



Sürdürülebilir Rafinaj



Sıfır Karbonlu Elektrik



Biyoyakıtlar



Yeşil Hidrojen



2050 KARBON NÖTR



Petrol Ofisi Grubu CEO'su Mehmet Abbasoğlu

s5

Petrol Ofisi Grubu'ndan 'Net Sıfır' hedefi



# Enerji Petrol Gaz



Kuruluş: 1968

Petrol ve LPG Sektörlerinin Gazetesi

Yıl:55

Sayı:698

@petroturkcom

www.petroturk.com

ISSN: 1301-4129



OPET Yönetim Kurulu Kurucu Başkanı Fikret Öztürk

s6

OPET 'Farkı Açıyoruz' toplantıları ile bayileriyle buluştu



bp Türkiye Ülke Başkanı Tümkân İşıltan

s10

Bakü-Tiflis-Ceyhan (BTC) Boru Hattı'ndan 6 okula destek



OYAK Enerji Sektörü Grup Başkanı Yüksel Yılmaz

s12

Valvoline, GüzelEnerji markalarından M Oil'in ürün gamına eklendi

# İSTİKRAR DEVAM

**Yeni dönemde Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na Alparslan Bayraktar'ın atanması, kesinlikle istikrar ve tecrübeden yana bir tercih olmuştur.**

## SEKTÖR UMUTLU

Dünyada ve ülkemizde yaşanan her olaydan en çok etkilenen piyasa, enerji piyasasıdır...

İşte bu anlamda güven ve istikrarın oylandığı 14 ve 28 Mayıs seçimleri sonrasında enerji piyasasının yeniden strateji yapabileceği, geleceğe umutla bakacağı bir ortam oluşmuştur.



BAŞYAZI

Sertaç Komsuoğlu

## İSTİKRAR VE TECRÜBE

Cumhurbaşkanımızın enerji piyasasına inancı ve desteği, Alparslan Bayraktar'ın atanmasıyla bir kez daha net bir şekilde ortaya çıktı.

Yeni dönemde Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na Bayraktar'ın atanması, kesinlikle istikrar ve tecrübeden yana bir tercih olmuştur. s30



Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar



Shell Advance &amp; Shell V-Power, motosiklet kullanıcılarının yanında

sayfa8



PÜİS Başkanı İmran Okumuş



TABGİS Başkanı Murat Bilgin

Teminat verme süresi 31 Ağustos'a uzatıldı

sayfa33



BP Taşımatik sisteminin avantajları ve detaylı bilgi için: www.bptasimatik.com - 0216 571 20 00

## KOBİ'lere kredi kartı teminatı ile ödeme seçeneği!

Bankadan teminat mektubu almadan kredi kartınızla BP Taşımatik'e başvurun, akaryakıt alışverişlerinizde şirketinize özel ayrıcalıklardan faydalanın.



KOBİ'lere özel avantajlı BP Taşımatik teklifleri!





**100 YIL**  
**SHELL TÜRKİYE**  
1923 - 2023



# YÜZYILIN YOLCULUĞU

Cumhuriyetimizle çıktığımız bu yolda  
100 yıldır hiç durmadan

**VARİŞ NOKTAMIZ  
HEP İLERİDE**

# Alparslan Bayraktar Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde yemin etti

Türkiye Cumhuriyeti'nde yeni kabinenin belirlenerek bakanlıklarda devir teslim törenlerinin tamamlanmasının ardından Meclis'te yemin töreni gerçekleştirildi. Yeni kabinenin belirlenmesiyle görevini devreden eski bakanlar da Meclis'te yeminlerini tamamladı. Enerji ve Tabii Kaynaklar Eski Bakanı Fatih Dönmez de Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde Eskişehir Milletvekili olarak yemini etti.

Eski Bakanların gerçekleştirdiği yemin töreninin ardından Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın açıkladığı yeni bakanlar, TBMM Genel Kurulu'nda yemin etti.

## "TÜRKİYE YÜZYILINI İNŞA ETMEK İÇİN VAR GÜCÜMÜZLE ÇALIŞACAĞIZ"

Enerji ve Tabii Kaynaklar Eski Bakanı Fatih Dönmez, Twitter hesabından yaptığı paylaşım ile uzun yıllar birlikte çalıştığı Alparslan Bayraktar'a başarılar diledi. Dönmez yaptığı paylaşımında: "Uzun yıllar birlikte mesai yaptığımız değerli çalışma arkadaşım Sn. Alparslan Bayraktar'a başarılar diliyorum. Allah yar ve yardımcın olsun. İlk kabinesinde bizlere görev veren Cumhurbaşkanımıza şükranlarımı sunuyorum, birlikte görev aldığım bakan arkadaşlarıma da teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.

Ardından Alparslan Bayraktar, Enerji ve Tabii Kaynaklar Eski Bakanı Fatih Dönmez'e Twitter hesabından

## Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar Meclis'te düzenlenen törende yemin etti.

teşekkür ederek; "Bugüne kadar ki hizmetlerinden ötürü Bakanımız Sayın Fatih Dönmez'e teşekkür ediyorum, Milletvekilliği görevinde başarılar diliyorum. Devraldığımız bu onurlu görevi layıkıyla yerine getirmek ve Türkiye Yüzyılı'nı inşa etmek için var gücümüzle çalışacağız" paylaşımında bulundu.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın liderliğinde açıklanan yeni kabine üyeleri Anıtkabir'e ziyarette bulundu. Yeni kabine üyeleri ile birlikte Aslanlı Yol'da yürüten Erdoğan, Atatürk mozolesine çelenk bıraktı. Ardından saygı duruşunda bulunuldu ve İstiklal Marşı okundu. Daha sonra kabine üyeleri ile Misak-ı Milli Kulesi'ne geçen Erdoğan burada Anıtkabir özel defterini imzaladı.

## "85 MİLYONUN TAMAMINA AŞKLA HİZMET EDECEĞİZ"

Erdoğan özel deftere şunları yazdı: "Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'nin ikinci döneminde yeni Kabine üyelerimizle huzurunuzdayız. Bugün Kabine toplantımızı yaparak Türkiye Yüzyılı'nın inşası için yola çıkıyoruz 85



milyonun tamamına aşkla hizmet edeceğiz. Bizlere emanetiniz olan Cumhuriyet'in 100'üncü yılında şahlanış dönemimizin başlangıç noktası haline getireceğiz."

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar; "Sayın Cumhurbaşkanımızın liderliğinde yeni kabinemizle Anıtkabir'e resmi ziyaretimizi gerçekleştirdik. Türkiye Yüzyılı hedefleri çerçevesinde güçlü bir geleceği hep birlikte inşa etmenin gayreti içerisinde olacağız" ifadesinde bulundu.

Anıtkabir ziyaretinin ardından Cumhurbaşkanı

Erdoğan başkanlığında ilk kabine toplantısı gerçekleştirildi. Toplantı ile ilgili Bakan Bayraktar, Enerji ve Tabii Kaynaklar alanında yeni bir reform ve yatırım dönemi için çalışmalarına başladıklarını duyurdu.

## "ENERJİ HAMLELERİNİ DEVAM ETTİRECEĞİZ"

Cumhurbaşkanı Erdoğan yeni dönemin ilk Cumhurbaşkanlığı Kabinesi sonrası yaptığı açıklamada Türkiye'nin enerji hamlelerine devam edeceğini söyledi. Erdoğan: "Karadeniz

## TBMM'DE YEMİN TÖRENİ

TBMM'de göreve başlamak için Bakanların okuduğu yemin metninde şu ifadeler yer alıyor:

"Devletin varlığı ve bağımsızlığını, vatanın ve milletin bölünmez bütünlüğünü, milletin kayıtsız ve şartsız egemenliğini koruyacağıma; hukukun üstünlüğüne, demokratik ve laik Cumhuriyete ve Atatürk ilke ve inkılaplarına bağlı kalacağıma; toplumun huzur ve refahı, millî dayanışma ve adalet anlayışı içinde herkesin insan haklarından ve temel hürriyetlerden yararlanmasını ülküsünden ve Anayasaya sadakattan ayrılmayacağıma; büyük Türk milleti önünde namusum ve şerefim üzerine and içerim."

gazıyla başladığımız, Gabar petrolü ile ileriye taşıdığımız, Akkuyu Nükleer Santrali'yle yeni bir boyuta evrilen enerji hamlelerimizi devam ettireceğiz. Sanayi ve teknoloji alanında Türkiye'nin otomobili gibi katma değeri yüksek inovatif ürün yelpemizi daha da çeşitlendireceğiz. Ticarete yeni pazarlara açılarak ülkemizin rekabet gücünü artırarak ihracatımızı çok yukarıya taşıyacağız. Ulaştırmada ülkemizi yollar, tüneller, hızlı tren hatları, havalimanlarıyla ilmek ilmek dokumayı sürdüreceğiz" dedi.

## 'Türkiye'nin enerji geleceğinde çok önemli bir rol oynayacağına yürekten inanıyorum'

TPAO Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdür Melih Han Bilgin, sosyal medya hesabından yaptığı paylaşımında Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na atanan Alparslan Bayraktar'a tebriklerini ilettili.

Bilgin yaptığı paylaşımında; "Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na atanan yeni Bakanımız Sayın



TPAO Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdür Melih Han Bilgin

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar

Alparslan Bayraktar'ı tebrik ediyorum. Sayın Bakanımızın Türkiye'nin enerji geleceğinde çok önemli bir rol oynayacağına yürekten inanıyorum ve başarılar diliyorum" dedi.

# TPAO, Şehit Aybüke Yalçın-2 kuyusunda sondaja başladı

Türkiye Petrolleri Anonim Ortaklığı (TPAO), Gabar Dağı'ndaki Şehit Aybüke Yalçın-2 (ŞAY-2) kuyusunda sondaj faaliyetlerine başladığını duyurdu.

Türkiye Petrolleri Anonim Ortaklığı (TPAO), Şırnak'ta terörden temizlenen Gabar Dağı'ndaki Şehit Aybüke Yalçın-2 (ŞAY-2) kuyusunda sondaj faaliyetlerine başladığını duyurdu. TPAO'dan yapılan açıklamaya göre, Şehit Aybüke Yalçın-1 (ŞAY-1) kuyusu ile 41 API graviteli petrol keşfi yapılan ve mevcut durumda günlük 1250 varil üretim yapılan sahanın sınırlarının belirlenmesi amacıyla ŞAY Petrol Sahası'nda çok sayıda tespit ve üretim kuyusunun lokasyon belirleme

çalışmaları tamamlandı.

Bu kapsamda, ŞAY-1 kuyusunun 1,5 kilometre kuzeydoğusunda Şehit Aybüke Yalçın-2 (ŞAY-2) kuyusunda sondaj faaliyetlerine başlandı.

## TEMmuz 2023 SONU İTİBARIYLA 3 BİN 150 METRE SON DERİNLİKTE TAMAMLANMASI PLANLANIYOR

ŞAY-2 kuyusunda çalışmaların Temmuz 2023

sonu itibarıyla 3 bin 150 metre son derinlikte tamamlanması planlanıyor.

Kuyuda petrol keşfi yapılan ve ŞAY-1 kuyusunda test edilen rezervuar seksiyonlarının dışında daha derin, olası rezervuar bölgelerinin de hidrokarbon potansiyelleri test edilecek.

TPAO, yüzde 100 sahibi olduğu bu sahalarda 2023 yılının ikinci yarısında yeni keşif amaçlı kuyuların sondajını da yapmayı planlıyor.

# Aygaz'dan Yeni Marin Tüp

Şimdi Aygaz Mobil'de satışta!



# Petrol Ofisi Grubu'ndan 'Net Sıfır' hedefi

Petrol Ofisi Grubu, 2030 yılına kadar emisyonlarını yüzde 42 azaltmayı ve 2050 yılında karbon net sıfır olmayı taahhüt etti.



Birleşmiş Milletler (BM) İklim Değişikliği Çerçeve Sözleşmesi kapsamında Ulusal Katkı Beyanını uluslararası kamuoyu ile paylaşan Türkiye, sera gazı emisyonlarını 2030 yılına kadar yüzde 41 azaltmayı, 2053 yılına kadar ise net sıfır olmayı taahhüt ederken ülkemizin enerji altyapı grubu Petrol Ofisi de bu hedef doğrultusunda net sıfır stratejisi kapsamındaki çalışmalarına hız verdiğini belirtti. Bu çerçevede Petrol Ofisi Grubu, 2030 yılına kadar Kapsam 1 ve Kapsam 2 sera gazı emisyonlarını yüzde 42 oranında azaltmayı, 2050 yılına kadar ise net sıfır olmayı taahhüt etti.

2017 yılından bu yana sürdürülebilirlik açısından önemli adımlar atan Petrol Ofisi Grubu'nun net sıfır karbon emisyonu stratejisi doğrultusunda attığı önemli adımlardan bazıları şu şekilde:

## GÜNEŞ PANELLERİ KURARAK KARBON AYAK İZİNİ AZALTIYOR

Petrol Ofisi, mülkiyetinde bulunan tüm istasyonlarında, madeni yağ fabrikasının çatısında, terminallerinin arazisinde güneş panelleri kurarak karbon ayak izini azalttığı belirtti. 2019 yılında Muğla Bodrum'da Paşalılar Petrol ile başlanan güneş enerjili istasyon projesi 13 istasyon ile sürüyor. Proje dahilindeki Petrol Ofisi istasyonları elektrik ihtiyaçlarının tamamına yakınının güneş enerjisinden karşılamanın yanı sıra ürettikleri fazla enerjiyi de

şebekeye veriyor. s-POWER projesinde yer alan bu 13 istasyondaki sistem ile yılda 800 tonu aşkın karbon salınımının önüne geçildiğinin altı çizildi.

## HAVACILIK SEKTÖRÜNE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK KATKISINI ARTIRIYOR

Tüm bu çalışmalarının yanı sıra Petrol Ofisi üyesi olduğu Uluslararası Hava Taşımacılığı Birliği'nin (IATA) "2050'ye Kadar Net Sıfır Karbon Emisyonu" kararı doğrultusunda sürdürülebilir havacılığı da destekliyor. Şirket, bu çerçevede 2022 yılının mart ayından bu yana lider havayolu şirketlerine sera gazı emisyonlarını yüzde 80'e kadar azaltan sürdürülebilir havacılık yakıtı Neste MY Sustainable Aviation Fuel™ (SAF) ikmalini gerçekleştiriyor. Petrol Ofisi Grubu halen İzmir Adnan Menderes ve Ankara Esenboğa Havalimanlarından ikmal ettiği SAF hacmini 2023'te üç kat, 2024 yılında ise 10 kata kadar artırmayı hedefliyor. Yemeklik yağ ve hayvansal yağ atıkları gibi yüzde 100 yenilenebilir atık ve atık ham maddelerden üretilen SAF, uçak motorlarında veya yakıt altyapısında herhangi bir değişikliğe gerek olmadan kullanılabilir.

## OLUŞABİLECEK SIZINTILAR ÇEVREYE ULAŞMADAN KONTROL ALTINA ALINIYOR

Petrol Ofisi, "Yağlı Su - Yağmur Suyu Yönetim Prosedürü" ile hidrokarbon

salınımının en aza indirilmesini ve yağlı suların kanalları ile toplanmasını sağlıyor. Böylelikle oluşabilecek sızıntıların çevreye ulaşmadan kontrol altına alınıp toplanması hedefleniyor. Bu hedef doğrultusunda altyapı gereksinimlerini tamamlayan Petrol Ofisi, tüm yağlı su sistemlerini sıyrıcılı ve hidrokarbon sensörlü bir API separatöre bağlıyor. Separatörde ayrılan yağ slop tankına gönderilirken yağlı su separatör çıkışı, atık su arıtma ünitelerine yönlendiriliyor. Tüm yağmur suyu çıkış çukurları, hidrokarbon sensörleri ve motorla çalışan valflerle donatılıyor. Yağ tespit edildiğinde çıkışlar kapatılıyor ve alarm veriliyor. Diğer yandan, küresel sürdürülebilirlik kriterleri çerçevesinde IMO 2020 hazırlıklarını da erkenden tamamlayan Petrol Ofisi, Türkiye'deki ilk VLSFO ikmalini Ekim 2019'da yine ülkemizde ilk ve tek olan Denizcilik Yakıtları Kalite ve Miktar Güvence Sistemi ile birlikte gerçekleştirdiğini açıkladı.

## ÖDÜLLÜ ÇEVRE DOSTU AMBALAJ ÜRETİMİ

Türkiye'nin net sıfır hedefine katkıda bulunmak amacıyla geliştirdiği ürünlerin çevre dostu olmasına da önem verdiğini aktaran Petrol Ofisi'nin Active-3 teknoloji V/Max yakıtlarının, özel formülasyonları ile motoru temizlediği, koruduğu, tasarruf sağladığı ve tüm özellikleri paralelinde ekolojik ve ekonomik kazanımlar sağladığı

Petrol Ofisi Grubu CEO'su Mehmet Abbasoğlu



## 'ENERJİ SEKTÖRÜ NET SIFIR HEDEFİNİN EN KRİTİK OYUNCULARINDAN BİRİ'

Karbonsuzlaşma yönündeki çalışmaların geleceğe yatırım bilincinin en önemli ön koşullarından biri olduğuna dikkat çeken Petrol Ofisi Grubu CEO'su Mehmet Abbasoğlu; "Enerji sektörü net sıfır hedefinin en kritik oyuncularından biri. Petrol Ofisi Grubu olarak üzerimize düşen sorumluluğun farkındayız. 2050 yılı için taahhüt ettiğimiz net sıfır hedefi de sosyal yatırım felsefemizin doğal bir uzantısı. Attığımız her adımda çevresel, sosyal ve yönetim koşullarını, bir diğer deyişle ESG kriterlerini gözetiyor, mutlak surette çoklu paydaş etkileşim stratejisi ile yol alıyoruz. Öncelikli olarak sahip olduğumuz ve kontrol ettiğimiz kaynaklarla yol açtığımız direkt emisyonlarımız ve satın alımlarımız üzerinden sebep olduğumuz dolaylı emisyonlarımızı azaltmaya odaklandık. Bu çerçevede terminallerimiz, havacılık birimlerimiz, madeni yağ fabrikamız, merkez ofisimiz ve akaryakıt istasyonlarımızdaki çalışmalarımızı hızlandırdık.

Dış ticari ilişkiler noktasında ise üç ana kolda ilerleyen bir sistemle yol alıyoruz: Konvansiyonel, geçişel ve sürdürülebilir enerji ürünleri dağılımında rotayı ibreyi geçişel ve sürdürülebilir enerjiye yönelttik. Geçişel enerjide LPG, LNG ve biodizel, sürdürülebilir enerjide ise hidrojen, güneş, elektrik ve sürdürülebilir havacılık yakıtı satış ve üretimini artırıyoruz. Hedefimiz 2030 itibarıyla 3 milyon ton petrol eşleniği geçişel, 1,6 milyon ton petrol eşleniği de sürdürülebilir enerji ürününün üretim ve satışını gerçekleştirmek. Net sıfır hedefi yönünde attığımız tüm adımlar, sadece şirketimiz ve sektörümüz için değil aynı zamanda ülkemizin 2053 yılına kadar net sıfır hedefine ulaşma yönündeki uzun vadeli hedefine doğru atılmış adımlardır. Faaliyet gösterdiğimiz sektörlerde öncülük edecek, ülke ekonomisinin yarınlara gerçek katma değerler sağlayacak yatırım ve iş birliklerimize hız kesmeden devam edeceğiz" açıklamasında bulundu.

ifade edildi. Ayrıca Petrol Ofisi Teknoloji Merkezi'nde (POTEM) geliştirilen yeni motor yağı teknolojisi Adaptech'in, her koşula yüzde 100 uyum sağlayarak motoru korurken bu teknolojinin kullanıldığı Maxima ürünlerinin yeni ambalajının da yüzde 25 oranında plastik geri dönüşüm malzemelerden üretildiğinin altı çizildi. Petrol Ofisi Maxima motor yağı ürünlerinde kullandığı bu yeni ambalajlar nedeniyle son olarak 8. İstanbul Karbon Zirvesi'nde, Sürdürülebilir Üretim ve Tüketim Derneği (SÜT-D) tarafından "Düşük Karbon Kahramanı" olarak gösterildi.

## ŞARJ İSTASYONLARI AĞINI TÜRKİYE GENELİNE YAYIYOR

Petrol Ofisi Grubu net sıfır hedefine ulaşmak

için altyapı çalışmalarını sürdürürken elektrikli araçların en büyük sorunu olan şarj ve menzil sorununa çözüm getirmek amacıyla e-POWER şarj istasyonları ağını da genişlettiğini belirtti. Tasarımından yapısına kadar tamamen özel, özgün bir marka olarak geliştirildiği aktarılan e-POWER'lar, şehir içlerinde sıkışık kalmış elektrikli araçların, şehirlerarası yollara çıkabilmesine olanak tanıyor. Petrol Ofisi Grubu hali hazırda kurulum aşamasında 50 adet e-POWER istasyonu bulunduğunu belirtti.

Petrol Ofisi Grubu, tüm bu çalışmalarını neticesinde dünya genelinde binlerce şirketi değerlendiren kurumsal sürdürülebilirlik derecelendirme kuruluşu EcoVadis tarafından da gümüş madalya ile ödüllendirildi.

# OPET 'Farkı Açıyoruz' toplantıları ile bayileriyle buluştu

OPET, Türkiye'nin dört bir yanındaki bayileri ile Antalya'da buluştu. "Farkı Açıyoruz" temasıyla 3-12 Mayıs tarihleri arasında, 5 ayrı bölgeye özel düzenlenen toplantılara OPET markasını başarıyla temsil eden binin üzerinde bayi katıldı.

OPET, Türkiye'nin dört bir yanındaki iş ortaklarıyla 3-12 Mayıs tarihleri arasında Antalya Regnum Carya Golf Resort'ta bir araya geldi. OPET Yönetim Kurulu Kurucu Başkanı Fikret Öztürk, OPET Yönetim Kurulu Kurucu Üyesi Nurten Öztürk ve OPET Genel Müdürü Özgür Kahramanzade'nin ev sahipliğinde düzenlenen "Farkı Açıyoruz" temalı OPET bayi toplantıları, tüm Türkiye'den OPET bayilerini buluşturdu.

3-12 Mayıs tarihleri arasında, 5 ayrı bölgeye özel düzenlenen toplantılarda OPET Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İrfan Özdemir ve OPET Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Murat Zengin, 2022 yılını değerlendirerek, OPET'in 2023 yılı hedeflerine ve "Farkı Açıyoruz" konseptinin içeriğine ilişkin bilgi verdiler.

» Devamı Sayfa 28'de



OPET Yönetim Kurulu Kurucu Başkanı  
Fikret Öztürk



**'SEKTÖRDE DAİMA FARK YARATTIK BUGÜNDEN SONRA DA BÖYLE DEVAM EDECEĞİZ'**

OPET Yönetim Kurulu Kurucu Başkanı Fikret Öztürk toplantıda yaptığı konuşmada OPET'in faaliyet gösterdiği alanlarda daima en iyisini yapmaya odaklandığına dikkat çekti. Öztürk sözlerine şöyle devam etti: "OPET olarak sektörde daima fark yarattık bugünden sonra da böyle devam edeceğiz. Bu yıl da sektörümüzde fark yaratacak birçok yeniliğe imza atacağız. OPET, müşteri memnuniyeti ve kalite odaklı iş stratejisiyle sektörde her daim öne çıkıyor. Müşterimizin yanı sıra bayilerimizin mutluluğu da bizler için büyük önem taşıyor. İletişimin gücüne inanıyoruz. Bayilerimizle bir arada olmaya, onların sorunlarını ve önerilerini dinlemeye zaman ayırıyoruz. Kesintisiz bir şekilde sürdürdüğümüz sosyal sorumluluk projelerimiz, üstün hizmet anlayışımız ve markamıza yaptığımız yatırımlarla sektörümüzde en çok tercih edilen marka olmaya devam edeceğiz."

OPET Yönetim Kurulu Kurucu Üyesi  
Nurten Öztürk



**'OPET OLARAK 'NE KAZANDIRIRIZ?' DİYEREK YOLA ÇIKTIK'**

OPET Yönetim Kurulu Kurucu Üyesi Nurten Öztürk ise konuşmasında tüm Türkiye'yi derinden sarsan deprem felaketine değindi. Nurten Öztürk, "Pandemi ve yaşadığımız deprem aslında bizlere hayattan almamız gereken dersleri hatırlatıyor. Her zaman, her birimizin başına her şey gelebilir. Ama hayallerimiz ve umutlarımız olursa, hayallerimizi gerçekleştirmek için yeniden dirilip yeniden sarılabiliyoruz, yapamayacağımız başaramayacağımız hiçbir iş yok. Başarı başaracağım diyenlerle, başarabilirsin diyenlerin ortak eseridir. Biz OPET olarak yola "Ne kazanırız?" diyerek çıkmadık. "Ne kazandırırız?" diyerek çıktık. Bu doğrultuda pek çok sosyal sorumluluk projesi gerçekleştiriyoruz. Bunları hem ülkemiz hem de şirketimiz adına yapıyoruz. Yapmış olduğumuz hizmetlerle bugün ülkemizde 20 milyondan fazla insanın hayatına birebir dokunduk. Türkiye'nin en itibarlı akaryakıt dağıtım şirketi, müşteri memnuniyetinde lider, Türkiye'nin 'lovemark'ı olmamızda; yaptığımız çalışmaların ve bayilerimizin inancının etkisi büyük. Kalitemizi asla düşürmeyeceğiz, 'İnsanımıza her zaman en iyi hizmeti nasıl verebiliriz?' diye düşüneceğiz. Hayallerimizi gerçekleştirmek için yarını beklemeyeceğiz. Yarının, bugünden başladığını unutmayacağımız" ifadelerini kullandı.

OPET Genel Müdürü  
Özgür Kahramanzade



**'BU YIL DA FARKI AÇMAYA DEVAM EDECEĞİZ'**

OPET'in müşteri odaklı iş stratejisi ve sosyal sorumluluk projeleri ile zorlu geçen 2022 yılında, yüzde 4,6 daralan pazarda yüzde 1 büyüdüğü bilgisini paylaşan OPET Genel Müdürü Özgür Kahramanzade "2022 yılında Türkiye'de trafiğe kayıtlı araçların yüzde 90'ı en az bir kere OPET istasyonlarında işlem yaptı. Yenilikçi bakış açımız, ürün ve hizmetlerimizle müşterilerimizin kalbindeyiz. Bu yıl Opet'in sektörde yarattığı farkı açacağız söylemiyle yola çıktık. Farkı açarken odak noktalarımız arasında en önemlisi her zaman olduğu gibi iletişim olacak. Teknolojiye ve inovasyona odaklanacağız. Şu an halihazırda 660 Fullmarket ve Ultramarket ile müşterilerimize hizmet veriyoruz. Akaryakıt dışı faaliyetleri desteklemeye devam ediyoruz. Yenilenebilir enerji ve mobilite dönüşümleri de gündemimizde olacak. Öte yandan istasyon verimliliğini artırma yönelik çalışmalarımız da devam edecek. OPET olarak sürdürülebilirlik alanındaki faaliyetlerimiz kapsamında kendi tüketimimizin 2 katı büyüklüğünde güneş enerjisi santralleri kurmaya başladık. OPET, yeni ürünleri, yeni kampanyaları ve hizmetleri ile fark yaratarak tüketicimizin 'lovemark'ı ve ilk tercihi olmaya devam edecek" dedi



# ACTIVE technology formülü BP Ultimate Diesel ile tek depoda



**km'ye kadar daha fazla yol\***

Daha iyisini istediğinde



# Motosikletler için Shell Advance & Shell V-Power

Shell, inovatif ürün ve çözümleriyle motosiklet deneyimini mükemmelleştirmeye devam etmeyi amaçlıyor. Bu kapsamda Shell'in 20 yılı aşkın süredir dünya motosiklet şampiyonalarındaki deneyimiyle geliştirdiği Shell Advance yağları ve Shell V-Power yakıtının yüksek performans, verimlilik ve emniyet sağladığının altı çizildi.

100 yıldır Türkiye'de faaliyet gösteren Shell, küresel tecrübesi ve inovasyon kabiliyeti ile motosiklet deneyimini sürekli iyileştiren ilklere ve yeniliklere imza atmayı amaçlıyor. Ayrıca Shell'in, motosikletlere özel motor yağları, Shell Advance ve güç ve verimlilik odaklı yakıtı Shell V-Power ile yüksek performans ve emniyet için motosiklet kullanıcılarının yanında yer aldığı da aktarıldı.

## SHELL VE DUCATI CORSE ORTAKLIĞINDA YENİ NESİL ÜRÜNLER

Shell, 1999 yılından bu yana Ducati Corse ile teknik ortaklık içerisinde. Superbike Dünya Şampiyonası'nda başlayan ve pek çok madalya kazanılmasında rol oynayan bu iş birliği motosiklet dünyasının en güçlü ve en başarılılarından birisi olarak adlandırılıyor.

Shell'in premier sınıf motosiklet yarışlarına katılımının, Shell Advance motor yağları ve Shell V-Power yakıtının geliştirilmesine de yardımcı olduğunun, böylece bugün dünyanın her

yerindeki motosikletliler yarış pistinde geliştirilen en yüksek teknolojiye yararlandığının altı çizildi.

## SHELL ADVANCE İLE MAKSİMUM PERFORMANS VE EMNİYET

Shell'in aktardığı bilgilere göre; "Çoğu 4 zamanlı motosiklet motoru, otomobil motorlarından daha az yağ içeriyor. En iyi sonuç içinse kullanılan yağın, sadece motorda performans göstermekle kalmayıp aynı zamanda

vites kutusunun yüksek streslerine de dayanması ve yumuşak debriyaj çalışma sunması gerekiyor. Dolayısıyla motosiklet yağları otomobil yağına kıyasla daha çok çalışmalı. Bu özel ihtiyaçlar doğrultusunda geliştirilen Shell Advance ürün yelpazesi, özenle harmanlanmış kaliteli baz yağlar ve Shell'in know-how formülü ile elde edilen kusursuz performans özelliklerine sahip. Böylece Shell Advance ile motosikletler yüksek stres düzeylerinde dahi maksimum koruma altında yol alıyor, yüksek bir performans ve verimlilikle çalışıyor" dendi.



Shell & Turcas Madeni Yağlar Kurumsal Satışlar Direktörü Can Ayvalıoğlu

## 'MOTOSİKLET KULLANICILARINA EN İYİYİ SUNMAYA DEVAM EDİYORUZ'

Motosikletlerde doğru yağ ve yakıt kullanımının kritik önem taşıdığını vurgulayan Shell & Turcas Madeni Yağlar Kurumsal Satışlar Direktörü Can Ayvalıoğlu; "Motosikletler özel araçlardır ve onlara özgü ürünlerle desteklenmeleri gerekir. Motor yağları ve yakıt ise bu araçların performansı ve verimliliğine etki ettiği gibi kullanım ömrü ve emniyetli sürüş konusunda da önemli bir rol oynuyor. Shell olarak biliyoruz ki motosiklet kullanıcıları da motosikletleri en iyi durumda olduğunda, kendilerini daha güvende hissediyor ve keyifli bir sürüş deneyimi yaşıyor. Bu doğrultuda her geçen gün değişen motosiklet teknolojilerine uygun olarak, her sürücünün beklentisi ve aracın ihtiyacına uygun motor yağları ve yakıtlar

sunuyoruz. Dünyanın en ünlü motosiklet yarış pistlerinden elde ettiğimiz teknik bilgi ve deneyimle ürünlerimizi sürekli olarak geliştiriyoruz. Böylece motosiklet kullanıcılarına en iyiyi sunmaya devam ediyoruz. Bununla birlikte motosiklet kullanıcılarının her geçen gün artan sürdürülebilir seçeneklere olan ilgisinin de farkındayız. 2050 yılına dek tüm operasyonlarımızda net sıfır olma sözü vermiş küresel bir marka olarak, motosikletler için de çevreci çözümler geliştirmeye odaklanıyoruz. Biyoyakıtlar, hidrojen ve elektrik gibi alternatif ve yenilenebilir enerjilerle yol alan motosikletler için çalışıyoruz. Böylece bugün olduğu gibi gelecekte de motosiklet sürücülerinin yanında yer almaya devam edeceğiz" dedi.

## Shell'de unvan değişikliği

100 yıldır Türkiye'nin geleceğine enerji katan Shell'in yeni ticari unvanı SHELL COMPANY OF TÜRKİYE LIMITED MERKEZİ LONDRA TÜRKİYE ŞUBESİ olarak tescillendi.

1923 yılından bu yana Türkiye'de faaliyet gösteren Shell, ticari unvanını değiştirdiğini duyurdu. Shell tarafından yapılan başvuru neticesinde, ilgili unvan değişikliği önce İngiltere'de tescil edilip, sonrasında ise Türkiye'de 05.05.2023



tarihli ve 10825 sayılı Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde ilan edildi. The Shell Company of Turkey Limited Merkezi Londra Türkiye Şubesi olan şirket unvanı, Ticaret Sicil Müdürlüğü tarafından SHELL COMPANY OF TÜRKİYE LIMITED MERKEZİ LONDRA TÜRKİYE ŞUBESİ olarak tescil edildi.





# TÜRKİYE PETROLLERİ'NDEN BAYİLERİ İÇİN TÜRKİYE'DE BİR İLK: T 7/24 Mobil

Türkiye Petrolleri bayileri T 7/24 Mobil uygulamasıyla istasyonlarındaki faaliyetlerin detaylarına anında ve kolayca ulaşabiliyor.

- Satış İzleme
- Tank Envanter Modülü
- Vardiya Kapatma
- Pompa Fiyat Değişikliği
- Sipariş Takibi
- Güncel Cari Durum



TÜRKİYE PETROLLERİ

# Bakü-Tiflis-Ceyhan (BTC) Boru Hattı'ndan Adana'da 6 Okula Destek

Bakü-Tiflis-Ceyhan (BTC) Boru Hattı Sosyal Yatırım Programının, son 20 yılda boru hattı güzergahındaki yerleşim yerlerinde kalkınma ve kapasite geliştirme odaklı projelere 45 milyon doların üzerinde fon sağladığı belirtildi. 2023 programı kapsamında Adana'nın Yumurtalık ve Ceyhan ilçelerinde 5 okuldaki anasınıflarının şartları iyileştirilirken bir okulda da robotik ve kodlama atölyesi kuruldu, projelerin açılış törenleri 4 Mayıs 2023'te Ceyhan'da gerçekleştirildi.

bp'nin BOTAŞ International Anonim Şirketi ile birlikte boru hattının Türkiye güzergahında işletmeciliğini üstlendiği Bakü Tiflis Ceyhan Boru Hattı'nın, Türkiye'de yakınından geçtiği



412 yerleşim yerinde sadece son 8 yılda 250'den fazla projenin hayata geçmesine destek olduğu belirtildi.

Yapılan açıklamada, 2016-2023 yılları arasında 10 ile bağlı 28 ilçede Atatürk Üniversitesi aracılığı ile

yürütülen programın, eş fonlar ve yararlanıcı katkılarıyla toplam tutarı 30 milyon TL'ye ulaşan projelere 16 milyon TL destek sağladığı açıklandı. 2003'ten bu yana uygulanan program kapsamında sağlanan toplam fon tutarının ise 45 milyon doları geçtiği bildirildi.



bp Türkiye Ülke Başkanı Tümkan Işıltan

## BOTAŞ İLKÖĞRETİM OKULU'NA ROBOTİK VE KODLAMA ATÖLYESİ

Adana'nın Ceyhan ilçesinde yer alan BOTAŞ İlköğretim Okulu'nda uygulanan projeye de dikkat çeken bp Türkiye Ülke Başkanı Tümkan Işıltan, projeyi BOTAŞ Petrol İşleri Bölge Müdürlüğü ve BTC Boru Hattı'nın Türkiye bölümünün işletmecisi BOTAŞ International A. Ş. ile gerçekleştirdiklerini belirterek "Bu atölyede 190 çocuğumuz analitik düşünme becerileri kazanarak problem çözme

yeteneklerini artıracaklar. Günümüz dünyasının en önemli becerilerinden biri olan robotik ve kodlama konusunda bilgi sahibi olacaklar. Bu atölyede ayrıca robotik ve kodlama konusunda eğitim verecek öğretmenlerin yetiştirilmesi için eğiticinin eğitimi programı uygulanacak ve böylece projenin sürekliliği sağlanacak" dedi ve projeye katkı sunan tüm paydaşlarına teşekkür etti.



## BTC SOSYAL YATIRIM PROGRAMI'NDAN 8 YILDA 16 MİLYON TL DESTEK

2003 yılından bu yana uygulanan BTC Sosyal Yatırım Programı'nın 2016-2023 yıllarını kapsayan 8 yıllık dönemi 'Geleceğe Doğru Bakmak' ismini taşıyor. Proje kapsamında su kaynaklarına erişimden gıda güvenliğine, arıcılıktan yaylalarda gölgeleme, eğitim olanaklarının çeşitlendirilmesinden girişimcilik desteklerine kadar pek çok konuda proje hayata geçirildiği belirtildi.

Birleşmiş Milletler'in Sürdürülebilir Kalkınma hedeflerinden biri olan; nitelikli eğitime yönelik, sadece son 8 yılda Ardahan, Erzincan, Kahramanmaraş ve Adana'da okullarda prefabrik yemekhane kurulmasından ısınma altyapılarının iyileştirilmesine, spor alanlarının yenilenmesinden müzik sınıfları oluşturulmasına, Z kütüphane kurulmasından robotik ve kodlama sınıflarının oluşturulmasına kadar 17 eğitim temalı proje uygulandı. Bu projelerden 2 bine yakın öğrencinin faydalandığının altı

çizildi.

2023 itibarıyla, eğitim imkanlarının iyileştirilmesini amaçlayan çalışmalar Adana'nın Ceyhan ve Yumurtalık ilçelerindeki Gölovası, Köşreli, Hamdilli, Kuzucak ve Kurtpınarı köylerinde gerçekleştirildi. Söz konusu köylerdeki okulların ana sınıflarında şartlar iyileştirilirken ilave sınıfların açılmasının sağlandığı belirtildi. Ceyhan ilçesinde yer alan Botaş İlköğretim Okulu'na da robotik ve kodlama atölyesi kuruldu. Ceyhan Deniz Terminali'ne komşu Botaş ve Köşreli İlköğretim Okullarında iki ayrı açılış töreni düzenlendi. Törenlere, Ceyhan Kaymakamı Dr. Bayram Yılmaz, Yumurtalık Kaymakamı Doç. Dr. Adil Nas, Adana İl Millî Eğitim Müdürü Yaşar Koçak, BOTAŞ Petrol İşleri Bölge Müdürü Mehmet Tecimer, BOTAŞ International A.Ş. Genel Müdürü Nadim Ekiz, Ceyhan İlçe Millî Eğitim Müdürlüğü ve Yumurtalık İlçe Millî Eğitim Müdürlüğü yetkilileri ile Geleceğe Doğru

Bakmak Projesi koordinatörü Prof. Dr. Mükerrrem Kaya ve bp Türkiye Ülke Başkanı Tümkan Işıltan da katıldı.

Depremden sonra proje kapsamındaki okullara yeni kayıt yaptıran öğrencilerin de eklenmesiyle öğrenci sayısı artan okulların baharı karşılıklı eğlenceli etkinliklerin yer aldığı program ile öğrencilere psikososyal destek sağlanması hedeflendi.

## "OKUL ÖNCESİ EĞİTİM ÇOCUKLARIN SONRAKİ DÖNEMDEKİ OKUL HAYATLARINDA YÖN GÖSTERİCİ"

Hayata geçirdikleri projelerde sürdürülebilirliğe çok önem verdiklerini belirten bp Türkiye Ülke Başkanı Tümkan Işıltan, "BTC Sosyal Yatırım Programı ile hedefimiz sosyal ve çevresel iyileştirmelerin ve sürdürülebilir kalkınmanın hedeflediği projeler ile iyi komşuluğun gereğini yerine getirmek. BTC Boru Hattı'nın yakınından geçtiği yerleşim yerlerinde karşılıklı güvene dayalı dostluklar kurarak birlikte üretmek ve geleceğe doğru bakmak için çalışmaya devam ediyoruz" diyerek özellikle eğitime verdikleri önemin altını çizdi.

Işıltan, okul öncesi eğitimin çocukların sonraki dönemdeki okul hayatlarında yön gösterici olmasından yola çıkarak Gölovası, Köşreli, Hamdilli, Kuzucak ve Kurtpınarı'ndaki okullarda yer alan ana sınıflarının eksiklerini tamamlayarak çocuklar için daha iyi bir altyapıya kavuşturduklarını belirtti.

Adana İl Millî Eğitim Müdürlüğü'nün eş fonuyla gerçekleştirilen projeler ile 5 köydeki ana sınıflarında 150'ye yakın çocuğun eğitimlerini güvenli ve iyileştirilmiş bir ortamda alacaklarını vurguladı.





# Motorcuların Yeri Ayır

Motorcuların kalbimizdeki yeri de ayrı,  
istasyonlarımızdaki yeri de.



# Valvoline, GüzelEnerji markalarından M Oil'in ürün gamına eklendi

Küresel premium motor yağı üreticisi ve madeni yağ markası Valvoline, M Oil ile Türkiye sektörüne giriş yaptı. Anlaşmayla GüzelEnerji markası M Oil, Valvoline markasının hem münhasır ülke distribütörü hem de üretim ve know-how değişimi haklarına sahip oldu. İmza töreninde Valvoline Global Ürünler EMEA Bölgesi Başkan Yardımcısı Davide Crespi, OYAK Enerji Sektörü Grup Başkanı Yüksel Yılmaz ve GüzelEnerji Genel Müdürü Tolga Işıltan hazır bulundu.

OYAK Grubu Şirketleri bünyesinde hizmet veren GüzelEnerji'nin madeni yağlar markası M Oil, ürün gamına Valvoline markasını ekledi. İstanbul'da gerçekleştirilen imza töreniyle M Oil, Valvoline markasının münhasır ülke distribütörü olmasının yanı sıra hem Türkiye'de Valvoline ürünlerinin üretimini gerçekleştirecek hem de 150 yıllık geçmişe sahip markanın bilgi ve deneyimlerine erişebilecektir.

30 Mayıs 2023 tarihinde Valvoline Global Ürünler EMEA Bölgesi Başkan Yardımcısı Davide Crespi, OYAK Enerji Sektörü Grup Başkanı Yüksel Yılmaz'ın katılımıyla imza töreni gerçekleştirildi. Törende ayrıca Valvoline yöneticileri ile ve GüzelEnerji yönetim ekibi de hazır bulundular.

Şirket tarafından yapılan açıklamada; "M Oil, 2020 yılında yüzde 1.1 olan pazar payını 2022 yılı sonuna kadar yüzde 1.9'a çıkarttı ve madeni yağlar alanındaki gücünü ortaya koyduğunun altı çizildi. Gerçekleştirilen anlaşma ile Valvoline markası, M Oil'in motor yağının yanı sıra endüstriyel yağlar alanında da büyümesine önemli katkı sağlayacak. Distribütörlük ve Lisans Anlaşması kapsamında ilk etapta Valvoline markasının motor, şanzıman ve endüstriyel yağlar ürün grupları ile gres yağı satışına başlanacak" dendi.

2020-2030 döneminde yüzde 60 oranında büyüme göstermesi beklenen madeni yağlar sektörünün ekonomik ve sosyal gelişiminde önemli rol oynayacağı belirtilen bu anlaşmanın, GüzelEnerji ve Valvoline'in madeni yağlar sektörünü ileri taşıma kararlılığının bir ifadesi anlamına geldiği belirtildi. Benzer şekilde madeni yağ endüstrisi, Türkiye'nin kimya ihracatının yüzde 14'ünü oluşturuyor ve ülkemiz madeni yağ sektöründe hem üretim hem de ihracatta dünyada 16'ncı sırada yer alıyor. Türkiye'nin madeni yağ üretimi yakın bölge için de stratejik önem taşıması nedeniyle 2022'de yüzde 50 oranında artan ihracatın bu yıl yüzde 15 daha büyüyeceği öngörülüyor.

M Oil çatısı altında yer alacak Valvoline ürünleri arasında sentetik yapıları



Valvoline Global Ürünler EMEA Bölgesi Başkan Yardımcısı Davide Crespi

OYAK Enerji Sektörü Grup Başkanı Yüksel Yılmaz

## 'VALVOLINE İLE M OİL ÜRÜN GAMINA KÜRESEL PREMIUM MARKA EKLEDİK'

OYAK Enerji Sektörü Grup Başkanı Yüksel Yılmaz, "OYAK Genel Müdürümüz Sayın Süleyman Savaş Erdem'in sürdürülebilir büyüme stratejisi ekseninde GüzelEnerji'nin pazarlama ve satışını gerçekleştirdiği markaları yeni küresel markalarla güçlendirmeyi sürdürüyoruz ve dünyanın en büyük madeni yağ üreticilerinden biri olan Valvoline markasını Türkiye ile buluşturacak olmanın gururunu yaşıyoruz. Kendi yağını üreten küresel premium madeni yağ markası Valvoline, 150 yıllık geçmişiyle dünyadaki ilk motor yağı markası. Atılan imzayla M Oil, Valvoline'in hem münhasır ülke distribütörü hem de üretim hakkı veren lisans anlaşmasının sahibi oldu.

Ülkemiz ve bölgemizde hızla artan ihtiyaçları göz önünde bulundurarak sektörel gelişime yön vermek hedefiyle dünyanın ilk motor

yağ markası olan Valvoline'i ülkemizde lisanslı olarak üretmek ve bugün 140 üzeri ülkedeki varlığıyla madeni yağlar sektöründe liderliği göğüsleyen bu markanın prestijli ürünlerini ülkemize ve bölgemize sunmak üzere önemli bir adım attık. Bilindiği üzere GüzelEnerji markamız ile 2020 yılında başlattığımız yeni nesil enerji odaklı vizyon dönüşümümüz tüm hızıyla sürüyor. Bu yeni iş birliğimiz de madeni yağlar alanındaki vizyoner hedeflerimizin bir yansımasıdır.

Bu iş birliğiyle, madeni yağlar alanındaki gücümüze güç katacağız. M Oil ürün gamımızı tamamlayıcı bir şekilde premium otomobillerden endüstrilere geniş bir alanda Valvoline'in yenilikçi ve kaliteli portföyünden ilk aşamada yaklaşık 50 ürünü ülkemiz ve bölgemizin hizmetine sunacağız. Daha sonra süreç içinde kademeli olarak

sektörün ihtiyacı olan tüm ürün gamını ekleyeceğiz.

Ayrıca yatırımları süren yeni üretim tesisimizde yakın zamanda Valvoline madeni yağlarının Türkiye'de lisanslı üretimine başlayacağız ve bu prestijli markanın yetkili temsilciliğini üstlenerek, ülkemiz ve bölgemizdeki satış ve pazarlama operasyonlarında Valvoline ile yeni bir yol arkadaşlığı başlatmış olduk.

Bunun yanı sıra güçlü satış ve pazarlama ağı ile de sektördeki varlığımızı da hızla güçlendireceğiz. Bu kapsamda hedefimiz ilk 5 yılda ulaşacağımız yüzde 2,0'lik Valvoline pazar payı ile toplam pazar payımızı yüzde 7,0 seviyesine yükseltmek. Ayrıca Orta Doğu, Afrika ve Türkiye Cumhuriyetleri başta olmak üzere M Oil ürünlerimiz ve sonrasında lisanslı Valvoline ürünleri ile ihracatta da önemli bir başarı yaratmak" dedi.

pazar ve ayrıca Valvoline için öncelikli ülkelerden biri. Son birkaç yıldır vizyonumuzla uyumlu, değerlerimizi paylaşan, birlikte büyümeye ve genişlemeye devam edebileceğimiz güçlü bir ortak arıyorduk. Bugün attığımız imzayla müşterilerimize en iyi hizmeti sunacak bir ortakla başarılı bir yolculuğa başladık. Birlikte, pazarın mevcut ve gelecekteki ihtiyaçlarını karşılamak ve müşterilerimizin büyümesini ve başarılı olmasını sağlamak için ürün ve hizmetler bağlamında güçlü bir yol haritası oluşturacağız. Dağıtım işini kaliteli ve yetenekli ellere bıraktığımızdan emin olduğumuz gibi hem Türkiye'de hem bölgede büyümeye katkı sunabilecek üretim ayak izini artırmayı da dört gözle bekliyoruz. Bu projede yarattıkları güven, ortaya koydukları güçlü iş birliği ve gösterdikleri bağlılıktan dolayı GüzelEnerji ekibine, Valvoline'deki arkadaşlarımıza ve bu yolculukta her iki şirkete de destek olan herkese teşekkür ediyorum" dedi.

### M OİL'İN HEDEFİ 2023 YILINDA 14 BİN 500 TON İHRACAT İLE KENDİ REKORUNU AŞMAK

Yine şirket tarafından yapılan açıklamada; "Türkiye'nin madeni yağlar alanındaki yetkinliğini gözler önüne seren M Oil markası, gerek üretim kabiliyeti gerek ülkenin her noktasına ulaşan satış ve pazarlama kanallarıyla önemli bir başarıya sahip. Bu kapsamda, yüksek tercih edilme oranı ile 2022 yılında hedeflerinin üzerinde bir performans sergiledi ve hedefini yüzde 10, 2021 performansını ise yüzde 39 aştı. 2020 yılında yüzde 1,1 olan pazar payını da 2022 yılı sonunda yüzde 1,9 seviyesine taşıdı. Markanın 22 yıllık tarihindeki en yüksek aylık üretim ve satış rakamlarına da bu dönemde ulaşıldı. Eşzamanlı olarak aktif distribütörlük sayısı da 27'ye yükseltildi ve ihracat kanalları oluşturularak yurt dışı satış operasyonları başlatıldı. 2023'ün ilk çeyreği itibarıyla yıllık hedefinin yüzde 11, geçen yılın ise yüzde 61 üzerinde bir performans sergileyen M Oil'in yılsonu hedefi ise 14 bin 500 ton ile yeni bir rekora imza atmak" bilgileri aktarıldı.

motor yağı Synpower, uzun metrajlı motor yağı Maxlife, premium motor yağı Profleet, performans odaklı motor yağı All Climate, şanzıman yağları ATF – DCT – HD Gear – HD TDL Pro, endüstriyel yağ Circulation ve gres yağları Multipurpose Lithium - Multipurpose Complex - Industry Calsul bulunuyor.

### "VALVOLINE İÇİN KİLİT ÖNEME SAHİP BİR PAZARDA YENİ BİR İŞ BİRLİĞİNE BAŞLIYORUZ"

Valvoline markasının 150 yıldır motor yağları, endüstriyel yağlar, gresler ve kimyasal ürünler ürettiğini ve otomotiv endüstrisinde uzun bir geçmişe sahip olduğunu belirten

Valvoline Global Ürünler EMEA Bölgesi Başkan Yardımcısı Davide Crespi, "150 yıllık geçmişimizde müşterilerimize ve iş ortaklarımıza yüksek kaliteli ürünler ve çözümler sunmaya odaklandık. Bugün, Valvoline için kilit öneme sahip bir pazarda yeni bir iş birliğine başlayacağımızdan dolayı önemli bir dönüm noktası. Türkiye dinamik ve canlı bir

[esespetrol.com.tr](http://esespetrol.com.tr)

Sektörün en genç enerjisi Eses Akaryakıt; üstün müşteri memnuniyeti, kaliteli hizmet anlayışı ile şimdi yollarda.

# Kaliteye giden yolda, Her şey yolunda.



**Es**es

# Aytemiz ve GastroClub'dan iş birliği

**A**ytemiz, indirimli yeme-içme fırsatları sunan GastroClub ile yeni iş birliğini duyurdu. İş birliği kapsamında bin 200'den fazla restoranda indirimde sahip GastroClub üyelerini, Aytemiz istasyonlarında yüzde 3'e varan fiyat avantajı beklediği açıklandı. Her yakıt alımında geçerli olan kampanya, 30 Ağustos'a dek devam edecek.

Aytemiz istasyonlarından avantajlı fiyatlarla akaryakıt almak isteyen GastroClub üyeleri, uygulamada yer alan "Size Özel" bölümündeki "Yaşam" ayrıcalıkları kategorisinden kampanya kodlarını aldıktan sonra, Aytemiz Vaay uygulaması üzerindeki "Katılım Kodu Gir" alanına kampanya kodunu giriyor. Böylelikle Türkiye'nin birçok seçkin restoranında avantajlı fiyatlarla yemek yiyen GastroClub üyeleri, Aytemiz istasyonlarında da yüzde 3'e varan indirimlerle

**Aytemiz, avantajlı fiyatlarla seçkin restoranlarda yeme-içme fırsatları sunan GastroClub ile yeni bir iş birliğine imza attı. Bu kapsamda GastroClub üyeleri, Aytemiz istasyonlarında anında yüzde 3'e varan avantajlarla akaryakıt alabilecek.**

akaryakıt alabilecek.

## **AYTEMİZ VAAY'IN SUNDUĞU AVANTAJLAR ARTARAK DEVAM EDECEK**

Teknolojiye meraklı ve tasarrufa önem veren sürücülerin tercihi olduğu belirtilen Aytemiz Vaay uygulamasının; çeşitli kampanyalar, indirimler ve teknolojik kolaylıklar sunduğunun altı çizildi. Aytemiz; GastroClub, Lastikborsasi.com ve Miniyoil gibi birçok yeni iş birliklerine imza atarak Vaay ayrıcalıklarını genişletmeye devam etmeyi hedefliyor.



## Aytemiz'den Kumsmall AVM müşterilerine özel kampanya

Aytemiz ve Kumsmall AVM, yeni bir kampanyaya imza attı. Kumsmall AVM ziyaretçileri 500 TL ve üzeri alışverişlerde Aytemiz istasyonlarından yüzde 4'e varan fiyat avantajı kazanacak. Kampanyanın, 12 Mayıs 2024 tarihine kadar devam edeceği bildirildi.

**A**ytemiz, Türkiye ve Avrupa'nın en büyük mobilya alışveriş merkezi Kumsmall AVM ile yeni iş birliğini duyurdu. Bu kapsamda Kumsmall AVM ziyaretçileri, AVM'de harcayacakları her 500 TL ve üzeri alışveriş için, bölgedeki 100'den fazla Aytemiz istasyonunda kullanabilecekleri yüzde 4'e varan indirim kodu kazanacak.

Başta Kayseri olmak üzere İç Anadolu Bölgesi'nden birçok ziyaretçiyi ağırlayan Kumsmall

AVM iş birliğiyle Aytemiz istasyonlarında geçerli olan bu kampanya, 12 Mayıs 2024 tarihine kadar, bir yıl boyunca kazandırmaya devam edecek. Ziyaretçiler, Kumsmall AVM'de gerçekleştirdikleri her 500 TL'lik alışveriş için danışmadan aldıkları kodu, Aytemiz Vaay mobil uygulaması üzerinde "Katılım Kodu Gir" alanına girerek, bölgedeki 100'ü aşkın Aytemiz istasyonundan avantajlı yakıt alabilecek.

Aytemiz istasyonlarının,



Kumsmall AVM müşterilerine akaryakıt alışverişinde sağladığı avantajın yanı sıra; yeni nesil market konsepti ON 7/24 Market'te yer alan İtalyan

lezzeti İly çekirdek kahveden taze fırın ürünlerine kadar 2 bin 500'ü aşkın ürün çeşidi ile yolculuklarına konfor katacağının altı çizildi.

# BAŞARIYA GİDEN YOL...

*Biz başarıya giden yolun bireysellikten değil ekip ruhundan geçtiğine inandık, bayilerimizle ve iş ortaklarımızla hız kesmeden büyümeye devam ediyoruz.*



# HEP BİRLİKTE BAŞARDIK!



GÜVEN YOLUNUZUN  
ÜSTÜNDE

# LUKOIL'de perakendecilik konusunda

**LUKOIL, 2023 Yılı itibarıyla hayata geçirdiği Project Plus programı ile birlikte hem kurumsal standartlarını hem de müşteri memnuniyetini bir üst kademeye çıkartmayı hedeflediğini paylaştı.**

**L**UKOIL, 2023 Yılı itibarıyla hayata geçirdiği program vasıtasıyla, hem hizmet kalitesini, hem kurumsal standartlarını hem de müşteri memnuniyetini bir üst kademeye çıkartmayı hedeflediğini belirtti.

Projeye başlamadan önce 3 aylık bir test periyodu ile tüm detaylarının oluşturulduğu Project Plus Programı; eğitim, uygulama ve değerlendirme şeklinde 3 ana başlıktan oluşuyor. Eğitim başlığının altında, LUKOIL PowerTeam ekipleri tarafından programa katılan bayilerin tüm personeli detaylı bir eğitime tabi tutuluyor. Aynı zamanda süreklilik arz eden bu eğitim serileri ölçme ve tamamlama unsurlarını da içeriyor. Bireysel olmaktan çok takım çalışmasına yönelik bir başarı hedeflenmesi şeklinde kurgulanan yapıda, sistemsel şekilde hazırlanan kontrollerin; istasyon personelinin kendisini ve istasyonunu sürekli olarak kontrol altında tutmasını sağladığı açıklandı. Programın ikinci adımında ise yapılan çalışmaların ölçümlenmeleri yer alıyor. Gizli müşteri verileri, çağrı merkezi dataları ve satış rakamları üzerinden program dahilindeki istasyonlar detaylı ve çok yönlü bir şekilde değerlendiriliyorlar. Son aşamada ise geri besleme ve ödüllendirmenin gerçekleştirildiği programda, ön saha personelinden istasyon müdürüne hatta bayilere kadar geniş bir yelpazede görev alan herkes başarıya endekli ödüllendirme sistemine dahil oluyorlar.

Programın en önemli detaylarından biri de gönüllülük esasına dayalı bir bayi katılımının gerçekleşmesi olarak açıklandı. Ancak daha programın pilot aşamasında bile birçok LUKOIL bayisinin programda dahil olarak; çalışmadan beklenen başarıyı bir üst seviyeye çıkardığı belirtildi.

Project Plus Programına katılan istasyonlarda P.PLUS bayrakları ve market girişlerinde P.PLUS stickerleri ile farkındalık oluşturuluyor. 4. ayını geride bırakan program için bayiler ve istasyon

## yeni başlık Project Plus



Yıldızlar Can Petrol - Kırıkkale



Çivril Petrol - Denizli



Gök-Ay Petrol - Kırşehir



Çınar Petrol - İzmir

çalışanları görüşlerini paylaştı.

**“TÜM ÇALIŞANLARIMIZLA BERABER HEDEFLERİMİZİ BELİRLEYİP MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ İÇİN HİZMET KALİTEMİZİ EN ÜST SEVİYEYE ÇIKARMIŞ BULUNMAKTAYIZ”**

Gök-Ay Petrol'den Ali Gök, program kapsamında hedeflerini belirlediklerini ve müşteri memnuniyeti için hizmet kalitelerini en üst seviyeye çıkardıklarını belirterek; “Öncelikle bölgemizde Kırşehir bayisi Gök-Ay Petrol olarak Plus İstasyon seçtiğimiz için gururlu ve mutluyuz. Gizli müşteri denetlemelerinde yüzde 90 ve üzeri puanlar aldığımız için ayrıca mutluyuz. Bize gösterdiğiniz ilgiden dolayı ayrıca teşekkür ederiz. Plus İstasyon olarak tüm çalışanlarımızla beraber hedeflerimizi belirleyip müşteri memnuniyeti için hizmet kalitemizi en üst seviyeye çıkarmış bulunmaktayız. Ecto Euro Diesel ve Kurşunsuz Benzin ile araç sayımızdaki artışlar bariz belli olmuştur. Bu projede bize güvenen ve 7/24 destek veren bölge müdürümüz Hakan Buğday ve Power Team ekibinden Ünsal Göztepe'nin gayretleri ile beraber güzel bir

çalışma içerisine girdik. Başarılı olmaktan gurur duyuyoruz. Bölgemizdeki rakiplerimiz tarafından Proje Plus istasyon seçilmemizin ardından yakın takibe alınmış bulunmaktayız.

Şu anki projenin ne kadar verimli olduğunu düşününce, LUKOIL olarak bu tür projelerin devam etmesini istemekteyiz. Müşteri memnuniyetinden ve satış artışlarından da görüldüğü gibi bu tür projelerin çok önemli olduğunu düşünüyoruz. Bu tür projelerin devam etmesi dileğiyle. LUKOIL markasını Kırşehir'de en iyi şekilde temsil etmekteyiz” açıklamasında bulundu.

**“PLUS İSTASYON SEÇİLDİKTEN SONRA HİZMET KALİTESİ VE MÜŞTERİ MEMNUNİYETİNİN EN ÜST SEVİYEYE ÇIKMASI SAĞLANMIŞTIR”**

Kırıkkale Yıldızlar Can Petrol'den Erkan Yıldız, Plus istasyon seçilmesinden gurur duyduğunu belirterek; “Öncelikle bölgemizde bulunan 150'yi aşkın istasyon arasından Plus istasyon olarak seçilmekten gurur duyuyoruz. LUKOIL Kırıkkale bayisi olarak diğer rakipler tarafından Plus istasyon seçtiğimiz için ilgi ile takip edilmekteyiz. Plus istasyon seçildikten sonra

hizmet kalitesi üst segmentte olan istasyonumuzun daha ileriye taşıyarak perakende müşteri memnuniyetinin en üst seviyeye çıkması sağlanmıştır. Ecto Euro Dizel ve Kurşunsuz Benzinde bariz satış artışı ve araç sayısındaki artışın bizleri memnun etmesiyle hedeflerimize yeni hedefler ekleyerek yolumuza devam etmekteyiz. Çalışanlarımızın hedef ve prim sistemine adapte olup değerli müşterilerimize güler yüzlü hizmet verilmesi sağlanmıştır. Bu tür perakende müşterilerine yönelik Projelerinin artarak devam etmesi dileğiyle” dedi.

**“KAZAN KAZAN MODELİYLE PERSONELİMİZ DAHA HEVESLİ ÇALIŞMAYA, VERİMLİ OLMAYA BAŞLADI”**

Çivril Petrol'den Fatih Çivril, Plus kapsamında petrol istasyonlarının ortaya çıkmaya başladığını vurgulayarak “Plus kapsamında bizi de tercih ettikleri için LUKOIL ailesine teşekkür ederiz. Plus'la birlikte yeni bir kan yeni heyecan oldu bizim için. Kazan kazan modeliyle personelimiz daha hevesli çalışmaya, verimli olmaya başladı. Plus kapsamında petrol istasyonları ortaya çıkmaya başladı. LUKOIL'in de destekleriyle daha disiplinli temiz nezih

hoşgörülü bir istasyon haline geldi. Bu kapsamda desteklerini esirgemeyen saha müdürümüz ve PowerTeam ekibini candan kutluyorum. Desteklerini kesmedikleri için onlara teşekkürü bir borç biliyorum. Plus özelliğinin doğru bir adım olduğunu düşünüyorum ve bu kapsamda kurumsalların da değişmesinin farkını ortaya çıkarmasını temenni ederek başarılarının devamını diliyorum” ifadelerini kullandı.

**“DAĞITICI, BAYİ VE ÇALIŞAN NEZDİNDE MUTLAK FAYDA VE VERİM SAĞLADIĞINI DÜŞÜNÜYORUM”**

İzmir Menemen Çınar Petrol İşletmecisi Ercan Çınar; “Lukoil Plus projesine dahil edilmenin keyfi ve mutluluğunu yaşıyoruz. Projeye dahil olduğumuz zaman ile birlikte satışına başladığımız Ectodiesel ürün kalitesini müşterilerimize sunmuş olup olumlu tepkiler almış bulunmaktayız. Ayrıca Ectodiesel ürününün satışlarımıza artı yönde katkıda bulunması bizleri de mutlu etmektedir.

Plus projesinin dağıtıcı, bayi ve çalışan nezdinde mutlak fayda ve verim sağladığını düşünüyorum.

Projenin yürütülmesinde bizlerden desteğini esirgemeyen Powerteam ekibine de sonsuz teşekkürlerimi iletmekteyim.”



# Eses Akaryakıt, büyümeye devam ediyor

Eses Akaryakıt, Afyonkarahisar'ın Emirdağ ilçesinde bulunan Bonus Akaryakıt, Niğde'nin Merkez ilçesinde bulunan Cengiz Özbek Petrol, Nevşehir'in Gülşehir ilçesinde bulunan Gülşehir Emrem Petrol ve Konya'nın Cihanbeyli ilçesinde bulunan Kemal Akpolat Petrol'ün faaliyetlerine başlamasıyla, hizmet ağını genişletti.

Hizmet ağını genişlettiğini duyuran Eses Akaryakıt'tan yapılan açıklamada; "Eses Akaryakıt olarak, yenilikçi ve



müşteri odaklı güçlü kadro ve istasyonları ile Türkiye genelinde hizmet vermeye devam ediyoruz. Öncelikli hedefimiz olan konukseverliği ve kaliteli hizmet anlayışını Türkiye'deki her ile taşıyarak, genişleyen istasyon ağımla sektörde büyümeye devam ediyoruz" ifadesinde bulunuldu. Yüze yakın istasyonlarıyla Türkiye'ye hizmet etmeyi sürdürdüğünü belirten Eses Akaryakıt, hizmet ağının genişlemesinden mutlu olduklarını aktardı.

Eses Akaryakıt'ın, Afyonkarahisar, Niğde, Nevşehir ve Konya'da bulunan yeni akaryakıt istasyonları faaliyetlerine başladı. Eses Akaryakıt böylelikle hizmet ağını genişlettiğini duyurdu.



Cengiz Özbek - Niğde / Merkez



Gülşehir Emrem - Nevşehir / Gülşehir



Bonus Petrol - Afyonkarahisar / Emirdağ

## 'SEKTÖRÜN ÖNDE GELEN MARKALARINDAN OLMA YOLUNDA EMİN ADIMLARLA İLERLİYORUZ'

İlerleyen dönemlerde altyapı çalışmaları ve yatırım hedeflerinin olduğu bilgisi paylaşılan Eses Akaryakıt'ın ülkenin enerji koridorunun genişlemesine katkı sağlamak istediklerini vurguladı: "Önümüzdeki 20 yıllık süreci baz alarak geliştirdiğimiz altyapı çalışmaları ve yatırımlarımızla sektörün önde gelen markalarından olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz. Sadece bayiliklerimiz ile değil, depolama ve dolum tesislerimiz ile ülkemizin enerji koridorunun genişlemesine katkı sağlamak istiyoruz."

Ayrıca, Eses Akaryakıt'tan yapılan açıklamada; "Başarı odaklı şirketimiz,

güler yüzlü istasyon ekiplerimiz ve sahip olduğumuz güçlü altyapımız ile hizmet kalitemizi her zaman en üst seviyede tutarak, müşterilerimize çözüm odaklı yaklaşıyoruz. Müşteri tercihleri, geri dönüşler ve sürekli artan bayi sayımız ile bu konudaki hassasiyetimizin karşılığını alıyor olmanın mutluluğunu ve gururunu yaşıyoruz.

Seyahatlerinizde sadece akaryakıt ihtiyaçlarına değil, aynı zamanda kaliteli ürünlerimizi barındıran marketlerimiz ile tüketici ve çevre dostu vizyonumuzla yol arkadaşları olarak her zaman vatandaşımızın yanındayız" diyerek müşterilere verilen değer de altı çizildi.



Kemal Akpolat - Konya / Cihanbeyli

## Yakıtınızı güvenle taşır

PLASTIC PIPE SYSTEMS  
**KPS**

- İletken ve Yalıtkan boru seçenekleri
- Müteahhitler için tasarlandı: Kurulum aşamasında süre ve maliyet avantajı sağlar
- Her tür yakıt transferine uygun ölçülerde mevcuttur
- Yeni ürün grupları ve aksesuarları pek yakında pazarda olacak

**gas**  
grup  
enerji sistemleri

*hizmet kalitesiyle*

Müşteri İletişim Merkezi  
**0850 222 9 427**  
www.gasgrup.com G A S

# Lezzetli molalar için Marketplus hazır.



Detaylı bilgi için: [petrolofisi.com.tr](http://petrolofisi.com.tr).



enerji hız



Petrol Ofisi

# 'Ülkenin her noktasına ulaşan satış ve pazarlama kanallarımızla önemli bir başarıya sahibiz'

Gazetemizin sorularını yanıtlayan M Oil Madeni Yağlar Direktörü Kemal Pek; "M Oil madeni yağlar yurt içi ve yurt dışından gelen her türlü ürün taleplerine cevap veriyor" dedi.

**M Oil Madeni Yağlar hakkında bilgi verebilir misiniz?**

2020 yılından bu yana OYAK enerji şirketleri grubu bünyesindeki GüzelEnerji'nin çatısı altında faaliyet gösteren M Oil Madeni Yağlar, 1996 yılında yüzde 100 Türk sermayesi ile kurulmuş ve hem akaryakıt hem de madeni yağ sektöründe hizmet veren M Oil'in bir parçası. M Oil istasyonları bünyesinde akaryakıt, LPG oto gaz, madeni yağ perakende satışları, özel kurum ve kuruluşlara ticari ve endüstriyel yakıtların toptan satışları, madeni yağların doğrudan ve/veya madeni yağ bayileri aracılığıyla satışının yanı sıra yurt içi ve yurt dışı pazarlarda toptan satışlar gerçekleştiriliyor.

**M Oil Madeni Yağlar Direktörü Kemal Pek, Enerji Petrol Gaz'a M Oil Madeni Yağlar'ı anlattı.**

M Oil madeni yağlar ise yurt içi ve yurt dışından gelen her türlü ürün taleplerine cevap veriyor. İlk tesisimizi 2000 yılında Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Çiğli/İzmir'de hizmete açtık ve Kalite Sistem Belgeleri ile üretimimize aralıksız devam ediyoruz.

**"M OIL'İN 22 YILLIK TARİHİNDEKİ EN YÜKSEK AYLIK ÜRETİM VE SATIŞ RAKAMLARINA BU DÖNEMDE ULAŞTIK"**

**M Oil Madeni Yağlar'ın 2022 yılı ile 2023'ün ilk çeyrek performansını değerlendirebilir misiniz?**

Türkiye'nin madeni yağlar alanındaki yetkinliğini gözler önüne seren M Oil markası olarak gerek üretim kabiliyeti



M Oil Madeni Yağlar Direktörü Kemal Pek

gerek ülkenin her noktasına ulaşan satış ve pazarlama kanallarımızla önemli bir başarıya sahibiz. Bu kapsamda yüksek tercih edilme oranı ile 2022 yılında hedeflerimizin üzerinde bir performans sergileyerek hedefimizin yüzde 10, 2021 performansımızın ise yüzde 39 üzerine çıktık. GüzelEnerji çatısı

altında faaliyet göstermeye başladığımız 2020 yılında yüzde 1,1 olan pazar payımızı da 2022 yılı sonunda yüzde 1,9 seviyesine taşıdık. M Oil'in 22 yıllık tarihindeki en yüksek aylık üretim ve satış rakamlarına da bu dönemde ulaştık. Eşzamanlı olarak aktif distribütörlük sayımızı da 27'ye yükselttik ve ihracat

kanalları oluşturarak yurt dışı satış operasyonlarımızı başlattık. 2023'ün ilk çeyreği itibarıyla yıllık hedefimizin yüzde 11, geçen yılın ise yüzde 61 üzerinde bir performans sergiledik. Yılı sonu hedefimiz ise yeni bir rekora daha imza atmak.

**"26 DİSTRİBÜTÖR İLE TÜRKİYE'NİN TÜM BÖLGELERİNDE DAĞITIM AĞINA SAHİBİZ"**

**Pazardaki erişiminiz hakkında bilgi verebilir misiniz?**

Distribütör kanalı hedeflediğimizin üzerinde satış rakamına sahiptir. İhracat, yeni büyümeye ve yapılandırmaya başladığımız bir kanal ve OEM kanalına, ürün yelpazemize yeni katılan Valvoline markamız ile güçlü bir şekilde giriş yapmayı hedefliyoruz. 27 distribütör ile Türkiye'nin tüm bölgelerinde dağıtım ağına sahibiz.

## YENİ NESİL MOTORLAR İÇİN ÖZEL OLARAK GELİŞTİRİLMİŞ MOTOR YAĞLARI



## "BU ANLAŞMA, GÜZELENERJİ VE M OİL İÇİN ASLINDA GELECEĞE YATIRIM ANLAMI TAŞIYOR"

**Valvoline markası anlaşmanız hayırlı olsun. Markanın Türkiye'ye getirilmesi süreci hakkında bilgi verebilir misiniz?**

Dünya genelinde 2020 yılında 44,2 mTon olan toplam volümün 23,8 mTon'u, yani yüzde 53,8'i endüstriyel ürün volümünden oluşuyor. Bu oranın 2035 yılında 49 mTon içinde yüzde 59'una ulaşması bekleniyor. Hem bu büyüyen pazarda söz sahibi olabilmek hem de orta segmentte yer alan M Oil markamızı ile birlikte üst segmentte bir markaya sahip olmak üzere arayışımızda Valvoline markasıyla görüşmeler başladık. Böylece her iki segmentte de yüksek satış oranı ve kârlılık hedefliyorduk. Valvoline ise hem M Oil'in güçlü yurtiçi yapılanmasından hem de yakın bölgelerde son tüketici ve OEM potansiyelinden yararlanmak istiyordu. Gerçekleştirilen anlaşma ile münhasır ülke distribütörlüğü ile birlikte lisans anlaşmasına da sahip olduk. Lisans anlaşması, mevcut fabrikadaki geçiş ile birlikte, sonrasında yeni fabrikada üretim kapasitesini doldurmaya hizmet edecek. Özel endüstriyel ürün segmentinde grup

şirketlerimiz öncelikli olmak üzere endüstriyel segmentte de önemli bir oyuncu haline geleceğiz. Üretim süreçleriyse bize know-how transferi sağlayacak. Gerçekleştirdiğimiz bu anlaşma, GüzelEnerji, M Oil ve Valvoline için aslında geleceğe yatırım anlamı taşıyor.

### "PAZARIN CİDDİ OYUNCULARINDAN BİRİSİ OLMAYI HEDEFLİYORUZ"

**Yeni fabrikadan bahsettiniz. Bu yatırımınızla ilgili paylaşabileceğiniz bilgiler var mı?**

Sadece otomotivde değil,

endüstriyel ürün gamında Valvoline ile birlikte pazarın ciddi oyuncularından birisi olmayı hedefliyoruz. Hedefimiz doğrultusunda mevcuttaki yıllık üretim kapasitemizi açacağımızı ön görerek, 2025 yılı ilk çeyreğinde faaliyetlerine başlayacak yeni bir fabrikanın yatırımını planlamış bulunuyoruz. Böylece bir yandan ek istihdam sağlayacağız bir yandan da M Oil ve Valvoline markaları için sektörün en çok ihtiyacı olan konuda, lokal ve global OEM'lere fason üretim yapmayı planlıyoruz. Ayrıca yeni fabrikamız, Valvoline Global'e bağlı Türkiye'nin yakın çevresindeki bölge

distribütörlerinin talepleri doğrultusunda farklı ürün gruplarında da üretimler gerçekleştirilebilecek. Yeni fabrikamız ile ihracatta sektörde ciddi bir oyuncu olmayı hedefliyoruz. 2028 yılsonunda sadece M Oil ile yüzde 5'e ulaşmayı planladığımız pazar payımızın üzerine ulaşmayı da hedefliyoruz.

### "HEDEFİMİZ, VALVOLINE MARKASIYLA 10 YILIN SONUNDA YÜZDE 5 PAZAR PAYININ ÜZERİNE ÇIKMAK"

**Satılacak ve üretilecek olan Valvoline ürünleri hakkında bilgi verebilir**

**misiniz?**

İlk planda pazara sunulan ithal ürünler ile birlikte üçüncü çeyrek sonunda mutabık kalınan ürünleri de fabrikamızda üretme planımız var. Ayrıca genişleyen ürün gamı ile otomotiv ve endüstriyel ürün gamında mutabık kalınan bir ürün gamı çıkartılacak ve genişletilecek. Diğer taraftan ilk planda mevcut fabrikamızda 15'in üzerinde farklı ürünün farklı ambalajı ile başlangıç yapacağız. Hedefimiz sadece Valvoline markasıyla 2028 yılı sonunda yüzde 2 pazar payı ve 10 yılın sonunda yüzde 5 pazar payının üzerine çıkmak.



# VALVOLINE. YOLLARIN YENİ GÜCÜ!

150 yıllık tecrübeyle, daima özgün yenilikleriyle... Yüksek kapasitesiyle dünyanın önde gelen ve ilk markalı motor yağı Valvoline, geçmiş tecrübesi, birbirinden yenilikçi çözümler sunan ürünleriyle artık Türkiye'de.



**THE ORIGINAL MOTOR OIL**

AMERİKA'NIN İLK MOTOR YAĞI MARKASI

# OPET Bayi Operasyon Sistemi ve E-Sözleşme ile sektörde fark yaratmaya devam ediyor

OPET, sektörde ilk olan Bayi Operasyon Sistemi (BOS) ve E-Sözleşme projeleriyle bayi memnuniyetini artırırken, istasyon yönetim süreçlerinin uçtan uca dijitalleşmesi ile istasyon yönetim operasyonunda ve satışlarda verimlilik sağladı. OPET Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İrfan Özdemir, her iki projeyi de gazetemize anlattı.



OPET, dijitalleşme çalışmaları ile müşteri memnuniyetinin yanı sıra bayilerin de hayatını kolaylaştırıyor. Sektörde bir ilk olan Bayi Operasyon Sistemi ve E-Sözleşme projeleriyle fark yaratmaya devam ediyor. Sektördeki ihtiyaçlar ve bayilerin beklentileri doğrultusunda geliştirilen Bayi Operasyon Sistemi (BOS) ile OPET bayileri, mobil uygulama üzerinden istasyonlarına ilişkin verileri görebiliyor ve tüm operasyonel işlemlerini tek bir dijital platformda yönetebiliyor. Aynı zamanda, kişi bazlı yetkilendirme ile istasyondaki tüm çalışanların süreçlere dahil edilebileceği ve performans yönetiminin uçtan uca yapılabileceği dijital bir uygulama olan BOS ile çalışanlar, kişisel performanslarını ve hedeflerini takip edebiliyor ve sistemi yetkileri dahilinde kullanabiliyor. BOS ile 2021 yılı sonu itibarıyla bin 802 OPET bayisi yaklaşık 16 bin çalışanın hedeflerini ve performanslarını izleme imkânı bularak çalışma ortamında verimliliği artırdı.

Müşteri geri bildirimleri anlık olarak analiz ediliyor

BOS uygulaması ile bayiler ayrıca anlık olarak tank doluluk oranlarını görebiliyor ve akaryakıt siparişlerini mobil uygulama üzerinden verebiliyor. Uygulama üzerinden satış, plaka ve

müşteri analizi gibi verileri kullanarak istasyon yönetimi ile ilgili stratejiler belirlenebiliyor. Uygulama üzerinden "OPET Dinliyor" raporları kolayca oluşturulabilirken, Bayi Portal ekranlarına da erişim sağlanabiliyor. OPET, proje ile bayi memnuniyetinin sağlanmasının yanı sıra çalışanların performansının artmasını ve böylece müşteri memnuniyetinin de yükselmesini hedefliyor. Müşteri geri bildirimlerinin anlık analiz edilebildiği bu uygulama sayesinde, bayiler ve çalışanları, müşteri memnuniyetine yönelik aksiyonları çevik bir şekilde uygulamaya alıyor. Ayrıca, istasyon yönetim süreçlerinin uçtan uca dijitalleşmesi istasyon yönetim operasyonunda ve satışlarda verimliliği artırıyor.

OPET, kağıtsız ofis mantığıyla hayata geçirilen "E-Sözleşme" projesi kapsamında ise öncelikle bayilik sözleşmelerinin elektronik ortamda imzaya alınmasını amaçlıyor. Web üzerinden tüm süreçlerin yönetildiği kullanıcı dostu bir sistem geliştiren OPET, Şirket Akaryakıt Nakliyesi, yatırımlar ve kurumsal sözleşmelerin de E-Sözleşme uygulamasına dahil edilmesi hedefleniyor.

OPET Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İrfan Özdemir, sektörde bir ilk olan her iki projeyi de gazetemize anlattı.

## "DAHA ÖNCELERİ İSTASYONDA FİZİKİ MÜDAHALE İLE DEĞİŞTİRİLEN BİRİM FİYAT DEĞİŞİKLİĞİ ARTIK UZAKTAN DA YAPILABİLİYOR"

### Opet'in Bayi Operasyon Sistemi'nden (Bos) bahseder misiniz?

Bayi Operasyon Sistemi (BOS) uygulaması, tüm verilerin tek bir platformda toplandığı, kullanıcı dostu, pratik, hızlı ve agile yöntem ile yazılımı yapılan bir uygulama. Temmuz 2020 tarihinde ilk fazı canlıya alınırken 3 yılda çeşitli geliştirmelerle güçlendirildi. Bu uygulama ile birlikte bayilerimiz akaryakıt siparişi dışında anlık olarak tank doluluk oranları ve kritik seviye takibi yapabiliyor aynı zamanda satış, plaka ve müşteri analizi gibi veriler kullanılarak istasyon yönetimi için gerekli olan data'lara ulaşabiliyor. Ayrıca bayi portalı menüsü ile portaldaki tüm işlemler BOS üzerinden de yapılabilir. Daha önceleri istasyonda fiziki müdahale ile değiştirilen birim fiyat değişikliği artık uzaktan da yapılabilir. Böylelikle bayilerimize mobilite imkânı da sağlandı. Bayilerimizden Opet Dinliyor'a gelen öneri, talep, şikâyet ve memnuniyet bildirimlerine BOS uygulaması üzerinden de erişilebiliyor. Fatura



**"AKARYAKIT KRİTİK SEVİYE UYARI SİSTEMİ DEVREYE ALINARAK STOKLAR ANLIK TAKİP EDİLEBİLİYOR"**

OPET Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İrfan Özdemir

### Bayi kanalında Bos'un hayata geçmesiyle birlikte nasıl bir verimlilik elde edildi?

Dijital dönüşüme uyum sağlayan Bayi Operasyon Sistemi (BOS) uygulamamız ile istasyon faaliyetleriyle ilgili bilgiye ulaşılmasını kolaylaştırdı ve bu bilgileri farklı analiz ekranlarıyla yorumlanması sağlandı. Aynı zamanda kişi bazlı yetkilendirme ile istasyondaki tüm çalışanların süreçlere dahil edilebilmesi hedeflendi. Yetkilendirilen çalışanlar BOS sayesinde daha önce ölçümlenemeyen kişisel performanslarını, hedeflerini takip edebiliyor, bu sistemi yetkileri dahilinde kullanabiliyorlar. Bu sayede bayi memnuniyetinin sağlanmasının yanı sıra kişisel hedefler ve performansın artırılması teşvik edilerek pompa ucu satışlarımızın artırılması ve müşteri şikâyetlerinin düşürülmesi hedeflendi.

"Satış Analizi" menüsü ile istasyonlardaki satışlarının mukayese edilmesi, incelemesi ve bu sayede satış artırıcı stratejiler izlenmesi mümkün kılınırken "Plaka Analizi" menüsü ile istasyonlardaki müşterilerin alışkanlıkları ve sadakat durumları incelenebiliyor. Bu sayede bayilerimizin müşterilerinin tutundurma oranlarını hesaplayabileceği data'lara erişimi sağlanıyor.

eşleştirme menüsü ile EPDK eşleştirme işlemleri pratik bir şekilde yapılabilir. Akıllı Poster sayesinde müşterilerimiz tarafından "Temiz Tuvalet Kampanyamızla" ilgili şikâyet

"Tank Doluluk" menüsü ile istasyon stokları uzaktan ve anlık olarak erişilebilir hale geldi ve optimum verimlilik sağlayacak yapı oluşturuldu. Akaryakıt kritik seviye uyarı sistemi devreye alınarak stoklar anlık takip edilebiliyor. "Akaryakıt Siparişi" özelliği ile sipariş işlemleri mobil ortama taşındı, böylece bilgi güvenliği ve kullanım kolaylığı sağlandı. "Fiyat Değişikliği" menüsü ile istasyondaki satış fiyatları uzaktan bağlantı ile istasyona gitmeye gerek kalmadan mobilden değiştirilebilir hale getirilmiş olup böylece mevzuata uyum kolaylaştırıldı. "Bayi Portal" menüsü ile istasyona ait operasyonel süreçlerin mobil ortamdan pratik bir şekilde yürütülmesi sağlandı. "Müşteri Şikâyetleri/ Memnuniyetleri" ve "Tuvalet Anketi" menüleriyle müşteri memnuniyeti takibi yapılabilir ve hızlıca aksiyonlar alınabiliyor. Uygulamada yer alan diğer menülerde de istasyon performansını artırıcı birçok veri ve analize kolaylıkla ulaşılabilir. İstasyon yönetimi süreçlerine ait tüm işlemler mobil uygulama üzerinden tek çatı altında erişim imkanıyla bayilerin istasyon satış ve müşteri memnuniyetini arttırmalarına yardımcı olacak bir kılavuz haline geldi.

ve memnuniyetler anında bayilerimizin BOS ekranına düşüyor böylelikle müşteri memnuniyetimiz kalıcı olarak sağlanıyor.

1800 iş ortağımız ve 16.000 bayi çalışanının istasyon yönetim süreçleri uçtan uca dijitalleşmiş, istasyon yönetim operasyonunda ve satışlarda verimlilik arttı. Söz konusu uygulama ile istasyon yönetim süreçlerinde istasyonda bulunma zorunluluğunun ortadan kaldırılması ve tüm operasyonel süreçlerin uzaktan da sürdürülebilmesi hedeflenmiş, bayi memnuniyeti ve konforu sağlandı.

### "BOS UYGULAMASINA İLİŞKİN BAYİLERİMİZDEN BİRÇOK TEŞEKKÜR VE TEBRİK MESAJLARI ALIYORUZ"

**Bu sisteme ilişkin bayilerimizden nasıl geri bildirimler aldınız?**

BOS uygulamasına ilişkin bayilerimizden teşekkür ve tebrik mesajları alıyoruz. Bayilerimiz uygulamadan oldukça memnun olmakla beraber uygulamanın geliştirilmesinde de bize destek olmakta ve ihtiyaçlarını, taleplerini ve önerilerini bize ileterek uygulamanın gelişmesine destek oluyor.

**Kağıtsız ofis hedefiyle E-Sözleşme profesini hayata geçirdiniz. Hayata**

**geçirdiğiniz bu projenin içeriğini anlatır mısınız?**

Kağıtsız Ofis hedefiyle hayata geçirmiş olduğumuz E-Sözleşme Projemiz, bayilik sözleşmelerinin elektronik imza ile imzaya alınmasını amaçlıyor. 2021 yılında fikrini ve tasarımını oluşturduğumuz projemiz Ağustos 2022 tarihi itibarıyla bayilerimizin kullanımına açıldı. 2022 yılında e-imza ile bayilik sözleşmesi imzalama sayımız yüzde 4 iken 2023 yılı Ocak-Mart aylarında imzalanan sözleşmelerin yüzde 80'ni e-imza kullanılarak imzalandı. Hedefimiz tüm bayilerimize yaygınlaştırarak bu oranı yüzde 100'e taşıyarak tüm bayilik sözleşmelerimizin e-imza ile imzalanmasını sağlayacağız. Bayilerimize ister yurt dışında olsun ister bulunduğu il dışında olsun sözleşmeyi e-imza ile uzaktayken de imzalayarak işlerini yürütebilme konforu sağlandı. İlk etapta bayilik sözleşmelerini önceliklendirdiğimiz E-Sözleşme Projemiz, yayılım politikasıyla gelecek ve şirketimizin dış kullanıcı ile imzalanan tüm sözleşmelerini kapsayacak. Kağıtsız Ofis anlayışımız doğrultusunda şirket iç imza süreçlerimizin tamamı da elektronik ortama taşınmış

olacak.

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nun ve Rekabet Kurumu'nun uygulamaları gereğince anlaşma içinde bulunduğumuz tüm özel ve tüzel kişilerle sözleşme imzalama zorunluluğumuz mevcuttur. Markamıza ait antetli kağıtlara basılan Bayilik Sözleşmelerimiz iki nüsha olacak şekilde toplam 92 sayfadan oluşuyor. Sözleşmelerin hazırlanıp gönderilmesi, saha ekiplerimiz tarafından bayilerimize birebir imzalanması, kargolanması, şirket imza süreçleri için tekrar tarafımıza gönderilmesi ve resmî kurumlara bildirilmesi maddi - manevi iş yükü oluşturmaktaydı. Sektörde ve Koç Topluluğu'nda bir ilk olan uygulamamız ile hem zaman ve maliyet tasarrufu sağlanmış hem de dijitalleşme konusunda oldukça önemli ve çevre dostu bir adım atıldı. Kağıt maliyeti, saha ekiplerimizin ulaşım giderleri ve kargo masraflarının önüne geçildi. İmzalama işleminin dünyanın her yerinden gerçekleştirilebiliyor olması paydaşlar ve iş takip sorumluları açısından zaman tasarrufu sağladı.



**Sektörümüz için rol model olacak bu projelerin alt yapısında ve proje yaratım sürecinde kaç kişilik bir ekip çalıştı veya çalışıyor?**

İlgili projelerimizin doğmasındaki ana sebep teknolojinin getirmiş olduğu yenilikçi ve inovatif bakış açımız, bayi memnuniyeti odaklı iş yapış şeklimiz ve kağıtsız ofis anlayışımız ve dolayısıyla çevre dostu

## "İLGİLİ PROJELERİMİZİN DOĞMASINDAKİ ANA SEBEP TEKNOLOJİNİN GETİRMİŞ OLDUĞU YENİLİKÇİ VE İNOVATİF BAKIŞ AÇIMIZ "

politikalarımızdır. BOS Projemizi bayi ihtiyaçlarını da gözeterek ben, Satış Direktörümüz Denizhan Ege, Bayi İletişim Grup Müdürümüz Gül Aslantepe, Bayi Envanter Denetim ve Analiz Yöneticiliğinden Emre

Kayaalp, Burcu Günel, Ece Can Atakay, Burak Yeşilkütük, Cansu Hoşcan, Caner Tokul, Nihal Erzurum ile birlikte tasarladık. Yazılım sürecinde Bilgi Teknolojileri ve Otomasyon Direktörümüz Banış Gündüz,

Yazılım Çözümleri Müdürümüz Başar Kavas, Kurumsal Kaynak Planlama Müdürümüz Ebru Palak, Yazılım Çözümleri Sistem Analistimiz Firuze Çiloğlu çalışmış ve geliştirmeye de devam etmekteyiz. E-imza

projemizde ise yine Bayi İletişim Grup Müdürümüz Gül Aslantepe, Bayi İlişkileri Müdürlüğü'nden Emre Oğuz Bilgin, Fatih Öztürk, Yusuf Çağatay, Gizem Arslan, Rukiye Yılmaz, Rabia Dağ, Selen Mete ve Dilara Akın, Yazılım sürecinde, Yazılım Çözümleri Müdürümüz Başar Kavas, Yazılım Çözümlerinden Merve Seçkin çalışmış olup geliştirme süreçlerinde de görev alıyorlar.

# Petrol Ofisi'nden 'Güç Onlarda, Gücümüz Onlarla' reklam filmi



Fenerbahçe ve Galatasaray kadın futbol takımlarına sponsorluk desteği veren Petrol Ofisi Grubu, kadın futbolcuların potansiyellerine ve yaratabilecekleri etkiye vurgu yapmak üzere yeni reklam filmi "Güç Onlarda, Gücümüz Onlarla"yı yayınladı.

Fenerbahçe ve Galatasaray'ın kadın futbol takımlarına verdiği destekle kadın futbolunda önemli bir rol üstlenen Petrol Ofisi Grubu, yayınladığı reklam filmi ile kadın futbolcuların saha içindeki itici gücü olmaya devam ettiğini belirterek, "Güç Onlarda, Gücümüz Onlarla" dedi.

Petrol Ofisi'nin TV, outdoor ve dijital kanallarda yayınladığı yeni reklam kampanyasında, sponsor olduğu Fenerbahçe Petrol Ofisi ve Galatasaray Petrol Ofisi kadın futbol takımlarının farklı iki takımla yaptığı maçlardaki zorlu anlar sırasıyla ekrana geliyor. Kadın futbolcular maçın kırılma anlarında formalarının göğsünde yer alan kurda dokunarak içlerindeki gücü açığa çıkarıyor ve zor anların üstesinden geliyorlar.

## Künye

**Reklamveren:** Petrol Ofisi Grubu

**Reklamveren Ekibi:** Sinan Seha Türkseven, Simge Gökalp Çakır, Sinem Tamtürk, Oya Deniz Yılmaz, Mina Demir

**Reklam Ajansı:** Punch BBDO

**CCO:** Ali Musa Paça

**Genel Müdür**

**Yardımcıları:** Gülin Erdoğan, Koray Öztürk

**Yönetici Kreatif Direktör:** Erçin Sadıkoğlu

**Kreatif Direktör:** Tolga Özbakır

**CSO:** Yelda Aktuna

**Müşteri Grup Direktörü:** Aylin Acar

**Müşteri Direktörü:** Mirza

Özgün

**Yaratıcı Ekip Lideri:** Kerem Çeteci, Yıldırım Çakmakçıoğlu

**Reklam Yazarı:** Esmâ Akalın

**Art Direktör:** Sena Karakaş, Sena Topaloğlu

**Strateji:** Beliz Atalay, Melisa Bakar

**Grafik:** Ozan Küme, Ömür Toğuçlu

**Ajans Prodüksiyonu:** Nurcan Habip Gök

**Yönetmen & Yapım**

**Şirketi:** Kala Film / Alex & Steffen

**Müzik:** Jingle Jackson

**Marka Prodüksiyon**

**Danışmanı:** Tolga Himmetoğlu

**Medya Ajansı:** PHD Media



Petrol Ofisi Grubu CMO'su Sinan Seha Türkseven

## 'GÜÇ ONLARDA, GÜCÜMÜZ ONLARLA'

Futbolun "iyi" yanlarını ortaya koyan kadın futbolunun hem toplumların gelişimi hem de spor ekonomisinin sağlıklı ilerleyişi açısından çok önemli avantajlar sunduğunu söyleyen Petrol Ofisi Grubu CMO'su Sinan Seha Türkseven; "Kadının güçlendirilmesine yönelik yatırımlarını artırmaya devam eden Petrol Ofisi Grubu olarak kadın futbolunun gelişimi için 2022 yılından bu yana Fenerbahçe ve Galatasaray kadın futbol takımlarına sponsor olarak destek veriyoruz. Fenerbahçe ve Galatasaray gibi iki büyük camiayla birlikte spordaki başarının yanında toplumsal farkındalık ve

sosyal fayda için çalışmak bizim için çok değerli. Sponsorluk anlayışımızın yanı sıra formalarında taşıdıkları Petrol Ofisi'nin simgesi "Asena" ile saha içinde de onları yalnız bırakmayıp onların itici gücü olduğumuzu vurguladığımız "Güç Onlarda, Gücümüz Onlarla" reklam filmimizle de ülkemizde kadın futbolunun bilinirliğinin artmasına, bu sayede yeni kadın sporcuların yetişebileceği bir alan yaratmaya katkı sunmayı amaçlıyoruz" açıklamasında bulundu.

'Güç Onlarda, Güç Onlarla' reklam filminin Petrol Ofisi Youtube kanalından ulaşılıyor.

## Bayi denetim sisteminin kurulmasında tüzel kişilerin yetkilendirilmesi hususunda değişiklik yapıldı

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nun "Bayi Denetim Sisteminin Kurulması ve Uygulanması için Tüzel Kişilerin Yetkilendirilmesi Hakkında Kararda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Karar"ı yayımlandı.

EPDK, bayi denetim sisteminin kurulmasında tüzel kişilerin yetkilendirilmesi hususunda değişiklik yaptı. EPDK'nin konuya ilişkin Kurul kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, yetkilendirilmiş otomasyon şirketi hizmet vereceği dağıtıcı lisans sahibi ile yapacağı sözleşmeyle verilecek hizmet koşullarını belirlemekle, sözleşmenin tek taraflı feshi

için feshin geçerli olacağı tarihten en az üç ay önce ilgili dağıtıcıya ihbar etmekle ve fesih ihbarının bir nüshasını ihbar tarihinden itibaren beş iş günü içerisinde Kuruma sunmakla yükümlü olacak. Ayrıca, şirket yetkilendirilmiş otomasyon şirketi, dağıtıcı ile yapılan sözleşmeyi Kuruma sunmadan bayi denetim sistemi kurma, uygulama, bakım ve onarım faaliyeti yapamayacak.

### YETKİLENDİRİLMİŞ OTOMASYON ŞİRKETİ İLE DAĞITICI ARASINDA DÜZENLENEN SÖZLEŞMENİN SÜRESİ ÜÇ AY

Yetkilendirilmiş otomasyon şirketi ile dağıtıcı arasında düzenlenen sözleşmenin süresi üç aydan az olamayacak. Yeni sözleşme düzenlenmesi veya mevcut sözleşmenin uzaması halinde sözleşme yürürlüğe girdiği tarihten en az beş iş günü öncesinde yetkilendirilmiş otomasyon şirketi tarafından

Kuruma sunulacak. Dağıtıcı lisans sahipleri, bayi denetim sisteminin kurulması, uygulanması, bakım ve onarım faaliyetlerine ilişkin yükümlülüklerini, sözleşmenin yürürlüğe girdiği tarihten en az beş iş günü öncesinde yetkilendirilmiş otomasyon şirketi tarafından Kuruma sunulacak şekilde ve en az üç ay süreli olarak düzenlenen sözleşme kapsamında sadece yetkilendirilmiş otomasyon şirketi aracılığı ile yerine getirecek. Söz konusu lisans sahipleri, hizmet aldığı yetkilendirilmiş otomasyon

şirketinin sorumlu olacağı akaryakıt bayilik lisans eşleştirmesini Kurum tarafından sağlanan sistem üzerinden yapacak.

Dağıtıcı lisans sahipleri, bayi denetim sistemi kapsamında ilgili koşulların yetkilendirilmiş otomasyon şirketi tarafından sağlanması için gerekli tedbirleri alacak ve bayilerine ait her bir akaryakıt istasyonunda, bayi denetim sisteminin kurulması, uygulanması, bakım ve onarım için yetkilendirilmiş yalnızca bir otomasyon şirketinden hizmet alacak.



# HighDizel

ENERJİDE YENİ NESİL



**Motor gücünü artırır**



**Yakıt tasarrufu sağlar**



**Korozyona karşı korur**



"Farklılaştırılmış olsun ya da olmasın ülkemizde lisans sahiplerince piyasaya arz edilen akaryakıt türlerinin tamamı Avrupa Birliği standartlarına ve EPDK tarafından belirlenen teknik düzenlemelere uygun olmak zorundadır. Bu kapsamda yakıt türüne göre tümü, araçlarda güvenle kullanılabilir. Farklılaştırılmış akaryakıt ile diğerleri arasında, kalite vb. düzenlenmiş özellikler bakımından otomobil, otobüs, kamyon, tır, traktör vb. araç türüne göre sınırlayıcı ayrımlar bulunmamaktadır. Fiyat farkı uygulanan akaryakıt, sadece tüketicinin talebi doğrultusunda ikmal edilebilir."

# Türkiye Spor Yazarları Derneği-Petrol Ofisi

## Engelsiz Ödül Töreni gerçekleştirildi

Gençlik ve Spor Bakanlığı himayesinde düzenlenen Türkiye Spor Yazarları Derneği-Petrol Ofisi Engelsiz Ödül Töreni Atatürk Kültür Merkezinde gerçekleştirildi. Törene Türkiye Spor Yazarları Derneği Başkanı Oğuz Tongsir, Türkiye Voleybol Federasyonu Başkanı Mehmet Akif Üstündağ, Türkiye Özel Sporcular Spor Federasyonu Başkanı Birol Aydın, Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu Başkanı Arif Ümit Uztürk ve Petrol Ofisi Grubu CMO'su Sinan Seha Türkseven katıldı. Gecede, 10 kategoride ödül verildi.



Gençlik ve Spor Bakanlığı himayesinde düzenlenen Türkiye Spor Yazarları Derneği-Petrol Ofisi Engelsiz Ödül Töreni Atatürk Kültür Merkezi'nde düzenlenen törene Türkiye Spor Yazarları Derneği Başkanı Oğuz Tongsir, Türkiye Voleybol Federasyonu Başkanı Mehmet Akif Üstündağ, Türkiye Özel Sporcular Spor Federasyonu Başkanı Birol Aydın, Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu Başkanı Arif Ümit Uztürk ve Petrol Ofisi Grubu CMO'su Sinan Seha Türkseven katıldı.

**"SPORU BİZİM İÇİN BU YOLCULUKTAKİ EN DEĞERLİ PLATFORMLARDAN BİRİ OLARAK GÖRÜYORUZ"**

Geceye ev sahipliği yapmaktan onur duyduğunu belirten Petrol Ofisi Grubu CMO'su Sinan Seha Türkseven, konuşmasında şunları belirtti: "Petrol Ofisi Grubu olarak en önemli önceliğimiz geleceğimiz. Ülkemizin muazzam potansiyelinin gerçekleşmesi yönünde attığımız her adım, yarınlarmıza vebildiğimiz her destek bizim boynumuzun borcu. Zira bu borç Petrol Ofisi'ne Türkiye'nin

akaryakıt ve madeni yağ sektörlerinin geleneksel lideri olmanın verdiği bir sorumluluk. Birleştirici, kapsayıcı, sosyal yaşama ve sürdürülebilir çevreye içtenlikle destek veren çalışmaların yarınlarmızın inşasında en önemli yapıtaşları olduğuna inanıyoruz. Spor da bizim için bu yolculuktaki en değerli platformlardan biri olarak görüyoruz. Sporun çeşitli alanlarına yaptığımız yatırımların yanı sıra geçtiğimiz yıl Türkiye Bedensel Engelliler Federasyonu bünyesindeki

15 bransa gururla sponsor olduk. Ampüte Milli Futbol Takımımızın Dünya şampiyonluğu ile gururlandık. Bugün de burada olmaktan, bu salonu dolduran çok değerli spor insanlarının içindeki olağanüstü güçten ilham almaktan mutluluk duyuyoruz. Erişilebilir bir yaşam için farkındalıkların artırmasında hayati rol oynayacağına inandığım bu ödül töreninin gerçekleşmesinde emeği geçen herkese şükranlarımı sunuyorum."

### ORGANİZASYONDA 10 KATEGORİDE ÖDÜL ALANLAR ŞÖYLE:

**Yılın Milli Takımı:** Golbol Kadın Milli Takımı

**Yılın Sporcusu:** Milli Golbol Oyuncusu Sevda Altunoluk

**Yılın Erkek Sporcusu Ödülü:** Masa Tenisçi Abdullah Öztürk

**Yılın Antrenörü:** İşitme Engelliler Erkek Voleybol Takımı Başantrenörü Osman Çarkçı

**Azım Ödülü:** Para Yüzücüler Sevilay Öztürk ve Sümeyye Boyacı

**Yılın Çıkış Yapan Sporcusu:** Fatma Damla Altın (Atletizm), Ayşegül Pehlivanlar (Para Atıcı)

**Vefa Ödülü:** Down Sendromlu atletler Dilara Çevik ve Emirhan Akçakoca ile Özel Sporcular Down Masa Tenisi Milli Takımı

**Farkındalık Ödülü:** Ampute Futbol Milli Takımı

**Yavuz Kocaömer Özel Ödülü:** Para Milli Atıcı Korhan Yamaç

**Sağlık Kahramanı Ödülü:** Prof. Dr. Nevin Ergun



Düzenlenen törene Türkiye Spor Yazarları Derneği Başkanı Oğuz Tongsir, Türkiye Voleybol Federasyonu Başkanı Mehmet Akif Üstündağ, Türkiye Özel Sporcular Spor Federasyonu Başkanı Birol Aydın, Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu Başkanı Arif Ümit Uztürk ve Petrol Ofisi Grubu CMO'su Sinan Seha Türkseven katıldı.

SÜRDÜRÜLEBİLİR BİR GELECEK HEDEFİYLE  
ENERJİ ÜRETİYORUZ



Türkiye’de GRI “Standards” kapsamında  
sürdürülebilirlik raporu yayınlayan ilk enerji şirketiyiz.

» Sayfa 06'nın devamı

## “İŞ ORTAKLARIMIZ İLE BİRLİKTE OLMAK HER ZAMAN BİZE GÜÇ VE ENERJİ VERİYOR”

**OPET Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İrfan Özdemir**



“İş ortaklarımız ile birlikte olmak her zaman bize güç ve enerji veriyor” diyerek söze başladı ve şöyle devam etti: “Bugüne kadar müşteri odaklı ve kusursuz hizmet anlayışımızla birçok ürüne ve birçok yeniliğe imza attık. Bu sayede müşterilerimizin gönüllerinde taht kurduk ve Lovemark olmayı başardık. 30 yıl gibi bir kısa sürede çok hızlı büyüdük ve Türkiye’de 100 yıldan fazla zamandır bulunan küresel markaları geçme başarısı ortaya koyan yenilikçi, en çok tercih edilen ve lider marka olduk. Bu başarıları değerli bayilerimize borçluyuz. 2023 yılında sektörün yüzde 3 büyümesi bekleniyor, biz de OPET olarak pazar payımızı yüzde 19’dan yüzde 20.5’e çıkartmayı hedefliyoruz. Yılın ilk verileri de bu hedefimizi destekliyor. Daha da önemlisi kanopi altında bireysel pazarda en çok büyüyen marka olmayı başardık. Ama önemli olan lider olmak değil lider kalmak... Birlik beraberlik, dayanışma içerisinde, sürekli takım oyunu oynayarak ve iş birliği geliştirerek yeni rekorlara hep beraber koşacağımıza inanıyorum.”



Opet Ege Ve Orta Anadolu Bölge Bayileri



Opet Marmara Bölge Bayileri



Opet Trakya Bölge Bayileri



Opet İç Anadolu ve Antalya Bölge Bayileri



Opet Çukurova Bölge Bayileri

## “HİZMETLERİMİZ VE ÜLKE SEVDAMIZLA MÜŞTERİMİZİN YANINDAYIZ”

**OPET Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Murat Zengin**



ise şöyle konuştu; “2019’dan beri

Opet’in rakiplerinden neleri farklı yaptığını anlatmak üzere “Opetse Fark Eder” dedik. Bu sene ise “Farkı Açıyoruz” diyoruz. Farkı, öncelikle yakıt kalitemizle ve güvenimizle açıyoruz. Hem akaryakıt hem akaryakıt dışı gelirler konusunda sektörümüzde Türkiye’nin en ileri firması olduğumuzu rahatlıkla söyleyebiliriz. Kurumsal Sosyal Sorumluluk projelerimizle ve ülkemize verdiğimiz hizmetlerle farkı açıyoruz. Elbette bizi biz yapan uzun süredir devam eden “Temiz Tuvalet Kampanyamız”la farkı açıyoruz. Temizlik ve hijyen artık OPET’in DNA’sına yerleşmiş olan ve çok önemli gördüğü bir konu. Diğer yandan Türkiye genelinde Ultramarket yayılımı artan bir ivmeyle ilerliyor. Ultramarketler’in olduğu istasyonlarda ciro artışı ise yüzde 100’ün üzerinde... Tüm bu hizmetlerimiz ve ülke sevdamızla müşterimizin yanında olmaya devam edeceğiz.”

“Farkı Açıyoruz” toplantılarına 3-5 Mayıs’ta Çukurova, 5-7 Mayıs’ta Marmara ve Toptan ve Endüstriyel Satışlar & Deniz Satışları, 7-9 Mayıs’ta Ege ve Orta Anadolu, 9-11 Mayıs’ta Trakya ve Karadeniz, 11-13 Mayıs’ta İç Anadolu ve Antalya bölgesi bayileri katıldı. Toplantıların ardından OPET, bayi memnuniyet ve performans değerlendirme sistemi “Bravo” kapsamında dereceye giren şampiyon bayiler ödüllendirildi.



# 13.TÜRKİYE ENERJİ ZİRVESİ

Türkiye enerji piyasasının, kamu ve özel sektör birlikteliği ile gerçekleştirilen en büyük organizasyonu

## KASIM 2023'TE BULUŞMAK ÜZERE

başyazı Sertaç Komsuoğlu



# İstikrar devam

sertac.komsuoğlu@petroturk.com @AcarSertack

Çok hareketli bir seçim sürecini geride bıraktık. 14 Mayıs ve 28 Mayıs seçimlerinin ardından Türkiye'yi yönetecek yeni kadrolar şekillenmeye başladı. Kabul edelim zor ve gergin bir süreçti. Aynı süreçte yaşanan deprem felaketiyle birlikte ekonomik anlamda da bir çok sıkıntıyla mücadele ettik. Her şeyden önemlisi yaşanan deprem felaketi bizleri tek vücut yaptı. Bu sayede zorlukları el ele aşabileceğimizi de dosta düşmana çok net gösterdik.

Gelelim bizim piyasalara...

Mesela akaryakıt, LPG piyasaları...

Elektrik, doğal gaz piyasaları...

Yani enerji piyasası...

Birçok sektörde olduğu gibi enerji piyasası da bu zorlukları en üst noktasına kadar yaşadı. Ancak bu süreçte bu piyasa elini taşın altına koydu, fedakârca bir tavır sergiledi. Bu dönemde karmış, ciroymuş çok fazla üzerinde durulmadı, 'Söz konusu vatansa gerisi teferruat' denildi.

Deprem yaralarını sarmaya

**Yeni dönemde Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na Alparslan Bayraktar'ın atanması, kesinlikle istikrar ve tecrübeden yana bir tercih olmuştur.**



başladık. Seçim sürecinin stresi bitti.

Artık günümüze hatta yarınımıza bakma zamanı. Bugün gerek siyasi iktidarın gerek bürokratların gerekse piyasa oyuncularının işlerine konsantre olmasında fayda var.

Yani...

Yanisi açık...

Dünyada ve ülkemizde yaşanan her olaydan en çok etkilenen piyasa, enerji piyasasıdır... İşte bu anlamda

güven ve istikrarın oylandığı 14 ve 28 Mayıs seçimleri sonrasında enerji piyasasının yeniden strateji yapabileceği, geleceğe umutla bakacağı bir ortam oluşmuştur.

Ankara'nın da bu süreçte atacağı her adımı dikkate alarak yeni yol haritasını çizmesi önemlidir.

Mevcut tabloda ve yeni dönemin kadrolarıyla bu hiç zor olmayacaktır, hatta kolaydır...

Bakin seçimlerin

tamamlanmasıyla birlikte Cumhurbaşkanımız yeni Kabinayı açıkladı. Öncelikle vatanımıza, milletimize hayırlı olsun.

Böyle dönemlerde özellikle ekonomi tarafı için en önemli gösterge güven ortamıdır.

Bu anlamda Cumhurbaşkanımızın enerji piyasasına inancı ve desteği, Alparslan Bayraktar'ın atanmasıyla bir kez daha net bir şekilde ortaya çıktı.

Yeni dönemde Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na Alparslan Bayraktar'ın atanması, kesinlikle istikrar ve tecrübeden yana bir tercih olmuştur. 6 yıl EPDK Kurul Üyeliği, 2 yıl Müsteşar Yardımcılığı, 5 yıl Bakan Yardımcılığı yapan Bayraktar, tam 13 yıldır Türkiye enerji politikalarının oluşması ve uygulanmasında önemli roller üstlenmiştir.

Bakanımızın konulara bakış ve hakimiyetinin ülkemizin enerjideki hedeflerine ulaşmasına büyük katkı sağlayacağından eminim.

Yine EPDK Başkanı olarak Mustafa Yılmaz'ın varlığı

ve konulara hakimiyeti, Bakanlık ve EPDK arasında devam edecek diyalog direkt piyasaların gelişimine katkı sağlayacaktır.

Enerji piyasası için geçtiğimiz yıllarda Bakanlık ve EPDK'nın piyasaya sahip çıkması tüm sorunların aşılmasında kritik önem taşımıştır. Aynı birlikteliğin devam edeceği açıktır.

Son olarak Eskişehir Milletvekilliğine seçilen eski Bakanımız Fatih Dönmez'e özel bir paragraf açmak gerekiyor. Cumhurbaşkanlığı Hükümet sisteminin ilk Enerji Bakanı olan Dönmez, çok başarılı bir bakanlık dönemi geçirdi. Gece gündüz demeden çalıştı. Özellikle Karadeniz gazının rekor sürede işletmeye alınması muazzam bir başarıydı. Sayın Bakanımıza verdiği tüm hizmetler için teşekkür ediyor, Meclis'teki görevinde sonsuz başarılar diliyoruz.

Türk siyasetinde olduğu gibi enerjide de yeni dönem başladı...

Yeni dönemin ülkemize ve piyasamıza hayırlı olmasını diliyoruz.

## 2023 yılı Mart ayında toplam petrol ürünü satışları arttı

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) tarafından hazırlanan 2023 Mart ayı Petrol Piyasası Sektör Raporu yayınlandı. Rapora göre toplam petrol ürünü satışları yüzde 13,25 artarak 2 milyon 539 bin 42 ton oldu.

### BENZİN VE MOTORİN SATIŞLARI ARTTI

Yurt içi satışlarda 2023 yılı Mart ayında 2022 yılı Mart ayına göre toplam petrol ürünü satışları yüzde 13,25 artarak 2 milyon 539 bin 42,557 ton olarak gerçekleşti. Benzin türleri satışları yüzde 45,25 artarak 305 bin 11,148 ton, motorin türleri satışları ise yüzde 10,90 artarak 2 milyon 90 bin 238,154 ton oldu. 2023 yılı Mart ayında geçen yılın aynı ayına göre toplam ithalat yüzde 7,27 artarak 4 milyon 119 bin 359,330 ton olarak gerçekleşti. Ham petrol ithalatı yüzde 5,22 azalarak

EPDK tarafından yayınlanan 2023 Mart ayı Petrol Piyasası Sektör Raporu'na göre toplam petrol ürünü satışları yüzde 13,25 artarak 2 milyon 539 bin 42 ton olarak gerçekleşti.



2 milyon 528 bin 964,252 ton, motorin türleri ithalatı ise yüzde 48,31 artarak 1 milyon 145 bin 25,183 ton olarak gerçekleşti. 2023 yılı Mart ayında 2022 yılı Mart ayına göre toplam ihracat

yüzde 3,51 azalarak 1 milyon 133 bin 146,790 ton olarak gerçekleşti. Benzin türleri ihracatı yüzde 62,95 azalarak 44 bin 925,458 ton, motorin türleri ihracatı yüzde 2,70 azalarak 321 bin 357,923

ton, havacılık yakıtları ihracatı yüzde 96,40 artarak 500 bin 550,257 ton, denizcilik yakıtları ihracatı ise yüzde 29,88 azalarak 151 bin 849,791 ton olarak kayıtlara geçti.

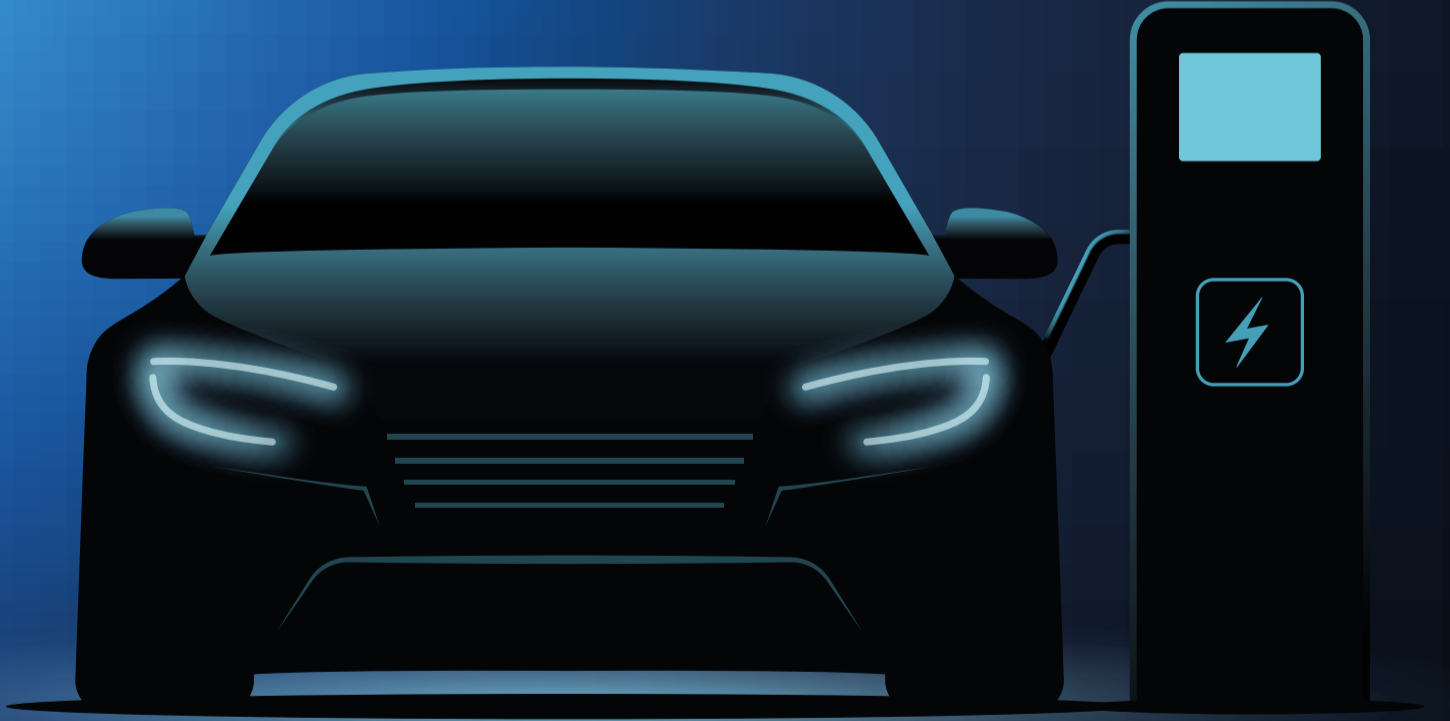
### TOPLAM RAFİNERİ PETROL ÜRÜNLERİ ÜRETİMİ AZALDI

2023 yılı Mart ayında geçen yılın aynı ayına göre toplam rafineri petrol ürünleri üretim yüzde 7,69 azalarak 2 milyon 879 bin 402,854 ton seviyesine geriledi. Motorin türleri üretimi yüzde 19,95 azalarak 1 milyon 236 bin 660,113 ton, benzin türleri üretimi yüzde 17,30 azalarak 342 bin 19,303 ton, havacılık yakıtları üretimi yüzde 47,61 artarak 454 bin 504,118 ton, denizcilik yakıtları üretimi ise yüzde 50,00 azalarak 95 bin 864,870 ton oldu.



Solutions to Charge

**ŞARJ İSTASYONLARI  
KURULUMUNDA  
UÇTAN UCA  
ENTEĞRE ÇÖZÜMLER**



# Petrol Ofisi, İstanbul Karbon Zirvesi'nde 'Düşük Karbon Kahramanı' seçildi!

Petrol Ofisi Grubu, İstanbul Teknik Üniversitesi ev sahipliğinde düzenlenen 8. İstanbul Karbon Zirvesi'nde, Sürdürülebilir Üretim ve Tüketim Derneği (SÜT-D) tarafından "Düşük Karbon Kahramanı" ödülüne layık görüldü.

"İklim Dirençli Sanayi, Güçlü Türkiye" başlığında 8. İstanbul Karbon Zirvesi, İstanbul Teknik Üniversitesi'nde gerçekleştirildi. İklim Direnci İçin İklim Finansmanı, Karbon Yönetimi ve Enerji, Karbon Yönetimi ve Endüstri oturumlarında lider kuruluşların üst yöneticilerinin katılımı ile gerçekleşen zirvede, Sürdürülebilir Üretim ve Tüketim Derneği (SÜT-D) sera gazı salımlarını azaltıp karbon ayak izini düşürerek ülkemizin iklim krizine karşı direnç kazanmasına etki eden sosyal ve teknik uygulama başarıları için kuruluşları da ödüllendirdi.

Kuruluşların sosyal ve yönetimsel göstergelerine yansıyan sera gazı azaltımı başarılarının değerlendirildiği "Düşük Karbon Kahramanı" ödül töreninde Türkiye'nin enerji altyapı grubu Petrol Ofisi de Maxima motor yağı ürünlerinin yeni ambalajı ile sürdürülebilir üretim ve tüketime yaptığı katkı nedeniyle ödüle layık görüldü. Petrol Ofisi'nin net sıfır karbon emisyonu stratejisi doğrultusunda Petrol Ofisi Teknoloji Merkezi'nde



(POTEM) geliştirdiği yeni motor yağı teknolojisi Adaptech'in, her koşula yüzde 100 uyum sağlayarak motoru korurken bu teknolojinin kullanıldığı Maxima ürünlerinin yeni ambalajının da enerji ve sera gazı kazanımı sağlayarak sürdürülebilirliğe katkıda bulunduğu belirtildi.

**"AMBALAJIMIZIN ÇEVREYE OLUMLU ETKİSİNİ TESCİL EDEN ÖNEMLİ BİR ÖDÜLÜN SAHİBİ OLMAKTAN BÜYÜK MUTLULUK DUYUYORUZ"**

Aldıkları ödül hakkında açıklamada bulunan Petrol Ofisi Grubu Madeni Yağlar Direktörü Sezgin Gürsu, "Bugünden Yarına Hazır vizyonumuz doğrultusunda teknolojiyi merkezimize alan, tüketicinin değişen ve gelişen taleplerine odaklanan ürün yelpazesi geliştirmeye önem veriyoruz. Teknoloji merkezimiz POTEM'de sürdürülebilirlik odağında yaptığımız geliştirmelerde



Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı İklim Değişikliği Başkan Yardımcısı Arzu Önsal

Petrol Ofisi Grubu Madeni Yağlar Direktörü Sezgin Gürsu

İTÜ Rektör Yardımcısı Şule İtir Satoğlu

ürünlerimizin çevreye etkisini dikkate alıyoruz. Bu kapsamda Maxima motor yağlarımızı Adaptech teknolojisi ile yenilerken uzman endüstriyel tasarım ekibimiz tarafından özel olarak geliştirilen yeni Maxima ambalajında da yüzde 25 oranında plastik geri dönüşüm malzeme kullandık.

Bu sayede bu ürünlerimizin üretiminde önemli miktarda petrol, enerji, atık depolama ve sera gazı kazanımı elde ediyoruz. Ambalajımızın çevreye olumlu etkisini tescil eden böylesi önemli bir ödülün sahibi olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Maxima motor yağlarımızı kullananlar sadece

her türlü yol ve iklim koşuluna, farklı sürüş stillerine yüzde 100 adapte olan bir ürün kullanmakla kalmayacak aynı zamanda çevre dostu ambalajı sayesinde iyileştirilmiş bir kullanım deneyimi yaşarken çevrenin sürdürülebilirliğini de destek olacak." dedi.

## PETDER, 2023 Nisan ayı Petrol Bülteni'ni yayınladı

Petrol Sanayi Derneği (PETDER), 2023 yılı Nisan ayı Petrol Bülteni'ni yayınladı. Yayımlanan bültende atık yağların yönetimindeki çalışmalar, trafiğe kaydı yapılan araçların yakıt türü dağılımı analizi ve PETDER'in genel kurul toplantısı hakkında bilgiler paylaşıldı. PETDER (Petrol Sanayi Derneği) Olağan Genel Kurul toplantısını 13 Nisan 2023 Perşembe günü Marriott Hotel Asia'da gerçekleştirdi. Genel Kurul'un ardından yapılan ilk Yönetim Kurulu toplantısında Ahmet Erdem PETDER Yönetim Kurulu Başkanlığı görevine seçildi.

### MOTOR YAĞI DEĞİŞİM NOKTASI UYGULAMASI (MoYDeN)

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı atık yağların yönetiminde milat kabul edilebilecek çalışmaların

**PETDER'in Nisan ayı Petrol Bülteni'nde Ocak-Mart döneminde trafiğe kaydı yapılan 204 bin 666 adet otomobilin yüzde 66,6'sı benzinli, yüzde 20,5'i dizel, yüzde 8,5'i hibrit, yüzde 2,4'ü elektrikli ve yüzde 2'si LPG olarak belirtildi.**

başlattığını duyurdu. Bu çalışmalardan ilki olan "deneme üretimi" yeni Yönetmelik kapsamında Rafineri Lisansı almak isteyen atık yağ geri dönüşüm tesislerine yönelik olarak Bakanlık, İl Müdürlüğü, TÜBİTAKMAM ve TSE'nin katılımlarıyla gerçekleştiriliyor. Deneme üretimi için Bakanlığa başvuru yapan atık yağ geri kazanım tesislerinde yaklaşık bir hafta sürecek deneme üretimi TSE 13369 no'lu standarda uygun olarak atık yağdan baz

yağ üretiminin ispatı amacıyla üretim prosesi tamamlanmaya kadar sürecek. İkinci çalışma ise motor yağı değişimi yapılan akaryakıt istasyonları, tamirhaneler, servisler, kamu kurum/kuruluşları, belediyeler, madencilik faaliyeti gösteren ve diğer motor yağı değişimi yapılan işletmelerin belgelendirilmesi ve bildirim yapmasını sağlayacak Motor Yağı Değişim Noktası Uygulamasının (MoYDeN) Entegre Çevre Bilgi Sistemi üzerinden kullanıma açılması oldu. Böylece atık yağların yönetiminin etkin bir şekilde sağlanması ile, atık yağ rafinasyonu tesislerinin "Sıfır Atık" prensibiyle yüksek verimde çalışarak katma değeri yüksek ürünler elde edilmesi, atık yağların ülke ekonomisine kazandırılması ile çevre ve insan sağlığının korunması hedefleniyor.



### MART AYINDA 191.729 ADET TAŞITIN TRAFİĞE KAYDI YAPILDI

TÜİK verilerine göre, Mart ayında trafiğe kaydı yapılan taşıtların yüzde 40,2'sini motosiklet, yüzde 39,8'ini otomobil, yüzde 11,8'ini kamyonet, yüzde 4,8'ini traktör, yüzde 2,3'ünü kamyon, yüzde 0,6'sını minibüs, yüzde 0,4'ünü otobüs ve yüzde 0,1'ini özel amaçlı taşıtlar oluşturdu.

Mart ayında trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı bir önceki aya göre motosiklette yüzde 110,1, otomobilde yüzde 62,7, otobüste yüzde 59,9, kamyonette yüzde 54,0, minibüste yüzde 50,0, kamyonunda yüzde 47,7,

traktörde yüzde 45,6 artarken özel amaçlı taşıtta ise yüzde 12,2 azaldı.

### OCAK-MART DÖNEMİNDE TRAFİĞE KAYDI YAPILAN OTOMOBİLLERİN YÜZDE 66,6'SI BENZİN YAKITLI

Ocak-Mart döneminde trafiğe kaydı yapılan 204 bin 666 adet otomobilin yüzde 66,6'sı benzinli, yüzde 20,5'i dizel, yüzde 8,5'i hibrit, yüzde 2,4'ü elektrikli ve yüzde 2,0'i LPG'lidir. Mart ayı sonu itibarıyla trafiğe kayıtlı 14 milyon 475 bin 191 adet otomobilin ise yüzde 36,7'si dizel, yüzde 34,7'si LPG'li, yüzde 27,2'si benzinli, yüzde 1,1'i hibrit ve yüzde 0,1'i elektrikli ve yakıt türü bilinmeyenler yüzde 0,2.



# Ek teminata süre uzatımı



**31 Mayıs 2023 tarihinde sona erecek olan teminat verme süresi 31 Ağustos 2023'e uzatıldı. TABGİS ve PÜİS süre uzatımına ilişkin talepte bulunmuştu.**

30 Nisan 2021 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan 7318 sayılı Vergi Usul Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun ve 2 Eylül 2021 tarih ve 31589 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği uyarınca akaryakıt ve sıvılaştırılmış petrol gazı (LPG) piyasalarında faaliyet gösteren bayilere teminat verme yükümlülüğü getirildi.

Bu yükümlülük kapsamında 2 Eylül 2021 tarihinden önce faaliyette bulunan istasyonlar cirolarının yüzde 1'i tutarındaki teminatlarını 31 Mayıs 2022 tarihinde bağlı buldukları vergi dairelerine verdiler. Teminat uygulamasıyla ilgili olarak akaryakıt sektörünün iki önemli sendikası TABGİS ve PÜİS tarafından Gelir İdaresi Başkanlığı'na Şubat ayı içinde başvuruda bulunulmuş ve devamında görüşmeler

yapılarak teminat süresinin uzatılması ve ayrıca uyumlu mükellef olmak kaydıyla teminatların ciroya göre herhangi bir güncelleme yapılmasına gerek olmaksızın sabitlenmesi talebinde bulunulmuştu.

Bu başvurulardan sonra Gelir İdaresi Başkanlığı'nca gündeme alınan teminat verme süresi 31 Mayıs 2023'den, 31 Ağustos 2023 tarihine kadar uzatıldı.



TABGİS Başkanı Murat Bilgin

## “SADECE SÜRE UZATIMI YETERSİZ”

TABGİS Başkanı Murat Bilgin süre uzatımını olumlu bulduklarını ancak günümüz ekonomik koşulları altında sadece süre uzatımının yetersiz olduğunu söyledi. Bilgin, 2022 yılında akaryakıt fiyatlarının olağanüstü artışa geçmesiyle ciroların yükseldiğini ve bayilerin bu artışa bağlı teminat yükümlülüklerini yerine getirmekte son derece zorlanacaklarını belirterek geçen yıl verilen teminatların herhangi bir güncelleme yapılmadan ve uyumlu mükellef olunması kaydıyla sabitlenmesini istediklerini söyledi.

TABGİS Başkanı, süre uzatımı yönünde yapılan düzenleme için Gelir İdaresi Başkanlığı yetkililerine teşekkür ederken teminatın sabitlenmesi yönünde bir düzenleme yapılması için taleplerini sürdüreceklerini sözlerine ekledi.



PÜİS Başkanı İmran Okumuş

## “BU YIL ELDE EDİLEN CİRO, GEÇEN YILKI CİROYA GÖRE YÜKSEKSE EK TEMİNAT VERİLMESİ GEREKİYOR”

PÜİS teminat süresi uzatımı kararından önce üyelerini uyarıyordu. Yapılan uyarıda; “Gerek ilgili kanun, gerekse ilgili tebliğ uyarınca 2022 yılında elde edilen ciro, 2021 yılına göre daha yüksekse geçen yıl verilen teminata ek teminat verilmesi gerekiyor.”

Üyelerimizin mali müşavirleri veya bağlı oldukları vergi dairesi ile görüşüp ek teminat vermeleri gerekiyorsa en geç 31 Mayıs 2023 tarihine kadar bağlı oldukları vergi dairelerine ek teminatı iletmeleri herhangi bir cezai müeyyide ile karşılaşmamaları için önem arz etmektedir” dedi. PÜİS teminat süresi uzatımı için Gelir İdaresi Başkanlığı'na Şubat ayı içinde başvuruda bulunulmuştu.

## PÜİS ve TABGİS 13. Cumhurbaşkanlığı Seçimi'ni değerlendirdi

Sektörün iki önemli sendikası PÜİS ve TABGİS, 13. Cumhurbaşkanlığı Seçimi'ne ilişkin basın açıklaması yayınladılar. Söz konusu açıklamada PÜİS, yeniden Cumhurbaşkanı seçilen Recep Tayyip Erdoğan'ı kutlayarak, seçim sonuçlarının ülke için olumlu olmasını diledi. TABGİS ise yeni dönemde de milli birlik ve beraberlik duygularıyla Türkiye'nin daha da güçlenerek müreffeh bir geleceğe doğru yol almasının en büyük temennileri olduğunu belirtti.

### “AKARYAKIT SEKTÖRÜNDE GEÇMİŞTE BAŞLATTIĞIMIZ ÇALIŞMALAR ARALIKSIZ SÜRDÜRECEĞİZ”

Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS), 13. Cumhurbaşkanlığı Seçim sonuçlarına ilişkin basın açıklaması yayınladı.

PÜİS tarafından yapılan



### PÜİS ve TABGİS, 13. Cumhurbaşkanlığı Seçimi ve 28. Dönem Milletvekili Seçimleri hakkında basın açıklaması yayınladılar.

açıklamada, gelecek dönemde daha fazla üretmek ve katma değer yaratmak için çok çalışılması gerektiği belirtildi.

Türkiye ekonomisinin dünya ekonomileri içerisinde hak ettiği yeri almak için PÜİS'in üzerine düşen görevi yerine getireceği ifade edilen açıklamada şu ifadeler yer verildi: “Cumhuriyetimizin 100. Yılında, bu yüzyılın Ülkemiz yüzyılı olması ve ülkemiz ekonomisinin dünya ekonomileri arasında hak ettiği yere ulaşması için Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası olarak üzerimize düşen her görevi yerine getirecek ve üyelerimizle birlikte ülkemiz ekonomisine katkı sunmaya devam edeceğiz. Yeni dönemde akaryakıt sektöründe şeffaflık, mali disiplin ve adaletin daha fazla sağlanması için geçmişte başlattığımız çalışmaları aralıksız sürdüreceğiz. Bizlere

her zaman destek veren Sayın Cumhurbaşkanımızın bu taleplerimizin gerçekleşmesi için de destek olacağına inanıyoruz. Sayın Cumhurbaşkanımızı bir kez daha kutlar, yeni dönemin Ülkemize ve milletimize hayırlı ve uğurlu olmasını dileriz.”

### “ENERJİ SEKTÖRÜMÜZÜN ÜLKE EKONOMİSİNE KATKISI İÇİN ÇALIŞMALARIMIZA DEVAM EDECEĞİZ”

TABGİS, resmî web sitesi üzerinden, 13. Cumhurbaşkanlığı Seçimi ve 28. Dönem Milletvekili Seçimleri hakkında basın açıklaması yayınladı.

TABGİS tarafından yapılan açıklamada, yeniden



Cumhurbaşkanı seçilen Recep Tayyip Erdoğan ve 28. Dönem Milletvekilleri'nin icraatlarında başarılar diledi. TABGİS, yeni dönemde de milli birlik ve beraberlik duygularıyla Türkiye'nin daha da güçlenerek müreffeh bir geleceğe doğru yol almasının en büyük temennileri olduğunu belirtti.

Türkiye ekonomisinin güçlenmesine enerji sektörünün büyük bir pay sahibi olduğu söylenen açıklamada şu ifadeler yer verildi: “Ülkemizin artan gücünün bir yansıması olarak ekonomimizin ve iş dünyamızın da huzur ve güven ortamında yatırımlarına devam etmesi, devletimizin gelirlerinde en önemli ve büyük bir paya sahip olan Enerji Sektörümüzün çok daha kalkınarak gerek ülke ekonomisine olanca hızıyla katkılarına devam etmesi hedefiyle çalışmalarımıza devam edeceğimizi saygıyla kamuoyunun bilgilerine arz ederiz.”

### DEPREM BÖLGELERİNDEKİ SRC-5 BELGESİ VE ARAÇ MUAYENE GEÇERLİLİK TARİHLERİ UZATILDI

PÜİS'in girişimleriyle ülke genelinde ADR/Taşıt Uygunluk Belgesi ve araç üstyapıları ile ilgili teknik muayenelerinin geçerlilik süresi bitmiş/bitecek olan taşıt/üstyapıların muayene geçerlilik tarihleri, 08.02.2023 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan 6785 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararı ile belirtilen il sınırları dahilinde (Adana, Adıyaman, Diyarbakır, Gaziantep, Hatay, Kahramanmaraş, Kilis, Malatya, Osmaniye ve Şanlıurfa) 1 Temmuz 2023 tarihine ertelendi. Ayrıca, söz konusu taşıt belgesine kayıtlı taşıtları kullanan sürücüler için de 01.07.2023 tarihine kadar Tehlikeli Mal Taşımacılığı Sürücü Eğitim Sertifikasının (SRC-5 belgesi) aranmayacak.

# Gaziulaş, akaryakıt yönetimini Asis Otomasyon ile yapıyor

**Asis Otomasyon, afet bölgesi ilan edilen Gaziantep'te Gaziulaş - Gaziantep Ulaşım ve Bilişim Hizmetleri A.Ş.'nin otomasyon sistemleri kurulumlarını tamamladı.**

1992'de kurulan Gaziantep Ulaşım ve Bilişim Hizmetleri A.Ş.'nin (Gaziulaş), yüzde 100 hissesi Gaziantep Büyükşehir Belediyesi'ne ait ve Gaziantep ili sınırları içinde toplu ulaşım hizmetini yürütüyor. Gaziulaş, 271 otobüs ile toplu taşıma işletmeciliği, 715 araçlık halk otobüsü filosunun elektronik ücret toplama ve araç takip

hizmeti, 46 tramvay, 57 peron, 108 bisiklet, 7 istasyon, 4 kart işlem merkezi, 500'den fazla kart yükleme noktası ile hizmet vermeye devam ettiğini açıkladı.

Asis Otomasyon'un, Gaziulaş'ın tüm istasyonlarına Petech Akaryakıt otomasyon sistemi, tank otomasyon sistemi, tüm araçlarına taşıt tanıma sistemleri ve merkezi

yönetim sistemi kurulumlarını tamamladığı bildirildi.

**AKARYAKITLA İLGİLİ TÜM SÜREÇLERİNİ DAHA VERİMLİ GERÇEKLEŞTİRMESİ SAĞLANACAK**

Asis Otomasyon sistemleri, Gaziulaş'a bir dizi avantaj sağladığını belirtti. Gaziulaş,



artık akaryakıt yönetimini tek merkezden kolaylıkla yapabilmenin yanı sıra, filo yönetimi ve akaryakıt yönetimini de hem verimli hem de işlevsel olarak yapabileceğini aktardı. Ek olarak Petech

online merkezi sistemleri sayesinde Gaziulaş'ın akaryakıt yönetimini, akaryakıtla ilgili tüm süreçlerini daha verimli, hızlı ve güvenli bir şekilde gerçekleştirmesi sağlanacağı açıklandı.

## Nisan ayında 179 bin 504 adet taşıtın trafiğe kaydı yapıldı

**TÜİK, 2023 Nisan ayına ait motorlu kara taşıtları istatistiklerini açıkladı. Açıklanan verilere göre nisan ayında, 179 bin 504 adet taşıtın trafiğe kaydı yapıldı.**

TÜİK, 2023 Nisan ayına ait motorlu kara taşıtları istatistiklerini açıkladı. TÜİK tarafından açıklanan verilere göre, 2023 yılının Nisan ayında trafiğe kaydı yapılan taşıtların yüzde 45,2'sini motosiklet, yüzde 37,7'sini otomobil, yüzde 9,8'ini kamyonet, yüzde 4,2'sini traktör, yüzde 2,1'ini kamyon, yüzde 0,5'ini minibüs, yüzde 0,4'ünü otobüs ve yüzde 0,1'ini özel amaçlı taşıtlar oluşturdu.

**TRAFİĞE KAYDI YAPILAN TAŞIT SAYISI BİR ÖNCEKİ AYA GÖRE yüzde 6,4 AZALDI**

Nisan ayında trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı bir önceki aya göre motosiklette yüzde 5,1 artarken, özel amaçlı taşıtta yüzde 48,4, minibüste yüzde 27,2, kamyonette yüzde 21,7, traktörde yüzde 16,7, kamyonunda yüzde 14,8, otomobilde yüzde 11,3 ve otobüste yüzde 6,7 azaldı.

**TRAFİĞE KAYDI YAPILAN TAŞIT SAYISI GEÇEN YILIN AYNI AYINA GÖRE yüzde 50,9 ARTTI**

Nisan ayında geçen yılın aynı ayına göre trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı minibüste yüzde 119,5, motosiklette yüzde 85,7, kamyonunda yüzde 37,0, kamyonette yüzde 31,1, otomobilde yüzde 30,4, traktörde yüzde 25,9, otobüste yüzde 17,8 artarken özel amaçlı taşıtta ise yüzde 14,6 azaldı.

**NİSAN AYINDA 1 MİLYON 25 BİN 170 ADET TAŞITIN DEVRİ YAPILDI**

Nisan ayında devri(1) yapılan taşıtların yüzde 69,7'sini otomobil, yüzde 15,8'ini kamyonet, yüzde 8,3'ünü motosiklet, yüzde 2,5'ini traktör, yüzde 1,7'sini kamyon, yüzde 1,5'ini minibüs, yüzde 0,4'ünü otobüs ve yüzde 0,1'ini özel amaçlı taşıtlar oluşturdu.

**OCAK-NİSAN DÖNEMİNDE 640 BİN 414 ADET TAŞITIN TRAFİĞE KAYDI YAPILDI**

Ocak-Nisan döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre trafiğe kaydı yapılan taşıt sayısı yüzde 78,2 artarak 640 bin 414 adet olurken, trafikten kaydı silinen taşıt sayısı yüzde 35,3 azalarak 8 bin 701 adet oldu. Böylece Ocak-Nisan döneminde trafikteki toplam taşıt sayısında 631 bin 713 adet artış gerçekleşti.

**OCAK-NİSAN DÖNEMİNDE TRAFİĞE KAYDI YAPILAN OTOMOBİLLERİN yüzde 66,0'I BENZİN YAKITLI**

Ocak-Nisan döneminde trafiğe kaydı yapılan 272 bin 378 adet otomobilin yüzde 66,0'ı benzinli, yüzde 20,8'i dizel, yüzde 9,0'ı hibrit, yüzde 2,4'ü elektrikli ve yüzde 1,8'i LPG'li olduğu belirtildi. Nisan



**TRAFİĞE KAYITLI TOPLAM TAŞIT SAYISI NİSAN AYI SONU İTİBARIYLA 27 MİLYON 114 BİN 311 OLDU**

Nisan ayı sonu itibarıyla trafiğe kayıtlı taşıtların yüzde 53,6'sını otomobil, yüzde 16,1'ini motosiklet, yüzde 16,1'ini kamyonet, yüzde 7,8'ini traktör, yüzde 3,5'ini kamyon, yüzde 1,8'ini minibüs, yüzde 0,8'ini otobüs ve yüzde 0,3'ünü özel amaçlı taşıtlar oluşturdu.

ayı sonu itibarıyla trafiğe kayıtlı 14 milyon 542 bin 904 adet otomobilin ise yüzde 36,6'sı dizel, yüzde 34,6'sı LPG'li, yüzde 27,4'ü benzinli, yüzde 1,1'i hibrit ve yüzde 0,1'i elektrikli. Yakıt türü bilinmeyen(2) otomobillerin oranı ise yüzde 0,2 civarında olduğu ifade edildi.

### Enerji Petrol Gaz

Kurucusu:

**M. Zekai Komsuoğlu**  
Mayıs, 1968

Yayın Sahibi  
Balkan Gazetecilik  
Dijital Medya Yayıncılık ve  
Matbaacılık San. ve Tic. A.Ş.

Yayın Grubu Başkanı  
**A.Sertaç Komsuoğlu**

Murahhas Aza ve  
Yayın Grubu Bşk. Yrd.  
**Mustafa Akıncı**  
Murahhas Aza  
**Mustafa Komsuoğlu**

Genel Yayın Yönetmeni ve  
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:  
**Emin Kaya**

● Haber Merkezi:  
**Sibel Acar, Gözde Emlik, Eylül Şahin,  
Burak Karagöl, Raşit Kırkağaç,  
Enes Gürses**

● Grafik: **Ersin Güleç, Serra Ergan,  
H. Buse Ceylan**

● Reklam ve Abonelik:  
**Ayşegül Yıldırım**

● Mali İşler Başkanı: **Ş. Doğan Erbay**

● Hukuk Danışmanı: **İrfan Coşkun**

● İK Sorumlusu: **Gülşah Uzunal,  
Merve Şen**

● Basıldığı Yer: **İRM Dijital Baskı ve**

**Matbaacılık San. Tic. A.Ş.**  
@Petroturkcom

Yönetim Yeri: **Y. Dudullu Mah. Bostancı Yolu Cad. Şehit Sok.  
No:44 Ümraniye- İstanbul**

İLETİŞİM

İstanbul: (0216) 466 74 96 Fax : (0216) 365 58 05

Ankara : (0312) 467 99 36 Fax : (0312) 427 30 16

Türkiye genelinde dağıtımı yapılan EPG, Basın Kanunu uyarınca bir yerel süreli yayındır. EPG, Basın Meslek İktelerine uymaya söz vermiştir. EPG'de yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Balkan Gazetecilik Dijital Medya Yayıncılık ve Matbaacılık San. ve Tic. A.Ş.'ne aittir. İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi iktibas edilemez.

“Geleceğe Doğru Yeni Bir Yolculuk”

BORUN GELECEĞİNİ TASARLAMAKTAN,

# BOR İLE GELECEĞİ TASARLAMAYA

 **ETİMADEN**  
for life

**BORON**

**BORTAM**

**LİTYUM**

**BOREL**

**NTE**

**FERROBOR**

**BOR KARBÜR**

**ETİDOT-67**

# TEMELDEN İŞLETMEYE GÜVENLE İNŞA EDİYORUZ



Planlama, projelendirme ve kontrol



İnşaat, elektrik ve mekanik taahhüt



Çelik konstrüksiyon imalat ve montajı



Anahtar teslim istasyon inşaatı



RM İstanbul, akaryakıt istasyonu inşaatında temelden altyapıya, üstyapıdan kurumsal kimlik giydirmeye her adımda uzman ekipleriyle anahtar teslim çözümler sunuyor. Proje yönetim uzmanlığıyla, akaryakıt istasyonu inşaatlarınızın planlamasını, mimari tasarımını ve maliyet yönetimini en doğru şekilde yapıyor, güvenli mekanik, elektrik ve inşaat uygulamalarıyla yüksek SEÇ-G standartlarında tamamlıyor ve zamanında teslim ediyor.

RM İstanbul, enerjide başarı inşa ediyor.



## DÜNYANIN DENEYİMİYLE TÜRKİYE'NİN HİZMETİNDE!

LUKOIL dünya çapında 4 kıta ve 35 ülkede  
5.500'den fazla akaryakıt istasyonu ile  
yolculuklarınıza enerji katıyor.



**akaryakıt sektöründe  
Türkiye'nin süper markası**

**opet**



Türkiye'nin Süper Markaları araştırmasına göre 2022-2023 yılının akaryakıt dağıtım sektörü süper markası Opet.