlendirildi.

Elde edilen verilere göre; inDOR200t2+ cihazı ile üretilen ozon miktarının insan sağlığı açısından kritik eşik olarak önerilen 100ppb seviyesinin altında tutularak başarılı bir şekilde kontrol edilebildiği görüldü.

Deney sonucunda corona virüsün enfeksiyon oluşturma gücünün 30 dk'da yüzde 74.8; 1 saate %90.45 ve 24 saatte %99.43 düzeyinde azaldığı belirlendi.

Benzer şekilde influenza (grip) virüsünün enfeksiyon oluşturma gücünün 30. dk'dan itibaren azalmaya başladığı ve 12. saatte ortamda enfektif virüs kalmadığı (yüzde 100 inaktivasyon) belirlendi" dedi.

'inDOR200t2+'IN ORTAK ALANLARDA YAYGIN KULLANIMI PANDEMİ SÜRECİNDEN İTİBAREN DAHA DA ÖN PLANA ÇIKMIŞTIR'

Mehmet Efe; "Enfeksiyöz hastalıkların bulaşmasının engellenmesindeki önemli kriterlerden birisi havada ve çevresel ortamda bulunan hastalık etkenlerinin bertaraf edilmesidir. Özellikle solunum sistemi hastalıklarının bulaştırılmasında solunum havasının rolü son derece önemlidir. Bu tür bulaşların önlenmesinde önerilen birçok dezenfeksiyon yöntemi bulunmakla birlikte; etkinlik, performans, etki spektrumu, uygulama zorluğu, çevresel etkiler, ekipman üzerine doğurduğu istenmeyen etkiler, uygulayıcıya ilişkin kısıtlar ve maliyet gibi belirleyici faktörlere bağımlılık gösterir. Ozon uygulamalarıyla dezenfeksiyon yaklaşımı COVID-19 pandemi sürecinden itibaren daha da ön plana çıkmıştır. Ozon (O3), oldukça kararsız bir gaz olup normal atmosferik koşullarda çok kısa sürede bozularak zararsız yapılarla (H2O, O2) dönüşmektedir. Özellikle kalıntı bırakmaması, kontrollü şartlarda kullanıldığında çevreye ve canlılara istenmeyen etkilerinin olmaması gibi önemli avantajları bulunmaktadır" şeklinde ifade etti.



Mehmet Efe son olarak; "Bu çalışmada elde edilen veriler inDOR200t2+ cihazının kapalı ortamlarda virüs kontaminasyonunun bertaraf edilmesi ve bulaştırıcılığına neden olan enfeksiyöz yükün azaltılması amacıyla kullanılabilirliğini göstermiştir.

Bu amaçla insan kullanımına açık alanlarda (Tuvaletler, Bekleme salonları, Personel soyunma odaları vb.) düşük dozda sürekli kullanımının uygun olacağı değerlendirilmiştir" açıklamasını yaptı.

Efe ayrıca, "inDOR 200t2+'nin SHELL PETROL A.Ş. Akaryakıt istasyonları tuvaletlerinde kullanımının zorunlu olduğunu ve SHELL Genel Müdürlük binasındaki tüm Bay/Bayan tuvaletlerinde de 2019'dan beri kullanılmakta olduğunu belirtti.

Biyoyakıt sektörü orta vadede 1 milyon ton üretim hedefliyor

Küresel iklim değişikliğine etkisi nedeniyle fosil yakıtlara alternatif olarak tercih edilen biyoyakıtlar, çeşitli organik malzemelerden üretiliyor. Atık bitkisel yağlar, yağlı tohum bitkilerinden elde edilen ham yağlar ve hayvansal yağların kimyasal reaksiyonu sonucunda elde edilen bu yakıtlar, sürdürülebilir bir enerji kaynağı olarak gösteriliyor.

Biyoyakıtlar, üretim ve kullanımının fosil yakıtlara kıyasla düşük karbon salınımına neden olması açısından iklim değişikliğiyle mücadelede, yerel olarak üretilebilir ve kullanılabilir olması açısından da enerji bağımsızlığında öne çıkıyor.

AB'NİN "SINIRDA KARBON VERGİSİ" HAZIRLIĞI

Biyoyakıt Sanayi Derneği Başkanı Selçuk Borovalı, ülkelerin kendi kaynakları ve imkanlarına göre biyoyakıt sanayisini şekillendirdiğini dile getirerek, şöyle konuştu:

"Devletler belirli oranlarda harmanlama yükümlülükleri getirdiler. Ülkemizde de bu harmanlama yükümlülüğü biyoetanolda benzine yüzde 2, biyodizelde motorine binde

5 olarak başladı. Deniz yolları ve hava yollarındaki nakliye şirketleri ya da firmalar, biyoyakıt kullanmayı talep eder duruma geldiler. Yıllar içinde ülkelerin zorlayıcı regülasyonlardan ziyade teşvik edici ve pazarı oluşturucu regülasyonlara doğru da bir seyir başladı. Ülkemizde şu anda kara yollarındaki tüketilen yakıtlara karıştırılacak biyoyakıtlar için zorlayıcı harmanlama oranları belirlenmiş durumda. Denizcilik ve havacılık için sadece mevzuatı tamamlayacak, uygulamayı yapılabılır kılacak düzenlemelere ihtiyaç var. Geldiğimiz noktada biyoyakıt sanayinin önünü açabilecek 'sınırdaki karbon vergisi' konusu var. AB sınırlarını karbon ölçümleriyle korumaya başlayacak. Bunun için de biyoyakıtta ihtiyacımız var. Bununla ilgili bir kamuoyunun oluşmasına, atıkların ne kadar önemli olduğunun bilincine varmaya, ülkemizdeki ham maddelerin değerini bilmeye ihtiyaç var. Türkiye'deki üretimin artması, mevzuatın da regülasyonların da buna imkan vermesiyle oluşacak."

Harmanlama oranında yapılacak artış yönündeki düzenlemeler, hava ve deniz yolu için harmanlamanın başlaması ve farkındalıkla biyoyakıt üretim ve tüketiminin hızla artabileceğinin altını çizen Borovalı, "Türkiye çok güçlü ekonomiye sahip bir ülkeyken yıllık 200 - 250 bin tonluk bir biyoyakıt pazarı ekonomimize pek yakışmıyor. Bunun 4-5 senelik bir zamanda 1 milyon tona kadar büyüebileceğini düşünüyorum" ifadelerini kullandı.

Biyoyakıt Sanayi Derneği Başkanı Selçuk Borovalı Türkiye'de, biyoyakıt kullanımına ilişkin açıklamalarda bulundu.

'ÜRETİMDE PANDEMİ ÖNCESİ RAKAMLARI TEKRAR YAKALADIK'

Biyoyakıt Sanayi Derneği Başkanı Selçuk Borovalı, biyoyakıtların yaklaşık 50 yıl önce "Atmosfere salınan fosil kaynaklı karbon emisyonunu nasıl azaltabiliriz?" sorusuna cevap olarak ortaya çıktığını belirtti.

Kara yolu ulaşımında biyoyakıt kullanımıyla başlayan süreçte biyoyakıtların deniz ve hava yoluna da uzadığını ifade eden Borovalı, ülkelerin belirttiği standartlara göre motorinle biyodizelin, benzinle de biyoetanolün harmanlandığını anlattı.

Borovalı, dünyada biyoyakıtların dolu dizgin bir gelişim yaşadığını kaydederek, "Fosil yakıtlar yerin altında milyonlarca yıl önce depolanmış karbon içeren maddeler. Bunları biz kullandığımız zaman yerin altından yaşadığımız ekosisteme, atmosfere bu karbonu çıkarmış oluyoruz. Fakat biyoyakıt kullandığımız zaman bulduğumuz ekosistemdeki karbonu yani biyojenik karbonu kullanıyoruz. Bir fosil yakıtı yaktığımız zaman ortaya çıkan karbondioksitin neredeyse sadece yüzde 10'u kadar bir biyoyakıt kaynaklı karbondioksit emisyonu oluyor" diye konuştu.

Pandemi döneminde tüketimler düştüğü için yakıt üretiminin de



düşüğünü ancak pandemi öncesi miktarların tekrar yakalandığını dile getiren Borovalı, "Yaklaşık 30 milyon ton yakıt tüketilen ülkemizde bunun yaklaşık 24-25 milyon tonu motorin, 5-6 milyon tonu benzin diyebiliriz. 2023 yılında 200-250 bin ton civarında bir biyoyakıt üretimi ve tüketimi yapıldı" dedi.

Borovalı, Türkiye'nin bu sektörde ham madde tabanında büyümesi için çok fazla fırsatı bulunduğunu aktararak, tarım yapılabilecek boş alanların bu alanda değerlendirilebileceğini, ayrıca Avrupa'da kişi başına yaklaşık 2,2 kilogram, Türkiye'de ise 440 gram olan kişi başına yıllık kullanılmış atık yağ toplama miktarının artırılabilirliğini belirtti.



Sakarya 2023'te otomotiv üretiminde ve ihracatında gaza bastı

İhracatta 2023 yılını İstanbul, Kocaeli, Bursa, İzmir, Ankara ve Gaziantep'in ardından 7'nci sırada kapatan Sakarya, geçen yıl 153 ülke ve 11 serbest bölgeye 5 milyar 717 milyon 967 bin dolarlık ihracat gerçekleştirdi.

Başta otomotiv olmak üzere demir ve demir dışı metaller, kimyevi maddeler ve mamulleri, çelik, iklimlendirme sanayi, makine ve aksamları sektörlerinde öne çıkan Sakarya'da en fazla ihracat, 5 milyar 45 milyon 405 bin dolarla taşıt alanında yapıldı.

Otomotiv Sanayii Derneği verilerine göre, 2022'de ürettiği 265 bin 31 aracın yüzde 73,6'sına denk gelen 195 bin 147'sini yurt dışına gönderen Sakarya, otomotiv alanındaki üretimini ve yurt dışı satışını 2023'te daha da artırdı.

Buna göre, üretimini 4 bin 253 adet artırarak 269 bin 284'e yükselten Toyota, Otocar ve TürkTraktör firmaları, yüzde 75,5'e denk gelen 203 bin 397 taşıtı ihraç etti. Böylece banttandır indirilen her 100 araçtan 75'i yurt dışına satıldı.

Ülkenin otomotiv ihracatında yüzde 19,6 paya sahip olan Sakarya'da geçen yıl günde 738 araç banttandır indirilirken, bunların 558'i ihraç edildi.

ÜRETİM VE İHRACATTA LİDER TOYOTA OLDU

Sakarya'da faaliyet gösteren Toyota, Otocar ve TürkTraktör firmaları, söz konusu dönemde 212 bin 843 otomobil, 312 kamyonet, 1899 otobüs, 1895 midibüs, 912 küçük kamyon ve 51 bin 423 traktör üretti.

Geçen yıl otomotiv üretimini ve ihracatını 2022'ye göre artırmayı başaran Sakarya, ürettiği 269 bin 284 aracın yüzde 75,5'ini yurt dışına satarak ekonomiye katkı sağladı.



Kentteki firmalar arasında üretim ve ihracatta Toyota ilk sırada yer alırken, TürkTraktör ikinci, Otocar üçüncü oldu.

Arifiye ilçesinde kurulu Toyota fabrikası, geçen yıl toplamda 212 bin 843 binek tipinde Corolla, C-HR, Hybrid ve Hilux modelleri üretti, bunun yüzde 86,8'ine denk gelen 184 bin 797 aracı ihraç etti.

Geçen yıl 51 bin 423 traktör üreten TürkTraktör ise üretimini yüzde 31,1'ine denk gelen 16 bin 16 aracı yurt dışına sattı.

Türkiye'nin öncü savunma sanayi şirketlerinden Otocar da 2023'te ürettiği 5 bin 18 aracın 2 bin 584'ünü ihraç etti.

'Her türlü bilgi birikimimizle, sektörün ihtiyaç duyduğu çözümleri üretmeye devam edeceğiz'

TEKSER'in Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Fincan, şirketin faaliyetlerini ve akaryakıt sektörünün günümüzdeki sorunlarını Enerji Petrol Gaz'a değerlendirdi.

1996 yılında Yönetim Kurulu Başkanı Ata Altun tarafından akaryakıt istasyonlarına teknik hizmet ve destek vermek için kurulan TEKSER geride bıraktığı 26 yıl boyunca faaliyet alanını her geçen gün artırarak, bugün itibarıyla tüm Türkiye'de 30'dan fazla bayiisi ve Gürcistan, Azerbaycan, Özbekistan, Türkmenistan, Kuzey Irak ve K.K.T.C olmak üzere yurtdışında bulunan alt distribütörleriyle akaryakıt, LPG ve CNG istasyon kurulumu, ekipman tedariki ve satış sonrası teknik destek sağlıyor. Bu kapsamda TEKSER Akaryakıt Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Fincan şirketin faaliyet alanlarını, ürünlerini ve akaryakıt sektörünün gelişimini gazetemize değerlendirdi.

"TÜRKİYE ÇAPINDA YAKLAŞIK 32 BAYİMİZLE SATIŞ VE SATIŞ SONRASI TEKNİK HİZMETLERİMİZİ YÜRÜTÜYÜRÜZ"

TEKSER'in faaliyet alanlarından ve ürünlerinden bahsedermisiniz?

TEKSER yıllara dayalı bilgi birikimi ve tecrübeye sahip Kurucu Başkanımız rahmetli Ata Altun tarafından 1996 yılında kurulmuştur. Akaryakıt piyasasında özellikle akaryakıt istasyonlarına teknik servis hizmeti vermek üzere kurulan bir firma olup, ismi de buradan geliyor; teknik servisin kısaltması olan TEKSER. Yıllar itibarıyla büyük akaryakıt dağıtım firmaları, uluslararası firmalarla başlayan bakım, onarım, servis faaliyetleri sonrasında ürün tedarikine dönüşüyor. Çünkü artık servis alınan yerden ürün de tedarik

ediliyor. Bugün itibarıyla yaklaşık 27 yılını doldurmuş olmaktadır. Bu süreç içerisinde A'dan Z'ye bir akaryakıt istasyonunun ihtiyaç duyacağı bütün hizmetler bünyemizde bulunmaktadır. Anahtar teslim bir istasyonun kurulmasında önemli olan tank, tesisat, pompa, aydınlatma, araç yıkama sistemleri gibi aklınıza gelecek bütün ekipmanlar şu anda TEKSER bünyesinde bulunmaktadır. Ana iş kollarımız arasında olmayan otomasyon ve kurumsal kimlik haricindeki her türlü ekipmanı temin edebilmekteyiz. Bu konularda dönem dönem çalıştığımız çözüm ortaklarımız da var. Akaryakıt pompası uzun yıllardır olduğu gibi yine pilot ürünümüz olmaya devam ediyor. Bunun yanında altyapı tesisatı, tank seviye ölçüm ve otomasyon sistemleri, kaçak algılama sistemleri, istasyonlara yönelik led aydınlatma çözümleri, araç yıkama sistemleri ve bunun yanında birçok yedek parça faaliyet alanımızdadır.

Özellikle son dönemde yurtdışı pazarlarda ciddi anlamda faaliyet alanı ve piyasası olan tank temizleme makineleri ve yine alternatif yakıtlardan olan CNG yani sıkıştırılmış doğal gaz piyasasında en çok aktivitesi olan Türk firmalardan biriyiz. Türkiye'nin şu anda halihazırda en yüksek kapasiteli CNG dolmuş istasyonu yapan firmayız. Yine Türkiye'nin ilk yerli CNG kompresör montajını, ilk yerli doğal gaz kurutucu ünitesinin montajını yapan da TEKSER'dir. Bu çerçevede TEKSER bugün itibarıyla akaryakıt ve enerji piyasasında, özellikle perakende kısmında

depolama, iletim ve dolmuş noktalarında birçok alternatif enerji ve yakıt türünde faaliyet gösteren bir firmadır. Türkiye çapında yaklaşık 32 bayimizle satış ve satış sonrası teknik hizmetlerimizi yürütüyoruz. Çağrı merkezimiz (0850 711 01 01) üzerinden 7/24 hizmet veriyoruz.

Bunun yanında yurtdışı aktivitelerimiz var. Özellikle son dönemde ağırlık verdiğimiz Türkiye Cumhuriyetleri, Ortadoğu, Afrika'dan başlayan ve son olarak da Uzak Doğu'da devam eden akaryakıt ve CNG başta olmak üzere hizmetlerimiz devam ediyor.

TEKSER kuruluşundan sonra gelen noktada ne salt bir ekipmançı, ne salt bir müteahhit, ne salt bir üretici, ne salt bir servis firmasıdır. Aslında TEKSER bunların hepsidir. Çünkü bünyemizde bulunan inşaat mühendisinden elektrik-elektronik mühendisine, makine mühendisinden çevre mühendisine kadar A'dan Z'ye çözüm sunan bir firmayız. Bu çerçevede yapım da taahhüt de işin içindedir. Hatta ikinci el ürünlerin revizyon faaliyetleri dahil olmak üzere ithal ekipmanların da temsilciliği var. Yerli ekipman olarak da üretici olduğumuz bazı ekipman çeşitleri mevcut; başta akaryakıt pompası olmak üzere, istasyonlarda kullanılan güvenlik ekipmanları, Türkiye'de ilk hava-su saati üreten firmalardan birisi olarak tabii ki hava-su ünitesi bizim ana ürünlerimizden. İthal ekipmanlarımızı da özellikle araç yıkama sistemleri, altyapı tesisatı, seviye ölçüm sistemleri ve kaçak algılama sistemlerini başlıca ana ürün gamımız olarak değerlendirebiliriz.

TEKSER Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Fincan



'İTHAL EKİPMANLARIN TÜRKİYE PAZARINDA VAR OLMA İHTİMALİ HER GEÇEN GÜN AZALİYOR'

2023 TEKSER için nasıl geçti?

2023'ü değerlendirirken genel ekonomik konjonktüre bakmak gerekir; dünya çapında son 3-4 yıl içerisinde gündem olan konular; pandemi ve sonrasında kırılan tedarik zincirleri, ortaya çıkan enflasyonist ortam, son dönemde yaşanan savaş ortamı genel ekonomik konjonktürü etkileyen etmenler arasındadır. Bu enflasyonist ortam içerisinde günümüzde dünya çapında en önemli sorunlardan biri fiyatlamadır. Çünkü neyi, hangi vadede, nasıl fiyatlayacağımızı bilemez hale geldik. Ciddi anlamda iç ve dış piyasada enflasyonist bir ortam mevcut. Yıllardır biz birçok noktada ithal ekipman temsilcisi olarak döviz bazında enflasyonu bilmezdik, çok sembolik artışlar olurdu ama gelen nokta son 2-3 yılda artık döviz bazında dahi iki basamaklı fiyat artışlarını görür hale geldik. En acıklı kısmı buna alışıyor olmamız. Türkiye'nin bu anlamda bir dezavantajı var; TL kurdan dolayı ciddi anlamda değer kaybetmiş durumda. Dolayısıyla ithal ekipmanların Türkiye pazarında var olma ihtimali her geçen gün azalıyor. Tabii bu yeni başlayan bir süreç de değildi, yaklaşık 7-8 yıldır gündemimizde olan bir konuydu. Çünkü hem devlet politikası olarak hem de Türkiye'nin geliştiği olarak ithal ekipmanların piyasada her geçen gün daha az var olacağını öngörmüştük. Biz

de bu çerçevede özellikle yerli pompa noktasında çalışmalarımıza çok önceden başlamıştık. Yıllar itibarıyla ana yatırımımız olan yerli pompa olmak üzere, diğer ekipmanların da yerli üretiminden yaptığımız yatırımlar özellikle 2023 yılında meyvelerini vermeye başladı. Bunun yanında özellikle ihracata yaptığımız ekstra yatırımlar; pazar geliştirme, pazar araştırma, yeni pazarların yanında yeni müşteriler ile ilgili yaptığımız araştırma-geliştirme çalışmaları neticesinde 2023 yılını ihracat anlamında çok iyi geçirdik. Yani 2023 verilerini dikkate aldığımızda TEKSER'in toplam cirosunun yarısından da fazla ki bu TEKSER tarihinde hiç olmamış bir orandı. Bu da dediğim gibi son yıllarda yaptığımız hem yerli üretim çalışmaları hem de ihracata yönelik pazar araştırmamızın sonucudur. 2023 yılında ihracat rakamlarımızı arttıran özellikle pompa, altyapı, tank temizleme makinesi, pompa revizyon faaliyetleri gibi ana iş kollarımız oldu. Bunun yanında araç yıkama sistemlerinde özellikle Türkiye Cumhuriyetleri ve Ortadoğu'da bu alanda ciddi pazarlar keşfettik ve buralarda iyi ilişkiler kurduk. İhracat rakamlarımızın toplam ciro içerisindeki payının bu kadar hatırı sayılır noktaya gelmesinin sebeplerinden biri de budur.



"ALTERNATİF YAKITLARLA İLGİLİ ÇALIŞMALAR UZAK DEĞİLİZ"

Alternatif yakıtlar konusunda sektörün nasıl bir konuma evrileceğini düşünüyorsunuz? Siz şirket olarak bu konuda nasıl bir pozisyon aldınız?

TEKSER kuruluşundan itibaren aslında alternatif yakıtlarla ilgili ciddi anlamda vizyon ve misyona sahip, bununla ilgili aktiviteler ve aksiyonlar almış bir firmayız. Şöyle ki; 1996'da kurulduktan sonra 2002 yılında da TEKSERGAZ firmamızı kurmuştuk. Yani daha Türkiye'de LPG ve CNG piyasası yeni kurulmaya başlarken biz TEKSERGAZ firmamızı kurarak hem LPG alanında hem de CNG alanında ekipman tedarik eder noktadaydık. Ayrıca Türkiye'nin ilk CNG istasyonlarını kuran firmalardan biriyiz. Yani alternatif yakıtlarla ilgili çalışmalara aslında uzak değiliz. Şu anda en popüler alternatif yakıt elektrik. Bununla ilgili olarak da tabii ki zamanında gerekli aksiyonlar aldık ama biraz bu noktada 'bekle ve gör'ü tercih ettik. Çünkü özellikle yaklaşık 7-8 yıldır konuşulan elektrik, son 2-3 yıldır ciddi anlamda gündeme gelmiş durumda. Hem Türkiye'nin elektrikli otomobil üretimi hem devletin konuya el atması hem de ciddi anlamda teşviklerin ortaya çıkması bu hızı etkiledi. Son dönemde özellikle elektrik dağıtım lisansı, elektrikli şarj istasyonları ile ilgili lisansların çıkmasıyla birçok grup, hatta büyük holdinglerden, konuyla hiç alakası olmayan

bireysel yatırımcılara kadar birçok girişim oldu. Her yeni girişimde, yeni yasal düzenlemelerde ya da yeni ürünlerde olduğu gibi ilk önce çok rağbet olacaktır ama sonrasında mutlaka bir sadeleşmeye geçiş süreci de olacaktır. Hem teknolojinin hızlı bir şekilde gelişmesini hem de yasal düzenlemelerin tam anlamıyla oturmadığını dikkate aldığımızda biz bu alanda işi kontrollü olmak açısından biraz daha yavaş ele almaya başladık. Özellikle donanım ve yazılım noktasında teknoloji sahibi firmalarla iş birliği için çalışmalarımız oluyor.

Yani dünyayı iyi takip etmek lazım. Bugün biz elektrikli şarj ünitelerini konuşuyorken Avrupa çoktan hidrojene geçiş yaptı. Bir de tabii baktığımızda olay bu kadar basit değil, elektrikli, hidrojeni dünyada ciddi bir denklem değişimi söz konusu. Yani son 100-120 yıla baktığımızda tamamen petrol ve doğal gaz bazlı bir ekosistemden, farklı bir ekosisteme geçiş var. Dünyada her denklem geçişinde ciddi kırılmalar, sarsıntılar olur ve bu noktada da farklı güç merkezleri kendilerine yönelik ekosistemi çevirmek için ciddi mücadeleler verir. Alternatif ürünlerin ve sistemlerin olacağı, belirli güç odaklarının kendi çözümlerini daha çok ön plana çıkarmak için mücadele edeceği dönem olacaktır. Nihayetinde alternatif yakıtlar ciddi anlamda ön plana çıkacak. Bizim de TEKSER olarak bugüne kadar olduğu gibi her zaman müşterimiz ne isterse o çözümü bulundurma felsefesi kaynaklı alternatif yakıtlarla ilgili çözümlerimiz mutlaka olacaktır.



'KAR MARJİ AZALDIKÇA İSTASYONLARA YAPILAN YATIRIMLAR HER GEÇEN GÜN AZALYOR'

Peki TEKSER 2024 için planlamalarını nasıl yaptı, 2024'te neleri öngörüyorsunuz?

Önümüzdeki birkaç yıl içerisinde sektörün geleceğini belirleyen birkaç önemli nokta var. En başında akaryakıt sektöründeki daralan kar marjları var. Gerek istasyoncu gerekse akaryakıt dağıtım firması boyutunda, hem artan enerji maliyetleri hem personel maliyetleri hem de regülasyonlardan kaynaklı ciddi anlamda bir kar daralması var. Bu doğal olarak bize de birebir etki ediyor. Çünkü istasyonlara yapılan yatırımlar her geçen gün ister istemez azalıyor. Bunun yanında alternatif yakıtlarla ilgili ortaya çıkan bazı gerçeklikler var. Sattığınız ürünler ekonomik ömürlerini yavaş yavaş doldurmuş ve pazar doymuş oluyor. Yani alternatif yakıtlarla ilgili yeni hizmetler ve ürünler piyasaya sürmek durumundasınız. Türkiye ithalatçı bir ülke olmaktan çıkmak zorunda, bunu artık kabul edip ihracata yönelik çalışmalar yapılması gerekiyor. Dolayısıyla önümüzdeki dönemde akaryakıt piyasası için ekonomik olarak hem genel konjonktür hem de özel olarak konuşmak gerekirse sektörün gidişatını belirleyecek olan gelişmeler bunlar olacaktır.

Son birkaç yılda çevre kanunları, buhar geri dönüşüm sistemleri, bunun yanında EPDK'nın yeni regülasyonlarından ulusal taşıt tanıma sistemi gündeme gelmiştir. Tabii getirilen

bütün bu yeni regülasyonlar aslına bakarsanız uzun vadede sektörün kar marjının daralmasına etki ediyor, kısa vadede de ciddi yatırımlar gerektiren çalışmalar bunlar. Mesele regülasyonu koymak değil, uygulamak, uyguladıktan sonra denetimini yapmak. Zamanında çıkan birçok regülasyon ne kadar gerçeklikte uygulandı ya da ne kadar sahici denetimler yapılıyor? Bir kuralı koyarsınız ama piyasa gerçekliğinde bu uygun mudur? Sizin pazarınız ya da gerçekliğiniz buna müsait mi? Bunlara da bakmak lazım. Bundan yaklaşık 7-8 yıl önce Çevre Kanunları; toprak-kirlilik analizleri, bunların Çevre Bakanlığı'na raporlanması gibi ciddi kanunlar çıktı. Lakin kaç tane istasyon denetlendi ya da bununla ilgili ne kadar çalışma yapıldı? Biz bir kanun çıkarken arkasındaki felsefeyi kaçırmıyoruz, yani bu ekosistemi tamamladıktan sonra parça parça yapmanın hiçbir anlamı yok. Rafineriden itibaren dolum testleri, dolum tesislerinden sonra araç dolum noktasına, yani başından sonuna kadar bir sistem içerisindeki buharı geri dönüştürmedikten sonra parça parça yapmanın çok bir anlamı yok. Açık konuşmak gerekirse burada gerek siyasi anlamda gerekse ekonomik anlamda öncelikler devreye giriyor.

"SEKTÖRÜMÜZÜN EN BÜYÜK SIKINTILARINDAN BİRİ NİTELİKLİ ÇALIŞAN BULMAK"

Son olarak neler eklemek istersiniz?

TEKSER bu sektörün en eski firmalarından biri. 1996 yılından bu yana kesintisiz bir şekilde A'dan Z'ye anahtar teslim çözüm sunuyoruz. Bu misyonumuz inşallah uzun yıllar daha devam edecektir. Bu anlamda hem pazar hem ürün çeşitlemesi olarak ciddi çalışmalarımız var. Ayrıca personelimize eğitim desteği de veriyoruz. Malumunuz sektörümüzün en büyük sıkıntılarının biri nitelikli çalışan bulmak. Günümüzde hala akaryakıt istasyonu mühendisliği, akaryakıt istasyonu teknisyenliği diye bir meslek dalı ya da bir eğitim dalı yok ve en büyük dezavantajlarımızdan biri de multidisiplin çalışmamız. Yani baktığımızda bugün bir akaryakıt istasyonunda, inşaat mühendisinden elektrik elektronik mühendisine kadar çok geniş meslek grupları işin içinde. Yazılım, otomasyon, makine mühendisliği, çevre mühendisliği gibi ciddi bilgi birikimi gerektiren ve ciddi insan kalitesi gerektiren bir sektör. Fakat sıkıntımız bu kadar kaliteli ve riskli sektörü yaşatacak kar marjı maalesef yok. Bu kar marjı yokluğundan kaynaklı olarak da yatırım grupları insan kaynağından ve kalitesinden kısmaya çalışıyor. Bence sektörün önündeki tehlikelerden biri bu. Bu şirketin en önemli karar mercii olarak da benim kendi payıma düşen bu noktadaki görev de şu; global pazarı okumak, Türkiye'nin mevcut şartlarındaki enerji piyasasını iyi okumak ve bu noktada gerekli aksiyonları almak. Bizim bu anlamda hem enerjimiz hem de motivasyonumuz hat safhada. Güzel bir ekibimiz var. Kurulduğundan bu yana aile havasındaki ortamımız hala devam ediyor. Biz her türlü bilgi birikimimizle, sektörün ihtiyaç duyduğu çözümleri üretmeye devam edeceğiz.



Akaryakıt sektöründeki birleşme ve devralmalar hız kesmiyor



2023 yılındaki birleşme ve satın almalara akaryakıt sektörü damga vurdu. İlk olarak Aytemiz'in Rus şirket Tatneft'e satılmasından sonra, yılın ikinci anlaşması Petrol Ofisi Grubu'nun bp Türkiye'yi satın alması oldu. Yılın son günlerindeyse ALPET'in Zeren Group'a devredilmesi haberiyle gözler 2024'e çevrildi. Sektör analizlerine göre akaryakıt sektöründeki birleşmeler 2024'te de hız kesmeden devam edecek.

Son yıllarda enerji sektöründeki birleşme ve devralmalar oldukça popüler. Özellikle bu yıl akaryakıt sektöründeki dev markaların birleşmelerini yakından takip ettik. Her ne kadar 2023 yılında enerji sektöründe gerçekleşen birleşme ve satın alma işlemlerinin finansal değeri önceki yıla göre yüzde 10 gerilese de 2023'te gerçekleşen satın almalar da marka bilinirliği açısından fazlasıyla dikkat çekiciydi.

PwC Türkiye, Türkiye enerji sektöründeki birleşme ve satın alma işlemlerini analiz ettiği ve sektörü etkileyebilecek gelişmeleri yorumladığı Enerji Sektöründe Birleşme ve Satın Almalar Raporu'na göre toplam işlem sayısı 2023'te 29'da kalırken, tahmini toplam işlem değeri 2 milyar ABD dolarından 1,8 milyar ABD dolarına geriledi.

Yine PwC Türkiye'nin araştırmasına göre enflasyon, yüksek faiz oranları, jeopolitik krizler ve emtia fiyatlarındaki dalgalanmalar gibi unsurlar, küresel enerji piyasalarında olduğu gibi Türkiye'de de satın alma ve birleşme müzakerelerinin tamamlanma süresini ve işlem değerlerini olumsuz yönde etkiledi.

Lakin özellikle toplam değeri 1,1 milyar dolara ulaşan ve içinde BP'nin Türkiye'deki varlıklarının Petrol Ofisi'ne satışının da olduğu işlemler akaryakıt piyasasında hareketlilik sağladı ve sert düşüşü engelledi.

Araştırmada 2023 yılında öne çıkan başlıklar da şöyle sıralandı;

- 2023 yılında Türkiye enerji piyasasında gerçekleşen 29 anlaşmanın toplam değeri bir önceki yıla göre yüzde 10'luk düşüşle 1,8 milyar ABD doları olarak gerçekleşti. Ortalama anlaşma değeri ise yüzde 5'lik düşüşle 62 milyon ABD dolarında kaldı. Global ve iç piyasadaki makroekonomik belirsizlikler, özellikle elektrik ve doğalgaz piyasalarında satışa çıkarılan varlık sayısının azalması, finansman yöntemleri arasında halka arzların tercih edilmesi ve Türk şirketlerinin ilgisinin yurtdışına kayması bu düşüşün sebepleri arasında sıralanıyor.

- Üçü akaryakıt dağıtım ve ikisi petrol arama ve çıkarma sektörlerinde gerçekleşen beş işlemin 1.1 milyar ABD dolarına ulaşan tahmini değeri, tahmini toplam işlem değerinin yüzde 61'ini oluşturdu.

- Açıklanan tüm işlemler özel sektör oyuncularını arasında gerçekleşti.

- Yabancı yatırımcıların alıcı tarafta yer aldığı dört satın alma işlemi, 2022'ye kıyasla önemli bir toparlanma kaydederek toplam işlem değerinin yüzde 60'ına ulaştı.

"PETROL VE GAZ ANLAŞMALARI TÜRKİYE ENERJİ ANLAŞMALARI ALANINA YENİDEN HAKİM OLDU"

PwC'nin raporunda akaryakıt sektöründe gerçekleşen satın alma devralma işlemlerine ilişkin bilgiler verildi; "Uzun bir aradan sonra petrol ve gaz anlaşmaları, hem yerli hem de yabancı oyuncuların ilgisine 2023'te Türkiye enerji anlaşmaları alanına yeniden hakim oldu. Bu segmentte gerçekleştirilen beş işlemin değeri 1,1 milyar ABD dolarına ulaşarak toplam rakamın yüzde 61'ini oluşturdu."

Sektördeki 3 önemli satın alma işlemiyle ilgili; "Değişen bu ortamda, akaryakıt perakende segmenti 2023 yılında üç anlaşmaya ev sahipliği yaptı ve BP'nin Türkiye'deki 770 akaryakıt istasyonunun işletmesinin Vitol'e ait Petrol Ofisi tarafından açıklanmayan bir bedel karşılığında satın alınması listenin başında yer aldı. Toplam satışlarda yüzde 22'lik payla halihazırda pazar lideri olan Petrol Ofisi'nin, bu satın almayla pazar payını yüzde 30'lara çıkaracağı tahmin ediliyor. BP'nin Türkiye'deki 111 yıllık varlığının büyük ölçüde sona erdiği bu anlaşmanın, dünyanın en büyük hidrokarbon tüccarlarından Vitol'e Türkiye pazarında ciddi bir hacim artışı sağlayacağı anlaşılıyor.

Akaryakıt perakendesinde yabancı oyuncunun alım tarafında yer aldığı bir diğer anlaşma ise Aytemiz Petrol'ün Tatneft tarafından 336 milyon dolara satın alınması oldu. Ülkedeki toplam

akaryakıt satışının yüzde 4'ünü gerçekleştiren ve Türkiye pazarının önemli bir oyuncusu olan Aytemiz, aynı zamanda oldukça büyük bir depolama ve yükleme kapasitesine de sahip.

Akaryakıt perakendesindeki üçüncü anlaşmada ise enerji sektörünün farklı alanlarında faaliyet gösteren Türk şirketi Zeren Group'un, Alpet'i açıklanmayan bir bedel karşılığında Altınbaş Holding'den satın alması oldu. Şirket, 250 istasyona ve Türkiye'nin dördüncü büyük akaryakıt depolama kapasitesine sahip" bilgileri paylaştı.

ANLAŞMA ORTAMINI POTANSİYEL OLARAK ŞEKİLLENDİRECEK ALTI KONU

2024 yılında Türkiye enerji piyasasındaki anlaşma ortamını potansiyel olarak şekillendirecek altı konunun olması beklediğinin altı çizilen raporda; 'makroekonomik gelişmeler, 12. Kalkınma Planı'nın vaatleri, Türkiye'nin iklim taahhütlerine yönelik hamleler, kamu hizmeti şirketlerinin halka arzları, depolamalı yenilenebilir enerji üretimi ve akaryakıt perakendesinde ivme' nedenler olarak sıralandı. Kamu hizmeti şirketleri arasında halihazırda ana finansman yöntemi haline geldiğinden, bu segmentte halka arz eğiliminin devam etmesinin beklendiği belirtildi.

YENİ ANLAŞMALAR 2024'TE DEVAM EDECEK

Raporda enerji sektörüne olan ilginin devam edeceğine dair öngörüler de paylaşıldı ve aldıkları Pazar istihbaratlarına göre, 2023'te ortaya çıkan dalgayı canlı tutmak için akaryakıt perakende segmentinde iki veya üç anlaşmanın daha 2024'te yolda olduğu belirtildi. Rapordaki öngörüler şu yöndeydi: "Bu anlaşmaların, tek haneli pazar paylarına sahip oyuncuların hedeflemeye devam etmesini bekliyoruz. Bu 35 oyuncunun yer aldığı bu pazarda hala çok önemli ve bu oyuncuların ilk 10'u toplam satışların yüzde 73'ünü elinde tutuyor. Sadece iki yıl önce akaryakıt perakende şirketi

2024 İÇİN BEKLENTİ VE TAHMİNLER

Raporda 2024 ve sonrasında etkileyebilecek bazı gelişmelerden öne çıkan başlıklar şu şekilde:

- Makroekonomik gelişmeler: 2023 genel seçimleri sonrasında pozitif yönde önemli değişikliklere sahne olan makroekonomi politikalar, henüz enerji piyasasındaki satın alma ve birleşme işlemlerine yansımamış olsa da bu konudaki potansiyel kararlılığın önümüzdeki dönemde özellikle temiz enerji yatırımlarına olan yerli ve yabancı ilgisini artırabileceği yönünde.

- 2024-2028 yılları için açıklanan 12. Kalkınma Planı'nın enerji sektörüne ilişkin hedeflerinin bu sektördeki satın alma ve birleşme işlemlerini etkileyebileceği tahmin ediliyor.

- Uzun bir aradan sonra 2023'te akaryakıt piyasasında başlayan hareketliliğin 2024'te de yeni satın alma işlemleriyle devam etmesi bekleniyor. Toplam 35 oyuncudan en büyük 10'unun piyasanın yüzde 73'üne hakim olduğu bu kalabalık ortamda potansiyel alıcı ilgisinin özellikle orta büyüklükte ve finansman sıkıntısı çeken şirketlere yoğunlaşacağı öngörülüyor.

sayısının 52 olduğunu düşünürsek, bir miktar konsolidasyon ve kaçınılmaz kapanışları da görebiliriz.

2022 yılı sonunda şöyle demiştik: 'Hem yurt içinde hem de yurt dışında, her hafta bir krizin yerini aldığı bu yoğun ortamda Türkiye, küresel krizden uzaklaşmak ve diğer krizlerden en iyi şekilde yararlanmak için yeni çekim noktaları yaratmaya devam etmeli. Her ne kadar yabancı ilgisi hala mevcut olsa da bu alışveriş ideal olarak satıcı pazarında gerçekleşmeli ve yüksek kaliteli varlıkları ve iş gücü ile şirketlerin gerçek değerini daha iyi yansıtmalıdır.'

2023'te alıcı cephesinde ortaya çıkan trendin ardından, akaryakıt perakendecilerinin yanı sıra, dikey entegrasyon seçenekleriyle daha fazla ticaretçinin Türkiye'de daha fazla hacim yakalamaya ilgi duyması artık sürpriz olmayacak. Ayrıca bu anlaşma dalgası, sorunların farklı olmadığı LPG dağıtım segmentine de yayılacaktır."

PETROL OFİSİ GRUBU BP'NİN TÜRKİYE'DEKİ AKARYAKIT OPERASYONLARINI SATIN ALIYOR

Petrol Ofisi Grubu 2023'ün Kasım ayında bp'nin Türkiye'deki akaryakıt operasyonlarını satın aldığı kamuoyuna duyurdu.

Petrol Ofisi Grubu bp'nin Türkiye'deki akaryakıt operasyonlarını satın almak üzere hisse alım sözleşmesi imzaladığını duyurdu. bp'nin Türkiye pazarındaki BP Petrolleri A.Ş. ve BP Turkey Refining Limited şirketlerini kapsayan ve kapanışı düzenleyici kurumun onayına tabi olan işlemin bedeli açıklanmadı. Rekabet Kurumu'nun onayına tabi olan satışın 2024'te tamamlanması bekleniyor.

"CUMHURİYETİMİZİN YENİ YÜZYILINI SEKTÖRE YÖN VERECEK BU BULUŞMA İLE KARŞILAMAK HEYECAN VERİCİ"

bp ile olan anlaşmanın Petrol Ofisi ve tüm sektör paydaşlarına kritik avantajlar sunacağını vurgulayan Petrol Ofisi Grup CEO'su Mehmet Abbasoğlu, "Bu bağlamda Cumhuriyetimizin



Petrol Ofisi Grup CEO'su Mehmet Abbasoğlu

yeni yüzyılı, hızla gelişen ülkemizin enerji trilemmasını, yani güvenliğini, erişimini ve sürdürülebilirliğini sağlarken, dengeli ve doğru büyüme noktasında da tüm paydaşlarımıza kritik avantajlar sunacağına inandığım, sektöre yön verecek bu buluşma ile karşılamak heyecan verici" ifadelerini kullandı.

Ayrıca Abbasoğlu; "Pazardaki gücümüzü daha da pekiştirecek bu heyecan verici buluşmayı ve yeni ekip arkadaşlarımızın aramıza katılmasını sabırsızlıkla bekliyoruz" şeklinde konuştu.

Ayrıca Abbasoğlu, "Düzenleyici kurumların onayına tabi olan işlem



kapanışının hayırlısıyla tamamlanması akabinde hem perakende ağıımızı daha kılcıl hale getirecek, hem de altyapı tarafında gücümüzü derinleştirmiş olacağız" ifadelerini kullandı.

Abbasoğlu, anlaşmanın kamuoyuna duyurulmadan önce kod adının "St(r) atus" olduğunu bildirdi.

Abbasoğlu, söz konusu anlaşmanın ilk adımlarında müşteri memnuniyetine katkı sağlayacağını sinyallerini verdiğini belirterek, "Müzakereler dahi, birçok meslektaşımız için bir okul görevi görmüş olan, yapıcı rekabetin önemini gözler önüne seren bp ile böyle bir adım atmanın müşterilerimizin memnuniyetine katkı sağlayacak

muhtelif sinerjiler doğurabileceğine dair ilk sinyalleri veriyordu bize" dedi.

"BU ADIM PETROL OFİSİ GRUBU'NUN DAHA DA GÜÇLENMESİNİ SAĞLAYACAK"

Petrol Ofisi Grubu'nun ana hissedarı Vitol'un yönetim kurulu üyesi Chris Bake konuyla ilgili şu açıklamalarda bulundu: "Türkiye enerji sektörünün milli gururu Petrol Ofisi Grubu'nun daha da güçlenmesini sağlayacak bu adımı atmaktan ötürü son derece mutluyuz. Genç ve dinamik nüfusu ve büyüme potansiyeliyle Türkiye'nin geleceğine olan güvenimiz tam."

TATNEFT, AYTEMİZ'İ SATIN ALDI



Petrol ve doğal gaz şirketi Tatneft, Aytemiz Akaryakıt'ı satın aldı. Aytemiz'in tamamının dünyanın en büyük entegre petrol şirketlerinden biri olan Tatneft'e satışı, 2023 Nisan ayında tamamlandı.

Doğan Holding'in yüzde 50 bağlı ortaklığı olarak faaliyet gösteren, yüksek kapasiteli terminal altyapısı ve 78 ilde 600'den fazla satış istasyonundan oluşan dağıtım ağı ile Türkiye'nin önde gelen akaryakıt dağıtım şirketlerinden olan Aytemiz'in tamamının dünyanın en büyük entegre petrol şirketlerinden biri olan Tatneft'e satışı, 2023 Nisan ayı içerisinde başarıyla tamamlandı. Taraflar arasında, 4 Nisan 2023 tarihinde

imzalanan Pay Devir Sözleşmesi sonrasında, 13 Nisan 2023 tarihinde alınan Rekabet Kurumu onayı ve gerekli ön koşulların yerine getirilmesinin ardından işlem kapanışı, 26 Nisan 2023 tarihinde, toplam 336 milyon USD bedel üzerinden gerçekleştirildi. Ülkemiz ekonomisi için de önemli bir dış kaynak sağlaması itibarıyla son derece önemli olan bu işlemin imza töreni Doğan Holding binasında düzenlendi. Verilen bilgilerde mevcutta Türkiye'de 600'ün üzerinde istasyona sahip olan Aytemiz'in, Tatneft çatısı altında ama Aytemiz markasıyla, Türkiye'deki varlığını artırarak devam edeceği aktarıldı.

ALPET'İN ZEREN GROUP TARAFINDAN DEVRALINMASINA İZİN VERİLDİ

2023'ün son satın almasıysa Zeren Group'dan geldi. Altınbaş Petrol ve Ticaret AŞ'nin (ALPET), Zeren Group Yatırım Holding A.Ş. tarafından devralınması işlemine Rekabet Kurumu tarafından izin verildi.

"DEVRALMALARIN ÖNEMLİ BİR KISMI YURT DIŞI SERMAYELİ OLDUĞUNDAN ÜLKEMİZE DÖVİZ VE YATIRIM GİRDİSİ YARATILYOR"

Alpet Genel Müdürü Özdilek Coşkun akaryakıt sektöründe son dönemde gündemde olan devralmalar ile ilgili gazetemize özel açıklamalarda bulundu.

Coşkun: "Türkiye akaryakıt sektörü geçmişten geleceğe devralma ve ortaklıklara oldukça aşina durumdadır. Petrol Ofisi'nin özelleştirilmesi, Tüpraş'ın özelleştirilmesi en büyük örneklerdir. Ayrıca, geçmişte, BP - Mobil devralması, Total - Elf devralması, Türkp petrol (Turcas) - Tabas devralması, Shell - Türkp petrol (Turcas) birleşmesi, Opet - Koç Topluluğu



Alpet Genel Müdürü Özdilek Coşkun

(Aygaz ağırlıklı) birleşmesi, TPAO iştiraki olan Türkiye Petrolleri'nin özelleştirilmesi gibi birçok örnek gerçekleşmiştir.

Geçtiğimiz yıl içerisinde sektörümüzde önemli şirketlerin devrolması ya da devralınması haberleri gündemde çokça yer aldı. Bunların arasında Aytemiz'in Tataristan şirketi olan Tatneft'e devri gerçekleşti. Petrol Ofisi'nin BP'yi devralması süreci başlatılarak Rekabet Kurumu'na başvurusu yapıldı. Keza Alpet'in de Zeren Grup'a devrolma süreci başlatılarak Rekabet Kurumu'ndan onayı da alındı. Sektörde birkaç şirketin daha devrolması olasılığı



konusulmaktadır.

Sektörel açıdan genel bir değerlendirme yapıldığında bu gelişmelerin tüketicilere, sektör paydaşlarına ve ülke ekonomisine dair değerlendirmeleri ayrıca gözden geçirmek faydalı olacaktır. Söz konusu devralmaların önemli bir kısmı yurt dışı sermayeli olduğundan ülkemize döviz ve yatırım girdisi yaratmakta olduğu aşikar ve faydalıdır. Ancak, sektör paydaşları olarak kaygı duyduğumuz önemli nokta, genel olarak karlılık erozyonu sebebiyle devrolmalar olması üzücüdür. Her geçen gün rakamsal boyutu artan

ve sohbeti sıkça yapılan elektrikli araçlar, hidrojen ile çalışan motorlar ve benzeri diğer tehditlere rağmen söz konusu devralmalar sektörümüze olan yoğun ilginin sürdüğünü bizlere düşündürmektedir. Son kullanıcılar ve araç sahipleri açısından bakıldığında ise devralmalar kuşkusuz olumlu etkiler yaratacağı düşünülse de devrolma sonrası oluşan koşulların rekabeti engelleyici, kısıtlayıcı olmaması oldukça önemlidir.

Yaklaşık olarak 200.000 aileye istihdam yaratan sektörümüz açısından bu ve benzeri olumlu gelişmelerin daha da artması en büyük temennimizdir."

Türkiye ve İran arasında enerji alanında iş birliği

Bakan Bayraktar, Türkiye ve İran arasında 'Enerji Alanında İş Birliği Mutabakat Zaptı' imzalandığını duyurdu.



Türkiye-İran Yüksek Düzeyli İş Birliği Konseyi Sekizinci Toplantısı'nda Türkiye ve İran arasında 'Enerji Alanında İş Birliği Mutabakat Zaptı' imzalandı.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve İran Cumhurbaşkanı İbrahim Reisi'nin katılımı ile

Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde Türkiye-İran Yüksek Düzeyli İş Birliği Konseyi Sekizinci Toplantısı düzenlendi. Toplantıya Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar da katıldı.

Toplantı sonrasında Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ile İran Petrol Bakanlığı

arasında Enerji Alanında İş Birliği Mutabakat Zaptı' ve İran Şebeke Yönetim Şirketi ile "İşletme Anlaşması" imzalandı. Bakan Bayraktar, atılan imzalarla birlikte başta doğal gaz olmak üzere İran'la enerjinin tüm alanlarında mevcut iş birliğini geliştirmeyi hedeflediklerini bildirdi.



'ENERJİNİN TÜM ALANLARINDA MEVCUT İŞ BİRLİĞİMİZİ GELİŞTİRMEYİ HEDEFLİYORUZ'

Bakan Bayraktar toplantı sonrasında sosyal medya hesabından yaptığı paylaşımda; "Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan ve İran Cumhurbaşkanı Sayın İbrahim Reisi'nin katılımı ile Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde düzenlenen Türkiye-İran Yüksek Düzeyli İş Birliği Konseyi Sekizinci Toplantısı'na iştirak ettik.

Toplantı sonrasında Bakanlığımız ile İran Petrol Bakanlığı arasında liderlerin huzurunda "Enerji Alanında İş Birliği Mutabakat Zaptı" ve İran Şebeke Yönetim Şirketi ile "İşletme Anlaşması" imzaladık. Atılan imzalarla başta doğal gaz olmak üzere enerjinin tüm alanlarında mevcut iş birliğimizi geliştirmeyi hedefliyoruz" dedi.

PÜİS'ten Mustafa Varank'a ziyaret

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, Genel Başkan Yardımcısı İbrahim Uğurlu, Yönetim Kurulu Üyesi İlhan Kaya ve Genel Sekreter Yardımcısı Kenan Erol'dan oluşan heyet, Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Mustafa Varank'ı ziyaret etti. Ziyaret kapsamında, vergi kaçakçılığı ve bayilerin karşılaştığı sorunlar üzerine detaylı bir görüşme gerçekleştirildi.

Heyet, vergi kaçakçılığına karşı daha etkin önlemler alınması, denetim mekanizmalarının güçlendirilmesi, vergi politikalarının revize edilmesi ve sektördeki rekabetçilik şartlarının iyileştirilmesi amacıyla çeşitli çözüm önerilerini Varank'a ilettiler. Akaryakıt bayilerinin kar



marjları, kredi kartı komisyonu, nakliye ücretleri, akaryakıt sektöründeki kayıt dışılık, finansmana erişim konularında bayilerin mağduriyetlerini ileterek zor durumda olan ve yaşam mücadelesi veren bayilerin mağduriyetlerin bir an önce giderilmesi talebinde

bulundu. Heyetin ziyaretinde öne çıkan amaç, sektördeki paydaşlar arasında iş birliğini güçlendirmek ve akaryakıt sektöründeki mevcut zorluklara karşı çözümler üretmektir. Varank'a sunulan öneriler, sektördeki sorunlara etkili çözümler getirmeyi amaçlayan önemli adımlardan biri olarak değerlendirildi.



Enerji Petrol Gaz

Kurucusu:

M. Zekai Komsuoğlu
Mayıs, 1968

Yayın Sahibi
Balkan Gazetecilik
Dijital Medya Yayıncılık ve
Matbaacılık San. ve Tic. A.Ş.

Yayın Grubu Başkanı
A. Sertaç Komsuoğlu

Murahhas Aza ve
Yayın Grubu Bşk. Yrd.
Mustafa Akıncı
Murahhas Aza
Mustafa Komsuoğlu

Genel Yayın Yönetmeni ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:
Emin Kaya

Haber Merkezi:
**Sibel Acar, Gözde Emlik, Eylül Şahin,
Raşit Kırkağaç, Burak Karagöl**

Grafik: **Ersin Güleç, Serra Ergan,
H. Buse Ceylan**

Reklam ve Abonelik:
Ayşegül Yıldırım

Mali İşler Başkanı: **Ş. Doğan Erbay**

Hukuk Danışmanı: **İrfan Coşkun**

İK Sorumlusu: **Gülşah Uzunal,
Merve Şen**

Basıldığı Yer: **İRM Dijital Baskı ve**

Matbaacılık San. Tic. A.Ş.

@Petroturkcom

Yönetim Yeri: **Y. Dudullu Mah. Bostancı Yolu Cad. Şehit Sok.
No:44 Ümraniye-İstanbul**

İLETİŞİM

İstanbul: **(0216) 466 74 96** Fax : **(0216) 365 58 05**

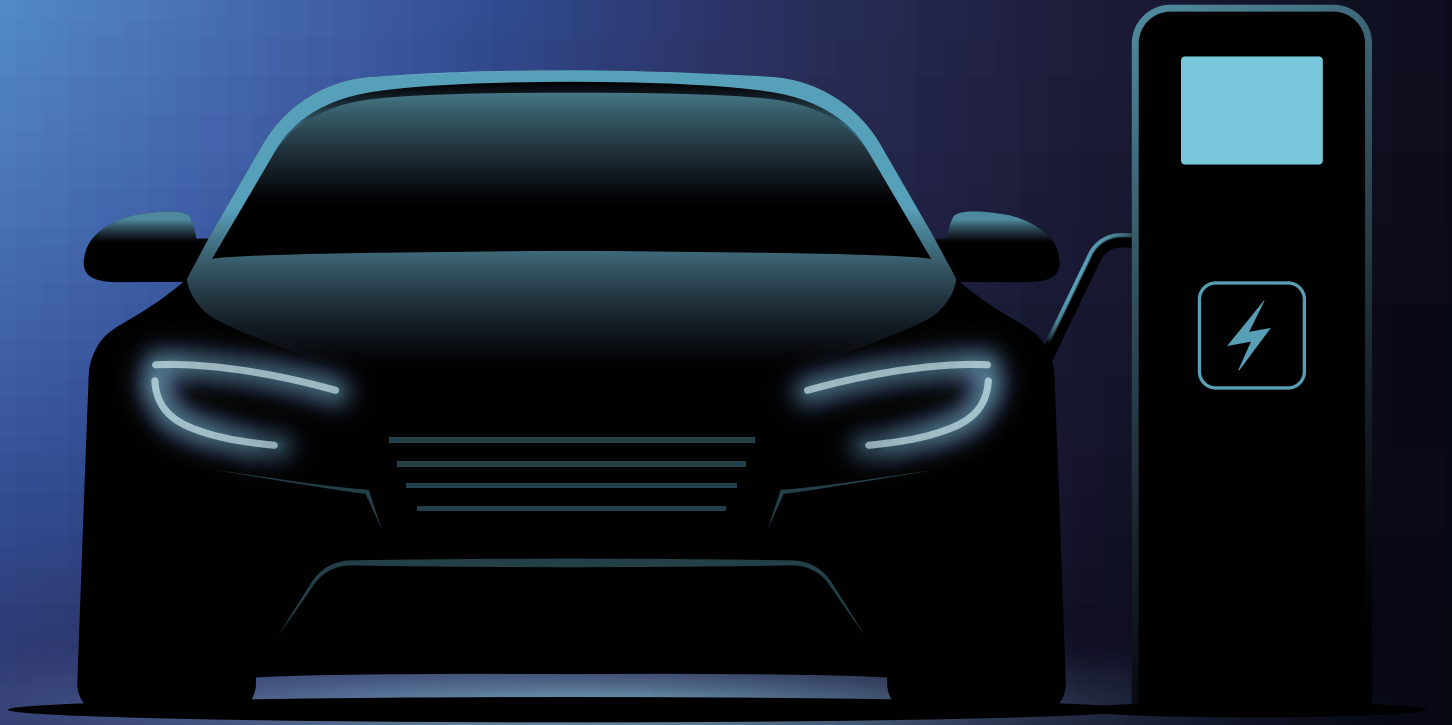
Ankara : **(0312) 467 99 36** Fax : **(0312) 427 30 16**

Türkiye genelinde dağıtımı yapılan EPG, Basın Kanunu uyarınca bir yerel süreli yayındır. EPG, Basın Meslek İktidarına uymaya söz vermiştir. EPG'de yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Balkan Gazetecilik Dijital Medya Yayıncılık ve Matbaacılık San. ve Tic. A.Ş.'ne aittir. İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi iktibas edilemez.



Solutions to Charge

**ŞARJ İSTASYONLARI
KURULUMUNDA
UÇTAN UCA
ENTEĞRE ÇÖZÜMLER**



TABGİS kredi kartı komisyon maliyetleri hakkında girişimlerde bulundu

TABGİS Yönetim Kurulu tarafından akaryakıt bayi marjları, genel giderler ve özellikle bayileri zorlayan kredi kartı komisyonlarının maliyetleri görüşülmek üzere EPDK ziyaret edildi.

TABGİS Yönetim Kurulu EPDK'yı ziyaret etti. EPDK Tarifeler Dairesi Başkanı Mehmet Ali Kölmek ve EPDK Başkan Yardımcısı Hacı Ali Ulutaş ile gerçekleştirilen görüşmeler sırasında TABGİS tarafından bir sunum yapılarak bayi marjları, genel giderler ve özellikle kredi kartıyla satış maliyetinin güncel durumu iletildi.

TABGİS Başkanı Murat Bilgin, yaptıkları görüşmelerde gerek Tarifeler Dairesi Başkanlığı'nın gerekse EPDK Başkan Yardımcısının aktarılan konuları ilgiyle dinlediklerini, Mehmet Ali Kölmek'in kredi kartı komisyon maliyetleri konusunda bayilerin yükünün farkında olduklarını ve konuyu EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz'a iletteceklerini söylediğini kaydetti.

Bilgin, son bir yılda kredi kartıyla yapılan satış maliyetinin yüzde 467, genel giderlerin yüzde 206 arttığını belirterek, buna karşılık mevzuatta marjın belirlenirken dikkate alınması gereken kriterlerden Merkez Bankası faiz oranının yüzde 372, asgari ücretin yüzde 209 arttığına dikkat çekerek brüt



bayi marjının ise sadece yüzde 83 arttığını söyledi.

TABGİS Başkanı, bu rakamları ve

mevcut durumu aktardıkları görüşmede bayilerin artık dayanacak gücünün kalmadığını, TABGİS olarak hem bayi marjlarının iyileştirilmesi hem de kart komisyon maliyetlerinin düşürülmesi yönündeki çalışmalarına devam edeceklerini söyledi.

İÇ TİCARET GENEL MÜDÜRÜ İLE DE KART KOMİSYONLARI GÖRÜŞÜLDÜ

TABGİS Yönetim Kurulu, kredi kartı maliyetleri konusunu görüşmek üzere Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürü Adem Başar'ı makamında ziyaret etti. Başar'a bayi giderleri içinde son aylarda en önemli artışın kredi kartı POS komisyonunda gerçekleştiği iletildi.

TABGİS Başkanı Murat Bilgin, kredi kartı maliyetinin akaryakıt sektörünü çok olumsuz etkilediğini belirterek sorunun çözümüyle ilgili atılacak adımlar konusunda Başar'la yapılan görüş



alışverişi doğrultusunda ilerleneceğini de kaydetti.

BDDK'YA KARTLI SATIŞLARIN KOMİSYON MALİYETİ HAKKINDA RAPOR HAZIRLANDI

TABGİS, akaryakıt sektöründe kartlı satışların komisyon maliyeti hakkında hazırladığı rapor ve taleplerini Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'na (BDDK) gönderdi.

TABGİS tarafından akaryakıt sektöründe kredi kartıyla yapılan satışlarda komisyonun tüketiciye

yansıtılacağı bir düzenlemenin yapılması ve araç muayene istasyonları ile taksitlerde uygulandığı gibi kartlı ödeme işlemlerinin ödeme hizmeti sağlayıcıları aracılığıyla yapılıp, komisyon maliyetinin alıcı tarafından karşılanacağı bir düzenlemenin yapılması istendi.

TABGİS Başkanı Bilgin, istasyon satışları içinde kartlı satışların payının en az yüzde 85 civarına ulaştığını, sektör üzerindeki kart komisyonu yükünün işçilik maliyetinin dahi üzerine çıktığı ve böyle bir yükün altında artık işlemek istemediklerini belirterek bunun için her kapıyı çalacaklarını sözlerine ekledi.

Fitch Ratings'ten, petrol ve gaz fiyatları tahmini

Fitch Ratings, Kızıldeniz'de yaşanan gerginlikler perspektifiyle petrol ve gaz fiyatları için tahminde bulundu. Fitch Ratings, Kızıldeniz'deki gerginlik nedeniyle geniş çaplı nakliye aksamaları veya üretim kesintileri yaşanmadığı sürece bu yıl petrol fiyatları için varil başına 80 dolar öngörüsünün sürdüğünü ve güçlü bir artış beklenmediğini, Avrupa gaz fiyatlarına ilişkin öngörüsünün ise değişmediğini bildirdi.

Fitch Ratings'in, Kızıldeniz'de gemi trafiğindeki aksamaların emtia piyasalarına etkisine ilişkin analizine göre, bu aksamalar ana emtialar için jeopolitik risk priminin sürmesine neden oluyor.

Buna karşın fiili petrol üretiminde önemli bir aksama yaşanmaması veya Kızıldeniz'deki kritik petrol tedarikine yönelik saldırıların artmaması durumunda, 2024'te Brent petrolün fiyatı için varil başına 80 dolar seviyesi öngörüldürken, fiyatlarda güçlü bir artış beklenmiyor.

BP, Shell, QatarEnergy ve birçok

FitchRatings denizcilik şirketi Stüveys Kanalı'ndan geçişi

durdururken, bazı firmalar rotalarını Afrika'ya çevirdi. Tedarik zincirlerinin yaklaşık iki hafta daha uzun süren alternatif rotaya uyum sağlaması gerektiği için bu durumun petrol ve gaz piyasalarını geçici de olsa marjinal olarak sıkılaştırabileceği öngörüldü ancak fiyatlar üzerinde önemli bir etkisi olmayacağı tahmin ediliyor.

Fitch Ratings, Avrupa gaz fiyatları (TTF) için 2024'te 12 dolar/mcf öngörüsünü de sürdürüyor.

Asya'dan yapılan ithalata bağımlı



olan Avrupa kimya sektöründeki piyasa koşullarına da bağlı olarak, sektörün Kızıldeniz'den yapılan sevkiyatların gecikmesi nedeniyle yaşanan tedarik aksaklıklarından daha fazla etkilenebilir riski bulunuyor.

Kızıldeniz üzerinden yapılan gübre ihracatı, küresel potas pazarının yaklaşık

yüzde 7'sine ve dünya fosfat kayası pazarının yaklaşık yüzde 5'ine karşılık geliyor.

Nakliye maliyetleri gübre fiyatlarının yaklaşık yüzde 10'unu oluşturuyor ve bu nedenle artan navlun fiyatlarının karlılık üzerinde baskı yaratması bekleniyor.

TPAO'nun Diyarbakır'daki petrol işletme ruhsatının süresi uzatıldı

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Maden ve Petrol İşleri Genel Müdürlüğü'nün (MAPEG) petrol hakkına müteallik kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, Diyarbakır'daki 15 bin 252 hektarlık sahanın petrol işletme

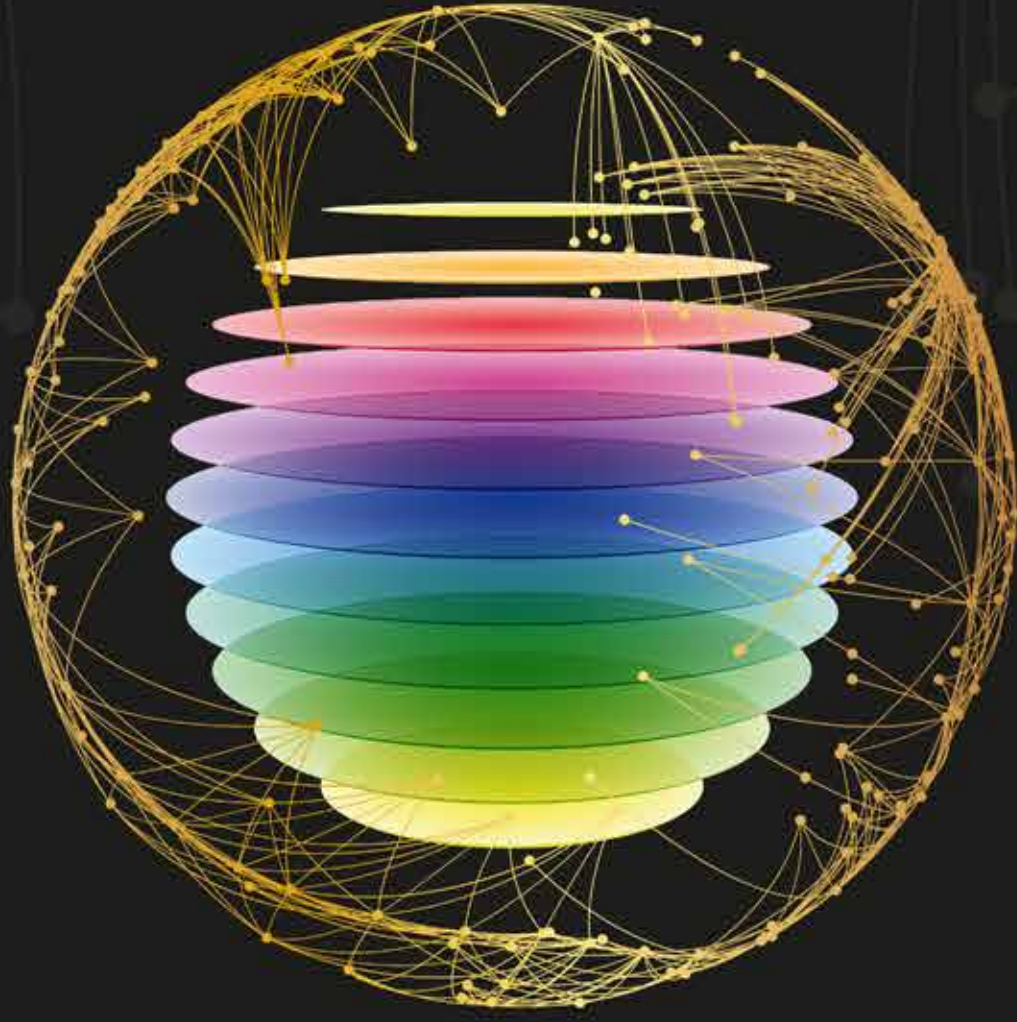
TPAO Diyarbakır sınırları içinde kalan bir saha için talep ettiği petrol işletme ruhsat süresi iki yıl uzatıldı.

ruhsatının geçerlilik süresi, 11 Mayıs'tan itibaren bölgenin hidrokarbon potansiyelinin belirlenerek, ülke ekonomisine kazandırılması amacıyla 2

yıl süreyle uzatıldı.

Ayrıca, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı MAPEG istimlake müteallik kararı da Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, TPAO'nun başvurusunu değerlendiren MAPEG, Diyarbakır'ın Bismil ilçesindeki 4 sahanın bölgede açılan Işık-1 kuyusunun lokasyon sahaları için gerekli parsellerin kamulaştırılmasına karar verdi.



ISTRADE 2024

7. ENERJİ
TİCARETİ VE
TEDARİĞİ ZİRVESİ

7th ENERGY TRADING &
SUPPLY SUMMIT

BULUŞMAK ÜZERE

IEA Başkanı Birol, 'normal şartlarda' küresel enerji piyasalarında rahat bir yıl beklediğini bildirdi

Uluslararası Enerji Ajansı (IEA) Başkanı Fatih Birol, İsviçre'nin Davos kasabasında düzenlenen Dünya Ekonomik Forumu (WEF) sırasında, basının dünya enerji piyasalarındaki gelişmelere ilişkin sorularını yanıtladı.

Kızıldeniz'de yaşanan gerilimin şu an itibarıyla petrol fiyatlarına ciddi sayılabilecek bir etkisi olmadığını aktaran Birol, "Mevcut durum büyümezse ve özellikle büyük petrol üreticisi ülkelerden bir veya birkaçı bu duruma direkt olarak dahil olmazsa fiyatlarda çok büyük bir yükselme beklemiyorum" değerlendirmesinde bulundu.

Birol, petrol piyasalarında bu yılın normal şartlarda rahat geçmesini öngördüğünü dile getirerek, ABD, Kanada ve Brezilya başta olmak üzere bu ülkelerden yüklü miktarda yeni üretim geldiğini söyledi.

Çin'de talebin yavaşlaması ve elektrikli araçların sayısının artmasıyla küresel petrol tüketimindeki büyümenin biraz zayıflayacağını anlatan Birol,

konuşmasını şöyle sürdürdü: "Bu açıdan normalde petrol piyasalarında makul bir fiyat seyri bekliyorum ama jeopolitik gelişmeler bunu değiştirebilir. Şu an duruma baktığımızda, İran olayı dolaylı olarak müdahil durumda. Umarım daha büyük bir eskalasyon olmadan durum kontrol altına alınır. Jeopolitik gerilimler tırmanmazsa, enerji piyasalarında rahat bir yıl bekliyorum. Özellikle Türkiye gibi enerji ithalatçısı ülkeler için aslında iyi bir yıl olabilir çünkü petrol ve doğal gazda yeteri kadar üretim var. Talep de o kadar güçlü değil, bu bakımdan fiyatların makul seviyede seyredeceğini düşünüyorum. Fiyatlar makul seviyede seyrederse, bunun enflasyon üzerinde aşağı yönlü etki yapabileceğini düşünüyorum. Bu da yine bizim gibi ülkeler için iyi bir haber. Ancak, her zaman olduğu gibi, jeopolitik gelişmeler olmazsa. Çünkü arz-talep dengesine baktığımızda, fiyatlar için rahat bir yıl olacağını öngörüyorum."

IEA Başkanı Birol, jeopolitik gerilimlerin tırmanmaması halinde bu yıl küresel petrol ve gaz piyasalarında fiyatların makul seyretmesini beklediğini belirtti.

Uluslararası Enerji Ajansı (IEA) Başkanı Fatih Birol

'TÜRKİYE'NİN CARİ AÇIĞINI AZALTMASI İÇİN OLUMLU BİR GELİŞME'

Birol, Türkiye'nin tükettiği petrol ve gazın büyük bir kısmını ithal ettiğini anımsatarak, "Bu da bizim için en önemli baş ağrılarından birisi. Jeopolitik gerilimler olmazsa, petrol ve doğal gaz fiyatlarının makul seyretmesi Türkiye'nin cari açığını düşündüğümüzde oldukça güzel bir durum" dedi.

Türkiye'nin yenilenebilir enerjideki yüksek potansiyeline de dikkat çeken Birol, bu konuda çok ciddi adımlar atıldığını ancak

hala potansiyelin küçük bir kısmının kullanıldığını söyledi.

2023'TE TEMİZ ENERJİDEKİ BÜYÜME YÜZDE 50'YE YAKLAŞTI

Birol, sözlerini şöyle tamamladı: "Dünyada temiz enerjideki büyüme çok güçlü. 2023'te temiz enerjideki büyüme yüzde 50'ye yaklaştı. Tarihi bir rekor oldu. 510 gigavattan fazla temiz enerji kapasitesi eklendi geçen yıl özellikle Çin'den, ama aynı zamanda Hindistan,

Brezilya ve Avrupa'dan da geldi bu kapasite artışı. Türkiye de bu konuda çok ciddi adımlar attı, rüzgar, güneş ve hidroelektrikte ve şu anda yenilenebilir enerjide dünyada önde gelen ülkelerden biri. Ancak büyük bir potansiyelimiz var, yenilenebilir enerjiden daha fazla üretim sağlama ve yenilenebilir enerji ekipmanı imal edip çevredeki ülkelere satma konusunda. Bu alanda Türkiye ciddi bir rol oynayabilir."



YAKLAŞIK HER 3 ELEKTRİKLİ ARAÇTAN BİRİ TOGG

Geçen yıl mayısta teslimatına başlanan Togg'da 2023 sonuna kadar 19 bin 583 adet T10X modeli kullanıcılarla buluştu. Kısa sürede yakalanan bu başarıyla Türkiye'de geçen yıl trafiğe kaydı yapılan yaklaşık 3 elektrikli araçtan biri Togg'un T10X'i modeli oldu.

Hibrit türdeki otomobiller de verilere ilk kez 2011'de 23 adetle girdi. Bu sayı 2018'de 4 bin 415'e çıktı. Trafiğe kayıtlı hibrit otomobillerin sayısı 2019 sonu itibarıyla 13 bin 877, 2020'de 33 bin 690, 2021'de 86 bin 682 olarak hesaplandı.

Hibrit otomobil sayısı 2022'de 134 bin 662'ye, geçen yıl 222 bin 328'e çıktı. Bu türdeki otomobillerin toplam içindeki payı 2022'de yüzde 0,9 iken 2023'te yüzde 1,5'e yükseldi.

Geçen yıl trafiğe 87 bin 933 hibrit otomobilin kaydı yapıldı.

Türkiye'de trafikteki her 1000 otomobilden 5'i elektrikli



Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerinden yapılan derlemeye göre, Türkiye'de geçen yıl kayıtlı elektrikli otomobil sayısında önemli artış gözlemlendi.

BİR ÖNCEKİ YILA KIYASLA 2023'TE YAKLAŞIK 5,5 KATINA ÇIKARAK 80 BİN 43 OLDU

Elektrikli otomobillerin kayıtlara girdiği ilk yıl olan

2011'de 24 elektrikli araç trafiğe kayıtlı iken bu sayı 2018'de 952'ye ulaştı.

Trafiğe kayıtlı elektrikli otomobil sayısında 1000 barajı 2019'da aşılrken, bu sayı 2020'de 2 bin 797'ye, 2021'de 6 bin 267'ye ve 2022'de 14 bin 552'ye yükseldi.

Geçen yıl sonu itibarıyla trafiğe kayıtlı elektrikli otomobillerin sayısı 2022'ye kıyasla yaklaşık 5,5 katına

çıkarak 80 bin 43 oldu.

TRAFİĞE KAYITLI OTOMOBİL SAYISINDA 15 MİLYON BARAJI AŞILDI

Geçen yıl sonu itibarıyla trafiğe kayıtlı otomobil sayısında da 15 milyon barajı aşıldı. Elektrikli otomobillerin kayıtlı otomobiller içindeki payı yüzde 0,5 olarak hesaplandı.

Bir önceki yıl bu oran yüzde 0,1'di. Böylece

Togg'un da yollara çıktığı 2023 yılında trafiğe kayıtlı elektrikli otomobillerin sayısı bir önceki yıla kıyasla 5,5 katına ulaşarak 80 bin 43'e yükseldi ve trafikteki her 1000 otomobilden 5'i elektrikli oldu.

2022'de trafikteki her 1000 otomobilden 1'i elektrikli iken geçen yıl her 1000 otomobilden 5'i elektrikli oldu.

Trafiğe 2022'de 8 bin 312 elektrikli otomobilin kaydı yapıldı. Bu sayı 2023'te 65 bin 558 olarak hesaplandı.

2022'de elektrikli otomobillerin kaydı yapılan otomobiller içindeki payı yüzde 1,5 iken geçen yıl yüzde 6,9'a çıktı.

PT

Petroturk TV

ABONE OL

Enerji piyasalarına dair
en g¼ncel video içerik ve
haberler
Petroturk TV Youtube
kanalımızda!

ENERJİ PİYASASI 7/24 CANLI YAYINDA

www.petroturk.com

**ENERJİNİN
HABER MERKEZİ**

PETROTURK



Petroturk TV



Petroturk com



petroturkcom



petroturkcom

TEMELDEN İŞLETMEYE GÜVENLE İNŞA EDİYORUZ



Planlama, projelendirme ve kontrol



İnşaat, elektrik ve mekanik taahhüt



Çelik konstrüksiyon imalat ve montajı



Anahtar teslim istasyon inşaatı



RM İstanbul, akaryakıt istasyonu inşaatında temelden altyapıya, üstyapıdan kurumsal kimlik giydirmeye her adımda uzman ekipleriyle anahtar teslim çözümler sunuyor. Proje yönetim uzmanlığıyla, akaryakıt istasyonu inşaatlarınızın planlamasını, mimari tasarımını ve maliyet yönetimini en doğru şekilde yapıyor, güvenli mekanik, elektrik ve inşaat uygulamalarıyla yüksek SEÇ-G standartlarında tamamlıyor ve zamanında teslim ediyor.

RM İstanbul, enerjide başarı inşa ediyor.

LUKOIL ECTO İLE PERFORMANSI YENİDEN KEŞFEDİN!

LUKOIL Ecto motorin, aracınızın enjektör
ve yakıt sistemini temiz tutarken,
motorunuzu ilk günkü gibi korur.

LUKOIL ecto





100. yılımızda

Farkı açıyoruz

Amacımız kurulduğumuz günden bu yana
hiç değişmedi: Sunduğumuz yeniliklerle ülkemiz için fark yaratmak...
İstasyonlarımızdaki ürün ve hizmetlerimiz kadar topluma
değer katan sosyal sorumluluk projelerinde de öncü olmak...
Cumhuriyetimizin 100. yılında da aynı ilkeyle yola devam ediyoruz.

Hayata geçireceğimiz yeniliklerle
herkes için, ülkemiz için
farkı açıyoruz.

