



Sürdürülebilir Rafinaj



Sıfır Karbonlu Elektrik



Biyoyakıtlar



Yeşil Hidrojen

2050
KARBON
NÖTR

Enerji Petrol Gaz



Kuruluş: 1968

Petrol ve LPG Sektörlerinin Gazetesi

Yıl:55

Sayı:705

@petroturkcom

www.petroturk.com

ISSN: 1301-4129

s10

EPDK
Başkan Yardımcılığı
görevine Muhammed
Demir atandı

KAYIT DIŞI İLE MÜCADELE İÇİN UTTS ŞARTI

Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi Uygulama Tebliği Resmi Gazete'de yayımlandı. Akaryakıt istasyonlarına, kayıt dışıyla mücadele kapsamında taşıtların plaka bilgisinin otomatik iletilmesini sağlayacak Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi (UTTS) kurulması sağlanacak.

ÇEŞİTLİ DÜZENLEMELER YAPILDI

■ **Tebliğle** akaryakıt satışlarında, yeni nesil akaryakıt pompa ödeme kaydedici cihazlara plaka bilgisinin otomatik olarak iletilmesine ve bu kapsamda oluşturulan sistemin teknik özelliklerinin belirlenmesine ilişkin düzenlemeler yapıldı. Söz konusu sistem, firmaların ilgili faaliyetlerinin takip edilebilmesi ile montaj, bakım, onarım ve servis işlemlerinin elektronik ortamda bildirilebilmesine imkan sağlayacak. s31



Akaryakıt satışlarında, taşıtın plakasına ilişkin bilgiler sistem kapsamında yeni nesil pompa ödeme kaydedici cihaza otomatik olarak iletilecek ve ödeme kaydedici cihaz fişi, yeni sisteme uygun düzenlenecek.

s3

Maxima
motor yağları
Adapttech
teknolojisi ile
yenilendi



OPET'ten Pazarköy'e
aşçılık lisesi | s5



Shell,
Komatsu'nun
madeni yağlar
çözüm
ortağı oldu | s8

Sektör oyuncularının tebliğ ile ilgili özel değerlendirmeleri sayfa 31'de.



'Aytemiz'den
4 milyon
konut sakinine
yüzde 3'e
varan avantaj'

s14



Alpet Madeni
Yağlar,
Automechanika
Dubai'de yoğun
ilgi gördü

s18



Paraf ile
TotalEnergies
istasyonlarında
100 TL ParafPara
Hediye

s16



Aygaz
bu kez 100+
Oktan Otogaz
ile yollarda

s6

BP Doğru Yakıt Sistemi ile yakıtınızdan emin olun.

Dizel araca benzin, benzinli araca dizel yakıt ikmal aracı hasar verebilir.
Doğru Yakıt Sistemi ile BP'de aracınıza doğru yakıt aldığınızdan emin olabilirsiniz.



Daha iyisini istediğinde





100 YIL
SHELL TÜRKİYE
1923 - 2023

100YIL
SHELL TÜRKİYE
1923 - 2023



YÜZYILIN YOLCULUĞU

Cumhuriyetimizle çıktığımız bu yolda
100 yıldır hiç durmadan

**VARIŞ NOKTAMIZ
HEP İLERİDE**

Her koşulda tam koruma sunan Maxima motor yağları Adaptech teknolojisi ile yenilendi

Petrol Ofisi Grubu, her koşulda tam koruma sunan Maxima motor yağlarını, Petrol Ofisi Teknoloji Merkezi'nde (POTEM) teknoloji iş ortakları ile birlikte geliştirdiği Adaptech teknolojisi ile yenilerken kullanıcı dostu yeni ambalajıyla pazara sundu.



Motor aşınmalarının çoğu, motorun ilk çalıştırılmasıyla optimum sıcaklığa gelene kadarki süreçte gerçekleşiyor. Yoğun trafik nedeniyle sürekli dur-kalk yapmak durumunda kalındığında start-stop sisteminin sürekli devreye girmesi gibi koşullar, motorun çalışma sıcaklığının stabil kalmasını zorlaştırıyor. Ancak Adaptech teknolojisine sahip Maxima motor yağları, proaktif molekülleri sayesinde her durumda sürekli ve hızlı yağlama sağlayarak her türlü çalışma koşulunda tam koruma sağlamasıyla dikkat çekiyor.

Adaptech teknolojisi ile yenilen Maxima motor yağları, içeriğindeki temizleyici bileşenler sayesinde motoru temiz tutarken kir çözücü proaktif moleküllerle yağlanmanın kesintisiz devam etmesini sağlıyor. Ayrıca antioksidan bileşenler, oksidasyona karşı kalkan oluşturarak yağın ömrünü de uzatıyor. Böylelikle sürücüler her türlü yol şartında yolculuklarına güvenle devam edebiliyor. Bunun yanı sıra ani hızlanma ve yavaşlamalarda koruyucu yağ filmi etkisi de sunan bu yağlar; soğuk-sıcak, yüksek yük ve devir gibi değişen koşullarda optimum yağ sıcaklığı sağlayarak motorun ömrünü uzatıyor.

Petrol Ofisi Teknoloji Merkezi'nde (POTEM) teknoloji iş ortakları ile birlikte geliştirilen Adaptech teknolojisi ile yenilen Maxima motor yağları, her türlü yol ve iklim koşuluna, farklı sürüş stillerine adapte olması ile dikkat çekiyor. Maxima, formülünün yanı sıra ambalajı ile de yenilendi. Petrol Ofisi tarafından özel olarak geliştirilen yeni Maxima ambalajı, iyileştirilmiş bir kullanım deneyimi sunarken ambalajda çevreye duyarlı malzemeler ve sahteciliğe karşı hologram kullanıldı.

MAXİMA YENİ AMBALAJIYLA SÜRDÜRÜLEBİLİR ÜRETİM VE TÜKETİME KATKI SUNUYOR

Yeni ambalajıyla 8. İstanbul Karbon Zirvesi'nde Sürdürülebilir Üretim ve Tüketim Derneği (SÜT-D) tarafından "Düşük Karbon Kahramanı" ödülüne layık görülen Maxima, Petrol Ofisi'nin uzman endüstriyel tasarım ekibi tarafından özel olarak geliştirilmiş olup, daha da iyileştirilmiş bir kullanım deneyimi sunuyor. Dikdörtgen içine sığdırılarak tasarlanmış bu güçlü ve sık ambalaj, her açıdan birçok avantaj yaratıyor. Köşeli formuyla koli içerisindeki ezilmelere karşı dayanıklılık sağlanırken ergonomik 2 kulplu tasarımı sayesinde kullanım da oldukça kolaylaşıyor. Yeni boyutu nedeniyle daha verimli depolama ve saklama imkanı sunan ambalaj, çevreye duyarlı ve yüzde 25 geri dönüşüme elverişli malzemelerden üretildi. Daha büyük ve sadeleştirilmiş etiket alanı ile modern ve kolay anlaşılır etiket tasarımına da sahip olan ambalajın üzerindeki etiketlerde sahteciliğe karşı orijinalliğini kanıtlayan hologram özelliği de bulunuyor. Ayrıca palet üzerinde daha statik ve verimli yerleşim ile Maxima motor yağları artık



çok daha güvenli bir şekilde taşınabiliyor.

"ADAPTECH TEKNOLOJİSİ SAYESİNDE MAXİMA, HER KOŞULA YÜZDE 100 ADAPTE OLUR"

Konuyla ilgili açıklamada bulunan Petrol Ofisi Grubu Madeni Yağlar Direktörü Sezgin Gürsu, "Madeni yağda Türkiye'nin bir numarası olarak, kullanıcılarımızın değişen ihtiyaç ve beklentilerini anlayıp onlara en doğru çözümleri sunmak, sürekli gelişim odağımızdaki en önemli görevimiz. 80 yılı aşkın tecrübemiz ile hem Türkiye'de hem de 30'dan fazla ülkede Maxima binek

Maxima CX Plus ailesi testlere göre şu avantajları da sağlıyor:

- SEQ IIH test limitlerine göre yüzde 90'a kadar daha iyi oksidasyon direnci.
- OM646LA test limitlerine

göre yüzde 70 daha az aşınma.

- SEQ IX test limitlerine göre yüzde 40 erken ateşlemeyi azaltma.
- SEQ IIIH test limitlerine göre yüzde 25 daha iyi piston temizliği.

araç motor yağı markamız ile binek sürücülerin araçlarının motorlarını en iyi şekilde korumaları ve araçlarından yüksek performans almaları için çalışıyoruz. Bu amaçla Türkiye'nin en büyük madeni yağ teknoloji merkezi olan POTEM'de teknoloji iş ortaklarımız ile birlikte hiç durmadan ürünlerimizi geliştirmeye devam ediyoruz. Burada geliştirdiğimiz Adaptech teknolojisi, ismini

adaptasyon özelliğinden alır. Adaptech teknolojisi sayesinde Maxima motor yağları, her türlü yol ve iklim koşuluna, farklı sürüş stillerine yüzde 100 adapte olur. Tüm koşullarda motoru korur. Laboratuvar çalışmalarımız sonunda, tüm şartlara uyum sağlayan Adaptech motor yağı teknolojisi ile yenilenen Petrol Ofisi Maxima'yı kullanıcı dostu yeni ambalajında sunmaktan da gurur duyuyoruz." dedi.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Temmuz ayına ilişkin sanayi üretim endeksi sonuçlarını açıkladı.

Buna göre, Temmuz'da takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 7,4 yükseldi.

Sanayinin alt sektörleri incelendiğinde, Temmuz'da madencilik ve taş ocakçılığı sektörü endeksi geçen yılın aynı ayına göre yüzde 1,7, elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme

Sanayi üretimi Temmuz'da aylık yüzde 0,4 azaldı, yıllık yüzde 7,4 arttı

Sanayi üretim endeksi, Temmuz'da aylık bazda yüzde 0,4 azaldı, yıllık bazda yüzde 7,4 artış gösterdi.

üretimi ve dağıtım sektörü endeksi yüzde 4,1 ve imalat sanayisi sektörü endeksi ise yüzde 7,4 arttı.

Arındırılmamış sanayi üretim endeksi de yıllık bazda

yüzde 18,79 artış gösterdi.

SANAYİ ÜRETİMİNDE AYLIK VERİLERİ

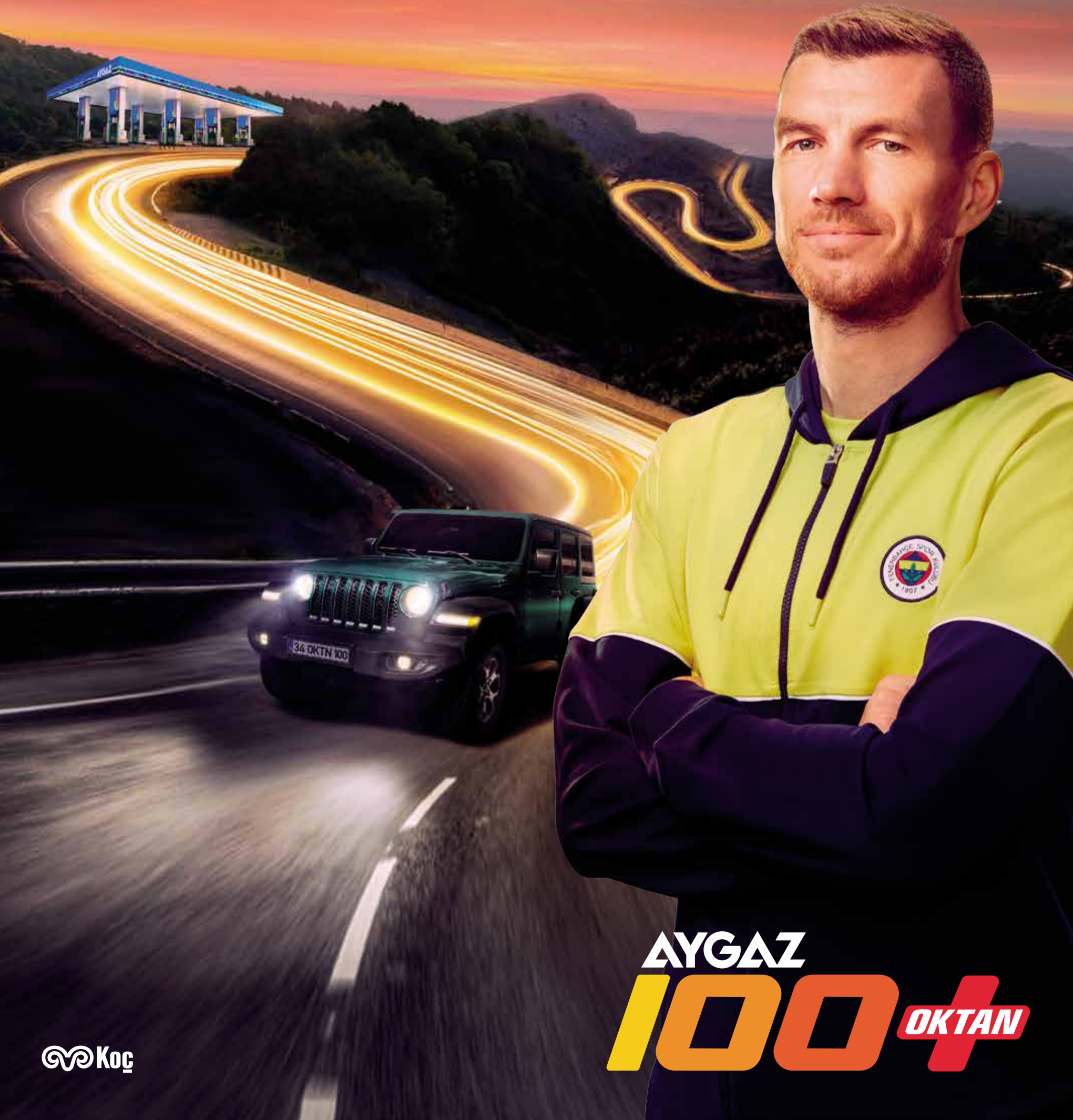
Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış sanayi

üretimi, söz konusu ayda Haziran'a kıyasla yüzde 0,4 azaldı.

Sanayinin alt sektörleri incelendiğinde, Temmuz'da madencilik ve taş ocakçılığı

sektörü endeksi bir önceki aya göre yüzde 10,5, elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi yüzde 3,7 artış gösterdi. İmalat sanayisi sektörü endeksi ise yüzde 1,4 azaldı.

AYGAZ 100+ OKTAN'LA %100 PERFORMANS



OPET'ten Pazarköy'e aşçılık lisesi

Türkiye'nin çeşitli yerlerinde dört ilköğretim okulu, iki anadolu lisesi ve bir ortaokul yaptırarak eğitim ve öğretim hayatına kazandıran OPET, son olarak Bolu Mengen'e bağlı Pazarköy'e modern olanaklarla donatılmış bir aşçılık okulu armağan etti. OPET Mengen Pazarköy Cezmi Bilgin Aşçılık Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, düzenlenen renkli bir açılış töreniyle öğretime başladı.



OPET'in Bolu Mengen'e kazandırdığı OPET Mengen Pazarköy Cezmi Bilgin Aşçılık Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, 25 Eylül Pazartesi düzenlenen resmî törenle açıldı. Törene Bolu Valisi Erkan Kılıç, Mengen Kaymakamı Fatih Yıldız, Bolu İl Millî Eğitim Müdürü Dr. Cemil Sarıcı, Mengen İlçe Millî Eğitim Müdürü Salih Celepci, OPET Yönetim Kurulu Kurucu Üyesi Nurten Öztürk, Türkiye Aşçılar Federasyonu Başkanı Zeki Açıköz, Divan Grup Restoranları Baş Aşçısı Hüseyin Kahraman, Radisson



Blu Hotel & Spa İstanbul Executive S.Chef Uğur Tunçbilek ile Pazarköy ve Mengen kökenli ve ülkenin dört bir yanından gelen aşçılar ile bölge sakinlerinin yanı sıra çok sayıda davetli katıldı.

OPET Yönetim Kurulu Kurucu Üyesi Nurten Öztürk'ün değerli babası eğitimci Cezmi Bilgin'in adını taşıyan okul, bölgenin ikinci aşçılık lisesi olarak faaliyete geçiyor. Daha önce ilkokul olarak faaliyet gösteren

okul, 2005 yılında yenilerek eğitime açılmış ancak daha sonra taşınabilir sistemle faaliyetlerine son vermişti. Büyük bir tadilat ve güçlendirme çalışması sonucu lise vasfı kazanan okul, toplamda 272 öğrenciyi hizmet verebilecek kapasiteye sahip, 8 derslik ve 2 mutfak atölyesi içeriyor. Öncelikli olarak Mengen ve Bolu ilçelerinden öğrenci kabulüne başlayan okul, modern imkanları ile kısa sürede Türkiye'nin gastronomi alanında sayılı eğitim merkezlerinden biri olmayı hedefliyor.



'BABAMIN BANA AÇTIĞI YOLDA ÜLKEMİN ÇOCUKLARI İÇİN ÜZERİME DÜŞENİ YAPMAYI GÖREV EDİNDİM'

Türkiye'nin çeşitli yerlerinde dört ilköğretim okulu, iki anadolu lisesi ve bir ortaokul yaptırarak eğitim ve öğretim hayatına kazandıran OPET'in Yönetim Kurulu Kurucu Üyesi Nurten Öztürk, ülkemizin geleceğinin eğitimli bireylerce şekilleneceğine inandığını belirterek şöyle konuştu: "Öğretmen kökenli bir iş kadını olarak daima eğitimin önemine ve bu ülkenin çocuklarının en iyisini hakkettiğine inandım. Bugün ismini yaşatmaya çalıştığım babam Cezmi Bilgin, çocukluğum boyunca hep 'Işık ol kızım ve ışığını yay ki karanlıkta kalanlar aydınlansın' diyerek beni yüreklendirdi. Ben de babamın bana açtığı yolda ülkemizin çocukları için üzerime düşeni yapmayı görev edindim. Doğduğum Pazarköy'e gastronomi alanında gençler yetiştirmek üzere bu güzel okulu kazandırmaktan mutluluk ve gurur duyuyorum."

» Devamı Sayfa 25'te



Açılış sırasında yöreye ait lezzetler de pişirildi.

Daha önce faaliyette bulunan ilkokul binasının yeniden yapılandırılmasıyla yepyeni çehreye bürünen ve lise vasfı kazanan okulda OPET tarafından yapılan çalışmalar şöyle:

- Okul kompleksi, konaklama evleri, mutfak eğitim alanı ve konferans salonu yenilendi.
- Okul binası temel seviyesine kadar iç ve dış alandan kazılarak temel güçlendirmesi yapıldı. Taşıyıcı duvarlar iç ve dış yüzeyden 10 cm beton ve hasır demir takviyeyle, tavan döşemeleri ise karbonfiberle güçlendirildi.
- Dış cephe ısı yalıtım kaplaması yapıldı.
- Okul iç ve dış cepheleri yeniden sıvanarak boyandı.
- Tüm sınıf alanları ve ıslak hacimler seramik kaplamayla kaplandı.
- Elektrik tesisatı yenilendi.
- Tuvaletler OPET'in Temiz Tuvalet Kampanyası standartlarına göre yenilendi.
- Engelli asansörü yapıldı.
- Profesyonel mutfak ekipmanı ve uygulama gereçleri temin edildi.

Aygaz, sürdürülebilir inovasyon vizyonu ile çevreci, yenilikçi ve güvenli ürünler geliştirmeye devam etmeyi hedefliyor. Bu kapsamda otogaz pazarındaki köklü deneyimi ve LPG sektöründe kurduğu Ar-Ge merkezindeki çalışmalarıyla müşteri odaklı çözümler sunan şirket, yüksek performanslı otogaz ürünü Aygaz 100+ Oktan'ı piyasaya sunduğunu açıkladı.

Aygaz Ar-Ge Merkezi'ndeki araç performansının yakıt kalitesiyle ilişkisinin değerlendirildiği çalışmalar sonucu otogaz kullanıcılarına sunulan Aygaz 100+ Oktan, araçta benzine en yakın performans alınmasına yardımcı oluyor. LPG'nin standartları sayesinde motorda verimli yanma sağlayan ürün, bu yolla karbon salımının azalmasına ve yakıt ekonomisine katkı sunuyor. Türkiye'de en yaygın LPG istasyon ağına sahip olduğunun altı çizilen Aygaz'ın 100+ Oktan ürünü, 1.800'den fazla istasyonunda fiyat farkı olmadan müşterilerine sunuluyor.

Aygaz bu kez 100+ Oktan Otogaz ile yollarda

Aygaz, Türkiye'deki 5 milyonu aşkın aracın verimlilik ve performansını bu kez 100+ Oktan otogaz ile en üst noktaya taşımayı amaçlıyor. Araçlarda benzine eş değer performans elde edilmesine destek olan "Aygaz 100+ Oktan" bu özelliğiyle, verimli yanma sağlayarak karbon salımının azalmasına ve yakıt ekonomisine katkıda bulunuyor. Aygaz, başlattığı kampanyayla da 31 Ekim'e kadar mobil uygulamaya kayıtlı plakaları ile farklı günlerde ilk iki 300 TL ve üzeri otogaz alımına 100 TL değerinde Aygaz Otogaz puanı hediye ediyor.



"AYGAZ 100+ OKTAN YÜKSEK PERFORMANSLI VE ÇEVREYE DUYARLI BİR ÜRÜN"

60 yılı aşkın bir deneyimle enerji ve dağıtım sektörlerinde en iyi ürün ve hizmeti sunmak için çalıştıklarını dile getiren Aygaz Genel Müdürü Melih Poyraz, "Aygaz olarak temel misyonumuz, Koç Topluluğu değerlerine uygun çalışma prensibiyle yüksek kalite ve güvenlik standartlarını ön planda tutarak, topluma ve çevreye duyarlı en iyi ürün ve

hizmeti sunmak. Bunun için de teknolojiyi ve inovasyonu iş süreçlerimizin bir parçası haline getiriyoruz. Tüm satış noktalarımızda satışa sunduğumuz Aygaz 100+ Oktan, bu çalışma prensibinin bir sonucu. Bugüne kadar Aygaz'ın sunduğu en yeni ve en özel LPG ürünü olan Aygaz 100+ Oktan, bunun yanında pek çok avantaj sunuyor. Verimli yanma sağlayarak karbon salımının azalmasına katkıda bulunmasının yanı sıra düşük buharlaşma kalıntısı özellikleriyle de motorun gerçek performansına ulaşmasına destek oluyor" dedi.



'TÜRKİYE, 5 MİLYONDAN FAZLA ARAÇ PARKIYLA DÜNYADA İLK SIRADA YER ALIYOR'

LPG'nin, yaygın olarak kullanılan araç motoru yakıtları içinde en temiz yakıt olduğunu hatırlatan Poyraz, şöyle devam etti: "Dünyada ve ülkemizde otogazın çevre dostu ve ekonomik bir yakıt olduğuna yönelik farkındalığın artması, otogaz dönüşüm sistemi teknolojilerinin ileri düzeyde gelişmesi, otogaz kullanıcılarının performans ve güvenlik algısını olumlu yönde etkiliyor. Böylece otogaz kullanımı gün geçtikçe yaygınlaşıyor. Dünya LPG Birliği (WLPGA) raporuna göre Türkiye, dünya genelinde en çok otogaz tüketimine sahip ikinci ülke olarak konumlanırken, 5 milyondan fazla araç parkıyla dünyada ilk sırada yer alıyor. Otogaz, Türkiye'de en çok tercih edilen otomobil yakıtlarının arasında yer alıyor. Günümüzde binek araçların yüzde 34'ünde otogaz kullanılan Türkiye Avrupa'nın da en fazla LPG'li araç kullanan

ülkesi konumunda. İkinci sırada Polonya, üçüncü sırada ise İtalya yer alıyor. Giderek daha yeni araçların otogaz kullanmaya başlaması tüketici profilini çeşitlendirirken buna bağlı olarak müşteri beklentilerinin de artıyor. Müşteriler yüksek performanslı yakıtı en iyi fiyata almak istiyor. Buradan hareketle tüm ürün ve hizmetlerimizi değişen bu beklentilere göre sürekli yeniden gözden geçiriyoruz. Ayrıca tüketicinin performanslı ürüne uygun bir bedelle ulaşmasına hizmet ediyoruz. Yüksek performanslı olmasının yanı sıra çevreye duyarlı katkısız bir ürün olan Aygaz 100+ Oktan otogaz ile pazar liderliğimizi pekiştirirken, global sürdürülebilirlik hedeflerine de katkı sağlamış olmaktan mutluluk duyuyoruz. Aygaz olarak, tüm enerjimizi sürdürülebilir bir gelecek hedefiyle yenilikçi çözümler sunmak için kullanıyoruz."



"HER ZAMAN ARAÇ İÇİN EN İYİ SONUCU VERECEK ÜRÜNÜ MÜŞTERİLERİMİZE SUNMAK İÇİN ÇALIŞIYORUZ"

Aygaz Pazarlama ve İnovasyon Genel Müdür Yardımcısı Rıdvan Uçar konuya dair yaptığı açıklamada; "Türkiye LPG sektöründe ilk ve tek örnek olan Aygaz Ar-Ge Merkezi'nin akredite laboratuvarlarla yaptığı çalışmaların sonucu olan Aygaz 100+ Oktan, TS EN 589 standardına uygun ve bu standardın izin verdiği kadar de daha dikkatli davranılarak tüm kalite parametreleriyle yanmanın doğru zamanda ve tam olarak gerçekleşmesine destek oluyor. Oktan sayısının önemi biliniyor, biz de LPG'nin yüksek performansını oktan sayımız ile gösteriyoruz. Doğru motora yapılan doğru dönüşümle düşük karbon emisyonlu ve yüksek performanslı bir ürün olan Aygaz 100+ Otogaz motorda verimli yanma sağladığı için daha da çevre dostu.



Aygaz Pazarlama ve İnovasyon Genel Müdür Yardımcısı Rıdvan Uçar reklamın yayınlandığı gün LPG dönüşüm merkezlerine yapılan lansmanda sunum yaptı.

Kullanılmaya başlandıktan itibaren, yaklaşık 25 senedir otogaz ürününe çok önem veriyoruz ve her zaman daha da kalitesini, araç için en iyi sonucu verecek ürünü müşterilerimize sunmak için çalışıyoruz. 100+ Oktan ürünümüz de bu vizyonun bir ürünü. Araç motorundan en iyi ve tam performansı almak için ne gerekiyorsa yapmak üzere araştırmaya devam edeceğiz. Otogaz bizim için çok değerli bir ürün ve onu hak ettiği değeri görmesi için el üstünde tutmayı sürdüreceğiz.

Kampanyamız için çok keyifli bir reklam filmi de çektik. Ajansımız TBWA

tarafından hazırlanan filmde Fenerbahçe'nin son dönem yıldız oyuncularından Edin Dzeko rol aldı. Avrupa'nın en büyük beş liginin üçünde 50 gol atan ilk oyuncu olan Dzeko'nun, hem sevilen, saygı duyulan bir oyuncu olması sebebiyle markamıza çok yakıştığını hem de ürünümüzün "her zaman %100 performans" vaadiyle çok örtüştüğünü düşünüyorum. Filmimiz daha bir hafta olmadan sadece kendi sosyal medyada 10 milyondan fazla izlenmeye ulaştı ve aldığı beğenileri memnuniyetle izliyoruz.

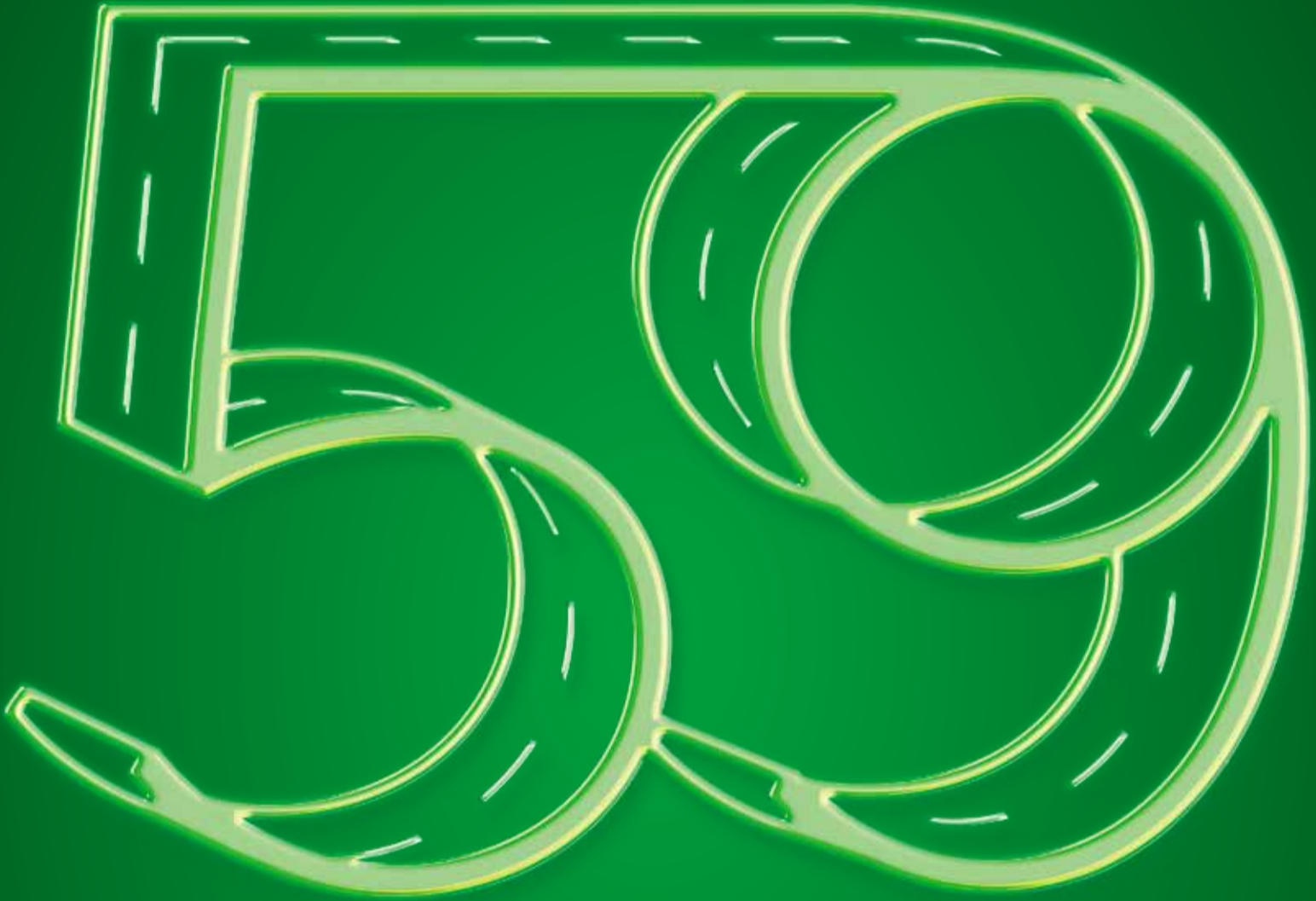
Yeni ürünümüzle

birlikte hayata geçirdiğimiz kampanya ile de tüm Aygaz kullanıcılarının bu avantajlardan faydalanmasını ve daha geniş kitlelere ulaşmayı hedefledik. Aygaz Mobil uygulaması üzerinden başlattığımız "Aygaz 100+ Oktan"la 100 TL Otogaz Hediye" kampanyasıyla Aygaz

müşterileri, 31 Ekim'e kadar mobil uygulamaya kayıtlı plakaları ile farklı günlerde yapacakları ilk iki 300 TL ve üzeri otogaz alımında 100 TL değerinde Aygaz Otogaz puanı kazanacak" dedi.

» Devamı Sayfa 33'te

ACTIVE technology formülü BP Ultimate Diesel ile tek depoda



km'ye kadar daha fazla yol*

Daha iyisini istediğinde



Shell, Komatsu İş Makinaları'nın madeni yağlar çözüm ortağı oldu

Shell ile Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş.'nin gerçekleştirdiği güç birliğiyle; Shell, Komatsu için madeni yağ üretecek.



Marubeni Dağıtım ve Servis, İş ve Maden Makinalarından Sorumlu COO'su Burçak Bırand

Shell&Turcas Madeni Yağlar Kurumsal Satışlar Direktörü Can Ayvalıoğlu

2022 yılında 150 milyon litre madeni yağ ve gres satışı ile güçlü bir performans sergileyen Shell Türkiye'nin, Marubeni Dağıtım ve Servis iş birliği kapsamında, Komatsu iş makinaları için özel üretilmiş motor yağları, hidrolik yağları ve gresler gibi çok geniş bir ürün portföyü oluşturacağı belirtildi. Shell Türkiye'nin hem orijinal bakım yağı hem de satış sonrası için geliştirilecek olan ürünleri ile inşaat ve maden sektörlerinde yüksek performans, emniyet ve verimlilik için çözüm sunacağına altı çizildi.

Shell; başta otomotiv olmak üzere enerji, demir çelik, inşaat, madencilik ve genel imalat gibi sektörlerde, müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılamak için çeşitli madeni yağ ürünlerinin üretimini, satış ve pazarlamasını gerçekleştiriyor. Shell bu doğrultuda, Japonya merkezli Marubeni Corporation işbirliği

olan Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. ile yeni bir anlaşmaya imza attı.

Yeni dönemde Shell, iş makinaları üretiminde dünya pazarında önemli oyuncularından biri olan Komatsu için madeni yağlar geliştirecek ve üretecek. Shell'in Akdeniz'deki tek gres ve madeni yağ üretim tesisi olan Derince tesislerinde üretilen madeni yağlar hem orijinal bakım yağları hem de satış sonrası için geliştirilecek.

"SEKTÖREL GELİŞİM VE İLERLEME İÇİN YENİLİKÇİ ÜRÜNLERE YATIRIM YAPACAĞIZ"

İki kurum arasında gerçekleştirilen iş birliğinin hizmet verdikleri sektörlerde gelişim ve ilerleme sağlanmasını hedeflediklerini belirten Shell & Turcas Madeni Yağlar Kurumsal Satışlar Direktörü Can Ayvalıoğlu; "Madeni yağlar

alanında tüm iş ortaklarımıza yüksek performanslı geniş ürün portföyümüzle hizmet etmek üzere Ar-Ge ve inovasyona önemli yatırımlar yapıyoruz. Shell'in küresel deneyimlerinden de yararlanarak şimdiye dek hem uluslararası hem de ulusal çapta sayısız ilki sektörümüze kazandırmış bulunuyoruz. Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. ile gerçekleştirdiğimiz yeni iş birliğimizin de benzer ilklere ve yeniliklere vesile olacağına inancımız tam. 70 ülkeye ihracat gerçekleştirdiğimiz Derince Madeni Yağ ve Gres Üretimi Tesisimizde, Komatsu iş makinalarının gücüne güç katacak yenilikçi ürünler üreteceğiz. Bu iş birliğiyle sektörümüzün gelişimine sunduğumuz katkıyı da güçlendirecek olmaktan mutluluk duyuyoruz" dedi.

Kline & Company tarafından 16 kez üst üste küresel pazar lideri olarak

seçilen Shell Madeni Yağlar'ın, Ar-Ge çalışmaları neticesinde üstün bir teknoloji ile ürün geliştirdiği ve ürettiği belirtildi. Shell'in madeni yağ portföyü, otomotiv sektörüne yönelik Shell Helix ve Shell Rimula motor yağlarının yanı sıra, Shell Tellus, Shell Omala, Shell Mysella, Shell Argina gibi endüstriyel yağlar ve gres markası Shell Gadus ürünlerinden oluşuyor.

"YENİ NESİL KOMATSU İŞ MAKİNALARI, SHELL İŞ BİRLİĞİ İLE SUNDUĞU DEĞERİ ZENGİNLEŞTİRİYOR"

İş makinaları sektöründe yepyeni bir dönem başlatan yeni nesil Komatsu iş makinalarını, çok yakın bir zamanda iş ortaklarıyla buluşturduklarını belirten Marubeni Dağıtım ve Servis İş ve Maden Makinalarından Sorumlu COO Burçak

Bırand; "Yüksek üretim kapasitesi ve yakıt tasarrufu gibi birçok avantajı bir arada sunan yeni nesil Komatsu iş makinaları, kullanıcılarına sunduğu ayrıcalıklara Shell ile gerçekleştirdiğimiz bu iş birliği sayesinde bir yenisini daha ekledi. Müşteri odaklı hizmet anlayışımız ile satış sonrasında iş makinalarının kesintisiz çalışmasını sağlamak önde gelen sorumluluklarımız arasında yer alıyor. Makinaların düzenli yağ bakımları, kesintisiz performans sunmaları açısından oldukça önem arz ediyor. Komatsu iş makinalarının daha güçlü ve daha verimli çalışması için pim, burçların ve tüm metal alaşımların yağ ihtiyacını artık Shell'in yenilikçi ürünleriyle karşılıyoruz.

Dünya genelinde Komatsu iş makinalarının yağ tedarikini yüksek oranda Shell sağlıyor. Bu yüzden Shell'in Komatsu özelinde önemli bir deneyime ve tecrübeye sahip olduğunu düşünüyoruz. İş ortaklarımıza sunduğumuz en önemli avantajlardan biri 3 yıl/6000 saat ücretsiz bakım ve uzatılmış garanti hizmetlerimize yağ bakımlarını dahil etmiş olmamız. Shell tarafından komponentlerden alınan yağlar analiz ediliyor, online veri tabanı üzerinden metal aşınım takibi sağlanıyor ve bu sayede komponentlerin kullanım ömrü uzuyor. İş ortaklarımız da kesintisiz ve sürdürülebilir bir hizmet almanın rahatlığını yaşıyor. Shell ile gerçekleştirdiğimiz bu ortaklık ile de müşterilerimize doğru ve güvenilir servis hizmetini sunmaya devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

Temmuz ayında LPG ihracatı yüzde 8 arttı

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) 2023 Temmuz ayı Sıvılaştırılmış Petrol Gazları (LPG) Piyasası Sektör Raporu'nu yayınladı.

7 FARKLI ÜLKEYE/ BÖLGEYE LPG İHRACATI GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Rafinerici ve dağıtıcı lisans sahiplerince 2023 yılı Temmuz ayında yapılan LPG ihracatı, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 8,98 artarak 37 bin 928 ton oldu.

2023 yılı Temmuz ayında en çok ihracat yapılan ülke sıralamasına göre Tunus, Marshall Adaları, Bulgaristan,

EPDK 2023 Temmuz ayı Sıvılaştırılmış Petrol Gazları (LPG) Piyasası Sektör Raporu'na göre rafinerici ve dağıtıcı lisans sahiplerince 2023 yılı Temmuz ayında yapılan LPG ihracatı geçen yılın aynı ayına göre yüzde 8,98 artarak 37 bin 928 ton oldu.

Romanya, Lübnan, K.K.T.C. ve Türkiye Serbest Bölge olmak üzere 7 farklı ülkeye/bölgeye LPG ihracatı gerçekleştirildiği görüldü.

İthalat rakamlarına bakıldığında iserafinerici lisansı sahiplerinin, 2023 yılı Temmuz ayında toplam LPG üretimi geçen yılın aynı ayına göre yüzde 26,69 azalarak 73 bin 814 ton seviyesinde gerçekleşti.

Rafinerici ve dağıtıcı lisans sahiplerince 2023 yılı Temmuz ayında yapılan LPG ithalatı, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 5,60 artarak 330 bin 515 ton olarak kayıtlara geçti.

2023 yılı Temmuz ayında en çok ithalat yapılan ülke sıralamasına göre Cezayir, ABD, Rusya Federasyonu, İspanya, Kazakistan, Mısır, Gürcistan ve Nijerya olmak

üzere 8 farklı ülkeden LPG ithalatı gerçekleştirildi.

TEMmuz AYINDA TOPLAM LPG SATIŞI YÜZDE 7 ARTTI

Dağıtıcı lisansı sahiplerince 2023 yılı Temmuz ayında 61 bin 867 ton tüplü LPG, 14 bin 618 ton dökme LPG ve 343 bin 431 ton otogaz LPG olmak üzere toplam 419 bin

917ton LPG satışı yapıldı.

2023 yılı Temmuz ayı satışı rakamları bir önceki yılın aynı ayı ile karşılaştırıldığında, tüplü LPG satışı yüzde 5,27, dökme LPG satışı yüzde 114 ve otogaz satışı yüzde 5 artarken toplam LPG satışının ise yüzde 7 arttığı görüldü.

2023 yılı Temmuz ayında tüplü LPG yüzde 14, dökme LPG yüzde 3,48 ve otogaz yüzde 81 oranında pazar payına sahip oldu.

Dağıtıcı lisans sahiplerince 2023 yılı Temmuz ayında 4 bin 475 ton standardize LPG satışı yapıldı.

YOL ARKADAŞLIĞININ GÜVEN İSTEDİĞİNİ
ADIMIZ GİBİ BİLİYORUZ



TÜRKİYE PETROLLERİ

Muhammed Demir EPDK Başkan Yardımcısı oldu

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu Strateji Geliştirme Başkanı Muhammed Demir, 28 Eylül 2023 tarihinde EPDK Başkan Yardımcısı olarak atandı. Demir, Mart 2017'den Ekim 2021'e kadar EPDK LPG Piyasası Dairesi Başkanı; Ekim 2021'den Eylül 2023'e kadar da EPDK Strateji Geliştirme Dairesi Başkanı olarak görev yaptı.

EPDK BÜNYESİNDE PETROL, DENETİM, ELEKTRİK VE STRATEJİ GELİŞTİRME DAİRE BAŞKANLIKLARINDA GÖREV YAPTI

1979 yılında Tokat'ta doğdu. İlk ve ortaöğrenimini Tokat'ta tamamladıktan sonra, Ortadoğu Teknik Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi bölümünden 2002 yılında mezun oldu.

İş hayatına 2002 yılında Sanayi ve Ticaret Bakanlığı Tüketicinin ve Rekabetin Korunması Genel Müdürlüğünde uzman yardımcısı olarak başlayan Muhammed Demir, 2003 yılında Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığında vergi denetmen

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu Strateji Geliştirme Başkanı Muhammed Demir, EPDK Başkan Yardımcısı olarak atandı.

yardımcısı olarak kariyerine devam etti. Vergi denetmen yardımcılığı eğitiminin ardından enerji uzman yardımcılığı sınavını kazanan Muhammed Demir, 2004 yılında Enerji Piyasası Düzenleme Kurumunda enerji uzman yardımcısı olarak enerji sektörüne adım attı.

EPDK bünyesinde sırasıyla Petrol, Denetim, Elektrik ve Strateji Geliştirme Daire Başkanlıklarında enerji uzman yardımcısı, enerji uzmanı ve grup başkanı olarak görev yapan Muhammed Demir, "Petrol Piyasasında Arz/Talep Güvenliği Kapsamında Türkiye Ulusal Petrol Stok Sistemi" başlıklı enerji uzmanlık tezini yazdı.

Muhammed Demir, 2010-2011 yıllarında İskoçya'da Stirling Üniversitesinde Enerji Yönetimi



alanında yüksek lisans yaptı. Bu dönemde de "Elektrik Piyasasında Yenilenebilir Enerji Teşvikleri: Türkiye Örneği" konulu yüksek lisans tezini hazırladı.

Mart 2017'den Ekim 2021'e kadar EPDK LPG Piyasası Dairesi Başkanı; Ekim 2021'den Eylül 2023'e

kadar da EPDK Strateji Geliştirme Dairesi Başkanı olarak görev yapan Muhammed Demir, 28 Eylül 2023 tarihinde EPDK Başkan Yardımcısı olarak atandı.

Evli ve iki çocuk babası olan Muhammed Demir çok iyi derecede İngilizce biliyor.

Otokar, İtalya'daki yeni şirketiyle Avrupa'daki büyümesine devam edecek

Otokar, Avrupa'daki büyüme hedefi doğrultusunda İtalya bayisi Mauri Bus System'ı satın aldı. Otokar'ın, yeni iştirak şirketi ile İtalya pazarındaki iddiasını arttıracığı belirtildi.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar'ın, ticari araçlarda hedef pazarı olan Avrupa'da başarılı çıkışı sürdürürken aynı zamanda büyüme için stratejik adımlar atmaya devam ettiği belirtiliyor. Otokar, 2010 yılından beri İtalya'daki bayisi olan Mauri Bus System'ı satın aldı. Otokar'ın bundan böyle İtalya'daki müşterilerine daha yakın olarak beklenti ve ihtiyaçlarını yakından takip edecek, ülkedeki etkinliğini daha da arttıracığının altı çizildi.

Otokar'ın İtalya otobüs pazarındaki başarısına önemli katkılar sağlayan Mauri Bus System, bugüne kadar 700'den fazla Otokar markalı otobüs teslimatına imza attı. Geçtiğimiz sene 101. kuruluş yılını kutlayan şirket, ülkedeki Otokar marka araçların satışının yanı sıra satış sonrası hizmetlerini de sunuyordu.

Mauri Bus System'ın Otokar'ın iştirak şirketleri arasına katılmasından büyük mutluluk ve heyecan duyduklarını belirten Otokar Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman "Yaklaşık 13 yıldır

başarıyla devam eden iş birliğimizi bu satın alma ile yepyeni bir noktaya taşıdık. Otokar'ın başarısının ardında yatan en büyük etken her zaman müşteri odaklı yaklaşımı olmuştur. Artık İtalya'daki müşterilerimize her zamankinden daha yakın olacağız, ihtiyaç ve beklentilerini en iyi şekilde anlayacağız. Yeni oluşumun hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Otokar'ın otobüs alanında Avrupa'da büyüme hedeflerinde önemli bir adım attığının altını çizen Erman; "İtalya, Avrupa'daki hedef ülkelerimiz arasında en önemli pazarlarımızdan bir tanesi. 2010 yılından bu yana Otokar otobüsleri İtalya yollarında yolcu taşımacılığında hizmet veriyor. İtalya Avrupa'daki ikinci en büyük pazarımız olma özelliğine sahip. Otokar'ın ülkede halihazırdaki başarısının bundan sonra katlanarak artacağına inanıyoruz" ifadelerini kullandı.

Cirosunun yüzde 70'inden fazlasını yurt dışı satışlarından elde eden Otokar'ın dünyada dört iştirak şirketi bulunuyor. Otokar, bu satın almayla



birlikte Avrupa'da faaliyet gösteren Fransa ve Romanya şirketlerine İtalya'yı ekliyor.

Avrupa'da otobüs alanında özellikle Fransa, İtalya ve İspanya'da öncelikli tercihlerinden olduğu belirtilen Otokar'ın, son dönemdeki başarılı satışları ile de dikkat çekiyor. Otokar geçtiğimiz yıllarda İtalya pazarında önemli çerçeve anlaşmaları imzaladı.

Otokar

Sözleşmeler kapsamında, 2022 yılında Doruk ve Kent otobüsleri için siparişler alındı. Alternatifli yakıtlı otobüsleri de kapsayan bu siparişlerden Toskana ve Puglia bölgelerinde hizmet verecek olan Otokar otobüslerinin büyük kısmı doğalgazlı olacak. Otokar ayrıca son dönemde İtalya'nın farklı şehirlerinde hizmet vermek üzere elektrikli otobüs siparişleri de aldı.



**Şaşırtan
hizmetler**

Aytemiz'de

Bakan Bayraktar, Irak-Türkiye Petrol Boru Hattı'nın yakın zaman içinde faaliyete geçeceğini açıkladı

Bakan Bayraktar, Birleşik Arap Emirlikleri'nin (BAE) başkentinde düzenlenen Abu Dabi Uluslararası Petrol Fuarı ve Konferansı'nın açılış oturumunda konuştu.

Türkiye'nin petrol ve doğal gaz konusunda öteden beri güvenilir bir güzergah olduğunu belirten Bayraktar, günümüz itibarıyla günlük 2 milyon varil petrolün Türkiye'nin boğazlarından geçtiğini ve yaklaşık 45 yıldır aktif olan Irak-Türkiye Petrol Boru Hattı'nın da günlük 500 bin varil petrol kapasitesine sahip olduğunu kaydetti.

Bayraktar, 6 Şubat'ta meydana gelen Kahramanmaraş merkezli depremler ile sel ve benzeri felaketler nedeniyle bakıma alınan Irak-Türkiye Petrol Boru Hattı'na yönelik, "Irak-Türkiye Petrol Boru Hattı bugün itibarıyla operasyona hazır. Hattı yakın zamanda faaliyete geçireceğiz. Boru

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparслан Bayraktar, 6 Şubat Kahramanmaraş merkezli depremler nedeniyle zarar gören Irak-Türkiye Petrol Boru Hattı'nı yakın zaman içinde faaliyete geçireceklerini bildirdi.

hattı faaliyete geçtikten sonra küresel petrol piyasalarına 500 bin varil petrol tedarik edilebilecek." ifadelerini kullandı.

"TANAP İLE AVRUPA'YA ÖNEMLİ MİKTARDA GAZ SEVK EDİYORUZ"

Türkiye'nin Trans Anadolu Doğal Gaz Boru Hattı Projesi (TANAP) ile Avrupa'ya önemli miktarda gaz sevk ettiğini dile getiren Bayraktar, "Bugün itibarıyla Batı Balkan Boru Hattıyla Macaristan, Bulgaristan, Romanya ve Moldova'ya gaz gönderiyoruz. Doğal gazda giderek daha fazla merkez haline

geliyoruz." diye konuştu.

Bayraktar, ayrıca enerjide dışa bağımlılığını azaltmayı hedefleyen Türkiye'nin petrol, gaz ve yenilenebilir enerji alanındaki yatırımlarına ağırlık verdiğini ve karbon emisyonları azaltmak için nükleer enerji yatırımlarını da önemli bir araç olarak gördüğünü anlattı.

Bakan Bayraktar'ın forum kapsamında BAE hükümet yetkilileri ve dünyanın önde gelen enerji şirketlerinin üst düzey yöneticileriyle görüşmesi bekleniyor.



OPEC: 'Küresel petrol talebi 2045'te günlük 116 milyon varile ulaşacak'

Küresel petrol talebinin 2045'te geçen yıla göre günlük 16 milyon varil artışla günlük 116 milyon varile ulaşması öngörülüyor.

Petrol İhrac Eden Ülkeler Örgütü'nün (OPEC) 2045'e kadar küresel ekonomi, enerji ve petrol talebi arzına ilişkin orta ve uzun vadeli tahminlerini içeren 2023 Dünya Petrol Görünümü Raporu'na göre, geçen yıl günlük 291 milyon varil petrol eşdeğeri seviyesinde olan küresel birincil enerji talebinin, günlük 68,3 milyon varil petrol eşdeğeri (yüzde 23) artışla 2045'te günlük 359 milyon varil petrol eşdeğerine ulaşması bekleniyor.

Kaynak bazında, enerji politikaları ve iklim taahhütleri nedeniyle kömür hariç tüm birincil yakıtlara olan talebin uzun vadede artması bekleniyor.

Bu dönemde en güçlü büyümenin, birçok bölgedeki güçlü politika desteğine bağlı olarak günlük 34,3 milyon varil petrol eşdeğeri artışla rüzgar ve güneş başta olmak üzere diğer yenilenebilir enerji kaynaklarında yaşanacağı öngörülüyor. Geçen yıl küresel enerji karışımındaki payı yaklaşık yüzde 2,7 olan diğer yenilenebilir enerji kaynaklarının 2045'te yüzde 11,7 paya sahip olacağı tahmin ediliyor.

OECD BÖLGESİNDE UZUN VADEDE PETROL TALEBİ DARALACAK

Rapora göre, küresel petrol talebinin 2028'de geçen yıla göre günlük 10,6 milyon varil artışla günlük 110,2 milyon

varile ulaşması bekleniyor.

OECD dışı ülkelerindeki talebin günlük 10,1 milyon varil artışla 2028'de günlük 63,7 milyon varile yükseleceği öngörülürken, orta vadede OECD ülkelerindeki talebin günlük yaklaşık 500 bin varil artacağı tahmin ediliyor.

Uzun vadede ise küresel petrol talebinin 2045'te geçen yıla göre günlük 16 milyon varilden fazla artışla günlük 116 milyon varile ulaşması bekleniyor.

OECD dışı ülkelerdeki talebin 2022-2045 döneminde günlük yaklaşık 26 milyon varil artacağı hesaplanırken, OECD ülkelerinde ise günlük yaklaşık 9,3 milyon varillik bir daralma öngörülüyor.

HİNDİSTAN PETROL TALEBİNDEKİ BÜYÜMEDE BAŞI ÇEKECEK

Rapora göre, OECD dışı petrol talebindeki artışa en büyük katkının Hindistan'dan geleceği tahmin ediliyor.

Söz konusu dönemde Hindistan'da günlük 6,6 milyon varil artış beklenirken, talebin diğer Asya ülkelerinde günlük 4,6 milyon varil, Çin'de günlük 4 milyon varil, Afrika'da günlük 3,8 milyon varil ve Orta Doğu'da günlük 3,6 milyon varil artacağı hesaplanıyor.



ENERJİ KARIŞIMINDA EN BÜYÜK PAY PETROLDE OLACAK

Rapora göre, küresel petrol talebinde güçlü bir büyüme bekleniyor. Petrolün, 2045'e kadar yüzde 29,5 ile küresel enerji karışımındaki en büyük payı elinde tutacağı öngörülüyor.

Küresel doğal gaz talebinin de 2045'e kadar günlük 20 milyon varil petrol eşdeğeri artışla günlük 87 milyon varil petrol eşdeğerine

yükseleceği hesaplanıyor.

Fosil yakıtların küresel enerji karışımındaki payının 2045'te, kömür talebindeki düşüşe bağlı olarak 2022'deki yüzde 80 seviyesinden yüzde 69 seviyelerine gerilemesi bekleniyor. Aynı dönemde, petrol ve gazın enerji karışımındaki toplam payının ise yüzde 54 seviyesini koruyacağı tahmin ediliyor.



BİZİM YOLUMUZ

CUMHURİYETİN EŞSİZ IŞIĞIYLA,
GAZİ MUSTAFA KEMAL ATATÜRK'ÜN YOLUNDA YÜRÜDÜĞÜMÜZ NİCE YÜZ YILLARA.

CUMHURİYETİMİZİN 100.YILI KUTLU OLSUN.



'Aytemiz'den 4 milyon konut sakinine yüzde 3'e varan avantaj'

Aytemiz, Vaay uygulaması üzerinden sağladığı avantajlı kampanya ve iş birliklerini sürdürüyor. Türkiye çapında apartman ve sitelerin yönetimine sunulan, konut sakinlerinin ise hayatını kolaylaştıran Apsiyon ile gerçekleştirilen iş birliği çerçevesinde, uygulamaya kayıtlı 4 milyon konut sakinine Aytemiz'de özel avantaj sunulacak. Bu iş birliği ile Apsiyon kullanıcıları, 31 Mart 2024 tarihine kadar, Aytemiz'den satın alacakları her benzin veya motorin alımında, anında yüzde 3'e varan indirimden yararlanabilecek.

AYTEMİZ VAAY UYGULAMASI AKILLI TELEFONLARA ÜCRETSİZ OLARAK YÜKLENEBİLİYOR

Apsiyon kullanıcıları, Aytemiz Vaay uygulamasını akıllı telefonlarına ücretsiz olarak App Store, Google Play ve Huawei App Gallery üzerinden yükleyebilirler.

Aytemiz, apartman ve site yönetim hizmeti sunan Apsiyon ile yaptığı iş birliği kampanyasında 4 milyon Apsiyon üyesine, akaryakıt alırken yüzde 3'e varan özel indirimden anında yararlanma fırsatı sunuyor.



Kampanyaya dair detaylı bilgiye Aytemiz ve Apsiyon web sitelerinden ulaşılabilir. Kullanıcılar, Aytemiz Vaay mobil uygulaması içerisinde yer alan haritalar bölümünden, kendilerine en yakın Aytemiz'e yol tarifi alabilirler.

BENZİN VE MOTORİN ALIMLARI, HER LİTREDE YÜZDE 3'E VARAN İNDİRİMLİ FİYATLARLA YAPILABİLİYOR

Akaryakıtta fiyat avantajından faydalanmak isteyen Apsiyon kullanıcılarının, Aytemiz Vaay uygulamasını akıllı telefonlarına

yüklemeleri ve uygulamaya kaydolmaları yeterli. Aytemiz Vaay uygulamasındaki "Katılım Kodu Gir" alanına, Apsiyon uygulamasından temin edilecek konut sakinine özel kod bir defaya mahsus olmak üzere giriliyor. Böylece kampanya süresince benzin ve motorin alımları, her litrede yüzde 3'e varan indirimli fiyatlarla anında yapılabilir.

Aytemiz Vaay uygulaması; istasyonda ödeme sırası beklemek, çocuğunu ya da evcil hayvanını araçta yalnız bırakmak istemeyenlere özel, istasyona gelmeden ödeme imkânı da sunuyor. Önceden oluşturulan yakıt kodunu, istasyonda ön saha görevlisine söyleyerek akaryakıt alışverişi tamamlanabilir.



Uzmanlar, son dönemde İran'ın petrol ihracatında görülen artışın, "ABD'nin başkanlık seçimlerinin yaklaşmasıyla petrol fiyatlarındaki yükselişin önüne geçme isteği ve küresel petrol piyasasında oluşan elverişli şartlardan" kaynaklandığını belirtiyor.

İran uzmanları, İran'ın petrol ihracatındaki artışın sebeplerine ilişkin değerlendirmelerde bulundu.

İranlı Uluslararası İlişkiler Uzmanı Dalga Hatinoğlu, "İran'ın petrol ihracatının artışının ardında ABD'nin yeşil ışık yakması yatıyor. ABD'deki bazı çevreler Kasım 2024'te yapılacak seçimler öncesi ekonominin iyileşmesi için uluslararası piyasalarda petrol fiyatlarının düşmesini istiyor." dedi. İran'ın nükleer ve bölgesel faaliyetleri sınırlandırma çabasının da aynı amaca hizmet ettiğini savunan Hatinoğlu, Tahran yönetimin yaptırımlar nedeniyle dünya piyasalarından düşük fiyata satış yapmasının da bir başka etken olduğunu vurguladı.

Hatinoğlu, "İran, yaptırımların bedelini ödüyor. Bu nedenle Çin pazarına ciddi

Uzmanlara göre İran petrol ihracatını 'ABD'nin yeşil ışık yakmasıyla' artırdı

oranda indirimle satış yapıyor." diye konuştu.

"ABD, İRAN'IN PETROL İHRACATINA ESNEK DAVRANABİLİR"

Ankara Yıldırım Beyazıt Üniversitesi Öğretim Üyesi Dr. Kenan Aslanlı da İran'ın ham petrol ve kondensat ihracatında son aylarda görülen artışın, küresel petrol piyasasında oluşan elverişli şartlarla ve değişen bölgesel jeopolitik dengelerle ilgili olduğunu söyledi.

Aslanlı, sözlerine şöyle devam etti:

"ABD ile İran arasında, nükleer anlaşmanın daha dar kapsamda yeniden canlandırılması, İran'ın Güney Kore gibi ülkelerdeki dondurulmuş varlıklarının bir kısmının iadesi, esir takası gibi konuları içeren dolaylı görüşmeler yapılmaktadır.

Bu ortamda ABD ve müttefikleri, İran'ın petrol ihracatına yaptırımlar uygulama konusunda daha temkinli ve esnek davranabilirler."

ABD'nin 2024 yılında yapılacak başkanlık seçimleri öncesinde küresel petrol fiyatlarının yükselmesini istemediğine dikkati çeken Aslanlı, "Rusya'nın petrol ihracatına uygulanan tavan fiyat ve yaptırımlar, Suudi Arabistan'ın ise petrol üretimini azaltma yönünde kararları küresel petrol piyasasında fiyat

istikrarı için İran petrolüne talebi daha da artırdı." ifadelerini kullandı.

Aslanlı, ayrıca İran'ın petrol ihracatının önemli destinasyonu olan Çin'in petrol ithalatının Covid-19 salgını sonrası ekonomik iyileşme nedeniyle Ocak-Temmuz 2023 döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 12 artış

gösterdiğine işaret etti.

Artan talep ve yükselen petrol fiyatlarının özellikle Çin'in Shandong eyaletindeki bağımsız rafineriler için indirimli İran petrolünü daha cazip hale getirdiğini söyleyen Aslanlı, İran'ın Çin'e petrol ihracatını genelde Malezya ve BAE gibi üçüncü ülkeler aracılığıyla yaptığını kaydetti.

PETROL SATIŞINDA "FİYAT SAVAŞLARI"

İran'ın yaptırımlar nedeniyle petrolü yıllardır indirim uygulayarak sattığını da vurgulayan Aslanlı, şu ifadeleri kullandı:

"2022 yılının mart ayından itibaren Rusya da ihrac ettiği petrole yaptırımlar nedeniyle iskonto uygulamaya başladı. Ardından bu iki ülkenin Çin, Hindistan ve diğer Asya ülkelerinin petrol piyasalarında fiyat savaşları yaşandı.

Şu anda İran'ın iki en önemli petrol türü olan "Iran Heavy" ve "Iran Light" küresel ve bölgesel petrol piyasalarında Brent

petrolüne göre varil başına 10 dolardan fazla indirimle satıldığı farklı kaynaklarca beyan edilmektedir."

Akademisyen Aslanlı, petrol fiyatlarıyla ilgili ilginç bir noktanın ise ihrac edilen İran petrollerine hiçbir zaman Rusya için uygulanan tavan fiyat benzeri bir yöntemin uygulanmaması olduğunu dile getirdi. İranlı yetkililer, son günlerde petrol ihracatında artış olduğu yönünde açıklamalar yapıyor. ABD, 2018 yılında eski Başkan Donald Trump'ın nükleer anlaşmadan çekilmesinin

ardından İran'a yönelik ekonomik yaptırımları artırmış, petrol satışını da sınırlandırmıştı.

İran Petrol Bakanlığı'nın verilerine göre, ABD nükleer anlaşmadan ayrılmadan önce Nisan 2018'de günlük 3,8 milyon varil ham petrol ve kondensat üretimi yapan Tahran, bu miktarın 2,8 milyon varilini ihrac ediyordu. İran Bütçe ve Planlama Kurumu Başkanı Davud Menzur, 13 Ağustos'ta yaptığı açıklamada, ülkesinin günlük petrol ihracatının 1 milyon 400 bin varili aştığını kaydetti.

esespetrol.com.tr

Sektörün en genç enerjisi Eses Akaryakıt;
üstün müşteri memnuniyeti, kaliteli hizmet
anlayışı ile şimdi yollarda.

**Kaliteye giden yolda,
Her şey yolunda.**



Eses

Paraf ile TotalEnergies istasyonlarında 100 TL ParafPara Hediye

TotalEnergies İstasyonları kazandıran kampanyalarına Halkbank Paraf Kart ile devam ediyor. Kampanya kapsamında 1 Ekim-15 Kasım 2023 tarihleri arasında Paraf Kart sahipleri, Paraf üyesi TotalEnergies İstasyonlarında Paraf POS'undan farklı günlerde ve tek seferde yapacakları 500 TL ve üzeri dördüncü akaryakıt ya da otogaz alışverişine 100 TL ParafPara kazanıyor.

Paraf, Parafly, Parafree, Paraf Genç, Paraf Kadın, Paraf Business, Paraf Esnaf, Paraf KOBİ, Eczacı Paraf, Eczacı Paraf KOBİ, Paraf Üreten Kadın kart kullanıcıları kampanyadan Paraf Mobil uygulamasında TotalEnergies kampanyasının "Hemen Katıl" butonuna tıklayarak ya da bankada kayıtlı cep

1 Ekim - 15 Kasım 2023 tarihleri arasında TotalEnergies İstasyonlarından yapılan dördüncü 500 TL'lik alışverişin ertesi günü Paraf Kart'a tanımlanan 100 TL ParafPara hediye ediyor.

telefonundan TE2023 yazıp 3404'e SMS göndererek yararlanabiliyorlar. Kampanya katılımının onaylanmasının sonrasında akaryakıt alışverişinin mutlaka Paraf POS'larından gerçekleştirilmesi gerekiyor.

HER MÜŞTERİNİN KAMPANYAYA BİR DEFA KATILMA HAKKI OLACAK

1 Ekim - 15 Kasım 2023 tarihleri arasında gerçekleştirilen dördüncü 500

TL'lik alışverişin ertesi günü Paraf Kart'a tanımlanan 100 TL ParafPara, 25 Aralık 2023 saat 21.59'a kadar Paraf üyesi TotalEnergies istasyonlarında akaryakıt veya otogaz alımlarında kullanılabilir. Her müşteri kampanyaya bir defa katılma hakkı olacak.

Paraf üyesi TotalEnergies İstasyonları, Paraf Mobil'de Program Ortakları sayfasından firma adı alanına "TotalEnergies" yazarak öğrenilecek. Kampanya ile ilgili

detaylı bilgiye; Paraf'ın resmi sitesinden, Paraf Mobil, Club TotalEnergies mobil uygulaması

ve Total Energies resmi sitesinin kampanyalar bölümü üzerinden ulaşabiliyor.

M Oil istasyonlarında Paraf Kart'a özel 100 TL ParafPara

1 Ekim -15 Kasım 2023 tarihleri arasında M Oil İstasyonlarında yapılan dördüncü 500 TL'lik alışverişin ertesi günü Paraf Kart'a tanımlanan 100 TL ParafPara hediye ediliyor.

M Oil istasyonları, Halkbank Paraf Kart sahiplerine özel ayrıcalıklı fırsatlar sunuyor. 1 Ekim-15 Kasım tarihlerinde Paraf Kart ile anlaşmalı M Oil İstasyonlarında geçerli olmak üzere farklı günlerde ve tek seferde yapılacak 500 TL ve üzeri dördüncü akaryakıt ya da otogaz alışverişlerine 100 TL değerinde ParafPara hediye ediliyor.

Paraf, Parafly, Parafree, Paraf Genç, Paraf Kadın, Paraf Business, Paraf Esnaf, Paraf KOBİ, Eczacı Paraf, Eczacı Paraf KOBİ, Paraf Üreten Kadın kart sahiplerinin

yararlanabildiği kampanyaya katılmak için ilk alışverişten önce Paraf Mobil'den "Hemen Katıl" butonuna tıklanması ya da bankada kayıtlı cep telefonlarından MOIL yazıp 3404'e SMS gönderilmesi ve katılımın onaylanmasının ardından akaryakıt alışverişinin mutlaka Paraf POS'larından gerçekleştirilmesi gerekiyor.

PARAFPARA 25 ARALIK 2023 SAAT 21.59'A KADAR PARAF ÜYESİ M OİL İSTASYONLARINDA KULLANILACAK

1 Ekim - 15 Kasım 2023

tarihleri arasında yapılan dördüncü 500 TL'lik alışverişin ertesi günü Paraf Kart'a tanımlanan 100 TL ParafPara, 25 Aralık 2023 saat 21.59'a kadar Paraf üyesi M Oil istasyonlarında akaryakıt veya otogaz alımlarında kullanılacak. Her müşterinin kampanyaya bir defa katılma hakkı olacak.

Paraf üyesi M Oil istasyonları, Paraf Mobil'de Program Ortakları sayfasından firma adı alanına "MOIL" yazarak öğrenilecek. Kampanya hakkında detaylı bilgiye M Oil resmi sitesinden ve ParafPara adresi ile Paraf Mobil uygulamasından ulaşılabilir.

Beko 1000 TR'de Ziraat Bankası'na Özel Avantajlar!

Eski nesil pompa yazar kasalar için son değişim tarihi olan **31 Aralık 2023** yaklaşırken, siz de Türkiye'nin en çok tercih edilen yeni nesil pompa yazar kasası **Beko 1000 TR** ile değişimde yerinizi alın.

Arçelik ve Beko Mağazalarında!



Ziraat Bankası
En Avantajlı
Komisyon Oranı*

+2 Yıl
Ek Garanti
Hediye*

Kampanya detaylarına
ulaşmak için
QR kodu okutun:



*Kampanya 30 Ekim 2023 tarihine kadar geçerlidir. Kampanya koşullarında değişiklik yapılabilir veya kampanya iptal edilebilir. Detaylı bilgi için Arçelik ve Beko yetkili satıcıları ile iletişime geçebilirsiniz.

Sahip olduğu teknolojik altyapı ile madeni yağ sektörünün önemli firmalarından ALPET Madeni Yağlar, 2-4 Ekim tarihlerinde Dubai'de gerçekleşen ve otomotiv sanayisinde bölgenin önemli buluşması olarak kabul edilen Automechanika Dubai'de Fuarı'nda ilgi odağı oldu.

61 ülkeden bin 800'ün üzerinde firmanın yer aldığı Automechanika Dubai'ye, 146 ülkeden 32 binden fazla ziyaretçi katıldı. Otomotiv sektörünün yanı sıra yedek parça üreticileri, otomotiv servis ekipmanları sağlayıcıları, otomotiv aksesuarları üreticileri, bakım ve onarım hizmetleri gibi birçok alt

Alpet Madeni Yağlar, Automechanika Dubai'de yoğun ilgi gördü

sektörü barındıran fuarda, Alpet Madeni Yağlar, teknolojik ve yenilikçi ürünleri ile dikkatleri üzerine çekti.



Yenilikçi çözümlerimizi tanıtmak, birçok iş ortaklıkları oluşturmak ve pazarın müşteri tercihleri ile güncel trendlerini yakından takip etmek hedefiyle gerçekleşti. Ağustos ayındaki Moskova'daki Automechanika fuarında gördüğümüz yoğun ilginin, Dubai'deki fuarda da devam etmesi bizi son derece memnun etti. Bu bağlamda, fuarımız oldukça başarılı bir şekilde sonuçlandı."

"MOSKOVA FUARINDA GÖRDÜĞÜMÜZ İLGİNİN DEVAM ETMESİ BİZİ MUTLU ETTİ"

Alpet Madeni Yağlar Genel Müdürü Önder Cin, Dubai'deki fuar deneyimlerini değerlendirerek şunları söyledi: "Katıldığımız fuar, pazardaki bilinirliğimizi artırma ve koruma amacıyla son ürünlerimizi ve



CRONOS SUPREME C 5W-30 İLGİ ODAĞI OLDU

Alpet, Cronos, Turbot ve Alpet Endüstriyel ürünlerin sergilendiği standta, hem benzinli hem de dizel araçlar için özel bir formüle sahip olan Cronos Supreme C 5W-30 motor yağının, katılımcılar tarafından büyük bir ilgiyle karşılandığı aktarıldı.



Petrol ve LPG piyasalarındaki teminat yükümlülüklerini düzenleyen 531 sayılı Vergi Usul Kanunu Tebliği yayımlandı

Petrol ve LPG piyasalarındaki teminat yükümlülüklerini doğrudan düzenleyen 531 sayılı Vergi Usul Kanunu Tebliği 7 Ekim 2023 tarihli Resmi Gazete'de yayımlandı.

Geçtiğimiz yıl Haziran ayında 6183 sayılı Amme Alacaklarının Tahsili Usulü Hakkında Kanun'da değişikliğe gidilerek sigorta şirketleri tarafından kefalet sigortası kapsamında düzenlenen kefalet senetlerinin de teminat olarak kabul edilmesi sağlanmış, genel düzenleme olması nedeniyle petrol ve LPG piyasasındaki

teminat yükümlülüğü de kapsama dahil olmuştu.

Diğer yandan 531 sayılı VUK Tebliği'nde başka değişiklikler de yapıldı.

DEVAM EDEN BİR VERGİ İNCELEMESİ YOKSA TEMİNAT İADE EDİLECEK

Yapılan düzenlemeyle,

faaliyetin sona ermesi, teminat verilen lisansların yenilenmemesi, lisansın sonlandırılması veya iptal edilmesi hallerinde lisans sahiplerinden alınan teminat, vergi borcunun ve hakkında devam eden bir vergi incelemesinin bulunmaması koşuluyla mükellefin talebi üzerine iade edilecek.



VERGİ DAİRESİ EPDK'YA ELEKTRONİK ORTAMDA DA BİLDİRİM YAPABİLECEK

Teminat vermekle yükümlü olmasına rağmen bu yükümlülüğü yerine getirmeyen mükelleflere ilişkin bilgiler, ilgili vergi dairesi tarafından gerekli işlemlerin yapılması için EPDK'ya bir yazıyla veya elektronik ortamda bildirilecek.

excellium



Excellium'u Deneyin Tam Performansla Tasarruf Edin



TotalEnergies

%100'e

— Kadar —

MOTOR
TEMİZLİĞİ

%4,75'e

— Varan —

YAKIT
TASARRUFU

Ustaların önerisi yeni Maxima.

Adaptech teknolojisiyle
motorunuza tam koruma.



Deneyen ustaların %97'si Petrol Ofisi Maxima'yı önermektedir. Ağustos 2022 tarihli bağımsız araştırma sonuçlarına göre değerlendirilmiştir. Endüstri testi OM646LA (CEC L-099-08) ACEA C2 ve C3 limitlerine göre yapılmıştır. Ayrıntılı bilgi petrolofisi.com.tr'de.



/petrolofisimaxima



petrolofisi.com.tr



maxima
MOTOR YAĞLARI

LUKOIL Bursa'da bayi ağını genişletmeye devam ediyor

LUKOIL yenilenmiş bayisi Ünal Kardeşler Petrol'le Bursa Osmangazi'de hizmet vermeye devam ediyor.

Enes Gürses/Bursa

LUKOIL 900 bin metrekare alan üzerine kurulu yenilenen bayisi Ünal Kardeşler Petrol ile Bursa Osmangazi'de benzin, motorin ve madeni yağ satışlarının yanı sıra market ve oto yıkama ile Project Plus kapsamında hizmet vermeye devam ediyor. Bu kapsamda yeniden açılışı yapılan Ünal Kardeşler Petrol sahibi Aziz Elma, LUKOIL Marmara Bölge Müdürü Koray Cansoy, Güney Marmara Saha Müdürü Ümit Arıkan ve PowerTeam üyeleri, Marmara Bölgesi PowerTeam Üyesi Kadir Sarı ve Karadeniz Bölgesi PowerTeam Üyesi Ünsal Göztepe gazetemize görüşlerini bildirdi.

"LUKOIL AİLESİNE KATILDIĞIMIZ İÇİN MUTLULUK DUYUYORUZ"

Ünal Kardeşler Petrol sahibi Aziz Elma; "Aslen Diyarbakır doğumluyum ve yaklaşık 20 yıldır akaryakıt sektöründe bulunmaktayım. Son 3 yıldır LUKOIL ailesiyle beraber müşterilerimize hız kesmeden hizmet vermekteyiz. LUKOIL ailesine katılmamızın asıl sebebi kurumsallaşmanın yanı sıra dünya çapında bilinir bir markayı temsil ediyor olacağımızın düşüncesiydi. Bursa Merkez'de konum

itbarıyla en kilit noktada hizmet vermekteyiz. İstasyonumuz yaklaşık 900 bin metrekare alana sahip ve 3 adadan oluşmakta. Benzin ve motorin ürünlerinde hizmet verirken aynı zamanda madeni yağ satışlarımız da bulunmakta. Market ve oto yıkama olarak müşterilerimize kesintisiz hizmet veriyoruz. Çalışanlarımızla burada bir aileyiz ve gelen müşterilerimizi misafir olarak görüyor, onları misafir ağırlar gibi ağırlıyoruz. LUKOIL bünyesine katıldığımızdan bu yana müşteri potansiyeli ve kitlesinde gözle görülür artış var. LUKOIL teknik ekipman konusunda da her zaman bayilerinin yanında. Biz bu aileye katıldığımız için mutluluk duyuyoruz" dedi.

"TECRÜBE VE BİRİKİMLERİMİZİ BAYİLERİMİZLE PAYLAŞARAK MÜŞTERİLERİMİZİ ULAŞMAYA DEVAM EDİYORUZ"

LUKOIL Marmara Bölge Müdürü Koray Cansoy yaptığı açıklamada "21 yılı aşkın süredir akaryakıt sektöründe görev almaktayım. LUKOIL'de ise 6 yıldır çalışmaktayım. Bu 6 yıl içerisinde şirket operasyonlarında Madeni Yağ Satış Müdürü ve son olarak Marmara Bölge



Müdürü olarak görev aldım. Tecrübe ve birikimlerimizi bayilerimizle beraber paylaşarak müşterilerimize ulaşmaya devam ediyoruz. Bu istasyonlarımızdan bir tanesi de Ünal Kardeşler Petrol istasyonumuz. Ünal Kardeşler Petrol istasyonu Bursa'nın en merkezi konumlarından birinde bulunuyor. Rekabetin çok yoğun olduğu bu konumda Ünal Kardeşler Petrol iyi hizmet kalitesiyle müşterilerin ihtiyaçlarına hızlı şekilde yanıt veriyor" ifadelerini kullandı.

"KÜÇÜK DOKUNUŞLARLA İSTASYONLARIMIZDA BÜYÜK GÖRSEL DEĞİŞİKLİKLER YAPMIŞ OLUYORUZ"

Güney Marmara Saha Müdürü Ümit Arıkan

konuşmasında 7 yıldır akaryakıt sektöründe farklı konumlarda görev aldığını belirterek; "LUKOIL'de ise bir buçuk yıldır Güney Marmara Saha Müdürü olarak çalışmaktayım. Bayilerimizi dolaşarak bayilerimizin tecrübelerini ve kendi tecrübelerimizi birleştirerek istasyonlarımızı hem müşteri beğenisine uygun hem de satış hacmini artıracak şekilde geliştirmeye ve dizayn etmeye çalışıyoruz. Ve aynı zamanda küçük dokunuşlarla istasyonlarımızda büyük görsel değişiklikler yapmış oluyoruz. Bu doğrultuda da Ünal Kardeşler Petrol istasyonumuzun da görünür unsurlarını değiştirdik ve tadilatlar yaptık. Hali hazırda Ünal Kardeşler Petrol istasyonu tuvalet ve ön saha hijyenine dikkat eden, müşteriye iyi hizmet sunmaya çalışan bir istasyondur zaten. LUKOIL ailesine katılmasıyla vermiş olduğu hizmetlerin üzerine koyarak, müşterilere daha iyi hizmet vermeye devam ediyor. Ünal Kardeşler Petrol istasyonumuzun çalışanları oldukça deneyimli ve işini severek yapıyorlar, bunu istasyona girdiğiniz anda anlayabilirsiniz. Ünal Kardeşler Petrol daha önce farklı bir marka ile hizmet vermekteydi. İstasyonumuzun sahibi Aziz Bey farklı akaryakıt markalarıyla görüşerek daha kurumsal bir yolda ilerlemek istediğine kara vermiş ve böylelikle LUKOIL ailesiyle

tanıştı. Aziz Bey'in arayışı sırasında LUKOIL'in yaklaşımı, dünya çapında markanın bilinmesi ve LUKOIL'in Bursa'daki büyüme hızı bizi seçmesinde etkili oldu" diye ekledi.

"PROJECT PLUS'LA ESAS HEDEFİMİZ PERSONELLERİMİZİ OYUNA SOKMAK"

Marmara Bölgesi PowerTeam Üyesi Kadir Sarı konuşmasında; "2015'den bu yana da PowerTeam ekibinde yer almaktayım. İstasyon ziyaretlerimizde üç temel maddeye bakmaktayız. Bunlar; temiz istasyon, güler yüzlü personel, sadık müşteri... Bu ayrımlar sayesinde temel amacımız sadık müşteri potansiyeline ulaşabilmek. Ayrıca bu istasyonumuz Project Plus kapsamında yer almakta. Project Plus'la esas hedefimiz personellerimizi oyuna sokmak. Project Plus içerisinde 4 ana hedefimiz var; bunlar gizli müşteri puanı, benzin ve katkı ürün satış puanı, genel satış puanı ve saha müdürü puanı. Bu puanların toplamı 90 puanı geçtiğinde personellerimiz prim almaya hak kazanıyor. PowerTeam olarak Ünal Kardeşler Petrol istasyonumuzdaki çalışan arkadaşlarımızın gerekli eğitimlerini tamamladık. Onları LUKOIL ailesinde görmekten mutluluk duyuyoruz" dedi.



'BAYİLERİMİZLE 24 SAAT BOYUNCA KESİNTİSİZ İLETİŞİMİMİZ BULUNUYOR'

Karadeniz Bölgesi PowerTeam Üyesi Ünsal Göztepe "Bu sektöre babam sayesinde girdim, benim için bu meslek baba mesleğidir. Yaklaşık 25 senedir akaryakıt sektöründeyim diyebilirim. LUKOIL'in kendi işlettiği ve mülkiyet sahibi olduğu istasyonlarda istasyon müdürüydüm. Bu süreçte PowerTeam kuruldu ve

Karadeniz Bölgesi PowerTeam Üyesi olarak görev aldım. PowerTeam özelinde istasyonlarımızın hizmet kalitesini arttırmayı ve sektöre yeni katılan arkadaşlara eğitim amaçlı bu işin nasıl yapılacağı anlatıyoruz. LUKOIL olarak sektörümüzde hizmete önem veren bir firmayız. PowerTeam olarak Türkiye'nin dört bir

yanındaki bayilerimizi geziyoruz. Doğu bölgemizdeki yenilikleri batı bölgemizdeki bayilerimizde kullanırken aynı zamanda batı bölgemizdeki yenilikleri de doğu bölgemize entegre edebiliyoruz. Saha çalışanlarımız nasıl 24 saat boyunca kesintisiz hizmet veriyorsa bizim de 24 saat boyunca bayilerimizle kesintisiz iletişimimiz bulunuyor" dedi.





Sürdürülebilirlik İçin GELECEĞE YATIRIM



Önceliğimiz, iş sağlığı ve güvenliği kuralları



Güler yüzlü çalışanlar



Hedefimiz, koşulsuz müşteri memnuniyeti



Markaların kurum kimliğinin doğru temsili

Akaryakıt sektöründe lider olmanın yanı sıra çevreye olan sorumluluğumuzun da bilincinde olarak çevre dostu uygulamalarımızla, gelecek nesillere daha temiz ve sürdürülebilir bir dünya bırakmayı amaçlıyoruz.

Tüpraş uluslararası sertifikalı yangın eğitimleri veriyor

Tüpraş, İzmir Rafinerisi'nde uluslararası sertifikalı yangın eğitimleri düzenliyor. Şirket, endüstriyel tesislerde emniyet konusunda Türkiye'nin öncüsü olma misyonuyla hareket ederek firmaların acil durum ekiplerine yangınla mücadele ile arama ve kurtarma eğitimleri vermeye başlıyor.

Tecrübeli eğitmen kadrosuyla endüstriyel yangınlar ile arama ve kurtarma konularında JOIFF (Uluslararası Endüstriyel Acil Durum Hizmetleri Yönetimi Örgütü) sertifikalı eğitimler vermeye hazırlanan Tüpraş, bu sayede pek çok sektörde yangınla mücadele konusunda farkındalık ve yetkinlik oluşturacak.

"ENDÜSTRİYEL TESİSLERDE ACİL DURUMLARA MÜDAHALE KONUSUNDA YETKİN ÇALIŞAN YETİŞTİRMEYİ AMAÇLIYORUZ"

Tüpraş İzmir Rafinerisi'nde, 11 yangınla mücadele ve 5 endüstriyel kurtarma eğitim istasyonunda birbirinden farklı ve zorlu onlarca senaryo ile uygulamalı eğitimler verdiklerini açıklayan Tüpraş Teknik Emniyet Direktörü Pınar Çağdaş Duran, "Yangınla mücadele eğitimlerimizde flaş yangını, jet yangını, döküntü yangını, tüm yüzey tank yangını, kapalı alanda yangın gibi farklı endüstriyel yangın türlerine müdahale stratejileri ve yöntemleri öğretiliyor. Eğitimlerimiz

Tüpraş İzmir Rafinerisi Yangın Eğitim Merkezi, Uluslararası Endüstriyel Acil Durum Hizmetleri Yönetimi Örgütü'nün (JOIFF) akreditasyonlu eğitim tesisi olarak uluslararası sertifikalı yangın eğitimleri düzenliyor.



Tüpraş Teknik Emniyet Direktörü Pınar Çağdaş Duran

içinde; yangın tiplerini ve türlerini öğrenme, yangın donanımlarının kullanımı, yangınla mücadele ekipmanlarını tanıma, ekipmanların kullanımını, ekiplerin oluşumu, ekiplerin koordinasyon içerisinde hareket etmesi konuları yer alıyor. Eğitimlerimizin hedef kitesinde öncelikli olarak; petrol ve doğalgaz sektörü, endüstriyel tesisler, kamu kurum ve kuruluşları, itfaiyecilik



meslek yüksek okulu öğrencileri, devlet hava meydanları işletmeleri ile liman işletmeleri var" dedi.

Ayrıca Duran, "Eğitimlerimizle endüstriyel tesisler ve belediyelerdeki itfaiyecilerin, endüstriyel yangınlarla mücadele, arama kurtarma ve işle erişim konularında temel ve ileri seviye becerilerini artıracaktır. Yetkinliği artan ekiplerin, tesislerinde meydana gelebilecek acil durumlara daha etkin, emniyetli ve hatasız müdahale etmeleri mümkün olacak. Doğru müdahale

teknikleri ile tesislerin acil durumları, minimum zararla atlatmasına yardımcı olacağız. Acil durum ekiplerine duyulan güven ile memnuniyetin de artacağını düşünüyoruz. Uluslararası bilgin kurumların sertifikalarının alınmasıyla, bireylerin yurt içinde ve dışında iş bulma konusunda kariyerlerine de katkıda bulunacağız. Böylece sektörlere nitelikli acil duruma müdahale çalışmaları desteği sağlayarak, bu alanda yetişmiş kişilerle, kurumlar bünyesinde farkındalığı artırmayı amaçlıyoruz" diye konuştu.

Multinet Up, taşıt tanıma çözümü MultiPetrol ile şirket araçlarının akaryakıt giderlerinin etkin bir şekilde yönetilmesini sağlıyor.

Yemek kartı, kurumsal hediye ve sosyal yardım kartı, akaryakıt, konaklama ve toplu satın alma çözümleriyle şirketlere tasarruflu gider yönetimi hizmeti veren Multinet Up, taşıt tanıma çözümü MultiPetrol ile işverenlere kontrol yetkinliği ve muhasebesel kolaylık gibi avantajlar sağlarken şirket çalışanlarına Shell kalitesiyle, araçtan inmeden alışveriş kolaylığı sunuyor.

"MULTINET UP OLARAK SHELL & TURCAS PETROL A.Ş.'NİN EN BÜYÜK ARACI KURUMUYUZ"

Multinet Up'ın şirket araçlarının akaryakıt giderlerinin etkin bir şekilde yönetilmesini sağlayan taşıt tanıma çözümü MultiPetrol hakkında bilgi veren Multinet Up Üye İş Yeri ve İş Birlikleri Genel Müdür Yardımcısı Erem Çakıroğlu, "İster bir ister bin aracı olsun, her ölçekten şirket akaryakıt giderlerinin yönetimini MultiPetrol ile yaparak maliyet tasarrufunda bulunabiliyor. MultiPetrol'ün araç bazında limitleme ve harcama takibi özellikleri ile firma yetkilileri, araçlara gün, hafta, ay ve lokasyon bazında limitler koyabiliyor ve harcamaları sistem üzerinden dilediği zaman takip edebiliyor. Ayrıca, araç bazlı

MultiPetrol ile şirketlerin akaryakıt giderlerine tasarruf imkânı

detaylı kullanım raporları ile etkin bir gider kontrolü sağlanabiliyor. Firmalar ödemelerini kredi kartı, doğrudan borçlandırma sistemi veya nakit olarak gerçekleştirebiliyor. Shell & Turcas Petrol A.Ş.'nin en büyük aracı kurumuyuz. Shell & Turcas Petrol A.Ş., Türkiye'nin dört bir yanındaki 1140'tan fazla istasyonu bu gün EPDK raporlarına göre istasyon başına verimlilik puanı en yüksek değere sahip yakıt tedarikçisi.

Multinet Up olarak hem bu ulaşılabilirliği hem de Shell'in üstün ürün ve hizmet kalitesini, 15 yılı aşkın süredir müşterilerimize sunmaktan büyük mutluluk duyuyoruz" dedi.



Multinet Up Üye İş Yeri ve İş Birlikleri Genel Müdür Yardımcısı Erem Çakıroğlu



'ARAÇ TANIMA SİSTEMLERİNDE FARKLI İHTİYAÇLARA UYGUN CİHAZ ÇEŞİTLİLİĞİ SUNUYORUZ'

Çakıroğlu, "İşletmelere sunduğumuz bir diğer avantaj ise araç tanıma sistemlerindeki çeşitlilik. Kullanıcılarımız MultiPetrol taşıt tanıma sistemi cihazlarıyla araçtan inmeden yakıt alımı yapıyor ve ödemeler taşıt tanıma sisteminden otomatik olarak gerçekleşiyor. Taşıt tanımadaki her firmanın ihtiyacına en uygun cihazı sağlamak için çeşitli alternatifler sunuyoruz. Örneğin, araca zarar vermeden ve garantiyi bozmadan depo kapağının ağır kısmına monte edilen akıllı halka ile camınızı bile açmadan yakıt alabiliyorsunuz. Taşınabilir TSS cihaz tipi olan akıllı anahtarlıkta ise montaj gerekmiyor. Çok yakın zamanda ise kullanıcılarımıza akaryakıt alımlarında Shell'in dijital çözümü üzerinden de hizmet vermeye başlayacağız" dedi.

» Sayfa 05'in devamı



Nurten Öztürk, annesi Müntaze Bilgin ile...

'OKULUMUZDA NİTELİKLİ AŞÇILARIMIZ YETİŞECEK VE MENGEN'İN ADI, AŞÇILIKLA ANILMAYA DEVAM EDECEK'

Bolu Valisi Erkan Kılıç, törende şöyle konuştu: "Mengen denince, Osmanlı döneminden bu yana aşçılık aklımıza geliyor. Geçmişe dayanan bir kültür, bir gelenek bu... Dünyanın dört bir tarafında

gurur duyduğumuz Mengenli aşçılarımız var. Sayın Nurten Öztürk'ün değerli katkılarıyla, okulumuzun aşçılık okulu olarak yeniden açılması bizim için çok değerli. Özellikle liselerde mesleki eğitim

son derece önemli. Bunun çabası içinde olmamız, nitelikli işgücünün gelişmesi için mesleki eğitimi desteklememiz, ülkemizin gelişmesi ve kalkınması açısından da değer taşıyor. Bu çabanın

önemli bir örneği de burada, Mengen'de hayata geçirildi. Okulumuzda çok nitelikli aşçılarımız yetişecek ve Mengen'in adı, aşçılıkla anılmaya daha güçlü bir şekilde devam edecek."



ÖĞRENCİLERE STAJ VE İŞ İMKANLARI

Bolu'nun aşçılarıyla ünlü Mengen ilçesi Osmanlı'dan günümüze kadar yetiştirdiği ve başta Avrupa olmak üzere 7 kıtaya gönderdiği aşçılarıyla ünlü. Osmanlı saraylarında ahilik geleneğiyle başlayan aşçılık serüvenlerini Cumhuriyet döneminde eğitilmiş aşçılarla devam ettiren Mengen'den çıkan şefler, dünya liderlerinin mutfaklarında dahi görev yapıyor.

OPET Mengen Pazarköy Cezmi Bilgin Aşçılık Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nden mezun olan öğrencilere Türkiye'nin önde gelen turizm işletmelerinde staj ve iş imkanı sunulması planlanıyor. Böylece nitelikli iş gücü kazanımı ve istihdam açısından da ekonomiye destek olunması hedefleniyor.

EĞİTİM-ÖĞRETİM ALANINDA 45 YIL HİZMET VERMİŞ, GÖREV AŞKIYLA ÖRNEK BİR İNSAN

1926 yılında Pazarköy-Alibeyler Köyü'nde doğan Cezmi Bilgin, ilköğrenimini Pazarköy'de pekiyi derece ile tamamladı. 1946 yılında Arifiye Köy Enstitüsü'nden mezun oldu. Bütün öğretmenlerinin ortak kararı ile yüksek köy enstitüsüne gönderilme kararı alındı. O ise, köyüne ve yöresine hizmet etmek anlayışıyla, Alibeyler Köyü'nde yapımına önder olduğu ilkokulda 1946 yılı Eylül ayında öğretmenliğe başladı. Pazarköy İlkokulu'nda 10 yıl öğretmen ve idareci olarak görev yaptı.

1960 yılında 27 Mayıs İhtilali'nden sonra köy muhtarlığı görevini de üstlendi. 1967-1968 öğretim yılında Bolu Merkez Atatürk İlkokulu'na müdür olarak atandı. Beş yıl burada çalışmasının ardından Millî Eğitim Bakanlığı tarafından görev yapmak üzere Almanya'ya gönderildi. Orada 19 yıl Türk çocuklarının eğitimi için çalıştı. 1991 yılında emekli olan Bilgin, 3 Ocak 2015 tarihinde hayata gözlerini yumdu.

Yurt içi ve yurt dışında 45 yıl eğitim - öğretim alanında hizmet veren Cezmi Bilgin, yüksek görev aşkıyla, çalışkanlığıyla, tavır ve davranışlarıyla örnek bir insan oldu.



272 öğrenciye hizmet verecek kapasitedeki okulda 2 mutfak atölyesi bulunuyor



2023 yılının son çeyrek toplantısı Eses Genel Merkez’de yapıldı

Eses Akaryakıt tarafından Genel Müdürü Gazi Doğan'ın önderliğinde tüm Türkiye’de bulunan bölge müdürlerinin katıldığı 2023 yılının son çeyrek toplantısı düzenlendi. Toplantı 20-21 Eylül tarihleri arasında İstanbul’da bulunan Genel Merkez’de yapıldı.



Eses Akaryakıt Genel Müdürü Gazi Doğan'ın önderliğinde tüm Türkiye’de bulunan bölge müdürlerinin katıldığı 2023 yılının son çeyrek toplantısı düzenlendi. Toplantıya, Kıdemli Genel Müdür Yardımcısı Servet Yıldız, Genel Müdür Yardımcısı Hüseyin Dikmen, Başlık İşleri Müdürü Elcan Çavuş, Otomasyon Müdürü Savaş Şimşek ve Satış Destek Müdürü Ali Güven de katıldı. Toplantı 20-21 Eylül tarihleri arasında İstanbul’da bulunan Eses Genel Merkezi’nde yapıldı. İki gün süren toplantının ikinci gününde ASV Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sofu Altınbaş ve Eses Akaryakıt Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Altınbaş, bölge müdürleriyle bir araya geldi.

“AYNI HEYECAN VE ŞEVKLE, YENİ ÇALIŞMALAR YAPMAK GAYESİNDEYİZ”

Bayi memnuniyetine ve

sorunlarına daha fazla odaklanan çalışmalar yapılmasını önemsediklerini dile getiren Genel Müdür Gazi Doğan, “Geniş bir yelpazede, yapılacak pek çok önemli çalışma var. Bu çalışmalar şirketimize önemli değerler kazandıracaktır. Başladığımız yere göre çok iyi bir noktadayız ama daha yapacak çok işimiz var. Aynı heyecan ve şevkle, yeni çalışmalar yapmak gayesindeyiz” dedi.

Toplantıda, bölge müdürlüklerinin mutlaka Genel Merkez ile ortaklaşa hareket etmesinin yararlı olacağına da vurgu yapıldı. Bölge müdürlerinin de sürdürdüğü çalışmaların ele alındığı toplantıda; 2023 yılı faaliyetleri değerlendirildi, 2024 yılında yapılacak çalışmalar ve hedefler masaya yatırıldı.



Otomotiv ihracatı Eylül’de 2,8 milyar dolar oldu



Türkiye'nin otomotiv endüstrisi Eylül ayında 2 milyar 822 milyon dolarlık ürün ihraç etti.

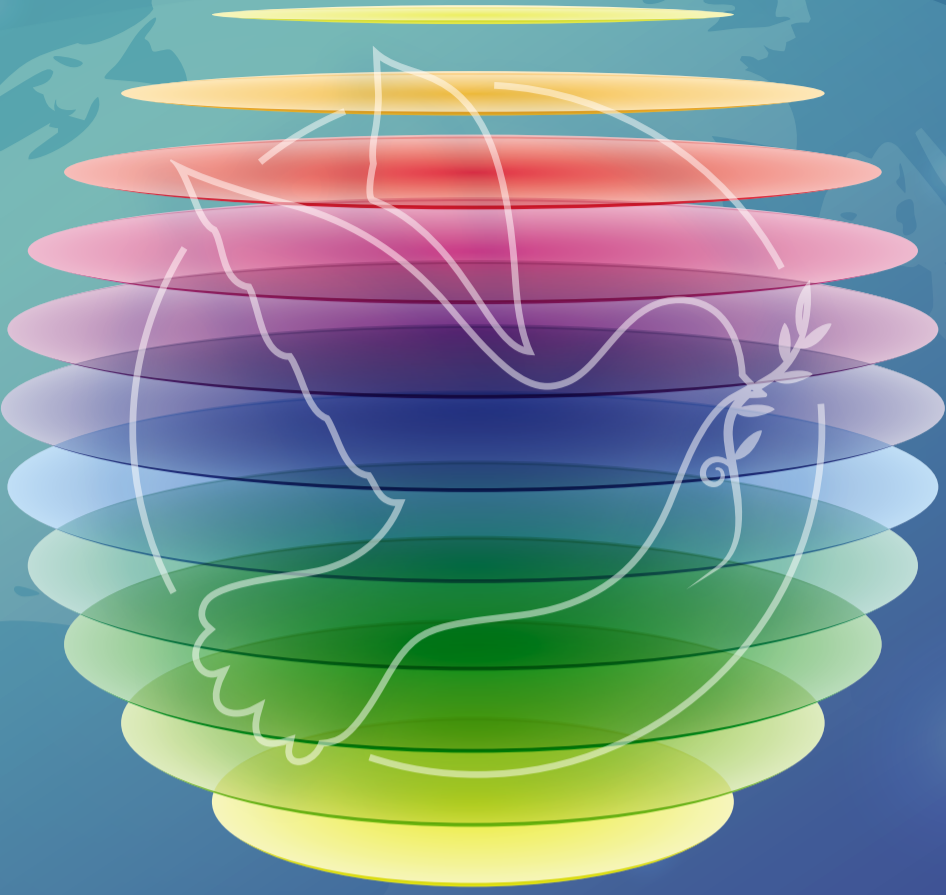
Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliğinden (OİB) yapılan açıklamaya göre, Türkiye otomotiv endüstrisinin Eylül ayı ihracatı, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 2,6 artışla 2 milyar 822 milyon 476 bin dolar oldu.

Dış satımda, “kimyevi maddeler ve mamulleri” sektörünün ardından ikinci sırada yer alan otomotiv endüstrisinin ihracattaki payı da yüzde 14,7 olarak gerçekleşti.

Eylül’de en büyük ürün grubu “tedarik endüstrisi” ihracatı 1 milyar 203 milyon dolar olurken, “binek otomobiller” ihracatı yüzde

4 azalarak 776 milyon dolar, “eşya taşımaya mahsus motorlu taşıtlar” ihracatı 402 milyon dolar, “çekiciler” ihracatı 192 milyon dolar ve “otobüs-minibüs-midibüs” ihracatı da yüzde 104 artışla 213 milyon dolar olarak kayıtlara geçti.

Açıklamada görüşlerine yer verilen OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik, “Bu yıl ocak-eylül döneminde ihracatımız 25 milyar 620 milyon dolar oldu. En büyük pazarımız Avrupa Birliği’nde yaşanan daralmaya rağmen yıl sonu hedefimizi gerçekleştireceğimize inanıyoruz.” ifadelerini kullandı.



13.TÜRKİYE ENERJİ ZİRVESİ

Türkiye enerji piyasasının, kamu ve özel sektör birlikteliği ile gerçekleştirilen en büyük organizasyonu

“BARIŞ İÇİN ENERJİ”

27-29 KASIM 2023
JW MARRIOTT HOTEL ANKARA

Petrol Ofisi Grubu, yeni sezonda da Fenerbahçe Kadın Futbol Takımı'nın yanında



'KADINLARIN GÜÇLENMESİNE KATKI SUNACAK YATIRIMLAR YAPMAYA ÖNEM VERİYORUZ'

Konuyla ilgili açıklamada bulunan Petrol Ofisi Grubu CMO'su Sinan Seha Türkseven, "Kadınların sosyoekonomik hayata katılımının sınırlı olduğu toplumların ilerleyemeyeceği bilinciyle kadınların güçlenmesine katkı sunacak alanlara yönelik yatırımlar yapmaya önem veriyoruz. Özellikle kadın sporcularımızın arka arkaya elde ettiği başarılarla gururlandığımız bu dönemde, kadın futbolunun gelişiminin hem toplumsal hem sportif anlamda çok önemli olduğunu düşünüyoruz. Bu

nedenle geçtiğimiz yıl olduğu gibi 2023-2024 sezonunda da Fenerbahçe Petrol Ofisi kadın futbol takımının isim ve forma göğüs sponsoru olmaya, kadın futbolcularımızın sahadaki başarılarını desteklemeye devam ediyoruz.

2023 Kadınlar Dünya Kupası, kadın futbolunun tüm dünyada yükselişini kanıtlamışken Petrol Ofisi olarak biz de Türkiye'de bu alanda var olan farkındalığı artırmak için daha kapsamlı ve daha büyük işlere imza atmaya sürdüreceğiz." dedi.

Petrol Ofisi, 2023-2024 sezonunda da Fenerbahçe Kadın Futbol Takımı'nın isim ve forma göğüs sponsorluğunu sürdürüyor.

Petrol Ofisi'nin Türk kadın futbolunun önemli kulüplerinden Fenerbahçe ile yaptığı isim ve forma göğüs sponsorluğu anlaşması, 2023-2024 sezonunda da devam ediyor. 27 Ağustos'ta başlayan Kadın Futbol Süper Ligi'nin yeni sezonunda da kulüp, Fenerbahçe Petrol Ofisi ismi ile sahada mücadele ediyor.

Petrol Ofisi Grubu'nun, Fenerbahçe ile sürdürdüğü sponsorluk anlaşmasıyla ülkemizde kadın futbolunun bilinirliğinin artmasını, bu sayede yeni kadın sporcuların da yetişebileceği bir alan yaratmaya katkı sunmayı hedefliyor.

'ÇOK DAHA GÜÇLÜ VE OTURMUŞ BİR TAKIM OLARAK SEZONA BAŞLIYORUZ'

Fenerbahçe Kadın Futbolundan Sorumlu Yönetim



Kurulu Üyesi Mustafa Kemal Danabaş açıklamasında şunları söyledi: "Dünyanın en büyük spor kulüplerinden Fenerbahçemizin, Türkiye'de sektörün önde gelen firması Petrol Ofisi ile geçen sezon yapmış olduğu sponsorluk anlaşmasının bu sezon da devam etmesi bizim için çok kıymetli. Petrol Ofisi ailesine desteklerinden dolayı teşekkürlerimi iletmek istiyorum. Bu sezon Kadın Futbol Takımımızın üçüncü sezonu. Takımımız ilk sezonunda 104 gol atmış, rekor kırmış, Play Off yarı finali oynamıştır. Geçtiğimiz sezon ise çok başarılı bir sezon geçirmiş ve final oynamıştır. Bu sene yaptığımız takviyelerle, kazandığımız deneyimlerle,

yeni Teknik Direktörümüz Gökhan Bozkaya ve ekibiyle çok daha güçlü ve oturmuş bir takım olarak sezona başlıyoruz. Fenerbahçe Petrol Ofisi olarak sezonu kupayla tamamlayacağımıza dair inancımız tam. Takımımız 2023-2024 sezonunda da mücadelesiyle tüm kadınlara ve kız çocuklarına ilham olmaya ve camiamızın gururu olmaya devam edecektir. Teknik Direktörümüz Gökhan Bozkaya yönetimindeki takımımıza yürekten inanıyor; sponsorumuz, ailemizin üyesi Petrol Ofisi'nin desteğiyle sezon sonu şampiyonluklar kutlamayı diliyorum. İş birliğimiz hem kulübümüz ve camiamız hem de sponsorumuz için hayırlı uğurlu olsun."

Galatasaray kadın futbol takımı yeni sezonda da Petrol Ofisi Grubu'nun desteği ile yoluna devam ediyor

Petrol Ofisi, 2023-2024 sezonunda da isim ve forma göğüs sponsoru olarak Galatasaray kadın futbol takımına desteklerini sürdürüyor.

Petrol Ofisi, ülkemizde kadın futbolunun bilinirliğini artırmak, bu sayede yeni kadın sporcuların yetişebileceği bir alan yaratmak için desteklerin devam ediyor. Petrol Ofisi Grubu Galatasaray ile yaptığı isim ve forma göğüs sponsorluğu anlaşması, 2023-2024 sezonunda da sürüyor. Kulüp yeni sezonda da Galatasaray Petrol Ofisi ismi ile sahada mücadele ediyor.

'KULÜBÜMÜZ KADINLARIN SOSYAL HAYATTA DAHA FAZLA KATILIMCI OLMALARI İLKESİYLE TÜM İMKANLARINI KULLANIYOR'

Galatasaray Yönetim Kurulu Üyesi Emir Aral sponsorluğu

dair yaptığı açıklamada; "Galatasaray Spor Kulübü olarak kadın takımlarımızı, kadın sporcularımızı çok önemsiyoruz. Kulübümüz kadınların sosyal hayatta daha fazla katılımcı olmaları ilkesiyle Türkiye'nin öncü spor kulübü olarak tüm imkanlarını kullanıyor. Galatasaray ve Petrol Ofisi, Kadın Futbol Takımımız için geçen sene başlayan iş birliğini bu sene büyütürken devam ettiriyor. İsim sponsorumuz olan Petrol

Ofisi, bu sezon aynı zamanda formamızın göğüs kısmında da yer alacak.

Galatasaray Petrol Ofisi Kadın Futbol Takımımız lige çok iyi bir başlangıç yaptı. Ligde ilk dört maçımızda dört galibiyetle devam ediyoruz. Sonunun şampiyonluk olmasını ve başarılarının devamını diliyoruz. Bu yolda bizi yalnız bırakmayan ve desteğini esirgemeyen Petrol Ofisi'ne bir kez daha teşekkürlerimizi sunuyoruz." ifadelerini kullandı.



'FUTBOLA VE GELECEĞE YATIRIM YAPMAYA DEVAM EDECEĞİZ'

Konuyla ilgili açıklamada bulunan Petrol Ofisi Grubu CMO'su Sinan Seha Türkseven, "Petrol Ofisi gibi gücünü bu topraklardan alan bayrak taşıyıcı bir markanın toplumsal fayda için elini taşın altına koymaması düşünülemez. Bu bağlamda her geçen gün daha fazla ilgi gören kadın futboluna da yatırım yapmaya büyük önem veriyoruz. Çünkü kadın futbolunun

hem toplumumuzun gelişimi hem de spor ekonomisinin sağlıklı ilerleyişi açısından çok önemli faydaları beraberinde getirdiğine inanıyoruz. Bu nedenle Türkiye'de kadın futbolunun yanında olmaya, Galatasaray Petrol Ofisi kadın futbol takımının sahadaki mücadelesinden aldığımız ilhamla futbola ve geleceğe yatırım yapmaya devam edeceğiz." dedi.

SÜRDÜRÜLEBİLİR BİR GELECEK HEDEFİYLE
ENERJİ ÜRETİYORUZ



Türkiye’de GRI “Standards” kapsamında
sürdürülebilirlik raporu yayınlayan ilk enerji şirketiyiz.

OPET Fuchs, "Fullcheck Services" hizmetleriyle verimliliği artırıyor, tasarruf sağlıyor

Opet Fuchs, sunduğu çözüm ve hizmetlerle madeni yağ sektöründe müşteri deneyimi alanında fark yaratmayı amaçlıyor. Fullcheck Services programı kapsamında "Tank Temizliği", "Filtrasyon Hizmeti", "Açık Dişli Temizliği" hizmetlerini hayata geçiren Opet Fuchs, müşterilerinin hayatını kolaylaştırırken, verimlilik ve tasarruf sağlıyor.

Tank Temizliği hizmeti ile Opet Fuchs, talaşlı imalat tezgahlarında çalışan emülsiyonların yağ kaçaklarına bağlı olarak oluşan partiküler kirliliklerden, talaş kalıntılarında ve tank dibinde biriken metal tozlarından temizlenmesini amaçlıyor. Soğutma sıvısı içerisinde karışan harici kirlilikler özellikle emülsiyonun az nüfuz ettiği hareketsiz bölgelerde birikiyor. Bu kirlilikler emülsiyon stabilitesini olumsuz etkileyerek çabuk bozunmasına yol açıyor ve soğutma sıvısı tankının temizlenmesini gerektiriyor. Opet Fuchs bu hizmet ile yağ ve atık maliyetlerinin azaltılması, işletme verimliliğinin

artması, işçilik faaliyetlerden kazanç sağlanması, ekipman çalışma koşullarının iyileştirilmesi, soğutma sıvısı tüketiminin kontrol altına alınması gibi kazanımların elde edilmesine katkı sağlıyor.

'SÜREKLİ İYİLEŞTİRME VE OPERASYONEL MÜKEMMELLİK ANLAYIŞI'

Şirketten yapılan açıklamada; "Opet Fuchs, Fullcheck Services Filtrasyon Hizmeti ile yağlardaki kirliliği mikron boyutunda düşürüyor ve mekanik arızaları en aza indiriyor. Bu sayede ekipman ve yağlayıcı ömrünü uzatarak işletmeler için önemli ölçüde maliyet tasarrufu sağlıyor. Hizmet ile ayrıca yüksek partikül kirliliğinin yol açabileceği sorunların önüne geçerek bakım faaliyetlerini güçlendiriyor, verimliliği artırıyor. Opet Fuchs, işletmeden aldığı numuneleri TÜRKAK onaylı laboratuvarlarında analiz ederek raporları dijital hizmet yazılımı Fullcheck üzerinden müşterileri ile paylaşıyor.

Madeni yağ sektörünün markalarından Opet Fuchs, müşterilerinin hayatını kolaylaştırmak amacıyla Fullcheck Services kapsamında yeni devreye aldığı "Tank Temizliği", "Filtrasyon Hizmeti", "Açık Dişli Temizliği" hizmetleri ile verimlilik ve tasarruf sağlıyor.

Sürekli iyileştirme ve operasyonel mükemmellik anlayışı ve uzman saha ekibinin yerinde yaptığı çalışmalarla güvenilir bir hizmet sunan Opet Fuchs, bu hizmet kapsamında; yağ ve atık yönetimi maliyetlerinin azaltılması, işletme verimliliğinin artması, bakım maliyetlerinin iyileştirilmesi, ekipman çalışma koşullarının iyileştirilmesi, yağlayıcı ömrünün uzatılması konularında katkı sağlıyor" dendi.

'ALANINDA UZMAN MÜHENDİSLER TARAFINDAN UYGULANIYOR'

Opet Fuchs'un Açık Dişli Temizliği ile müşterilerine maliyet tasarrufu sunduğunun altını çizilirken; "Alanında uzman Opet Fuchs servis mühendisleri

fullcheck
services

tarafından uygulanan açık dişli temizliği, sistemin durdurulmasına gerek olmadan

uygulanabiliyor ve dişli sistemlerinin sağlıklı bir şekilde çalışmasını sağlayarak ekipmanın ömrünü uzatıyor. Ekipmanların durdurulmadan uygulanabilmesi sayesinde operasyonel esneklik ve verimlilik sağlanıyor. Opet Fuchs tarafından özel olarak geliştirilen Ceplattyn Cleaner temizleme sıvısı, konvansiyonel açık dişli temizleyicilere kıyasla yüzde 50'ye kadar temizlik etkisini koruyarak maliyet tasarrufu, kolay ve hızlı kullanımı sayesinde ise zaman tasarrufu sağlıyor. Temizleyicilerle ilgili atık oluşumu minimuma indirilirken, temizlikte daha az insan gücüne gereksinim duyuyor" diye belirtildi.

Trafiğe Ağustos'ta 235 bin 317 aracın kaydı yapıldı

Trafiğe Ağustos'ta 235 bin 317 aracın kaydı yapıldı, 2 bin 724 aracın kaydı silindi. Böylece trafikteki toplam araç sayısı 232 bin 593 adet arttı.

Türkiye İstatistik Kurumu, Ağustos ayına ilişkin motorlu kara taşıtları istatistiklerini açıkladı. Buna göre, Ağustos'ta trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 110,6 artışla 235 bin 317 oldu. Söz konusu dönemde kaydı silinen taşıt sayısı da yüzde 15,5 azalışla 2 bin 724 olarak hesaplandı. Böylece trafikteki toplam taşıt sayısı Ağustos'ta 232 bin 593 adet arttı.

Ağustos'ta trafiğe kaydı yapılan taşıtların yüzde 46,5'ini motosiklet, yüzde 38,1'ini otomobil, yüzde 10,2'sini kamyonet, yüzde 2,9'unu traktör, yüzde 1,5'ini kamyon, yüzde 0,5'ini minibüs, yüzde 0,2'sini otobüs ve yüzde 0,1'ini özel amaçlı taşıtlar oluşturdu.

Trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı Ağustos'ta aylık bazda yüzde 1,3 arttı. Ağustos ayında trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı bir önceki aya göre minibüste yüzde 54,9, otobüste yüzde 41,6, kamyonette yüzde 10,7, özel amaçlı taşıtta yüzde 9,1, motosiklette yüzde 7,8 artarken traktörde yüzde 14,7, kamyonunda yüzde 7,8 ve otomobilde yüzde 6,5 azaldı.

Ağustos ayında geçen yılın aynı ayına göre trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı minibüste yüzde 188,8, motosiklette yüzde 165,9, kamyonette yüzde 93, otomobilde yüzde 86,2, otobüste yüzde 32,7, traktörde yüzde

30,6 artarken kamyonunda yüzde 7,2 ve özel amaçlı taşıtta yüzde 0,9 geriledi.

Trafiğe kayıtlı toplam taşıt sayısı Ağustos sonu itibarıyla yıllık bazda yüzde 7,52 artışla 27 milyon 987 bin 472'ye çıktı. Bu taşıtların yüzde 53,2'sini otomobil, yüzde 17'sini motosiklet, yüzde 15,8'ini kamyonet, yüzde 7,7'sini traktör, yüzde 3,4'ünü kamyon, yüzde 1,8'ini minibüs, yüzde 0,8'ini otobüs ve yüzde 0,3'ünü özel amaçlı taşıtlar oluşturdu.

Ağustos ayında 893 bin 913 taşıtın devri yapıldı. Bu taşıtların yüzde 61,7'si otomobil, yüzde 16,1'i motosiklet, yüzde 14,9'u kamyonet, yüzde 2,9'u traktör, yüzde 1,9'u kamyon, yüzde 1,8'i minibüs, yüzde 0,5'i otobüs ve yüzde 0,2'si özel amaçlı taşıtlar olarak kayıtlara geçti.

Ağustos ayında 89 bin 694 adet otomobilin trafiğe kaydı yapıldı. Bu otomobillerde ilk 3 marka yüzde 12,1 ile Fiat, yüzde 8,9 ile Renault, yüzde 7,2 ile Volkswagen oldu.

Ocak-Ağustos döneminde ise 1 milyon 525 bin 213 taşıtın trafiğe kaydı yapıldı. Bu dönemde geçen yılın aynı dönemine göre trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı yüzde 89,5 artarak 1 milyon 525 bin 213, trafikten kaydı silinen taşıt sayısı yüzde 18,2 azalarak 20 bin 33 oldu. Böylece Ocak-Ağustos döneminde trafikteki toplam taşıt sayısında 1 milyon 505 bin 180 adet artış gerçekleşti.



EN FAZLA TERCİH EDİLEN RENK GRİ

Ocak-Ağustos döneminde trafiğe kaydı yapılan 620 bin 472 otomobilin yüzde 67'si benzinli, yüzde 18,5'i dizel, yüzde 8,8'i hibrit, yüzde 4,3'ü elektrikli ve yüzde 1,4'ü LPG'li araçlar oldu.

Ağustos ayı sonu itibarıyla trafiğe kayıtlı 14 milyon 892 bin 825 otomobilin yüzde 36,1'inin dizel, yüzde 33,9'unun LPG'li, yüzde 28,1'inin benzinli, yüzde 1,3'ünün hibrit ve yüzde 0,3'ünün elektrikli olduğu görüldü.

Ocak-Ağustos döneminde trafiğe kaydı yapılan otomobillerin yüzde 34,8'inin 1300 ve altı, yüzde 23,9'unun 1401-1500, yüzde 19,8'inin 1301-1400, yüzde 10,3'ünün 1501-1600, yüzde 6,1'inin 1601-2000, yüzde 0,7'sinin 2001 ve üstü motor silindir hacmine sahip olduğu belirlendi.

Bu dönemde trafiğe kaydı yapılan otomobillerde en fazla tercih edilen ilk 3 renk, yüzde 34,5 ile gri, yüzde 28,4 ile beyaz ve yüzde 12,3 ile mavi oldu.

Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi Uygulama Tebliği yayımlandı

Hazine ve Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığının Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi Uygulama Genel Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Tebliğle akaryakıt satışlarında, yeni nesil akaryakıt pompa ödeme kaydedici cihazlara plaka bilgisinin otomatik olarak iletilmesine ve bu kapsamda oluşturulan sistemin teknik özelliklerinin belirlenmesine ilişkin düzenlemeler yapıldı.

Buna göre, akaryakıt istasyonlarında UTTS kurulacak. Söz konusu sistem, firmaların ilgili faaliyetlerinin takip edilebilmesi ile montaj, bakım, onarım ve servis işlemlerinin elektronik ortamda bildirilebilmesine imkan sağlayacak. Sistem, taşıt tanıma birimi (TTB) takılan taşıtların tanımlanabilmesine ve benzeri tüm iş ve işlemlerin izlenebilmesi ile sistem kapsamındaki bilgilerin GİB teknoloji sistemlerine aktarılabilmesine imkan verecek şekilde Darphane ve Damga Matbaası Genel Müdürlüğü tarafından kurulacak ve işletilecek.

UTTS, akaryakıt istasyonlarında kullanılan yeni nesil pompa ödeme kaydedici

cihazlarla iletişim kurabilecek özellikte olacak. UTTS kapsamında yapılan akaryakıt satışlarında, taşıt tanıma okuyucusunun (TTO) TTB'yi okumasıyla taşıt plakasının otomatik olarak yeni nesil pompa ödeme kaydedici cihaza iletilmesi sağlanacak.

Kiralama yoluyla edinilen veya işletmeye dahil olan ve işte kullanılan taşıtlara da 31 Aralık 2024'e kadar taşıt tanıma birimi takılması zorunlu olacak. Söz konusu taşıtların yakıt depo girişi üzerine Darphane tarafından üretilen TTB'ler taktırılacak ve bunlar taşıttan sökülmecektir. Zorunluluk kapsamında olmayan taşıtlara da ihtiyari olarak TTB taktırılabilir.

UTTS KAPSAMINDAKİ BİLGİLER, DARPANE TARAFINDAN BAŞKANLIK İLE ELEKTRONİK ORTAMDA PAYLAŞILACAK

Darphane tarafından yetkilendirilen firmaların, her türlü bakım ve onarım işlerini üstlenebilecek yetkili teknik bakım ve onarım servislerinin bulunması gerekecek. UTTS unsurları dış hava şartlarında çalışabilir nitelikte olacak ve

Akaryakıt istasyonlarına, kayıt dışıyla mücadele kapsamında taşıtların plaka bilgisinin otomatik iletilmesini sağlayacak Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi (UTTS) kurulması sağlanacak. Bu kapsamda sektörün önemli isimleri konuya dair görüşlerini Enerji Petrol Gaz okuyucularına aktardı.

bu durum Türk Standartları Enstitüsü veya uluslararası akredite test kuruluşlarının testleriyle doğrulanacak. UTTS kapsamındaki bilgiler, Darphane tarafından Başkanlık ile elektronik ortamda paylaşılacak.

Akaryakıt satışlarında, taşıtın plakasına ilişkin bilgiler sistem kapsamında yeni nesil pompa ödeme kaydedici cihaza otomatik olarak iletilecek ve ödeme kaydedici cihaz fişi, yeni sisteme uygun düzenlenecek.

Akaryakıt istasyonu işleten mükellefler, zorunluluk getirilen TTO'ların tatbiki ve yeni nesil pompa ödeme kaydedici cihaz bağlantısının yapılması için gerekli her türlü desteği yetkili firmalara vermek ve gerekli çalışma ortamını sağlamak zorunda olacak.

UTTS kapsamında yapılmış bağlantıların korunması ve sistemin sürekli çevrim içi bağlantılı olmasının sorumluluğu akaryakıt istasyonu işleten mükellefe ait olacak.

31 ARALIK 2024'E KADAR SÜRE

Akaryakıt istasyonu işleten mükellefler, akaryakıt pompa ünitesi ve yeni nesil pompa ödeme kaydedici cihaz üreten veya ithal eden firmalar ya da bunların yetkili servisleri, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu tarafından yetkilendirilen otomasyon şirketleri ile akaryakıt dağıtım şirketleri, UTTS'nin kurulması ve işletilmesi hususunda Darphaneye her türlü teknik desteği sunmak zorunda olacak.

Akaryakıt pompa tabancalarına TTO takılması zorunluluğu da getirildi. Akaryakıt istasyonu işleten mükelleflerin, okuyucuları en az bir pompa ünitesinin tabanca aparatları üzerine 31 Aralık 2024'e kadar taktirmaları gerekecek. TTO'ların montaj işlemlerine ilişkin süreçler Darphane tarafından belirlenecek.

TTO'lar pompa tabancaları üzerinden sökülmecektir. Okuyucuların TTB'yi okuması sonucu taşıt plakasının otomatik olarak yeni nesil pompa ödeme kaydedici cihaza güvenli iletilmesi sağlanacak.

Sektör oyuncuları tebliğ ile ilgili gazetemize özel değerlendirmelerde bulundu.

'VERGİ GÜVENLİĞİYLE İLGİLİ ALINAN TEDBİRLERİN SINIRLARI GENİŞLETİLMİŞ OLUYOR'

Bizim piyasamızdaki taşıt tanıma sistemi farklı ticari isimlerle sürdürülen ama genel tanımı itibarıyla elektronik satış sistemi olarak adlandırdığımız sistemdir ve 1996 yılından beri de sektörümüzde uygulanıyor. Bu sistem ilk çıktığında aslında filo sahibi olan kurumsal şirketlerin yakıt giderlerini kontrol altında tutabilmeleri için ekstra bir hizmet olarak hayatımıza girmişti. Hatta bu hizmet karşılığında bu firmalar dağıtım şirketlerine hizmet bedeli ödüyorlardı.

Ancak ilerleyen yıllarda durum kurumsal müşterilere verilen ve karşılığında bedel alınan bir sistem olmaktan çıktı biliyorsunuz ve dağıtım şirketlerinin pazar payını büyütme amacıyla yüksek oranda iskontolar uygulayıp bunun katlanılmaz derecedeki maliyetini bayiiye yansıttıkları bir sistem haline geldi. Sendikamızın uzun yıllar süren mücadelesi neticesinde EPDK 2022 yılında son noktayı koydu ve bayinin üzerinden bu yük alınmış oldu. Bunun için yeni gelmişken bir kez daha EPDK'ya teşekkür ediyorum.

Ulusal Taşıt Tanıma Sistemine

gelecek olursak, bu sistem tamamen kayıt dışı ekonomiyle mücadele amacıyla uygulanacak. Aslında uzun zamandır Gelir İdaresi Başkanlığı tarafından hazırlanan 'Kayıt Dışı Ekonomiyle Mücadele Eylem Planları'nın içinde yer alıyordu. Sektörün kendi içinde birçok uygulama ve yükümlülük hayata geçirilerek kayıt dışı ekonomiyle mücadele sürdürülüyordu zaten. Ancak burada vergi mükellefi olan akaryakıt kullanıcılarına da yükümlülük getirilerek vergi güvenliğiyle ilgili alınan tedbirlerin sınırları genişletilmiş oluyor. Bu da bizim TABGİS olarak desteklediğimiz ve sürekli olarak işaret ederek önlem alınması gerektiğini belirttiğimiz bir konudur.

Mevcut sistem devam eder mi onu dağıtım şirketleri cevaplayabilir ama bizim görüşümüz mevcut elektronik satış ve ulusal taşıt tanımanın gerek amaç gerekse uygulama açısından birbirinden farklı ve birbirini ikame edecek sistemler olmadığı yönündedir.

Biraz önce ifade ettiğim



TABGİS Başkanı
Murat Bilgin

gibi aslında sadece akaryakıt sektörünün kendi içinde değil akaryakıt kullanımı nedeniyle vergiye tabi taraflar açısından da bir kontrol mekanizması oluşturulması gerekiyordu. UTTS ile, eylem planında da açıklandığı gibi akaryakıt istasyonlarında vergi güvenliğini sağlamak ve denetim etkinliğini artırmak amaçlanıyor. Ama bu defa vergiye tabi akaryakıt kullanıcıları da takip altına alınıyor. Yıllardır bayiler bu durumdan son derece olumsuz etkileniyorlardı.

Bildiğiniz gibi istasyonların ticari unvanları kullanılarak sahte yazarkasa fişleri üretiliyor ve bu fişler vergi mükelleflerince kullanılıp gider gösterilmek suretiyle vergi kaçaklığı yapıyor. Ama günün sonunda sahte yazarkasa fişini kullanan değil, hiç haberi yokken adları kullanılıp sahteciliğe alet edilen bayiler incelemeye giriyorlar ve

dahası haksız yere idari yaptırıma maruz kalıyorlardı. Umarız bu sistemle birlikte sahte ve yanıltıcı belgelendirme konusunda yaşadığımız sorunlarımız bertaraf edilir.

Uygulamanın sektördeki sahte ve yanıltıcı belgelendirmeye ilişkin sorunlarının çözümü açısından elbette bayileri de rahatlatacağı açıktır. Ancak, bayiler geçtiğimiz günlerde yaptığımız basın açıklamasında da belirttiğimiz gibi ekonomik olarak son derece sorunlu bir dönem içinde bulunuyorlar. Şu anki mevcut kârın önemli bir bölümü kredi kartıyla yapılan satışların maliyetine gidiyor. Özellikle kaçakçılıkla mücadele kapsamında alınan tedbirler genel itibarıyla ileri teknoloji ürünleri nedeniyle aynı zamanda bizim için yüksek maliyetli yükümlülükler anlamına geliyor.

UTTS sisteminin Darphane aracılığıyla üretilecek olmasını ve hem temin hem kurulum aşamalarının da yine Kamu nezdinde yapılacak olmasını bu bakımdan son derece olumlu buluyoruz. Sistemle ilgili teknik kılavuz açıklanınca sahada karşımıza ne gibi sorunlar çıkacağı ileride anlayabileceğimiz bir konu.

Ancak bizim beklentimiz uygulamanın maliyeti açısından yük oluşturmamasıdır. Aslında,

kaçakçılık ve kayıt dışı ekonomiyle mücadele kapsamında yeni nesil ödeme kaydedici cihazlar gibi, otomasyon, UTTS vb. zorunlu uygulamalar için sektöre bazı teşviklerin de sağlanması gerektiğini bir kez daha belirtmek isteriz.

"BİR GÜVENLİK AÇIĞI VERİLMEMESİ İÇİN TTS MONTAJINI YETKİLİ FİRMALAR YAPMALIDIR"

Resmi Gazete'de UTTS ile ilgili gerekli desteğin EPDK'nın belirlediği otomasyon şirketleri ile akaryakıt dağıtım şirketleri tarafından sağlanmasından başka türlü olması beklenemez zaten. Herhangi bir güvenlik açığı verilmemesi için taşıt tanıma okuyucularının montajı da kesinlikle bu konudaki yetkili firmalar tarafından yapılmalıdır. Bu bakımdan yeni yetkilendirilecek olanların mevcut yetkili firmaların bilgi ve deneyimiyle sahaya çıkması her açıdan en güvenli yol olacaktır. Diğer taraftan sistem kurulup devreye alındıktan sonraki aşamada ticari sır niteliği taşıyan verilerin güvenliğinden de emin olmak gerekiyor. Bunun da sistemle ilgili çıkarılacak usul ve esaslarla ilişkin mevzuat içinde yer alması gerektiğini düşünüyoruz.

» Devamı Sayfa 36'da

gasgrup'da eğitim rüzgarı

gasgrup, satış sonrası hizmet kalitesini artırmak amacıyla başlattığı servis eğitim programını hayata geçirdi. Bu program kapsamında ülke genelindeki 36 gasgrup satış sonrası hizmet firmasından gelen teknisyenler hem sahada hem de gasgrup İstanbul Tesisleri'nde eğitim alıyor.

Over Fueling Solutions®'in Türkiye'deki yetkili distribütörü olan gasgrup'un, satış sonrası organizasyonunu geliştirme doğrultusunda oluşturulan "Servis Eğitim Programı"nın 2019 yılı başından bu yana devam etmekte olup eğitimlerin ilk aşamasını 2021 yılında başarıyla tamamladığı belirtildi. Servis eğitimi programı kapsamında geçtiğimiz eylül ayı içerisinde İzmir, Antalya ve Bursa bölgelerinden gelen gasgrup Servis teknisyenleri 2 günlük bir eğitim oturumuna katıldı. İlk gün teknisyenlere gasgrup merkez tesisi gezdirildi. Öncelikli olarak siparişlerin hazırlık, kalite ve teslimat süreçleri hakkında bilgilendirildiler. Ardından sahada bulunan Wayne® serisi akaryakıt pompalarının buhar geri kazanım sistemi hakkında eğitim aldılar.

İŞİN UZMANLARINDAN BUHAR GERİ KAZANIM SİSTEMİ EĞİTİMİ

Her geçen yıl müşteri güveni seviyesini arttıran ve bunun paralelinde her sene toplam satışlarında etkin bir artış yaşadığı belirtilen gasgrup'un, eğitim programının ikinci aşamasına başlandı. Bu aşama, daha büyük bir projenin parçası olarak akaryakıt istasyonlarında "Buhar Geri Dönüşüm" sistemlerinin kurulumunu hızlandırmaya odaklanıyor.

gasgrup Genel Müdür Yardımcısı Alper Candar, şirketin tüm uygulamalı eğitim faaliyetlerini gasgrup İstanbul merkezinde devam ettireceklerini belirtti. Candar, Ocak 2022 tarihi itibarı ile yeni tesislerinde faaliyetlerine devam etmekte olan gasgrup'un, tüm yetkili servisler pompa modeline uygun olarak, buhar geri dönüşüm kitlerini ve yedek



gasgrup Genel Müdür Yardımcısı Alper Candar

parçalarını hızlı bir şekilde tedarik etmeye devam edeceğinin altını çizdi.

gasgrup AKADEMİ

gasgrup Genel Müdür Yardımcısı Alper Candar, servis eğitimlerinin 2023 yılı boyunca aralıksız devam edeceğini açıkladı. Temel hedeflerinin yüzde 100 müşteri memnuniyetine ulaşmak olduğunu vurgulayan Candar, bunun için mevcut yetkili servislerin bilgi ve deneyimlerini geliştirmeyi planladıklarını, gasgrup'u tüm yetkili servis ve teknisyen eğitimlerini tek

gas
grup

çatı altında uygulamalı olarak gerçekleştirecekleri bir akademiye dönüştüreceklerini de sözlerine ekledi. Candar, 2024 yılı ilk çeyreğinde tüm yetkili servislerin eğitim programlarını tamamlamayı, ayrıca servis müdahale sürelerini iyileştirme hedefi kapsamında hâlihazırda hizmet vermekte olan yetkili servislerin teknisyen sayılarını arttırmayı planladıklarını belirtti.

YENİ gasgrup TESİSİ

Şirket tarafından yapılan açıklamada; "İstanbul Kartal'da

bulunan gasgrup merkez tesisi 2022 yılında faaliyete geçti. gasgrup merkez tesisi satış, satış sonrası hizmetler ve merkezi servis hizmetleri sağlarken gasgrup Wayne ve Tokheim orijinal yedek parça stoklarına da sahip. Tesis tüm yetkili servisler için ana merkez olarak hizmet veriyor. Ayrıca gasgrup, 7/24 müşteri hizmetleri sağlayan Wayne Çözüm Merkezi Hattı'nı işletirken müşterilerine 0850 222 94 27 numaralı bilgi hattı üzerinden şirket yetkililerine kolaylıkla ulaşım talep, şikâyet ve önerilerini iletebiliyor" denildi.

Yeni Nesil Pompa ÖKC'lerin mühürleme işlemi TSE tarafından yapılacak

Gelir İdaresi Başkanlığı'nın 527 Sıra No'lu Vergi Usul Kanunu Tebliği Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre Yeni Nesil Pompa Ödeme Kaydedici Cihazların ara birim ünitesi ile pompa ünitesi arasındaki

iletişime ilişkin bağlantıların mühürleme işlemi Türk Standardları Enstitüsü tarafından yapılacak.

Deprem bölgesindeki illerde yeni nesil yazar kasa için süre uzatımı yapıldı

Deprem bölgesinde bulunan Elektronik Kayıt Ünitesiz (EKÜ'süz) eski nesil pompa ödeme kaydedici cihazların yeni nesil akaryakıt pompa ödeme kaydedici cihazlarla değiştirilmesi 30 Kasım 2023 tarihine kadar uzatıldı.

Deprem felaketinden etkilenen illerde, (EKÜ'süz) eski nesil pompa ödeme kaydedici cihazların yeni nesil

akaryakıt pompa ödeme kaydedici cihazlarla değiştirilmesi için süre 30 Kasım 2023 tarihine kadar uzatıldı.

Başsağlığı

Kaya Motorlu Araçlar A.Ş.
Manisa Bayimizin sahibi

Sayın Ender Kaya'nın

vefatının derin üzüntüsü içerisindeyiz. Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesi ve tüm sevenlerine başsağlığı dileriz.

 Petrol Ofisi

» Sayfa 06'nin devamı

"AYGAZ OLARAK SEKTÖRE ÖNCÜLÜK ETMENİN PAZAR LİDERLİĞİMİZİN GETİRDİĞİ BİR SORUMLULUK OLDUĞUNU DÜŞÜNÜYORUZ"

Aygaz Satış Genel Müdür Yardımcısı Fikret Coşar ise şu sözleri söyledi: "Ar-Ge merkezimizde geliştirdiğimiz yüksek performanslı yeni ürünümüz Aygaz 100 Oktan otogazı 1.800'ü aşkın bayimizde müşterilerimizin hizmetine sunuyor olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz.

Sektördeki en önemli yeniliklerden biri olduğunu düşündüğümüz yeni ürünümüzün sektörün gelişimi ve değişimine katkı sağlayacağını, müşteriler-bayiler ve otogaz dönüşüm atölyeleri arasındaki etkileşimi de artırarak paydaşlar üzerinde bir sinerji yaratacağını, otogaz ürününün daha da fazla tercih edileceğini, tavsiye edileceğini düşünüyoruz. Her gün istasyonlarımızı ziyaret eden yaklaşık 250.000 müşterimiz tarafından da bu ürünün Aygaz'ın yüksek kalite standartlarının bir parçası olarak görüldüğünün ve algılandığının farkındayız.

Fiyat farkı olmadan sunduğumuz Aygaz 100 oktan otogaz ürünümüz ve bu ürünle birlikte uygulamaya aldığımız yeni kampanyalarımız, başta bayilerimiz olmak üzere sektör üzerinde de bir heyecan ve hareketlilik getirecektir.

Henüz lansmanın çok başında olmamıza rağmen,

AYGAZ 100+ OKTAN'LA 100 TL HEDİYE KAMPANYASI

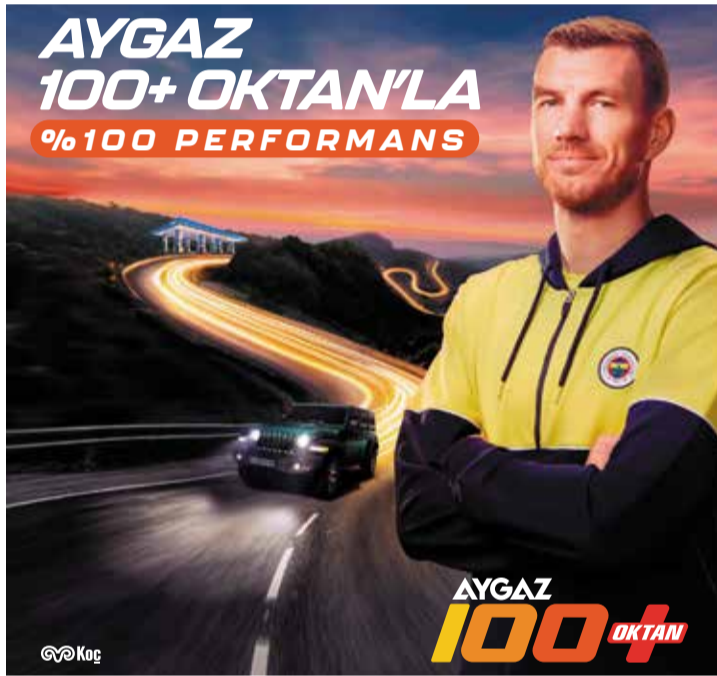
Aygaz yeni ürün satışıyla eş zamanlı olarak, "Aygaz Mobil" uygulaması üzerinden "Aygaz 100+ Oktan'la 100 TL Otogaz Hediye" kampanyası başlattı. Aygaz müşterileri, 31 Ekim'e kadar mobil uygulamaya kayıtlı plakaları ile farklı günlerde yapacakları ilk iki 300 TL ve üzeri otogaz alımında 100 TL değerinde Aygaz Otogaz puanı kazanacaklar.

Kampanyadan yararlanmak isteyen kullanıcıların, "Aygaz Mobil" uygulamamıza plakaları ile üye olup, "Kampanyalar"

sekmesinde yer alan "Aygaz 100+ Oktan'la 100 TL Otogaz Hediye" kampanyasına katılması yeterli. Kazanılan puanlar, tek seferde yapılacak 300 TL ve üzeri otogaz alımında kullanabilecek. Bu kampanyaya ilave olarak, 100 TL Aygaz Otogaz puanı kazanan ilk 10.000 müşteri, Opet'ten yapacakları 500 TL ve üzeri benzin alışverişlerinde kullanabilecekleri 50 TL Opet Yakıt Puanı kazanabilecek. Kampanya detaylarına www.aygaz.com.tr'den ulaşmak mümkün.

özellikle bayilerimizin ve müşterilerimizin yeni ürünümüze olan ilgisi hem kampanyamıza katılımlardan hem de sahadaki iletişimlerimizden net bir şekilde görmekteyiz. Bu durum otogaz müşterilerimizin yeniliklere

ne kadar ihtiyaç duyduğunu da gösteriyor. Aygaz olarak sektöre öncülük etmenin pazar liderliğimizin getirdiği bir sorumluluk olduğunu düşünüyor, bu alandaki gelişim faaliyetlerimizin sürekliliğini vazifemiz olarak görüyoruz."



'Uluslararası LPG oyuncusu olmak için çalışıyoruz'

Aygaz Genel Müdürü Melih Poyraz, LPG'nin, enerji dönüşüm sürecinde sıfır karbon salımı hedefi için önemli bir geçiş yakıtı olduğunu belirtti.

Poyraz, son 10 yıldır sürdürülebilirlik hedefleri çerçevesinde fosil yakıtlara ilginin azaldığını, yenilenebilir enerji yatırımlarının ise hızlandığını söyledi. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye LPG Meclisi başkanlığını da yürüten Poyraz, iklim değişikliklerinin etkileri nedeniyle sürdürülebilirliğin küresel bir zorunluluk haline geldiğini kaydetti.

Poyraz, Paris Anlaşması kapsamında Türkiye'nin de aralarında bulunduğu birçok ülke ve şirketin emisyon azaltım taahhüdünde bulunduğunu ifade ederek, "Bu hedeflere ulaşmak için küresel ekonominin karbonsuzlaşması yolunda bir enerji dönüşümüne ihtiyaç var. Dünyadaki dönüşümün, verilen taahhütlerin LPG sektörü için bir fırsat olabileceği görüşündeyiz. LPG, diğer fosil

yakıtlara göre düşük karbonlu ve temiz bir enerji kaynağı." değerlendirmesinde bulundu.

Dünya LPG Birliği'nin, düşük karbonlu ekonomiyeye geçiş sürecinde enerjiye erişimde yaşanan eşitsizlikler nedeniyle LPG'yi geçiş yakıtı olarak konumlandığına işaret eden Poyraz, "Doğrudan kullanıma uygun ve erişilebilir bir enerji kaynağı olarak görülen LPG, geçiş sürecinde enerji karmasının da önemli bir parçası olarak görülüyor. Enerji dönüşüm sürecinde sıfır karbon salımı hedefi için önemli bir geçiş yakıtı." diye konuştu.

Poyraz, küresel LPG piyasasında önemli bir konuma sahip Türkiye'de ise geçen yıl yaklaşık 3,8 milyonluk bir LPG pazarının oluştuğunu söyledi.

Pazarın büyümeye devam ettiğini kaydeden Poyraz,



"EPDK'nin (Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu) ağustosta yayımladığı sektör raporuna göre, ocak-haziran döneminde Türkiye LPG pazarı geçen yıla göre yüzde 28 büyüdü ve 2 milyon 171 bin tona ulaştı. Bu büyümenin temel nedenleri otogaz ve dökmegaz pazarlarındaki talep artışından kaynaklanmakta." diye konuştu.

Poyraz, otogaz alanında da talep artışını sürdürdüğüne dikkati çekerek, "Türkiye, Rusya'dan sonra dünyanın en büyük ikinci otogaz pazarı

olarak konumlanmakta. Türkiye LPG pazarının yüzde 75'inden fazlasını oluşturan otogaz pazarının ilk 6 ayda pazar büyümesi yüzde 24 olarak gerçekleşti." dedi.

LPG ve diğer akaryakıt türleri arasındaki makasın mevcut şekilde devam edeceğinin öngörüldüğünü ifade eden Poyraz, bu nedenle talepteki artışın kalıcı olmasının beklendiğini anlattı.

Poyraz, Aygaz'ın 80'e yakın şirketin faaliyet gösterdiği Türkiye LPG pazarında lider olarak konumunu sürdürdüğünü belirterek, "Haziran itibarıyla tüplü gaz segmentindeki pazar payı yüzde 40,9, otogaz segmentindeki payı ise yüzde 22,1 olan Aygaz, toplam pazarda yüzde 26,1 paya sahip." ifadesini kullandı.

Şirketin gelecek dönem büyüme hedeflerini dört ana strateji üzerine kurduklarını dile getiren Poyraz, "Şirket olarak, sürdürülebilir değer yaratmak,

uluslararası bir LPG oyuncusu olmak, Aygaz platformunun yetenek ve gücünü stratejik iş alanlarına taşımak ve sürdürülebilirlik odağında çevreci çözümler üretmeyi hedefliyoruz." diye konuştu.

Poyraz, uluslararası bir LPG oyuncusu olma yolunda çalışmalarına devam ettiklerini belirterek, "Aygaz'ın ilk yurt dışı yatırımı, Bangladeş'te mukim United Group'la ortak girdiği greenfield yatırımı olan United Aygaz, operasyonlarına Ağustos 2022 itibarıyla başladı. Bangladeş, 1,5 milyon tona yakın LPG tüketimiyle dünyanın en hızlı büyüyen LPG pazarlarından biri. Chittagong şehrinde toplam 6 bin ton kapasiteli 2 küreye ilave olarak toplam 10 bin ton kapasiteli 4 yeni kürenin kurulum süreci devam etmektedir. Ayrıca 2024 yılında devreye almayı hedeflediğimiz Dakka tesisi için çalışmalar ve izin süreçleri de devam etmektedir." dedi.

PÜİS Heyeti ziyaretleriyle sektörün nabzını tuttu

PÜİS Heyeti, Başkan İmran Okumuş öncülüğünde sektörün farklı alanlarında rol alan kurum ve firmalara bir dizi ziyaret gerçekleştirdi.

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş öncülüğünde PÜİS Heyeti sektör ziyaretleri gerçekleştirdi. PÜİS Heyeti'ni, Gelir İdaresi Başkanı Bekir Bayraktar, Petrol Ofisi Grup CEO'su Mehmet Abbasoğlu, Shell & Turcas CEO'su Emre Turanlı, İpragaz Ülke Müdürü ve Türkiye LPG Derneği Başkanı Eyüp Aratay, Aytemiz Şirketler Grubu Onursal Başkanı ve PÜİS Onursal Genel Başkanı İsmail Aytemiz, Lukoil CEO'su Mihajlo Djurovic, PETRONET Grup Yönetim Kurulu Başkanı Haluk

Gemici, TURPAK Genel Müdürü Tamer Şengönül, Enerji Yayın Grubu Başkanı Sertaç Komsuoğlu ve Enerji Petrol Gaz Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Emin Kaya ağırladı.

Ziyaretlerde bayilerin ve sektörün gündeminde olan sorunlar konuşulurken, bu sorunlara ilişkin değerlendirilmelerde bulunuldu.

Genel Başkan İmran Okumuş, görüşmelerde ilerleyen dönemlerde gerçekleştirecekleri projelere dair bilgiler verdi.



PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, Gelir İdaresi Başkanı Bekir Bayraktar'ı ziyaret etti. Görüşmede Okumuş, bayilerin ve sektörün gündeminde olan sorunları aktararak, bu sorunlara ilişkin istişarelerde bulundu. Akaryakıt bayilerinin mali açıdan çok zor bir süreçten geçtiğini söyleyen Genel Başkan İmran Okumuş, bayilerin sorunlarının bir an önce çözülmesi talebini Bekir Bayraktar'a bir kez daha ilettili.

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş Başkanlığındaki PÜİS Heyeti Petrol Ofisi Grup CEO'su Mehmet Abbasoğlu'nu ziyaret etti. Görüşmeye Petrol Ofisi Perakende Direktörü Yiğit Meral, Perakende Yatırım ve Satış Kıdemli Müdürü Mahmut Çil de katıldı. Ziyarette akaryakıt sektöründe yaşanan son gelişmeler ve sektörün sorunları konuşuldu.



PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş başkanlığındaki PÜİS Heyeti, İpragaz Ülke Müdürü ve Türkiye LPG Derneği Başkanı Eyüp Aratay'ı ziyaret etti. Ziyarette sektörün ve bayilerin gündeminde yer alan sorunlara ilişkin görüş alışverişinde bulunuldu.



PÜİS Heyeti, PÜİS Onursal Genel Başkanı ve Aytemiz Şirketler Grubu Onursal Başkanı İsmail Aytemiz'i ziyaret etti. Ziyarette bayilerin gündemindeki önemli konulara ilişkin istişareler yapılırken, PÜİS'in sorunlara ilişkin yaptığı çalışmalar konusunda bilgi aktarımında bulunuldu.



PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş başkanlığındaki PÜİS Heyeti Lukoil CEO'su Mihajlo Djurovic'i ziyaret etti. Görüşmeye Lukoil Ticari Direktörü Ahmet Ural da katıldı.



PÜİS Heyeti, Shell & Turcas CEO'su Emre Turanlı'yı ziyaret etti. Ziyarette sektörün gündemindeki konular konuşuldu.

PÜİS Heyeti, TURPAK Genel Müdürü Tamer Şengönül'ü ziyaret etti. TURPAK Operasyondan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Cumhuriyet Etiz ve Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Alper Önkol da görüşmeye katıldı.



PÜİS, PETRONET Grup Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Gemici'yi ziyaret etti. Görüşmeye PETRONET Yönetim Kurulu Üyesi Eda Gemici de katıldı. Ziyarette sektörel konulara ilişkin görüş alışverişinde bulunuldu.



PÜİS'ten Yayın Grubumuza ziyaret

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş ve PÜİS Heyeti, yayın grubumuzu ziyaret etti. PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş ve beraberindeki PÜİS Heyeti'ni, Enerji Yayın Grubu Başkanı Sertaç Komsuoğlu ve Enerji Petrol Gaz Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Emin Kaya ağırladı.

Ziyarette bayilerin ve sektörün gündeminde olan sorunlar konuşulurken, bu sorunlara ilişkin değerlendirilmelerde bulunuldu. Görüşmede Genel Başkan İmran Okumuş, ilerleyen dönemlerde gerçekleştirecekleri projelere dair bilgiler verdi. PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş Enerji Petrol Gaz Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Emin Kaya'ya yayın grubumuzun sektöre olan katkılarından dolayı plaket verirken, aynı zamanda Fenerbahçe Yönetim Kurulu Üyesi olan Enerji Yayın Grubu Başkanı Sertaç Komsuoğlu da Okumuş'a imzalı Fenerbahçe forması hediye etti.

TABGİS Başkanı Murat Bilgin akaryakıt bayilerinin kredi kartı komisyonu konusunda yaşadığı sorunları dile getirdi. Bilgin yaptığı açıklamada; "Akaryakıt bayileri kredi kartı komisyonunu dahi karşılayamayacak hale geliyor" dedi.

TABGİS Başkanı Murat Bilgin akaryakıt bayilerinin kredi kartı komisyonlarından dolayı mağdur olduklarını belirtti. Konuya dair açıklamalar yapan Bilgin; "Günümüz ekonomik koşullarında akaryakıt istasyonlarında kredi kartı kullanım oranı yüzde 90 seviyelerine ulaşmıştır. Ancak, bayi marjları çok uzun zamandır yanlış mevzuat uygulamaları nedeniyle enflasyon oranının altında seyrettiğinden geldiğimiz noktada bayiler kredi kartı kullanımından doğan yüksek komisyon maliyetlerini karşılayamaz hale gelmişlerdir. Akaryakıt istasyonlarının

'Kimse mağdur olmadan acil önlem alınmalıdır'

TABGİS Başkanı
Murat Bilgin

7/24 çalışan işyerleri olarak çok yüksek genel giderleri bulunmaktadır. Bu genel giderler içinde işçilik, nakliye ve kredi kartıyla yapılan satışların maliyeti karşılanamayacak düzeydedir" dedi.

"SADECE 3 AYDA KREDİ KARTI TAKAS KOMİSYON ORANLARI YÜZDE 166 ARTIŞ GÖSTERMİŞTİR"

Bilgin; "Bayi marjlarının genel giderleri karşılayabilecek düzeyde iyileştirilmesi için şimdiki kadar gösterdiğimiz çabalarımız ise ne yazık ki konunun muhatabı olan dağıtım şirketleri ve EPDK nezdinde karşılık bulmamıştır. Bu bakımdan akaryakıt bayilerinin içinde bulunduğu

sorunun artık kriz halini aldığını, akaryakıt bayilerinin mağdur olmaması için bayi marjlarının acilen yeterli düzeye getirilmesi yönündeki çağrımızı kamuoyu nezdinde paylaşmaktayız.

Kart kullanımından doğan üye işyerlerinin ödemesi gereken takas komisyon oranları Bankalararası Kart Merkezi (BKM) tarafından belirlenmektedir. BKM verilerine göre, kredi kartı kullanımında market ve alışveriş merkezlerinden sonra akaryakıt istasyonları ikinci sırada yer almaktadır. Sadece 3 ayda kredi kartı takas komisyon oranları yüzde 166 artış göstermiştir. Yılbaşından bugüne kadar ise; kredi kartı satış maliyetimiz yüzde 383,

işçilik maliyetimiz yüzde 107, nakliye maliyetimiz ise yüzde 172 artmıştır" şeklinde konuştu.

"GEREK EPDK'NIN GEREKSE DAĞITIM ŞİRKETLERİNİN BAYİ MARJLARINI YETERLİ DÜZEYE GETİRMELERİNİ BEKLİYORUZ"

Ayrıca Murat Bilgin; "Tüketicinin kredi kartını kullanarak bugün litresini 40 TL'ye satın aldığı motorin için bayiler 1,15 TL komisyon ödemektedir. Asıl trajedi ödenen komisyon değil, brüt bayi marjının bugün 1,31 TL olmasıdır. Bu alış-verişten elinde 16 kuruşla kalakalan

bayinin sıradaki işçilik, nakliye ve diğer genel giderlerinin tamamını nasıl ödeyebilmesi beklenmektedir?

İçinde bulunduğumuz kriz halinin ortadan kaldırılmasına yönelik olarak gerek EPDK'nın gerekse dağıtım şirketlerinin acilen bayi marjlarını yeterli düzeye getirmelerini bekliyoruz. Aksi halde korkumuz bayilerin çok yakında kredi kartı komisyonunu dahi karşılayamayacak hale gelmeleridir. Hiç kimse mağdur olmadan bayi marjlarının genel giderlerimize yeterli gelecek bir düzeyde artırılmasına ilişkin talebimizi konunun aciliyeti ve önemi gereği kamuoyunun bilgilerine saygıyla arz ederiz" diye ekledi.

PETDER, Ağustos 2023 Aylık Petrol Bülteni'ne göre 2023 Temmuz ayında toplam benzin satışları geçen yılın aynı ayına göre yüzde 29,21 oranında artarak 554 bin 745 metreküp olarak gerçekleşti.

2023 Temmuz ayında toplam benzin satışları yüzde 29 arttı

Petrol Sanayi Derneği (PETDER), 2023 yılı Ağustos Ayı Petrol Bülteni'ni yayınladı.

Yayımlanan bültene göre 2023 Temmuz ayında toplam benzin satışları geçen yılın aynı ayına göre yüzde 29,21 oranında artarak 554 bin 745 metreküp oldu. Aynı ayda motorin satışları 3 milyon 330 bin 879 metreküp, fuel oil satışları 19 bin

290 ton, gazyağı 49 metreküp, Otogaz LPG ise 344 bin 397 ton olarak gerçekleşti.

Madeni yağ verilerine bakıldığında ise 2022 yılında 98 bin 386 ton olan tüketim yüzde 15 artarak 113 bin 262 ton oldu.

AĞUSTOS'TA TOPLANAN ATIK YAĞ 117 TON

"Atık Yağların Yönetimi Projesi" kapsamında, Ağustos 2023'te 117 ton atık yağ toplandı. Bu yağların toplama işlemi 178 noktadan, 34 ilden, 27 bin 93 km yol katedilerek 15 çalışan ile gerçekleştirildi.

TEMmuz AYINDA 232 BİN 253 ADET TAŞITIN TRAFİĞE KAYDI YAPILDI

TÜİK verilerine

göre, Temmuz ayında trafiğe kaydı yapılan taşıtların yüzde 43,7'sini motosiklet, yüzde 41,3'ünü otomobil, yüzde 9,3'ünü kamyonet, yüzde 3,5'ini traktör, yüzde 1,6'sını kamyon, yüzde 0,3'ünü minibüs, yüzde 0,2'sini otobüs ve yüzde 0,1'ini özel amaçlı taşıtlar oluşturdu.

Trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı bir önceki aya göre yüzde 19,9 arttı. Temmuz ayında trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı bir önceki aya göre kamyonette yüzde 32,7, otomobilde yüzde 26,9, kamyonunda yüzde 21,8, motosiklette yüzde 13,7, minibüste yüzde 13,3, traktörde yüzde 0,5 artarken özel amaçlı taşıtta yüzde 54,4 ve otobüste yüzde 6,5 azaldı.

Ocak-Temmuz

döneminde trafiğe kaydı yapılan otomobillerin yüzde 67,4'ü benzin yakıtlı olarak kayıtlara geçti. Ocak-Temmuz döneminde trafiğe kaydı yapılan 530 bin 778 adet otomobilin yüzde 67,4'ü benzinli, yüzde 19,1'i dizel, yüzde 8,6'sı hibrit, yüzde 36,3'ü dizel, yüzde 34,1'i LPG'li, yüzde 28,0'ı benzinli, yüzde 1,2'si hibrit ve yüzde 0,2'si elektrikli. Yakıt türü bilinmeyen otomobillerin oranı ise yüzde 0,2'dir.

Ocak-Temmuz döneminde trafiğe kaydı yapılan 530 bin 778 adet otomobilin yüzde 35,4'ü 1300 ve altı, yüzde 24,2'si 1401-1500, yüzde 20,2'si 1301-1400, yüzde 9,9'u 1501-1600, yüzde 6,2'si 1601-2000, yüzde 0,7'si 2001 ve üstü motor silindir hacmine sahip oldu.

» Sayfa 31'in devamı

'UYGULAMANIN AMACI PLAKA GİRİŞLERİNDE MANİPÜLASYONU ÖNLEMEK'

Uygulamanın amacı plaka girişlerinde manipülasyonu önlemek ve akaryakıt gider gösterecek mükellefin doğrulanarak yazarkasaya otomatik girişinin yapılmasıdır.

Burada geride suçlu ve sorunlu olan istasyonlar ve pompacılar olarak görülmektedir.

Bilinen Taşıt Tanıma Sistemi (TTS) metodu ile plaka arabaya takılan TAG'den okunarak işlem yapılacaktır. Dolayısıyla manipülasyon olmayacak olarak yorumlanıyor.

Ancak istenen sistem kurulmamış pompalardan biriyle ticari araçlara yakıt

verilirse ne olacak? Belirsiz. Eğer bu kabul edilirse ya da mümkün ise değişen hiçbir şey olmayacaktır.

MEVCUT SİSTEM DEVAM MI EDECEK YOKSA DEĞİŞECEK Mİ?

'Mevcut sistem de devam

edecek mi etmeyecek mi, UTTS ile ne amaçlanıyor, firmalar bu durumdan nasıl etkilenecek' gibi soruların cevabı uygulamanın teknik dokümanları ve darphanenin davranış şekline göre oluşacaktır. Bunlar için şu anda kesin bir şey söylemek çok zor.



Asis Otomasyon Genel Müdürü Yusuf Kaya

'DAĞITIM ŞİRKETLERİ İSTASYONLARINDAN YAKIT İKMALİ YAPARAK, GİDER GÖSTEREBİLECEK VE MALİ DEĞERDE FİŞ ALINABİLECEK'

UTTS teknolojisinin mevcut sistem ile benzer yapıda çalışacağını tahmin ediyoruz.

Pompalardan araçlara yapılan yakıt ikmallerinde suistimali engellemek için dünyada birçok farklı teknoloji denenmiştir. Ancak hiçbir teknolojinin pompa tabancasına takılan okuyucu cihaz ile araç deposuna takılan çip kadar güvenli olmadığını düşünüyoruz.

5 Ekim tarihinde Resmî Gazete'de yayınlanan Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi (UTTS) ile ilgili tebliğden bizim anladığımız; mevcuttaki gibi araç deposuna takılacak bir milli çip ve bu çipi okuyucu cihaz olacağı anlaşılmaktadır. Bizim düşüncemiz çip okuyucu cihazın (Tebliğde TTO olarak adlandırılan) pompa tabancasının aracın deposuna girmeden yakıt ikmal yapamayacağı yönündedir.

Mevcut sistemde pompa tabanca depodan çekilirse yakıt akışı otomatik durdurulmaktadır.

Halihazırdaki taşıt tanıma teknolojisi her bir petrol dağıtım şirketinin kendi özel uygulaması üzerinden çalışmaktadır. UTTS'de ise her ticari araçta tek bir mali çip (tebliğde UTB olarak adlandırılmaktadır) kullanılabilirliğini ve bu çip üzerinden bütün petrol dağıtım şirketlerinin istasyonlarından yakıt ikmal yaparak, gider gösterilebileceğini, mali değerde fiş alınabileceğini anlıyoruz. UTTS sisteminin mevcuttaki gibi çalışabilmesi için mali çip takılmış ticari bir araca sahip olan tüzel kişi veya firma bir

veya birden fazla petrol dağıtım şirketi ile ödeme anlaşması yapıp ise istasyonda yapılan ikmale ait fatura ve ödemesi sonradan yapılabileceğini düşünüyoruz.

Bünyelerindeki araçların yakıt tüketimlerini giderlerine eklemek isteyen her türlü şirket, araç depolarına Ulusal Taşıt Tanıma Çipini (UTB) taktırmak zorunda olacaklarını anlıyoruz. Masrafa eklemek istenilen yakıt gider fişindeki plaka bilgisi, taşıta taktıracakları çipin vasıtası ile istasyonda otomatik algılanması ve bu plaka bilgisinin Pompa ÖKC'lere otomatik olarak göndermesi ile gerçekleşebilecektir. Araç sahiplerinin istasyonlardan yaptığı yakıt alımlarında istasyon görevlisi tarafından elle girilecek plaka bilgisi üzerinden alınan yakıtı ait pompa ÖKC fişini gider olarak gösteremeyeceklerdir. Mevcut sisteminin işleyişinin UTTS ile bir süre paralel devam etmesinin kolaylık sağlayacağını düşünüyoruz.

"KAYIT DIŞI İŞLEMLERİ ORTADAN KALDIRILMAK ÜZERE UTTS'YE GEÇİLME PLANI YAPILIYOR"

Maliye Bakanımız Mehmet Şimşek tarafından yapılan basın açıklamalarında, kayıt dışı ekonomi ile mücadele kapsamında Ulusal Taşıt Tanıma Sisteminin kullanılacağını ve böylelikle usulsüz şekilde gider gösterilen yakıt masraflarının önlenmesi amaçlandığını düşünüyoruz.

Akaryakıt istasyonlarındaki pompa ÖKC'ler tarafından yazılan fişlerdeki plaka numaraları pompacılar tarafından manuel girilmektedir. Ancak araçta bir petrol dağıtım şirketi ile anlaşmalı taşıt tanıma teknolojisi var ise plaka otomatik olarak pompa ÖKC'ye gelmektedir. Bireysel sürücüler pompa ÖKC fişlerini almadıkları zaman açığa çıkan kullanılmamış fişlere, kötü niyetle farklı araçlara ait plakalar girilerek başka aracın bağlı olduğu şirkete yakıt masrafı olarak yazılarak usulsüz bir şekilde gider gösterme ve dolayısıyla vergiden düşülebilme ihtimali oluşabilmektedir.

Ayrıca istasyonlarda cari müşterilere dağıtılan kartların kontrolsüz olarak kullanılmasının engelleneceğini de düşünüyoruz.

Bu tür kayıt dışı işlemlerin ortadan kaldırılmak üzere UTTS'ye geçilme planının yapıldığını düşünüyoruz.

Ulusal Taşıt Tanıma sistemini kullanan araç sahibi şirketler, plakaları otomatik olarak çıkan yakıt fişlerini güvenli bir şekilde hesap defterlerine yazarak olası bir usulsüzlük şüphesinden arınmış olacağına inanıyoruz.

Mevcutta kullanılan ve Türkiye'de 24 yıldır yaklaşık 7 bin 400 istasyonda yaygın bir şekilde çalışmakta olan teknoloji altyapısı ile uyumlu bir sistem seçilmesi durumunda,

taşıt tanıma teknolojilerini kullanmakta olan petrol dağıtım şirketlerine bağlı akaryakıt istasyonlarının daha az bir yatırımla mevcut sistemlerini mali sam kart kullanarak kullanmaya devam edebileceklerini düşünüyoruz. Sistem olmayan yaklaşık 5 bin istasyona da yeni sistemler takılması gerekecektir.

Mevcut sistemlerde araçlara takılan çipler petrol şirketleri tarafından dağıtılarak araç sahibi şirket ile petrol dağıtım şirketi arasında yapılan özel bir anlaşma ile taşıt tanıma satışı yapılmaktadır. Petrol dağıtım şirketinin bu şekilde anlaşacağı bir araç sahibi şirket, başka bir petrol dağıtım şirketinden yakıtını taşıt tanıma ile alamamaktadır. Araç sahibi şirket başka bir petrol dağıtım şirketine geçmek isterse aracındaki çipi söktürüp diğer petrol şirketine çipin montajını yaptırmak zorundadır.

Tebliğden anladığımız, Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi'nde her araçta sabit bir çip olacak ve bu araç her petrol dağıtım şirketinin istasyonundan yakıtını alabilecektir. Aracın plakası pompa ÖKC'ye otomatik gidecek ve ödemesi istasyonda yapılacaktır. Ancak araç sahibi şirket bir petrol dağıtım şirketi ile anlaşır ise yakıt aldıktan sonra pompa ÖKC'den mali değeri olmayan bir bilgi fişi alacak ve bu ikmale ait faturalama ve ödeme sonradan yapılacaktır diye düşünüyoruz.



Turpak Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Alper Önkol

Otomasyon şirketleri, T.C Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) tarafından ve Pompa ÖKC şirketleri T.C. Gelir İdaresi Başkanlığı (GİB) tarafından belli kriterleri sağlayarak yetkilendirmeye hak kazanmış kurumlardır. Ayrıca bu kurumlar sektörde aktif olarak istasyonlarda görev yapmaktadır. Şirketimiz 24 yıldır sektöre Akaryakıt ve LPG istasyon Otomasyonu, Pompa ÖKC ve Taşıt Tanıma Teknolojileri ile hizmet vermektedir. Turpak, Türkiye ve dünyada, kendi alanında, teknolojinin birçok ilkinde imza atmıştır. Türkiye'de Pompa ve Tank bütünleşmiş otomasyon, Tanker otomasyonu, Taşıt Tanıma Teknolojileri, Mobil Ödemeler, Market Pompa Ekranları, Müşteri Tanıma Sistemleri, Cep telefonu ile istasyon yönetimi, Araç Takipli Taşıt Tanıma Teknolojisi, Bireysel Taşıt Tanıma Teknolojileri gibi ilkleri gerçekleştirmiştir. Turpak, Türkiye'yi Taşıt Tanıma Teknolojileri ile tanıştıran ve yaklaşık 7 bin 400 istasyonda, 3 milyondan fazla araçta bulunan sistemlerin kullanımında büyük katkısı olan şirkettir.



ENERJİNİN HABER MERKEZİ

www.petroturk.com

PETROTURK

'OPERASYONEL VE FİNANSAL AÇIDAN FAYDA SAĞLAMASI AMAÇLANMIŞ BİR ÇÖZÜM'

Mevcut taşıt tanıma sistemleri şirketlerin akaryakıt tüketimini yönetebilmesi için geliştirilmiş istasyonlarda ödeme yapmadan yakıt alabilmelerini sağlayan, şirket araçlarının akaryakıt alımlarını limitlendirip takip edebildikleri ve toplu fatura olarak muhasebesel iş yükünü azaltan bir çözümdür. Akaryakıt dağıtım şirketlerine uzun vadeli akaryakıt satışını nerdeyse garanti altına aldığı sadık bir müşteri grubu oluşturmasına olanak sağlamaktadır. Dolayısı ile hem akaryakıt dağıtım şirketleri hem de sisteme dahil olan şirketlere operasyonel ve finansal açıdan yüksek seviyede fayda sağlanması amaçlanmış bir çözüm diyebiliriz. Herhangi bir yasal zorunluluk söz konusu değil.

Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi uygulama genel tebliğinde, yayınlanma amacını okuduğumuzda akaryakıt piyasasında rekabet ve eşitliğin sağlanması ve kayıt dışı ekonomi ile etkin bir şekilde mücadele edilmesi amacı ile yapılan birçok düzenlemenin devamı mahiyetinde atılan bir adım olduğunu anlıyoruz. Zaten bildiğiniz üzere bu kapsamda atılan adımların en önemlilerinden birisi güvenlik seviyesi yükseltilmiş ve elektronik ortamda veri transferi yapabilen yeni nesil ödeme kaydedici cihazlara geçiştir. Görüyoruz ki yeni nesil ödeme kaydedici cihazlara geçiş için son tarih olan 31 Aralık 2023 sonrası hemen bu düzenlemeye yürürlüğe konularak etkin bir denetim sistemi hedeflenmiş. Yasal olarak tüm ticari araçların bu

sisteme dahil olması zorunlu tutulmuştur. Yani burada ticari araçların tamamının yakıt tüketiminin denetimi hedeflenmiştir.

"TTS'NİN ÇALIŞMASI İÇİN İSTASYONDA BİR OTOMASYON SİSTEMİNE İHTİYAÇ YOK"

Konuyu teknik açıdan baktığımızda ise yayınlanan kılavuzda belirtilen detaylar çerçevesinde taşıtların depolarına takılacak cihazlar ve onların istasyonda okunabilmesi, taşıtların istasyonda tanınması anlamında teknik açıdan oldukça benzer bir yaklaşım ve çalışma prensibi olacağını anlıyoruz. Farklılaşan en önemli detay ise, taşıt ile akaryakıt pompası arasında bu iletişim sağlandıktan sonra, taşıt plakası ve bağlı olduğu şirkete ait bilgiler otomatik olarak GIB sunucularına aktarılacak ve bu veri gönderimi Yeni Nesil ÖKC'ler aracılığı ile gerçekleşecek. Yeni Nesil ÖKC'ler zaten her satışı GIB sunucularına otomatik olarak göndermektedir. Bu nedenle TTS sisteminin çalışması için istasyonda bir otomasyon sisteminin olmasına ihtiyaç duyulmamaktadır.

Operasyonel açıdan konuya değerlendirdiğimizde ise mevcut taşıt tanıma sistemlerinin istasyon ekipmanları kurulumu ve araçlar montajları, sistemin sorunsuz çalışması için gerek duyulan elektronik alt yapı, sistem bakımı ve servis ihtiyaçları tamamen akaryakıt

dağıtım şirketleri nezdinde organize edilmekte ve bu konuda çalışmakta oldukları otomasyon şirketlerinden hizmet almaktalar.

UTTS'de ise bu sorumluluk istasyon ve araç sahiplerinde olduğu görülüyor. İstasyon tarafında ekipmanlar işletici sorumluluğundayken araç üzerindeki donanımlarda araç sahipleri tarafından alınması gerekmekte. Örneğin tebliğde sahiplik durumu değişen araçlarda depo üzerindeki donanımında değiştirilmesi gerektiği belirtilmiş ve bunu darphane tarafından yetkilendirilmiş servis noktalarında yapılması belirtilmiş.

UTTS tamamen ticari taşıtların yakıt tüketimini denetlemeye ve vergi kaybını azaltmaya yönelik bir sistem. Dağıtım şirketlerine ve onun taşıt tanıma müşterisi olan şirketlere mevcut sistemin sağladığı avantajların devam ettirebilmesi için teknik alt yapıyı ya da verileri paylaşacak mı bilemiyoruz.

Mesela tebliğde en az 1 akaryakıt pompasının UTTS ekipmanları ile donatılması belirtilmiş. Ancak tüm ticari araçlar bu sisteme sahip olduğunda ticari araçlarında UTTS ile yakıt alması zorunlu tutulduğuna göre istasyonlarda bu hizmetin bir pompa ile verilebilmesi mümkün değil. Dolayısı ile istasyonlar birden fazla pompasına bu sistemi monte etmek isteyecektir. Bir istasyonda pompaların bir kısmı UTTS bir kısmı TTS ile çalışabilir, bu konuda teknik açıdan bir engel görmüyorum ancak operasyonel açıdan hem

istasyonu hem de müşterileri zorlayacağını düşünüyorum.

Eğer dağıtım şirketleri ile bu konuda entegrasyon yapılır ve mevcut TTS iş modelinin çalışması için ihtiyaç duyulacak verileri paylaşır ise TTS sistemine gerek kalmayacağı söylemek mümkün.

En başta da ifade edildiği gibi amaç akaryakıt piyasasında rekabet ve eşitliğin sağlanması ve kayıt dışı ekonomi ile etkin bir şekilde mücadele edebilmek. Bugün piyasadaki ticari araç sayısının 7,5 milyon olduğu belirtiliyor. Sistem bütün bu araçların yakıt alımını kontrol etmek ve usulsüz fatura ve gider beyanından kaynaklandığı belirtilen 400 milyon USD civarındaki vergi kaybını engellemeyi amaçlıyor.

Bu konuyu da net olarak anlayabilmek için açıkçası teknik kılavuzun yayınlanması ve sonrasında sistemin nasıl çalışacağını net olarak anlaşılmasına ihtiyaç var. Özellikle UTTS ile elde edilen bilgilerin aynı zamanda akaryakıt dağıtım şirketleri ile paylaşılması durumunda çok ciddi değişikliklerin olabileceğini söylemek mümkün. Bunun gerçekleşmesi halinde mevcut TTS sistemlerine gerek kalmayacağını söyleyebiliriz. UTTS sistemine dahil olacak tüm ticari araçlar akaryakıt dağıtım şirketleri için potansiyel bir taşıt tanıma müşterisi haline gelebileceği gibi aynı şekilde ticari işletmeler içinde çok çeşenekli bir dönem başlayabilir. Örneğin eş zamanlı 2 veya daha çok



Tora Satış Sonrası Hizmetler Proje Müdürü Metin Özen

dağıtım şirketi ile anlaşarak onların taşıt tanıma müşterisi olabilir ve tedarik açısından çok daha geniş bir istasyon ağına erişebilir.

Araç üzerine takılacak UTTS donanımı, marka bağımsız her istasyonda, üzerinde UTTS ekipmanı olan pompa tarafından okunabilecek. Dolayısı ile mevcut sistemlerde olduğu gibi, TTS sistemi donanımı üreticisi ve servis sağlayıcısına olan bağımlılık ortadan kalkmaktadır. Buda özellikle akaryakıt dağıtım şirketleri açısından otomasyon şirketi seçimi, firma değiştirilmesi ya da çoklu opsiyonların değerlendirilmesi anlamında daha kolay karar alabilmesine yardımcı olacaktır.

Tebliğde bu konuda darphane tarafından yetkilendirilmiş kurumların istasyon ve araç montajı konusunda yetkili olacağı açıkça belirtilmiş. Dolayısı ile bu hizmetlerin otomasyon şirketleri nezdinde verileceğini söylemek yanlış olur. Bu konuda henüz yetki alacak firmalar ile belirlenen kriterleri bilmiyoruz. Bu detaylar yayınlandığı taktirde, uygun olan her firmanın yetki alabileceğini anlamaktayız.

Türkiye, elektrikli araç şarj istasyonları ile Avrupa'da 2. Sırada

Çevresel endişeler ve yükselen yakıt maliyetleri elektrikli araçlara olan talebi her geçen gün artırıyor. Türkiye İstatistik Kurumu verilerine göre geçen yıl sonunda 14 bin 552 olan elektrikli araç sayısı yılın ilk 6 ayında yüzde 88,8 artarak 27 bin 476'ya ulaştı.

"KURULU İSTASYON SAYIMIZI YÜZDE 72 ARTIRDIK"

Elektrikli araç stoğunun büyümesine paralel olarak şarj altyapısının da hızla yaygınlaştığını belirten Volkan Demir, sözlerine şöyle devam etti: "Elektrikli araç şarj istasyonlarının sayısı hızla artıyor. Türkiye çapında bu yılın başında 1719 olan şarj istasyonu sayısı 3 bin 790'a, 3 bin 81 olan şarj noktası sayısı ise 8 bin 1'e ulaştı. Türkiye bu veriler ile şarj istasyonu bulundurma sıralamasında Avrupa'da 2. sıraya yükseldi.

Türkiye'de ve dünyada elektrikli araçlara olan talep hızla artıyor. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre elektrikli araç sayısı yılın ilk 6 ayında yüzde 88,8 arttı. Türkiye, elektrikli araç şarj istasyonu bulundurma sıralamasında ise Avrupa'da 2. sıraya yükseldi.

Elektrikli araç stoğunun büyümesi ile birlikte elektrikli araç şarj istasyonlarının yanı sıra evlerde, alışveriş merkezlerinde, işyerlerinde otellerde ve daha birçok yaşam alanında ki özel ya da paylaşımlı şarj istasyonu sayısı da arttı. Türkiye'de şarj altyapısının hızlı bir şekilde yaygınlaşması, sektörün sürdürülebilir bir yapıya kavuşturulması açısından da büyük önem taşıyor. Biz de Üçay Grup olarak Elaris markamızla bu konuya hassasiyetle yaklaşıyoruz. Bu kapsamda bir yandan elektrifikasyonun gelişimine destek verirken diğer yandan da ülkemizin dört bir yanındaki elektrikli otomobil

sahiplerine kesintisiz sürüş keyfi yaşatmak için şarj istasyonu yatırımlarımıza aralıksız devam ediyoruz. 2023 yılının ikinci çeyreğinde kurulu istasyon sayımızı yüzde 72 artırdık. ABD menşeli EATON marka şarj cihazlarımızla; 4 bölgede ve toplam 10 şehirde ki 24 ayrı lokasyonda bulunan şarj istasyonlarımız ile faaliyet gösteriyoruz. Mevcut ağıma ek olarak 50 AC, 5 DC istasyonumuzun daha kurulumu için çalışmalarımızı yıl sonuna kadar tamamlamayı planlıyoruz. 2024 yılının sonuna kadar da 10'u DC olmak üzere toplam 100 AC istasyon daha kurmayı hedefliyoruz" diyerek sözlerini tamamladı.

'YÜZDE 70'LERE VARAN TASARRUF AVANTAJI'

Elektrikli ve Hibrit Sürüş Haftası kapsamında açıklamalarda bulunan Elaris Genel Koordinatörü Volkan Demir; "Türkiye'de ve dünyada kullanımı hızla yaygınlaşan elektrikli araçların karbon salınımına etkisi, tüketici taleplerindeki tetikleyici unsurlar arasında yer alıyor. Konvansiyonel araçlar yerini elektrik motoru ile çalışan ve sıfır egzoz emisyonuna sahip elektrikli araçlara bırakıyor. Ancak elektrikli araçların saymakla bitmeyecek kadar avantajları bulunuyor. Sürüş performansı ve sessiz çalışma özelliği de öne çıkan özellikleri arasında yer alıyor. Konvansiyonel araçlardaki ses sorunu elektrikli araçlarda



yok denilebilecek seviyede oluyor. Sessiz çalışma özelliği hem yaşam alanlarında ki gürültü kirliliğini önüyor hem de kullanıcılara konforlu bir sürüş deneyimi sunuyor. Elektrikli araçların batarya dolum maliyetini, geleneksel araçlarda ki akaryakıt giderleri ile kıyasladığımızda da yüzde 75'lere varan tasarruf avantajı sağladığını görüyoruz. Özellikle son günlerde hızla yükselen akaryakıt fiyatları, elektrikli araçların tercih edilme sebeplerinin başında geliyor" dedi.

KKTC'nin tüm akaryakıt denetim ve kontrol sistemini Asis Otomasyon sağlıyor

Asis Otomasyon'un yavru vatan KKTC'nin akaryakıt denetim ve kontrol sistemini hayata geçirdiği belirtildi. Ülkedeki akaryakıt sektörünün anlık takip edilebilmesi anlamına gelen "Akaryakıt Denetim ve Kontrol Sistemi" Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde aktif olarak kullanılmaya başlandı.

KKTC Ekonomi ve Enerji Bakanı Olgun Amcaoğlu'nun hayata geçirdiği projede Asis Otomasyon tercih edilerek akaryakıt merkezi yönetim sistemleri kurulumu gerçekleştirildi. Asis Otomasyon'un KKTC'de kurduğu Akaryakıt Denetim ve Kontrol Sistemi sayesinde adada bulunan tüm akaryakıt istasyonlarının eş zamanlı olarak denetlenmesi mümkün kılınırken Akaryakıt Denetim ve Kontrol Sistemi'nin akaryakıt stoklarının yönetilmesinde kullanılmasını takiben, diğer kamu kurumları sistemleri de entegre edilerek, kamu yönetim sistemlerinin daha efektif hale getirilmesi üzerinde ise çalışmalar devam ettiği belirtildi.

"KURDUĞUMUZ SİSTEM İLE TESİSLER SÜREKLİ OLARAK TAKİP EDİLEBİLİYOR"

Ekonomi ve Enerji Bakanı Olgun Amcaoğlu, yaptığı açıklamada "Kurduğumuz sistem; tesislerdeki stokların güncel ve dönemsel olarak görüntülenebilmesini, minimum stokların kontrol edilmesini, tesislerde kaç günlük yakıt kaldığının sürekli tespitini sağlamaktadır. Ek olarak tesislerde mevcut yakıt, ikmal edilen yakıt ve kalan yakıtın analiz edilmesi varsa sapmaların tespiti de yapılmaktadır. Akaryakıt istasyonlarındaki stokların güncel ve dönemsel izlenmesi, günlük stok analizlerinin ve varsa sapmalarının tespiti, istasyon satışlarının litre ve ciro bazında izlenmesi ve istasyonlarda uygulanan birim fiyatların tavan fiyatlarla denetlenmesi de yapılabilmektedir" dedi.

Yaklaşık 6 aydır projenin hayata geçişi ile ilgili çalışan

Asis Otomasyon'un, süreci tamamlayarak KKTC'de bulunan tüm akaryakıt tesislerini ve istasyonlarını Petech Online Merkezi Yönetim Sistemi üzerinden anında denetlenebilecek hale getirdiği belirtildi.

"KKTC ANLIK OLARAK ADADA BULUNAN AKARYAKIT MİKTARININ SEVİYESİNİ GÖRME İMKANINA KAVUŞTU"

Konu ile ilgili açıklama yapan Asis Otomasyon Satış ve Pazarlama Müdürü Artun Tanrıyaşukür; "Proje için uzun zamandır çalışmaktayız ve şu anda da yavru vatan Kıbrıs'ımızın tüm otomasyon sistemini ve merkezi yönetim sistemini kurmuş olmaktan da gurur ve mutluluk duyuyoruz. Kurduğumuz bu sistem sayesinde KKTC devleti anlık olarak adada bulunan akaryakıt miktarının seviyesini görme imkanına kavuştu. Bu sayede



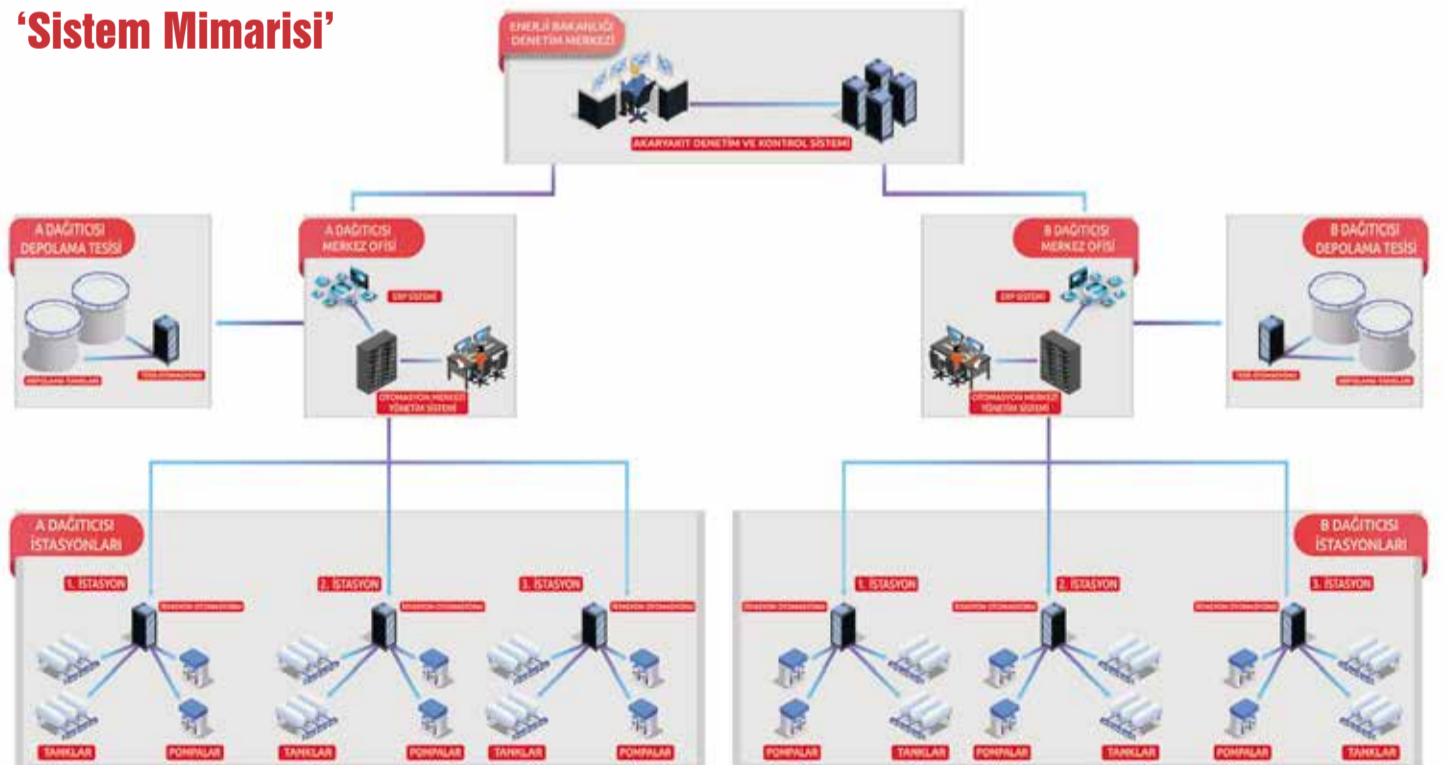
hem akaryakıt piyasası denetleyebilecek hale geldi, hem de kayıt dışılığın önüne geçildi, diyerek sözlerine şöyle devam etti; KKTC'de kurmuş olduğumuz sistem sayesinde, her istasyonun stokları, dolumları, satışları izlenebilir, istasyonların hem perakende hem de toptan satışlarının stok sapmaları anlık ve dönemsel olarak raporlanabilir hale getirilmiştir. Ek olarak fiyatların güncel olarak takip edilmesi de mümkün kılınmıştır. İstasyon ve tesislerin güncel stok analizleri sayesinde, ada genelinde asgari stok seviyelerinin tutturulması sağlanmış ve bu böylece de yakıtsız kalma riski ortadan kaldırılmıştır. Hali hazırda, satışı yapılan tüm akaryakıt ürünlerinin birim fiyatları KKTC devleti tarafından yayınlanan güncel fiyatlarla kontrol edilerek gerek istasyonların gerekse tüketicilerin zarar görme ihtimali tamamen ortadan



kaldırılmıştır. Sistemin mevcut işleyişinin yanında sektörden ve kurumlardan gelen ilave talepleri de sürekli olarak değerlendirerek, sistemimizi güncelliyoruz ve daha etkin kullanılmasını sağlıyoruz. Üzerinde çalıştığımız farklı kurum entegrasyonları ile, sistemimizin sadece Ekonomi ve Enerji Bakanlığı değil,

diğer kurumlar tarafından da kullanılabilmesini sağlayacağız. Bu proje, tüm dünyaya örnek olacak bir proje niteliğindedir. Kıbrıs ve Gana'da kurduğumuz ülke bazı projelerimiz gibi, birkaç ülke ile temas ve projelendirme çalışmalarımız devam etmekte olup, önümüzdeki günlerde bu projeleri de hayata geçirmeyi umuyoruz" dedi.

'Sistem Mimarisi'



Enerji Petrol Gaz

Kurucusu:

M. Zekai Komsuoğlu
Mayıs, 1968

Yayın Sahibi
Balkan Gazetecilik
Dijital Medya Yayıncılık ve
Matbaacılık San. ve Tic. A.Ş.

Yayın Grubu Başkanı
A.Sertaç Komsuoğlu

Murahhas Aza ve
Yayın Grubu Bşk. Yrd.
Mustafa Akıncı
Murahhas Aza
Mustafa Komsuoğlu

Genel Yayın Yönetmeni ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:
Emin Kaya

● Haber Merkezi:
**Sibel Acar, Gözde Emlik, Eylül Şahin,
Burak Karagöl, Raşit Kırkağaç,
Enes Gürses**

● Grafik: **Ersin Güleç, Serra Ergan,
H. Buse Ceylan**

● Reklam ve Abonelik:
Ayşegül Yıldırım

● Mali İşler Başkanı: **Ş. Doğan Erbay**

● Hukuk Danışmanı: **İrfan Coşkun**

● İK Sorumlusu: **Gülşah Uzunal,
Merve Şen**

● Basıldığı Yer: **İRM Dijital Baskı ve**

Matbaacılık San. Tic. A.Ş.

[@Petroturkcom](https://www.petroturk.com)

Yönetim Yeri: **Y. Dudullu Mah. Bostancı Yolu Cad. Şehit Sok.
No:44 Ümraniye- İstanbul**

İLETİŞİM

İstanbul: **(0216) 466 74 96** Fax : **(0216) 365 58 05**

Ankara : **(0312) 467 99 36** Fax : **(0312) 427 30 16**

Türkiye genelinde dağıtımı yapılan EPG, Basın Kanunu uyarınca bir yerel süreli yayındır. EPG, Basın Meslek İnkelerine uymaya söz vermiştir. EPG'de yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Balkan Gazetecilik Dijital Medya Yayıncılık ve Matbaacılık San. ve Tic. A.Ş.'ne aittir. İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi iktibas edilemez.

“Geleceğe Doğru Yeni Bir Yolculuk”

BORUN GELECEĞİNİ TASARLAMAKTAN,

BOR İLE GELECEĞİ TASARLAMAYA

 **ETİMADEN**
for life

BORON

BORTAM

LİTYUM

BOREL

NTE

FERROBOR

BOR KARBÜR

ETİDOT-67

İSTASYON İNŞAATI BİZİM İŞİMİZ



Planlama, projelendirme ve kontrol



İnşaat, elektrik ve mekanik taahhüt



Çelik konstrüksiyon imalat ve montajı



Anahtar teslim istasyon inşaatı

RM İstanbul, akaryakıt istasyonu inşaatında temelden altyapıya, üstyapıdan kurumsal kimlik giydirmeye her adımda uzman ekipleriyle anahtar teslim çözümler sunuyor. Proje yönetim uzmanlığıyla, akaryakıt istasyonu inşaatlarınızın planlamasını, mimari tasarımını ve maliyet yönetimini en doğru şekilde yapıyor, güvenli mekanik, elektrik ve inşaat uygulamalarıyla yüksek SEÇ-G standartlarında tamamlıyor ve zamanında teslim ediyor.

RM İstanbul, enerjide başarı inşa ediyor.



LUKOIL ECTO İLE PERFORMANSI YENİDEN KEŞFEDİN!

LUKOIL Ecto motorin, aracınızın enjektör
ve yakıt sistemini temiz tutarken,
motorunuzu ilk günkü gibi korur.

LUKOIL ecto





100. yılımızda

Farkı açıyoruz

Amacımız kurulduğumuz günden bu yana
hiç değişmedi: Sunduğumuz yeniliklerle ülkemiz için fark yaratmak...
İstasyonlarımızdaki ürün ve hizmetlerimiz kadar topluma
değer katan sosyal sorumluluk projelerinde de öncü olmak...
Cumhuriyetimizin 100. yılında da aynı ilkeyle yola devam ediyoruz.

Hayata geçireceğimiz yeniliklerle
herkes için, ülkemiz için
farkı açıyoruz.

