



Sürdürülebilir Rafinaj



Sıfır Karbonlu Elektrik



Biyoyakıtlar



Yeşil Hidrojen



2050 KARBON NÖTR

Açılış.....	3
Açılış Konuşmaları.....	6
'Akademi' Oturumları.....	10
Standlar.....	28
Bayi Lounge.....	42
Fotoğraflarla Fuar.....	62
Teşekkür.....	66



Enerji Petrol Gaz



Kuruluş: 1968

Petrol ve LPG Sektörlerinin Gazetesi

Yıl:55

Sayı:695

@petroturkcom

www.petroturk.com

ISSN: 1301-4129

REKOR İLGİ



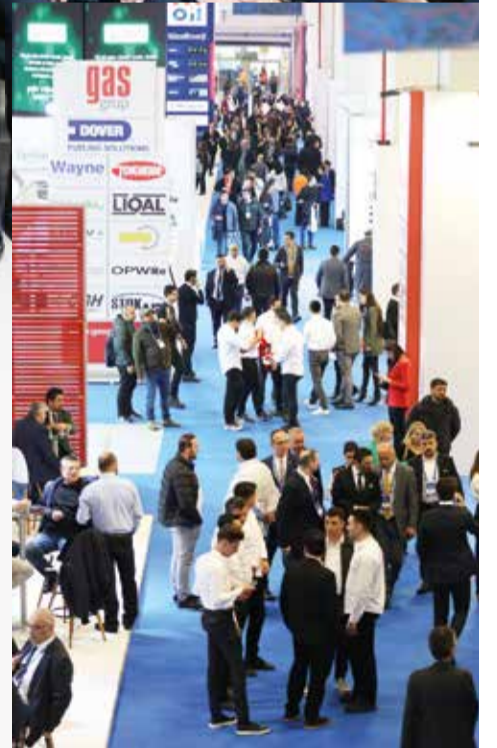
Alanında dünyanın en büyük ve en çok ziyaret edilen fuarı olma özelliği taşıyan Petroleum İstanbul ve Gas & Power Network 2023 fuarları, bir kez daha ulusal ve uluslararası birçok ziyaretçiyi ağırladı.

DEV FİRMALARI BULUŞTURDU

Uluslararası Petrol, LPG, Madeni Yağ, Ekipman, İstasyon Market Ürünleri ve Teknoloji Fuarı Petroleum İstanbul 2023; 16 Mart tarihinde enerji sektörünün üst düzey temsilcilerinin katılımıyla TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlendi. Fuar, enerji sektöründe faaliyet gösteren yerli ve yabancı dev firmaları buluşturdu.

42 BİNİ AŞKIN ZİYARETÇİYİ AĞIRLADI

Petroleum İstanbul'da sektörün uluslararası hedef pazarları arasında yer alan Çin, Rusya, İran, İngiltere gibi 16 ülkeden 400'ü aşkın ürün sergilendi ve 42 bin 386 ziyaretçi katılımı sağlandı. Yaşadığımız asrın felaketi sonrası tek yürek olan sektör liderleri "Yaralarımızı Hep Birlikte Sarıyoruz" mesajı verdi. [sayfa3](#)



BP Doğru Yakıt Sistemi ile yakıtınızdan emin olun.

Dizel araca benzin, benzinli araca dizel yakıt ikmal aracı hasar verebilir. Doğru Yakıt Sistemi ile BP'de aracınıza doğru yakıt aldığınızdan emin olabilirsiniz.



Daha iyisini istediğinde



Shell
V-Power



73 YILDIR FERRARI
İLE GELİŞTİRDİĞİ
YAKITLARIYLA
SHELL HEP İLERİDE



100 YIL
SHELL TÜRKİYE
1923 - 2023



PETROLEUM İSTANBUL FUARI 16. KEZ ZİYARETÇİLERİNİ AĞIRLADI



'YARALARIMIZI BİRLİKTE SARIYORUZ' ANA TEMASIYLA GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Türkiye ve dünyanın en önde gelen enerji ve petrol firmaları 16-18 Mart tarihleri arasında Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen Petroleum İstanbul ve Gas&Power Network fuarlarında bir araya geldi.

26 yılı aşkın süredir sektörün en büyük oyuncularını bir araya getiren Petroleum İstanbul'da, enerji sektörünün bugününe ve geleceğine yön veren en son teknolojik ürün ve hizmetler sergilendi. Son dönemde dünyada olduğu gibi Türkiye'de de büyüyen elektrikli araçlar ve e-şarj istasyonları yoğun ilgi gördü.

Alanında dünyanın en büyük ve en çok ziyaret edilen fuarı olma özelliğini taşıyan Petroleum İstanbul, 16 Mart tarihinde İstanbul Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde 16. kez kapılarını ziyaretçilerine açtı. Enerji Fuarcılık tarafından düzenlenen Petroleum İstanbul ve Gas & Power Network 2023 fuarları ulusal ve uluslararası birçok ziyaretçiyi ağırladı. 'En Büyük Aile Buluşması'nın açılışı yoğun bir katılımı gerçekleştirildi.

ÜST DÜZEY KATILIM GERÇEKLEŞTİ

Uluslararası Petrol, LPG, Madeni Yağ, Ekipman, İstasyon Market Ürünleri ve Teknoloji Fuarı Petroleum İstanbul 2023 bu yıl da enerji sektöründe faaliyet gösteren yerli ve yabancı dev firmaları buluşturdu.

Fuarların açılışına; ETKB Tabii Kaynaklar Daire Başkanı Leman Çetiner, Koç Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Fenerbahçe Spor Kulübü Başkanı Ali Koç, TİSK Başkanı Özgür Burak Akkol, PETDER Başkanı Yüksel Yılmaz, Türkiye LPG Derneği Başkanı Eyüp Aratay, ADER Başkanı



Mihajlo Djurovic, PÜİS Başkanı İmran Okumuş, TABGİS Başkanı Murat Bilgin ile sektör ve katılımcı firma temsilcileri ve ziyaretçiler katıldı. Törende yapılan konuşmalara depremin ilk gününden itibaren enerji sektörünün verdiği ve halen devam eden destekleri damgasını vurdu. Petroleum İstanbul' da tek yürek olan sektör liderleri "Yaralarımızı Hep Birlikte Sarıyoruz" mesajı verdi.

16 ÜLKEDEN 400'Ü AŞKIN ÜRÜN SERGİLENDİ, 42 BİN 386 KİŞİ ZİYARET ETTİ

Ev sahibi Enerji Fuarcılık A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Akıncı, yaptığı açıklamada depremde başarılı bir sınav veren ve belki de ayakta kalan en önemli sektör olan akaryakıt sektörünün Petroleum İstanbul'da bütün oyuncularıyla beraber yer aldığına dikkat çekti. Fuarda bu sene sektörün uluslararası hedef pazarları arasında yer alan Çin, Rusya, İran, İngiltere gibi 16 ülkeden 400'ü aşkın

ürünün sergilendiğini ve 42.386 ziyaretçi katılımı sağlandığını ifade eden Akıncı, Petroleum İstanbul'un da sektörle birlikte büyüdüğünün ve geliştiğinin altını çizdi. Enerji Fuarcılık A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Akıncı, sektörün Kasım 2023'te Türkiye enerji piyasasının "Geleneksel ve En Büyük Aile Buluşması" 13. Türkiye Enerji Zirvesi'nde yeniden bir araya geleceğine dikkat çekti.

AKARYAKIT SEKTÖRÜ TAM KADRO PETROLEUM İSTANBUL'DA YER ALDI

16. Uluslararası Petrol, LPG, Madeni Yağ Ekipmanları ve Teknolojileri Fuarı "Petroleum İstanbul" ve 5. Elektrik, Doğal Gaz ve Alternatif Enerji, Ekipmanları ve Teknolojileri Fuarı "Gas&Power Network" fuarlarında, akaryakıt, petrol, LPG, doğal gaz, elektrik,

alternatif enerji ve madeni yağ ekipmanları, teknolojileri ile bu sektörlere ürün ve hizmet sunan alt sektörlerden firmalar yer aldı. Ayrıca büyüyen pazar payı ile her geçen gün dikkatleri çeken istasyon marketlerinde satışlarda önemli bir yer tutan ürünlerin temsilcileri, franchise veren markaların yöneticileri ile diğer tedarikçiler Petroleum İstanbul'un ziyaretçileri arasındaydı.

Aygaz'dan Yeni Marin Tüp

Şimdi Aygaz Mobil'de satışta!



'PETROLEUM İSTANBUL AKADEMİ' OTURUMLARI VE TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK BAYİ TOPLANTISI YOĞUN İLGİ GÖRDÜ

Petroleum İstanbul Akademi Konuşmaları kapsamında alanında uzman konuşmacıların yer aldığı; "Akaryakıt İstasyonları ve Enerji Tesislerinde Deprem Yönetmelikleri", "Elektrikli Araçlar ve Şarj İstasyonları", "İstasyonlarda Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihaz Uygulaması", "Akaryakıt İstasyonlarında Çatı GES Uygulamaları", "TSE ve Akaryakıt sektörü faaliyetleri - Sayaç Ölçümleri, Buhar Geri Dönüşüm Sistemleri v.b.", "Akaryakıt Perakende Sektörünün Niteliksel Zorlukları ve Potansiyel Çözümler" başlıklı panellere ev sahipliği yapıldı. Petroleum İstanbul, aynı zamanda 18 bin bayinin temsil edildiği Türkiye'nin en büyük Bayi Buluşması'na da ev sahipliği yaptı. Büyük Bayi Toplantısı Enerji Petrol Gaz Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Emin Kaya moderatörlüğünde; PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, ve TABGİS Başkanı Murat Bilgin'in katılımları ile gerçekleştirildi. Türkiye akaryakıt sektöründe faaliyet gösteren çok sayıda bayi temsilcisi toplantıya katılım sağladı. 'Petroleum İstanbul Akademi' alanında fuar boyunca çeşitli oturumlar ile konuşmacılar ve ziyaretçiler sektöre dair konuları samimi bir ortamda tartışma imkanı buldu.

BAYİ CARD SAHİPLERİ ÖNEMLİ AVANTAJLARDAN FAYDALANDI

Üç gün boyunca devam eden Petroleum İstanbul'da; tüm akaryakıt, LPG, madeni yağ, otagaz ve tüp bayilerine gönderilen Bayi Card ile bayiler çeşitli avantajlardan yararlanma fırsatı da yakaladı. Bayi Card ile fuara ücretsiz giriş yapan bayiler, ayrıca Petrol Ofisi Bayi Lounge'da kendilerine özel olarak hazırlanan ikramlardan da faydalandılar.

ENERJİ SEKTÖRÜ, DARÜŞŞAFKA DEPREM DESTEK KAMPANYASI'NA SAHİP ÇIKTI

Enerji sektörü, Petroleum İstanbul'da Darüşşafaka Deprem Destek Kampanyası'na sahip çıktı. Enerji Fuarcılık'ın depremde ailelerini kaybeden çocukların eğitimlerine destek olmak adına Darüşşafaka Eğitim Kurumları yaptığı işbirliği kapsamında; kurum, Petroleum İstanbul Fuarı süresince kampanya için bağış topladı. Enerji Fuarcılık A.Ş. tarafından sektöre öncü olmak adına 100 bin TL bağış yapıldı.

ELEKTRİKLİ ARAÇLAR VE ŞARJ İSTASYONU TEKNOLOJİLERİ DAMGA VURDU

Son dönemde atılan adımlarla birlikte şarj ağı işletmeci lisansı alan firma sayısı hızla artıyor. Bu alana ilginin artarak devam etmesi beklenirken, Elektrikli araçlar ve e-şarj istasyonlarına dair son teknolojik gelişmeler Petroleum İstanbul Fuarı'nda sergilendi. Petroleum İstanbul, şarj istasyonları için en ideal noktalardan birisi olan akaryakıt istasyonlarıyla şarj ağı yatırımcılarını aynı çatı altında bir araya getirdi. 'Karbon sıfır' hedefi doğrultusunda otomotiv sektörü, elektrikli araçlar ve beraberinde elektrikli şarj istasyonlarının geliştirilmesine yönelik uzun süredir önemli yatırımlar yapıyor. Bu yıl 16'ncısı düzenlenen Petroleum İstanbul, düşük yakıt ve bakım maliyetleri, yüksek verimlilik seviyeleri ile giderek daha fazla tercih edilen sektörün yükselen trendi elektrikli araçlar ve e-şarj istasyonlarına yer vererek, sektöre dikkat çekmeyi ve ivme kazandırmayı amaçladı.



'PROJELER KAZANDIRMAYA DEVAM EDECEĞİZ'

Öncelikle deprem ve sel afetinde hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet yaralılarımıza acil şifalar, sevdiklerini kaybedenlerle de sabır dilekelerimizi paylaşmak istiyoruz. Gönülden inanıyoruz ki uzun vadede yaralarımızı hep birlikte saracağız. TİSK olarak üye sendikalarımız ve çalışma arkadaşlarımız, aileleriyle birlikte toplam 10 milyon kişiyi temsil ediyoruz. Biz ülkemiz için uzun vadede ne gerekiyorsa yapmaya hazırız. Depremin ilk gününden itibaren dile getirdiğimiz konular vardı bunları hayata geçirmiş olmanın gururuyla karşınızdayım. Bölgeye istikrarlı olarak uzun vadeli, sürekli ve yorulmadan destek olmamız lazım. Yaraları sarmaya da devam edeceğiz. Bugün itibarıyla TİSK ekosistemimizden 8 milyar TL'nin üzerinde bir nakdi yardım bağışımızı da bölgeye ulaştırmış bulunuyoruz. Tamamlanan ve inşaatı devam eden çok büyük konteyner kentlerimiz var. Bu vesile ile iş dünyamızı saydığım temel ihtiyaçlar haricinde bölgeye yaratıcı projeler kazandırmaya teşvik ediyorum. Yine TİSK olarak ekosistemimizle birlikte iki yıl boyunca deprem bölgesinde bulunan lise ve üniversite öğrencilerine ücretsiz bir şekilde yeni nesil kodlama eğitimi aldıracağız. Ayrıca deprem bölgesindeki ailelere yüz yüze ve online olarak psikolojik destek sağlıyoruz. Bankalarımıza bir çağrıda bulduk ve bu çağrıya ilk cevap veren Yapı Kredi bankası. Biliyorsunuz ki çağrı merkezleri uzaktan faaliyette bulunabiliyor. Konteyner kentlerde yaşayan vatandaşlarımıza istihdam sağlayarak buralarda çağrı merkezi kurulmasıyla ilgili bir projemiz var ve inşallah yakın zamanda hayata geçecek. TİSK olarak biz burada bu alanda ülkemizin yanındayız. Bizim de tabii ki değerli üyemiz PÜİS başta olmak üzere enerji ve petrol piyasasının kritik aktörlerinin, dağıtıcıdan üreticiye, altyapı firmalarından istasyonlara kadar tüm sektörün elbirliği ile orada olduğunu da ben bizzat kendi gözümle gördüm. Afetin etkileri devam ederken uzun vadede bakıldığında enerji sektörü dünya için kritik sektörlerden biri. 2022 yılında enerji talebi pandemi öncesi seviyeleri aştı. Sektör yüzde 5'lik büyüyor. Önümüzdeki yıllarda da sektör büyüyecek ve büyürken de şekillenecek, değişecek. Çünkü enerji sektörü bu büyümeyi yaşarken fırsatları ve riskleri barındırıyor. Güneş, hidrojen, yeni nesil depolama, düşük karbon stratejileri ve akıllı şebekeler konuşurken esasında bu sektör değişime uğruyor. Enerji sektörü eskisi gibi geleneksel bir endüstri değil. Yoğun teknoloji kullanımı gerektiren bir sektör. Ülkemizin de enerji faaliyetlerini ve yatırımları yaparken teknoloji



**TİSK Başkanı
Özgür Burak Akkol**

unsurunu unutmaması gerekiyor. Burada büyük yatırımcılarımız var. Enerji sektörü son yirmi yılda çok büyük oranda değişti biliyorsunuz. İnsan kaynağı dediğiniz vakit bütün bu az evvel saydığım yeşil enerji karbon stratejileri veyahut yeşil hidrojeni hayata geçirmek için ciddi bir insan kaynağı açığı var. Hem teknoloji hem de yeni nesil süreçler konuşuyorsak sektörün ve sektör derneklerinin, sivil toplum örgütlerinin enerji sektöründeki yeni nesil insan kaynağına yatırım yapıyor olması gerekiyor. Ne yazık ki dünyada halen adil enerjiye erişimle ilgili sıkıntı var. 750 milyon insanın hala dünyada elektriği yok. Bu temel enerji sistemlerinin ne kadar önemli olduğunu biz deprem sürecinde de maalesef tecrübe etmiş olduk. Bu vesileyle de ben sektörün sürdürülebilir ve adil olma stratejisini hem ülkemiz hem de dünyada öncelikli çalışma alanı olarak belirlenmesi gerektiğini düşünüyorum. Hem davet hem de bu güzel organizasyon için Sayın Komsuoğlu'na, Mustafa Beye ve organizasyonda emeği geçen tüm paydaşlara teşekkür ediyorum. Saygı ve sevgilerimi sunuyorum.

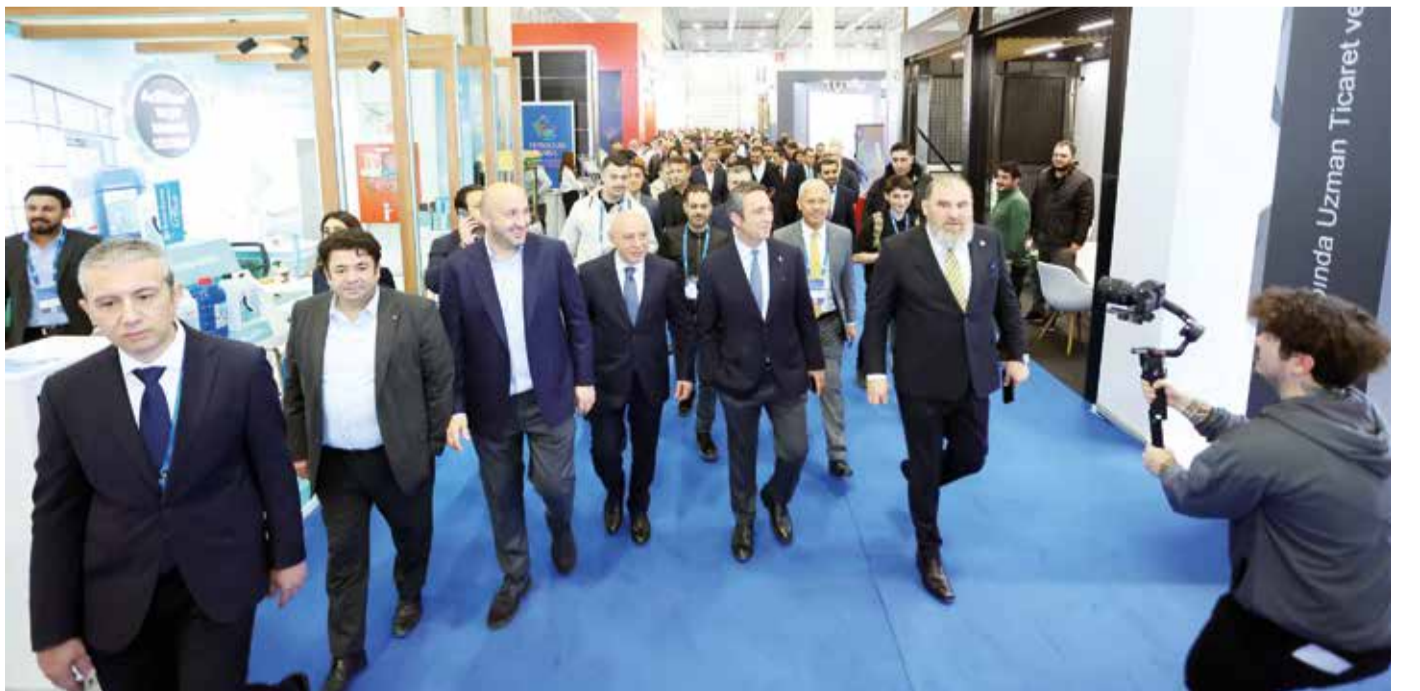
'SEKTÖR OLARAK DEVLETİMİZLE ÇOK İYİ KOORDİNE OLDUK'

Öncelikle Şubat ayında yaşadığımız depremin etkisi altındayız. Depremde hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet yaralılara acil şifa diliyorum. Bu yıla da büyük felaketlerle başladık. Ülkemiz maalesef yüzyılda bir görülebilecek bir afet yaşadı. Yaralarını sarmamız da uzun yıllar alacak gibi duruyor. Ancak ben PETDER Başkanı olarak burada sektörümüzle, kıymetli paydaşlarımızla ve bütün şirketlerimizle gerçekten gurur ve onur duyuyorum. Depremi yaşadığımız ilk andan itibaren dernek olarak, derneğimiz bünyesinde bulunan şirketler olarak hem terminallerimizi açık tuttuk hem de binlerce tankeri bölgeye sevk ettik ve bunları para pul, fatura düşünmeden yaptık. İnşallah birçok cana dokunma imkanı yaşamışızdır. Bu anlamda bütün sektör paydaşlarına ve şirketlere çok teşekkür ediyorum. Ayrıca EPDK ve devletimiz de bizimle gerçekten çok iyi koordine oldu. Kendileriyle 7/24 telefonla görüşme fırsatı bulduk ve sürekli koordinasyon halindeydik. Afet anında mevzuatın bize yüklediği yükümlülükleri devletimizle konuşarak bir kenara bıraktık. Onlar da bize 'siz yürüyün, gerekli takviye ve aksiyonları alın, biz arkadan mevzuatı getireceğiz' dediler. Bu da bence devletimizin yaptığı önemli atılımlardan biriydi ve biz Pazartesiden itibaren birçok şeyi geride bırakarak afet bölgesine hızla yakıt ulaştırmak için seferber olduk. O anlamda da sektör olarak çok iyi bir sınav verdiğimizizi düşünüyorum. Şu anda da bölgede tüp ve yakıt anlamında herhangi bir sıkıntı yok. Bu nedenle de ben bütün paydaşlarımıza ve arkadaşlarımıza çok teşekkür ediyorum. Bölgeye hala yardım ve desteklerimizi sürdürüyoruz ve elimizden geldiğince bayilerimize destek olmaya çalışıyoruz. Burada hem şirketler olarak hem de bireysel olarak önemli

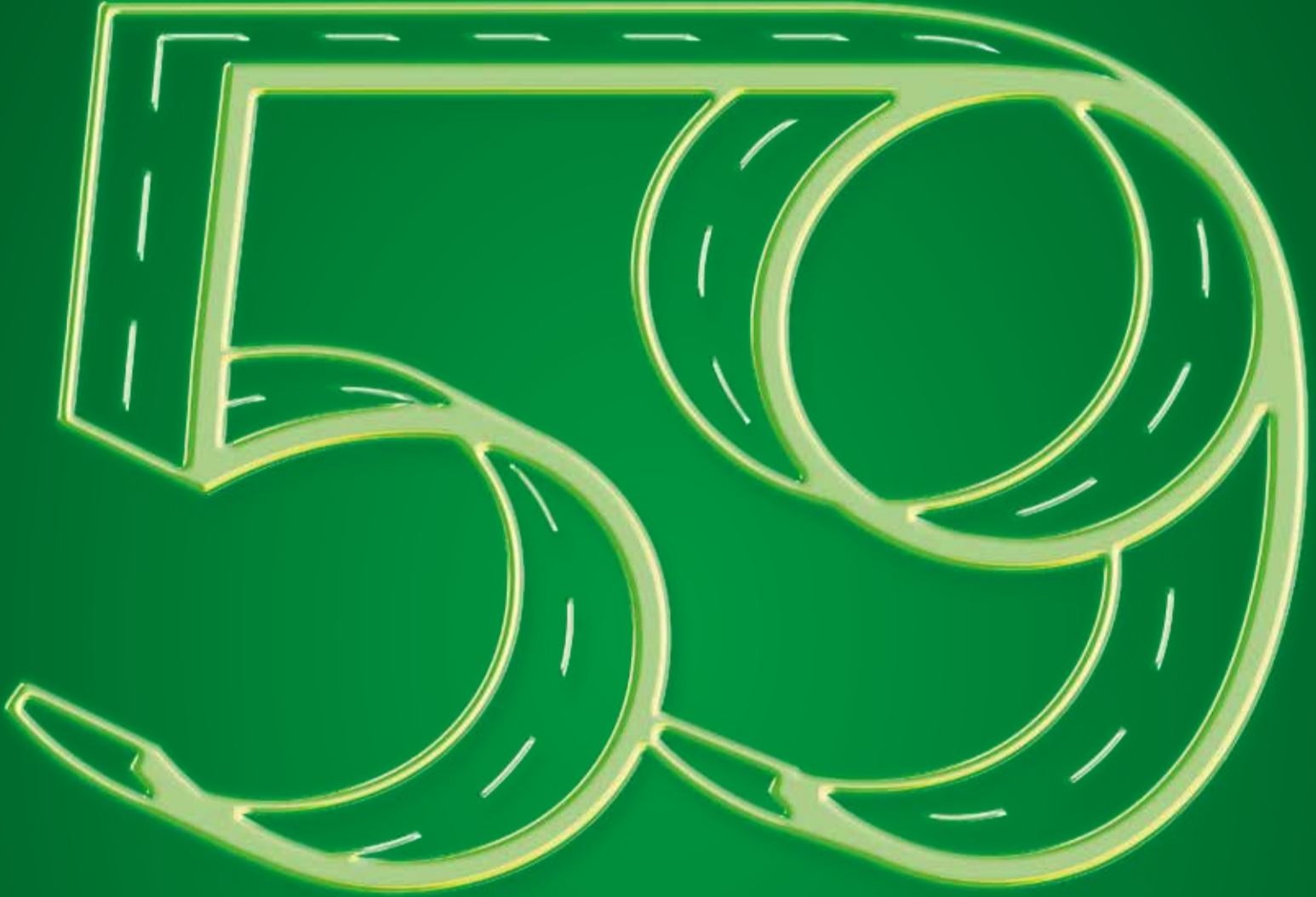


**PETDER Başkanı
Yüksel Yılmaz**

faaliyetler yaptığımızı biliyorum. Aslında bu tarz yardımlar bu tarz organizasyonlardan çıkıyor. Fuarlarda ve zirvelerde birbirimizi tanıyor, birbirimizle organize olma fırsatı buluyoruz. Bu da bizi birbirimize yakınlaştırıyor. Birbirimize yakınlaştıkça da bu tarz kriz ortamlarında da çözüm üretmekte daha başarılı oluyoruz. Çünkü birbirimizi biliyor, birbirimizi anlıyoruz ve birbirimizi tanıyoruz. Birbirimizi tanıdıkça da diyalog ortamı oluşuyor. Daha iyi diyalog ortamı oldukça da bu tarz krizlerde ve sorunlarda birbirimizle çok daha hızlı aksiyonlar alabiliyoruz. Bu anlamda da ben Petroleum İstanbul Fuarı'nı düzenleyen Sertaç Komsuoğlu ve Mustafa Akıncıya teşekkür ediyorum. Çok büyük bir felaket yaşadık ve bundan hızlıca geri dönüp ayağa kalkmamız lazım. Ülkemiz, milletimiz çok büyük ve bizler çalışmaya devam etmek zorundayız. Çalıştıkça, çabaladıkça o bölgelere daha fazla kaynak yaratabilir, 13 milyon vatandaşımızı tekrar ayağa kaldıracığımızı inanıyoruz tam. Petroleum İstanbul Fuarı'nın hayırlı uğurlu olmasını diliyorum.



ACTIVE technology formülü BP Ultimate Diesel ile tek depoda



km'ye kadar daha fazla yol*

Daha iyisini istediğinde



'ZORLUKLARI AŞMAK İÇİN ÇALIŞMAYA DEVAM ETMELİYİZ'

Yaşanan depremden dolayı derin üzüntüleri bildirmek istiyorum. Vefat edenlere rahmet yaralananlara ise acil şifalar diliyorum. Bu deprem bildiğimiz kadarıyla yüzyılın en kötü doğal afetiydi. Depremi ilk saatinden itibaren ADER üyeleri de diğer herkes gibi üzerine düşeni yapmaya çalıştı. Tüm bayilerimize destek olmaya çalıştık. Maalesef teknik bazı sebeplerden dolayı zaman zaman sorunlar yaşadık. Olumsuzlukları birlikte hafifletmek için çalıştık ve daha çok çalışmaya devam edeceğiz. Bununla birlikte istasyonlarımızın kesintisiz bir şekilde hizmet vermesi için elimizden geleni yapıyoruz. Elektrikle ilgili bölgede bazı sorunlar yaşandı. Bu zorluğu aşmak için birlikte çalışmaya devam etmeliyiz. Geçen yılın başında Türkiye'deki görevime başladım. Türkiye enerji sektörü köklü düzenlemeleri olan, sektör kuralları ve iyi uygulamalarıyla diğer birçok ülkeye kıyasla güçlü bir konuma sahip. Enerji piyasasının tüm paydaşları, Enerji Bakanlığı, EPDK, özel şirketler ve sivil toplum kuruluşları bir çözüm bulmak için elinden geleni yapıyor. Bu sebeple kendilerine çok teşekkür ediyorum. Derneğimizin daha iyi hizmet etmesi için işbirliğine devam etmesi gerektiğine olan inancım tamdır.



**ADER Başkanı
Mihajlo Djurović**

Türkiye'nin coğrafi konumu eşsiz. Bununla birlikte Türkiye enerji ticaret merkezi olma konusunda ön plana çıkıyor. Şimdiden bazı Rus enerji şirketleri ve hatta diğer sektörlerdeki şirketler Türkiye'de ticari yatırım fırsatları aramaya başladılar. Türkiye ile Rusya için her iki tarafın da yararına olacak ticaret kapasitesini arttırmak için ortak işbirliği isteği için elimizden gelenin en iyisini yapmalıyız. Ben bu işbirliğinin Türkiye'nin enerji maliyetini azaltmak için de bir fırsat olduğuna inanıyorum ve teşekkür ediyorum.

'BÜYÜK AİLENİN FERDİ OLMAKTAN GURUR DUYUYORUZ'

Bu organizasyona 'Yaralarımızı Birlikte Sarıyoruz' sloganı ile çıktık. Allah bir daha deprem göstermesin demek yerine inşallah bir daha böyle yakalanmayalım, inşallah böyle büyük acıları bir daha yaşamayalım demek daha doğru. Kaybettiğimiz vatandaşlarımız için söylenecek söz yok çünkü sözün bittiği yerdeyiz. Hepsine tekrar Allah'tan rahmet diliyorum. İşte tam bu noktada milli birlik ve beraberliğimizin, dayanışmanın geliştirilmesi, artırılması hem bölge ekonomisine hem de ülke ekonomisine katkı sağlamak için bu tip uluslararası fuarların çok önemli olduğuna inanıyoruz. Bu anlamda depremde müthiş bir sınav veren belki de ayakta kalan ilk sektörlerden olan akaryakıt sektörü bugün burada bütün oyuncularını ile beraber. Bizler bu büyük ailenin bir ferdi olmaktan müthiş onur ve gurur duyuyoruz. Fuarda bu sene 16 farklı ülkeden 400'ü aşkın ürün sergileniyor ve üç gün boyunca açık kalacak. Depremzede firmalarımızı, bayilerimizi ağırlayacağız ve yaralarımızı birlikte sarmaya çalışacağız. Bir küçük paragraf da eğitim hayatımızın ulu çınarı



**Enerji Fuarçılık Yön. Kur.
Başkanı Mustafa Akıncı**

Darüşşafaka için açmak istiyorum. Bu fuarda bu salonda bulunan herkes elinden geleni fazlasıyla yaptı ama Darüşşafaka'ya yapacağımız yardımlar da bizim geleceğimize ve eğitimimize ışık tutacak. Biz bunun çok önemli olduğuna inanıyoruz ve Enerji Fuarçılık olarak 100 bin TL bağlıyoruz. Sizler de küçükte olsa desteklerinizi esirgemezseniz seviniriz. Hepinize tekrar hoş geldiniz diyorum. Şeref verdiniz.

'TAŞINABİLİR YAKITLAR ORTADAN KALKMAYACAK'

Ülkemiz son yüzyılda yaşadığı en büyük afetle karşı karşıya. Hala afetin etkilerini atlatamadık. Dün yaşadığımız sel felaketi de üstüne geldi ve binlerce canımızı bu afet dolayısıyla kaybettik. Bu vesile ile hem derneğimiz hem de şahsım adına tüm kaybettiğimiz canlar için Allhtan rahmet, yakınlarına başsağlığı, yaralılarımıza da acil şifalar diliyorum. Burada bulunan bütün oyuncular aslında enerji sektörünün taşınabilir ve ulaşılabilir ürünlerini temsil ediyorlar. Bu afet bize bir kere daha gösterdi ki Türkiye'deki taşınabilir enerji kavramı sadece afetlerde hatırlanmamalı ve buna hazır olunmalı. 2011 yılı Van depremi, 2020 yılı Elazığ depremi ve son yaşadığımız afette yine afetin ilk saati itibarıyla tek bir şeye ihtiyacımız vardı. Onlar da taşınabilir yakıtlar. İş makinalarını kamyonları çalıştırmak için herkes mazot istiyordu. Sabah altıdan itibaren benim cep telefonum tüp talepleriyle doluydu. Herkes tüp istiyordu ama elimizde tüp yoktu. Çünkü ülke olarak, sektör olarak daralmıştık ve bizden istenen tüpleri karşılamamız mümkün değildi, çünkü hazır değildik. Bu sektöre 29 senemi verdim çokta iyi hatırlıyorum. Her afetten sonra aynı şeyleri söylüyoruz. Bu konu ile ilgili kamu otoritelerinden bir sonraki afete hazırlık yapılması anlamında bunun tedbirlerinin alınmasını istiyoruz. Ama maalesef afet yaşandıktan sonra bu açıkları kapatmaya çalışıyoruz. Şununla gurur duyuyorum. Türkiye LPG sektörü olarak depremi duyduğumuz ilk andan itibaren, ülkedeki bütün gücümüzle bütün şirketler olarak



**Türkiye LPG Derneği
Başkanı Eyüp Aratay**

oradaydık. Yüzbinlerce tüp başka bölgelerden oraya çekerek ısınma ve yemek pişirme ihtiyacı için sevk ettik. Yine akaryakıt sektörünün gönderdiği motorin ve benzinin yanında oto gazı da o bölgeye ikmal ettik çünkü geceleri insanların tek sığınabilecekleri yerler arabalarıydı. Allah bir daha böyle büyük bir afetle bizleri sınamasın. Gerçekten birlikte çok zor bir süreçten geçiyoruz. Ama bir kez daha altını çiziyorum taşınabilir ve mobil yakıtlar hiçbir zaman ortadan kalkmayacak. Hele bizim gibi afet ülkesi olan bir ülke için kritik konumunu korumaya devam edecek. Bu anlamda bu fuara baktığımızda aslında bu fuar temel anlamda bu ürünleri sembolize ediyor. 16.'sını düzenleniyor ve ben 16.'sında da bulundum. Katılımcılarına ve buraya gelen tüm profesyonellere hayırlı olması dilekleriyle hepimizi saygı ile selamlıyor iyi fuarlar diliyorum.



'ENTEĞRE KAR MARJİ YENİDEN DÜZENLENSİN'

Öncelikle ülkemizi derinden etkileyen depremde hayatını kaybeden tüm kardeşlerimize Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar diliyorum. Bugün önemli bir gün depremi tabi ki konuşacağız çünkü acımız çok büyük. Fakat bugün burada konuşarak depremden etkilenen vatandaşlarımıza katkı sağlayamayız.

Bugün burada Koç Holding, TÜPRAŞ ve dağıtım şirketleri var. Hazır sektör paydaşları buradayken ben sektörün iki konusundan bahsetmek istiyorum. Bu konulardan biri sektörün kar marjıdır. Yani akaryakıt bayilerinin ve paydaşlarının yaşayabilmesi için para kazanmamız lazım. Para kazanırsak depremedelere yardım edebiliriz. Yani önce ekonomik özgürlüğümüzü alacağız sonra da ihtiyaç sahiplerine destek vereceğiz. Bunun da bir yöntemi var. Ben sayın Ali Koç'tan, siz dağıtım şirketlerinden, paydaşlarımızdan ve çözüm ortaklarımızdan bu iki konuda desteğinizi rica ediyorum. Bayilerin yaşaması için entegre kar marjının yeniden düzenlenmesine ihtiyacımız var. Yani matbudan yüzdeye, kuruştan yüzdeye dönmek gibi bir talebimiz var. Yüzdeye dönmekten kastımız da şudur; Petrol fiyatlarının artışı, döviz fiyatlarının artışı, asgari ücret ve finansal maliyetlerimiz. Bu dört unsur belirlenip bunların yüzdesi alınarak dağıtıcı ile bayinin entegre kar marjının yüzdeye çevrilmesi akaryakıt fiyatlarının bu şekilde belirlenmesini talep ediyoruz. Bugün brütte olan yüzde 6'nın en az yüzde 10'un üzerinde olmasını, bunun için de hem TÜPRAŞ'ın hem de hükümetin ve dağıtım şirketlerinin desteğine ihtiyacımız var. Eğer bu yapılamazsa ne olur yine bir örnekle bunu anlatmak isterim.

TÜKETİCİ, İSTANBUL'DA YAKIT ALACAK İSTASYON BULAMAYABİLİR

Şu anda İstanbul bayileri burada, biz biliyorsunuz teşkilatlı bir işveren sendikasıyız. İstanbul Avrupa yakasında istasyonu olan ve Ereğli Marmarasi dolun tesislerinden ikmal yapan meslektaşlarımız, üyelerimiz dolun tesislerine 1 km mesafede olan bir istasyondan 50 kuruş daha az fiyata akaryakıt satıyorlar. Sebebini hepimiz biliyorsunuz çünkü bunu yapan sizlersiniz. EPDK, Avrupa yakası fiyatlarına tavan fiyat uygulama niyetine girdiğinde, bu baz alındığı ve bu görüntüyü ortadan kaldırmak için de buradaki meslektaşlarımızı mağdur ediyoruz. Otabilir rıza ile ticaret yapıyoruz buna saygı duyuyorum ama ortada bir tehlike var. Gayrimenkul değerleri bu kadar artmışken, İstanbul'daki hiçbir bayi bundan sonra akaryakıt bayiliği



**PÜİS Genel Başkanı
İmran Okumuş**

yapmak için ticaretini sürdürmeyi düşünmez. Eğer imar değişikliği yapma fırsatı ve imkanları olsa İstanbul'daki bayiler inanıyorum ki oralara rezidans diler çok daha fazla para kazanırlar. Demek ki İstanbul'da ilerde akaryakıt krizi başlayacak. Yani tüketici İstanbul'da yakıt alacak istasyon bulamayacak. Bu riski görmemiz lazım.

KDV, ÖTV'YE DAHİL EDİLİRSE KAYIT DIŞI DİYE BİRŞEY KALMAZ

Fuarın 16'ncısı yapıyor. 16'sında da konuşma yapan birkaç kişiden bir tanesiyim. Kayıt dışı ile mücadelede çok ciddi bir yol kat ettik ve tüm sektör paydaşlarının desteğini aldık. Kayıt dışı sadece bizim ticaretimizi değil çocuklarımızın geleceğini de çalıyor. Yani hazinenin soyulmasından bahsediyorum. Bu yüzden de bir önerimiz daha var. Yazar kasaya ihtiyaç yok. Dış satışlarla ilgili düzenleme yapılıyor, buna ihtiyaç yok. Otomasyona ihtiyaç yok. Yeniden düzenleme yapmaya ve sektöre maliyet getirmeye ihtiyaç yok. Tek bir madde ile bu konu çözülür. KDV'nin ÖTV'ye dahil edilmesi ile bu konu çözülür. Eğer KDV, ÖTV'ye dahil edilirse kayıt dışı diye bir şey kalmaz. Yani bu bütün maliyetlerin tamamını ortadan kaldırır.

TİSK'in başkanı burada ve ben de yönetim kurulu üyeliği yapıyorum. Özgür Burak Akkol benim çok beğendiğim, çok değer verdiğim iş dünyasına göreve geldiğinden beri yaptığı katkıları takdirle izlediğim, birlikte görev yapmaktan onur duyduğum değerli bir başkan. Asgari ücretle ilgili verdiği teşviklerle ilgili verdiği desteğe ben şahidim. Yönetim kurulu üyeliği yapıyorum. Burada da hepimizin adına teşekkür ediyorum. Bu konuda sizden ricam bu iki konuya destek verin diğerlerinin tamamını çözeriz. Sayın Komsuoğlu ve Akıncı'ya, fuarın hazırlanmasına katkı sağlayan herkese teşekkür ederim.

'BU ACILARIN ÜSTESİNDEN GELECEĞİMİZE İNANCIMIZ TAM'

Deprem felaketiyle hafızalarımızdan hiçbir zaman silinmeyecek acıların yaşandığı günlerden geçiyoruz. Maalesef bir de bunlara ilaveten Şanlıurfa, Adıyaman ve Malatya'yı etkileyen bir sel felaketimiz oldu. Yaralarımızı en kısa sürede sarabilmenin telaşı içindeyiz. Keşke bu felaket hiç yaşanmamış olsaydı. Biz de TABGİS olarak maalesef çok kıymetli üyelerimizi ve ailelerini kaybettik. Bu büyük felakette hayatını kaybeden tüm vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar, geride kalanlara sabırlar diliyorum.

Yaşanan felaketin sektörümüz dahilinde etkileri de şüphesiz büyük oldu. Akaryakıt istasyonları kapsamında bilgi vermek gerekirse istasyonların yapıları itibarıyla diğer binalara göre daha az hasar aldıklarını biliyoruz. Deprem etkilediği illerdeki bayi sayımız yaklaşık 2 bin civarında. TABGİS olarak depremin ilk saatlerinden itibaren bölgedeki bayi meslektaşlarımızla yapmış olduğumuz görüşmelerde ilk etapta iletişim ve elektrik kesintilerinden dolayı sorun yaşadıklarını gördük. Yıkımın en fazla yaşandığı Kahramanmaraş ve Hatay'da daha ağır olmak üzere bazı istasyonların çevrelerindeki binaların yıkılması nedeniyle hasar aldığı, sayıları az olmakla birlikte bazı istasyonların kendi alanları içindeki binaların doğrudan hasar gördüğü anlaşılmaktadır. Bayi arkadaşlarımız depremin ilk dakikalarından itibaren akaryakıt ikmalinin yanında market ürünleri, tuvalet ihtiyacı gibi birçok konuda yardım ekipleri ve tüm vatandaşlarımıza canla başla hizmet etmeye çalışmışlardır. Üstelik meslektaşlarımız tüm bunları kendi kayıplarının acısını yaşarken yapmışlardır. Sadece istasyon içinde değil, akaryakıtın terminallerden istasyonlara ulaştırılmasında dağıtım şirketleriyle büyük bir uyum, dayanışma ve seferberlik içinde çalışmışlardır. Koşullar ne olursa olsun yaptıkları işin önemini ve sorumluluğunu tüm benlikleriyle kavramış olan meslektaşlarımıza ve dağıtım şirketlerine teşekkür ediyorum. Türlü afetler ve pandemi gibi şimdiye kadar yaşanan her zor günde hayatın akışını kolaylaştıran ve fayda sağlayan bu yanı ile mesleğimiz hepimiz için gurur kaynağıdır. Meslektaşlarımız can siperane mücadele ederken biz de TABGİS olarak kamu kurumlarımızla irtibata geçtik. Afet bölgesinde sektörümüzle ilgili birçok yükümlüğün ertelenmesi için birtakım taleplerde bulduk. Ayrıca EPDK'nın tankerlere geçiş önceliği tanınması için hemen girişimde bulunması, istasyonların otomasyon yükümlülüklerinin idari işlem dışında tutulması, dağıtıcı ve bayilerin akaryakıt ikmalinde



**TABGİS Başkanı
Murat Bilgin**

kısıtlamaların kaldırılmasına yönelik almış oldukları karar ve tedbirler bu bölgedeki akaryakıt istasyonlarının çok daha seri bir şekilde akaryakıt ihtiyacına cevap vermesinin önünü açmıştır. EPDK'ya da tüm katkıları için teşekkür ediyorum.

İstasyonlarımız bulunduğu her yeri aydınlatan, akaryakıt haricinde çok çeşitli ihtiyaçları aynı anda karşılayan ve bu yönleriyle de nadir olan işletmelerdir. Depremin etkilediği illerde maalesef olumsuz yaşam şartları nedeniyle insanlar başka şehirlere göç etmek durumunda kalıyorlar. Elbette devletimiz bu yaraları saracaktır. Ancak yıkımın çok büyük olduğu yerlerde yeniden yerleşim için belki biraz daha zaman gerekebilir. Akaryakıt istasyonu işleten bayi meslektaşlarımız işimizin doğası gereği kepenk indirip alıp başlarını gidemezler. Onlar yörelerinde kalıp hizmetlerini eksiksiz ve kesintisiz sürdürmeye devam edeceklerdir. Ama iş hacimlerinin olağanüstü küçülmesi nedeniyle zaten kısıtlı olan bayi karlarıyla yeniden inşa dönemi bitene kadar olan süreci destek olmadan atlatmaları imkansız. Bu yüzden şu an sektöre sağlanan desteklerin OHAL süresi ile kısıtlanmadan daha uzun sürelerde devam ettirilmesi için büyük önem taşıyor.

Bir ışık, bir tohum misali orada yaşam yeniden tesis edilinceye kadar o istasyonlarımız varlıklarını sürdürebilmeli ve hizmetlerine devam edebilmeliler. Devletimizin de sektörümüzün de bu acıların üstesinden geleceğine olan inancımız sonsuzdur. Ülkemizin hiçbir felakete uğramaması ve böyle büyük acıların da bir daha yaşanmaması en büyük temennimizdir. Bu vesile ile sektörümüzü bir araya getiren Petroleum İstanbul Fuarını düzenleyen Enerji Yayın Grubu'na uzun yıllardır bu etkinlikleriyle sektörel vizyonumuzun gelişmesine sağladıkları katkıdan dolayı teşekkürü borç biliyorum.

PETROLEUM İSTANBUL AKADEMİ OTURUMLARI YOĞUN İLGİ GÖRDÜ



Bu yıl Petroleum İstanbul Fuarı kapsamında üçüncü kez düzenlenen Petroleum İstanbul Akademi oturumları katılımcıların yoğun ilgisiyle gerçekleştirildi.



2019 yılında ilk kez organize edilen bu yıl üçüncüsü düzenlenen Petroleum İstanbul Akademi'nde alanında uzman konuşmacıların yer aldığı birçok oturum ve sunum gerçekleşti. Petroleum İstanbul Akademi, "Akaryakıt İstasyonları ve Enerji Tesislerinde Deprem Yönetmelikleri", "Elektrikli Araçlar ve Şarj İstasyonları", "İstasyonlarda Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihaz Uygulaması", "Akaryakıt İstasyonlarında Çatı GES Uygulamaları", "TSE ve Akaryakıt Sektörü Faaliyetleri - Sayaç Ölçümleri, Buhar Geri Dönüşüm Sistemleri v.b.", "Akaryakıt Perakende Sektörünün Niteliksel Zorlukları ve Potansiyel Çözümler" başlıklı panellere ev sahipliği yaptı.

TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK BAYİ TOPLANTISI GÜNDEMİ BELİRLEDİ

Petroleum İstanbul, aynı zamanda 18 bin bayinin temsil edildiği Türkiye'nin en büyük Bayi Buluşması'na da ev sahipliği yaptı. geleneksel olarak düzenlenen 'Büyük Bayi Toplantısı'nda sektörün sorunları masaya yatırıldı ve bayilerin kendilerini dile getirecekleri bir platform oluşturuldu. 'Büyük Bayi Toplantısı' Enerji Petrol Gaz Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Emin Kaya moderatörlüğünde; PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, ve TABGİS Başkanı Murat Bilgin'in katılımları ile gerçekleştirildi. Türkiye akaryakıt sektöründe faaliyet gösteren çok sayıda bayi temsilcisi toplantıya katılım sağladı.

'Petroleum İstanbul Akademi' alanında fuar boyunca çeşitli oturumlar ile konuşmacılar ve ziyaretçiler sektöre dair konuları samimi bir ortamda tartışma imkanı buldu.

12

Büyük Bayi Toplantısı

16

Elektrikli Araçlar ve Şarj İstasyonları

18

Akaryakıt İstasyonlarında Çatı GES Uygulamaları

20

Akaryakıt Perakende Sektörünün Niteliksel Zorlukları ve Potansiyel Çözümler

22

TSE ve Akaryakıt Sektörü Faaliyetleri - Sayaç Ölçümleri, Buhar Geri Dönüşüm Sistemleri v.b.

24

İstasyonlarda Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihaz Uygulaması

26

Akaryakıt İstasyonları ve Enerji Tesislerinde Deprem Yönetmelikleri

TÜRKİYE PETROLLERİ'NDEN BAYİLERİ İÇİN TÜRKİYE'DE BİR İLK: T 7/24 Mobil

Türkiye Petrolleri bayileri T 7/24 Mobil uygulamasıyla istasyonlarındaki faaliyetlerin detaylarına anında ve kolayca ulaşabiliyor.

- Satış İzleme
- Tank Envanter Modülü
- Vardiya Kapatma
- Pompa Fiyat Değişikliği
- Sipariş Takibi
- Güncel Cari Durum



TÜRKİYE PETROLLERİ

AKARYAKIT SEKTÖRÜNÜN SORUNLARINA BÜYÜK BAYİ BULUŞMASI'NDA ÇÖZÜM ARANDI

16. Petroleum Istanbul Fuarı 16-18 Mart 2023 tarihlerinde Tüyp Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleştirildi. Yoğun katılımı gerçekleşen Fuar'da Petroleum Akademi alanındaki oturumlara da ilgi yoğunu. Özellikle Fuar'ın ikinci günü düzenlenen Büyük Bayi Toplantısı'na akaryakıt sektörünün paydaşları yoğun katılım gösterdi. Enerji Petrol Gaz Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Emin Kaya'nın moderatörlüğünde gerçekleştirilen toplantıda PÜİS Başkanı İmran Okumuş ve TABGİS Başkanı Murat Bilgin konuşmacı olarak yer aldılar.



'SEKTÖRÜMÜZÜN GELECEĞİ İÇİN MÜCADELEMİZ DEVAM EDİYOR'

67 yılında kurulan sendikamız, Genel Merkez, Yönetim Kurulu, Denetleme Kurulu, 15 Bölge Başkanlığı, Yüksek İstişare Konseyi, Gençlik Konseyi, 81 İl Başkanı, 922 İlçe Başkanı ve 9 bini aşkın kayıtlı akaryakıt istasyonuyla Türkiye'nin en büyük ve teşkilatlı Petrol İş Verenler Sendikası. Üyesi bulunduğumuz Türkiye İşveren Sendikaları Konfederasyonu'nda da Sayın Genel Başkanımızın yönetiminde bulunması sebebiyle sektörümüz temsiliyet bulmakta. PÜİS olarak sektöre önemli kazanımlar sağladık. Elektronik satışlarda bayilere yansıtılan tutarların dağıtıcılar tarafından ödenmesine katkı sağlayarak, bayilerin bu maliyetten kurtulmasını sağladık. Yine girişimlerimiz sonucunda dağıtıcı tarafından sadakat kart, indirim kart ve çeşitli uygulamalarla yapılan indirimlerin bayi marjından değil, dağıtıcı marjından karşılanmasına olanak sağladık. Uzun yıllardır sektörün kanayan yarası olan on numara yağ, jet yakıtı ve buna benzer akaryakıt dışı ürünlerin sektörde pazarlanmasına ve kullanılmasına engel olacak çalışmalara katkı sağladık. Uygulanması uzun yıllardır beklenen ihtar mekanizması getirilmesi için verdiğimiz mücadele sonucunda petrol piyasasında 35, LPG piyasasında 18 fiil uyarı kapsamına alındı. Ülkemizdeki birçok banka ile protokol imzalarak akaryakıt bayilerinin kredi kartı komisyonlarının düşürülmesini sağladık. Diğer



**PÜİS Gençlik Konseyi
Başkan Yardımcısı
Arslan Kaya**

banklarla da görüşmelerimiz devam etmektedir. Yeni nesil Ödeme Kaydedici Cihazlara yönelik olarak, zor bir ekonomik süreçten geçen bayilerimiz için 1 yılı aşkın süre uzatımı sağladık. Ayrıca cihazlar 3 bin 500 dolar civarındayken, 3'te 1 oranında indirim, TSE'nin çift cidarlı tank mecburiyetinden muaf olunması, alıcı konumundaki istasyonlara TMGD muafiyeti getirilmesine katkı sağladık. Re'sen yapılan adres değişikliklerinde yeniden GSM istenmesini, otomasyon firmalarının da EPDK tarafından lisanslandırılmasını, ruhsat devirlerinde yaşanan sorunlara çözüm getirdik. Kararlılık ile sektörümüzün geleceği için mücadelemiz devam ediyor.





**Şaşırtan
hizmetler**

Aytemiz'de

'SEKTÖR BİR ARAYA GELİP SORUNLARI KENDİ İÇİNDE ÇÖZMELİ'

Deprem 1'inci gününün sabahı Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanımız beni arayarak deprem bölgesindeki istasyonların ikmalleriyle ilgili destek vermemizi rica etti. Biz de tüm teşkilatımızla birlikte 11 ilin ilçelerinde, köylerinde depremde mağdur olan tüm vatandaşlarımızın yardımına katkı sağlamak, yaralarını sarmak için mücadele ettik. Valilerimizden, bakanlarımızdan, destek verenlerden, başta devletimiz, bakanlarımız, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu olmak üzere sektörün diğer paydaşları, dağıtım şirketleri ve tüm teşkilatımızla o yaraları sarmaya çalıştık. Rabbim inşallah bir daha yaşatmaz. Deprem olsa da, acılarımız olsa da ticarete devam etmek zorundayız.

"PÜİS, BAYİLERİN HAKLARINI KORUMALARI, GELECEKLERİNİ KURGULAYABİLMELERİ İÇİN KURULMUŞ BİR İŞVERENLER SENDİKASIDIR"

Biz üç tane değerden bahsediyoruz. Bir adalet, iki şeffaflık, üç mali disiplin... Gelim adaletten başlayalım. Sektörde hala dert var mı? Sıfır, yanına bir koyamayız, neden sıfır? Biraz önce kapanan istasyonlardan bir tanesi 'gelen faturayı açıklayın' dedi. Bir cümleyle anlatabilirim, hiç detaya gerek yok. PÜİS, akaryakıt bayilerin haklarını korumak, ticaretlerini devam ettirebilmeleri, geleceklerini yarınlarını kurgulayabilmeleri için kurulmuş bir işverenler Sendikası'dır. Tek işi akaryakıt bayilerinin el emeklerine katkı sağlamaktır. Yani ticaretlerini devam ettirmelerini sağlayabilmektir. Kaçakçılıkla mücadelede çok ciddi yol aldık. Hala mücadelemiz devam ediyor. Ama bizim mücadelemiz kaçakçıyıydı. Yani PÜİS hiçbir istasyonun ışıklarını sönmelerini istemez. Kimse üç kuruş daha fazla para kazansın diye başkasına mağdur edecek kararın altına imza atmam. Onun için tekrar söylüyorum: 30 Nisan 2021'de çıkan kanun öncesindeki mücadele ile ilgili kanun çıktıktan hemen sonra yüzlerce açıklamam var. Ne diyor orada PÜİS? Kanun çıktığı gün itibarıyla yürürlüğe girsin diyor. Yani '30 Nisan'da kanunu yürürlüğe sokun' diyor. Ne yapıyor Düzenleyici Kurum? Bu işi yapan faturacılar altı ay daha süre veriyor. Onlar altı ay daha bu işi yapıyorlar. Altı ay içinde de o gariban bayileri de mağdur ediyorlar. Şimdi onlar kapalı. Suçlu kim? Suçlunun adresi belli. Kaçakçılıkla mücadelede taviz yok ama mağdurların da yanındayız. Mağdur edilme sebebinin söylüyorum. O tarihten itibaren o fatura ticareti yapanlara müsaade edildiği için altı ay daha süre verildiği için onlar mağdur oldu. Başka ne oldu? Gerçek kaçakçılar bu düzenlemeyi bildiği için, gerekeni yapıp, bugün bizim yerli ve

milli dediğimiz şirketlere bayi oldular. Tüpraş eksi üç te hala yakıt satıyorlar, hala rekabet devam ediyor. O yüzden yanlışla doğruya ayırmamız lazım, adalet böyle olmalı. Şeffaflık, mali disiplin, olacak o zaman adalet çok basit.

Kredi kartı komisyonlarından bahsettik. Ben daha önce de söyledim indirimli satışlar yani elektronik satışlarla ilgili indirimler kalkacak. Bayi bundan artık muaf tutulacak dedim. Bu fuarın içinde sektörün bütün paydaşları alay ediyordu benimle. Yani böyle bir şey mümkün mü? Niye mümkün değil. Çünkü en büyük indirim alıcı, en büyük taşıyanıma, otomobil, elektronik satış müşterisi Devlet. Devlet kendisi indirimi kaldırır mı? Kaldırmaz.

"BİZ YAKIT ALDIĞIMIZDA MAHSUPLAŞALIM, KURTARIN BİZİ BANKALARDAN"

Ne yaptık? Kredi kartı komisyonlarının ölçüsü ne? Şimdi enerji istasyonları, yani çatı GES'leri kuruyoruz. Mahsuplaşma var değil mi orada? Yani kullandığın etikle mahsuplaşıyorsunuz üste kalanı anlaşip satıyorsunuz değil mi? Öyle bir sistem var. Dedim ki; geçen yıl hala söylüyorum PETDER, TABGİS, PÜİS bir araya gelip konuşamıyoruz. Konuşamadığımız için de sorunları çözemiyoruz. Toplanıp konuşmamız lazım. Burada bayiler var. Sektör kendi içinde sorunu bir araya gelip kendisi çözecek. Yanlış adrese gidiyoruz. Fiyata gelim, açılıştaki Ali Koç'la konuştum; 'Sayın Koç, Tüpraş'ın sahibisiniz, Avrupa yakasıyla, Marmara Ereğlisi arasında 50 kuruş fark var, daha ucuz olması gerekirken orada daha pahalı. Eğer böyle giderse buradaki meslektaşlarımız istasyonlarının belediyeye başvurup imarlarını değiştirip başka şeyler yapacaklar. Artık İstanbul'da yakıt krizi başlayacak. Ne olur buna müdahale edin' dedim. Arkadaşlar bu EPDK'nın işi değil. Kanun diyor ki; 'akaryakıtta tavsiye fiyat, LPG'de tavan fiyat var' diyor. Yani size bayilere kendi fiyatınızı belirleme hakkı veriyor. İstedığınız bir fiyatı fahiş olmamak ve tüketiciyi mağdur etmemek kaydıyla artırabilirsiniz diyor. Bunu kim yapıyor? Avrupa yakasındaki fiyatları kim aşağıya çekiyor? Senin dağıtım şirketin. Neden? EPDK, tavan fiyat uygulayacaksa Avrupa yakası fiyatlarını baz alıyor. Ondan da dolayı dağıtıcılar etkilenmemek için Avrupa yakası fiyatlarını düşük gösteriyor. Başka bir sebebi yok. Fiyatları yükseltsinler niye yükseltmiyorlar? Söyleyin şirketlerinizi yükseltsinler siz yükseltin. Doğrusu bu, sorumluluğu alıyorum. Fahiş olmamak kaydıyla fiyatlarını yükseltebilirsiniz. Kendimizi kandırmayalım EPDK ile alakası yok.

Biz dağıtım şirketlerinden başka



PÜİS Başkanı
İmran Okumuş

bir yerden yakıt alabiliyor muyuz? Bağlı olduğumuz şirketin dışında getirin kendi pos cihazlarını koyun. Biz yakıt aldığımızda mahsuplaşalım, bırakın kurtarın bizi bankalardan diyorum, yapmıyorlar. Neden yapmıyorlar. Çünkü sektörde birlik beraberlik yok. Yani 12 bin 500 tane bayi, beş şirkete mahkum olmuş. Ondan sonra çıkıp burada konuşuyoruz. Şimdi o yüzden sektörde adalet yok. Neden bunları konuşmuyoruz. Fahiş fiyat, indirimli fiyat! Biz günah keçisi aramıyoruz, öyle bir şey yok. Yani istasyon asla kapanmasın, kapananlardan mağdurlara da sahip çıkalım, kaçakçıları söylemiyorum.

"RAFİNERİLER BAYİSİNE EKSI ÜÇLE YAKIT VERİYOR"

Zarar ettiğimizi söylüyoruz. Para kazanamıyoruz diyoruz değil mi? Buradan gidelim Trakya'ya, Sarp'a, oradan gidelim Suriye'ye, Ağrıya Van'a, Tüpraş'ın hala satışları var. Hala bayilerin birçoğu ki bunlar bir de yerli, yani özel bir kurumun şirketi bu. Rafineri bayisine eksi üçle yakıt veriyor. Nasıl veriyor? Hani fiyat yoktu, zararımız vardı ne oldu? Nasıl veriyor bunlar hala? İşte gri alan var ya, rafineriden alınan yüzde 6 iskontoları orada kullanıyorlar. Bu adaletli değil şeffaflık değil. Bu sektör bu şekilde düzelmez, oturur konuşuruz. Asla hiçbir yol kat edemeyiz. Ben mütevazilik yapmıyorum. Bunları da PÜİS yapıyor. Geline nokta şu: dört tane değer sayıyorum; geçen ay içerisinde dört başkan PETDER'de toplandık, orada da söyledim. Bir; petrol fiyatı, iki; dövizin fiyatı artışı, üç; asgari ücret, dört; finansal maliyetler... Bu dört unsur hesaplınsın. Bunun enflasyona karşı atışları belirlensin ve akaryakıt fiyatları bayiyle dağıtıcının entegre kar marjı buna karşı oluşturulsun, enflasyona karşı da korusun. Diyorum ki gelin buna imza atın, atmıyorlar. Gelin beraber yürüyelim, gelin beraber yapalım. Hepimiz farklı farklı gittiğimiz için Devlet bizi çağırıyor ve anlaşip öyle gelin diyor. Haklı. Sonuç ne? Sonuç; kaos. Sonra şikayet

ediyoruz. Ben bunu birebir Hazine Maliye Bakanı Sayın Nurettin Nebati Bey ile paylaştım ve görüştüm. Gelir İdaresi Başkanı Bekir Bayraktar'la konuştum. Bu konuda destek istiyoruz. Bu konuda desteği de alacağız. Önümüzde seçim var, tam zamanı. Oy istemiyor mu bizden siyasi partiler? Bizim işimizi çözün, size oy verelim.

"SEKTÖR ÜZERİNE HER GÜN YENİ BİR MALİYET GELİYOR, BUNU BU SEKTÖR KALDIRAMIYOR"

Bakın sektörün iki tane sorunu var. Bir tanesi kar marjı, bu olmadan diğerlerini çözemeyiz. Sektörde çözülmeyecek hiçbir sorun yok. Tamamını çözeriz. Bu sektör yaşamalı, batmaya gidiyoruz. Bu kadar sorumluluk da olur mu? Sektör üzerine her gün yeni bir maliyet geliyor, bunu bu sektör kaldıramıyor.

"BÜTÜN SİVİL TOPLUM KURULUŞLARINA ORTAK HAREKET ETMEYİ TEKLİF EDİYORUM"

2'nci sorumuz da yazar kasadır. Bizim karlarımız düzeltilirse sorunlarımız çözümlerse, yazar kasaya da, otomasyona da, komisyona da itiraz etmeyiz. Doğru mu? Para kazanırsak hepsini yaparız. Kamudan bize ne gelirse hazırız. Para kazanamıyoruz. 1'inci konumuz entegre kar marjının bahsettiğim dört unsur, dört element, dört maliyeti belirleyip enflasyon oranında korunmasıdır. İki mali disiplin. Bu nasıl olacak ya anlatıyoruz. Hazine ve Maliye Bakanlığı'na birebir anlattım; 'Burada bir kaos var, bir sıkıntı var, her seferinde bir maliyet getiriyorsunuz, Yazar kasa, otomasyon, kamera vs. Artık kaldıramıyoruz bunları, yetişemiyoruz. Lütfen bunun tek bir çözümü var. Allah rızası için yapın. KDV'leri ÖTV'ye dahil edin sorun bitsin. Kaçak bitti. Mağdur da kimse olmasın. Kayıt dışı da önlensin başka bir unsur var mı? Yok. Hatta hazine de para kazansın. ÖTV'yi de yüzdeye dön. Akaryakıt fiyatları düştüğünde bunu belirleyin. Tüketici de mağdur etmeyelim ama bu sektörün kurtuluşu bu iki konudur. Diğer konuştuğunuz konular aklınıza ne geçiyorsa, hangi sorun benim sorunum diyorsanız, şahsım tüm teşkilatın tamamı 81 il başkanı, 15 bölge başkanı, Türkiye'deki hak hareket bayinin emrindedir. Bakın dağıtım şirketleri, bizim ortaklarımız, dostlarımız, arkadaşlarımız onlardan yardım rica ediyorum. Onlardan bayilerine, ortaklarına destek vermelerini, sorunların çözümünüzde yanınızda olmalarını rica ediyorum. Bütün sivil toplum kuruluşlarına ortak hareket etmeyi teklif ediyorum. Birlikte aynı dili konuşmayı teklif ediyorum. Başka hiçbir amacım yok.

'TALEPLERİMİZİN DEĞERLENDİRMEYE ALINMASI İÇİN ÇALIŞMAYA DEVAM EDECEĞİZ'

EPDK'nın yayınladığı fiyat metodolojisi konusunu konuşmak istiyorum. Akaryakıt fiyatlarının takibine ilişkin kurul kararı 2014 yılında yürürlüğe girdi. Yürürlüğe girdikleri andan itibaren de bu kurul kararının akaryakıt fiyatlarının takibine ilişkin bir kurul kararı olmadığı, esasında akaryakıt fiyatlarının bizim kar marjlarının belirlediği bir metodoloji olduğunu ortaya çıkarttık. Bundan sonra da biz TABGİS olarak mücadelemize başladık. Birçok defa bu kurul kararı ile ilgili hukuki yollara da başvurduk. EPDK'ye onlarca raporlar verdik, hala da vermeye devam ediyoruz. Bu AB ülkelerinin artırıyla, piyasanın eksikleri arasında bizi sıkıştıran bir metodoloji oldu fiyat metodolojisi. Milyonlarca liralık yatırımlarımız hakkı oranında kar edemeyecek bir düzenlemeyi amaçladı. Bu sebeple bizim bu mücadelemiz; maliyetlere etki eden unsurlar olduğundan marjların enflasyona göre belirlenmesi gerektiği oldu. Her zaman taleplerimizin arasında bunu ön planda tuttuk. Nihayet karar değişti. TABGİS olarak çok eleştirdiğimiz ve değiştirilmesini istediğimiz eski kararlardan farklı olarak 'Yeni düzenleme bayilerin sorularına hitap edebiliyor muydu' sorusunu sorduk kendimize. Artık zarar etmeden, maliyetlerimizi karşılayıp, yatırımlarımızın hak ettiği ölçüde bir kazanç elde etmemizi sağlayabilecek miydi? Öncelikle kararın 1'inci maddesinde yani rafinerinin fiyat belirlediği kısımda hiçbir değişiklik olmadı. 2'nci maddeye geçecek olursak, anlaşılana ki yeni bir mücadele süreci ile karşı karşıyayız. Öncelikle şundan bahsetmek istiyorum; marjın ülke içi piyasa koşullarında enflasyon ve asgari ücreti açıkça atıfta bulunması, dört Avrupa Birliği ülkesi ile kıyaslandırılmanın sonlandırılması, fiyat oluşumunda en yüksek hacimli sekiz dağıtıcının İstanbul Avrupa yakasındaki fiyatları üzerinden marjın belirlenmesine son verilmesini son derece olumlu bulduk. Ama gelelim satın alma gücü paritesi ve merkez bankası faiz oranları konusu bizi bayağı düşündürüyor. Nedenlerine de gelecek olursak, öncelikle kısaca satın alma gücü paritesi nedir? Biz bunun öncesinde esasında TABGİS olarak tanıştık. Nasıl tanıştık? 18 Mart 2021 yılındaki dördüncü tavan fiyat uygulamasını mahkemeye taşıdık. Bildiğim kadarıyla sektörde tek mahkemeye taşıyan sivil toplum örgütü de bizdik. EPDK'nın mahkemeye sunduğu kurul kararlarında o güne kadar adını hiç duymadığımız ve hiçbir mevzuatımızda yer almayan satın alma gücüyle karşılaştık. EPDK'nın mahkemeye sunduğu evrakta o kararlarda son tavan fiyat kararını bu pariteye göre aldığı belirtiliyordu. Açıkçası biz de

çok şaşırдық. O zamana kadar ne açtığımız diğer davalarda, ne de mevzuat dahilinde böyle bir parametre ile mukayese edildiğimizi hiçbirimiz görmedik. Şu an halen bu devam ediyor, inşallah olumlu sonuçlanacağını ümit ediyoruz.

Satın alma gücü aslında bir mal ve hizmet sepetindeki ürün ve hizmetlerin diğer ülkelerdeki fiyat seviyesini ölçümlemek için kullanılan bir parametre. Biz araştırmalarımızda dünya ölçeğinde parametreyi destekleyenler olduğu gibi desteklemeyen birçok ülke de karşılaştık. Destekleyen ülkelerin başında Avrupa Birliği ülkeleri ve de OECD geliyor, ancak desteklemeyen ülkeler de var.

Bir başka sorumuz da zamansal olarak kullanımı. Satın alma paritesi yıllık olarak belirleniyor. 2022'nin paritesi Haziran ayında yayınlanacak, nihai parite raporu da bu senenin sonunda çıkacak. Yani bir seneden geriden geliyor ama bizim maliyetlerimiz enflasyon, döviz kullarındaki anlık değişiklikler bizi anında etkiliyor. Dolayısıyla bir yanlışlık da burada var. Enflasyon ve satın alma gücü paritesi ülkemiz aleyhine başa baş gidiyor. Diğer ülkelerde bu durumda bırakın pariteye göre marjın düşürülmesini bilakis üstümüz. Bu durum ülkemizde dağıtıcı ve bayi marjının diğer ülkelere göre çok daha yüksek olmasını gerektiriyor.

Merkez bankasının politika faizi ile birlikte enflasyon ve dolar kurunun birbiriyle ters orantılı bir şekilde arttığını görüyoruz. Ülkemizde Merkez Bankası faiz oranları düşüyor ama enflasyon ve döviz kuru maalesef arttı. Bizim maliyetlerimiz doğrudan enflasyon ve dolar kurundan etkilendiğinden Merkez Bankası faiz oranlarının marjın belirlenmesinde dikkate alınacak olması bu zaman serileri arasında bir uyumsuzluk olarak görüyoruz. TABGİS olarak bunun anlamlı bir korelasyon olmadığını düşünüyoruz. Bu bakımdan biz TABGİS olarak Merkez Bankası faiz oranları yerine takas komisyon oranları ile gerçek kredi faiz oranlarının dikkate alınması yönünde oluşturduk. Marketler alışveriş merkezlerinden sonra artık 2'nci sırada biliyorsunuz. Bu yadsınamaz bir hareket. Akaryakıt fiyatlarının olağanüstü artışa geçtiği 2001 yılından itibaren, sektörümüzde kart kullanımı işlem tutarı yüzde 280 arttı. Kredi kartı maliyetlerimiz yüzde 134 artış gösterdi ve her fiyat arttığında ne yazık ki maliyetlerimiz de yükseliyor. Bu maliyetlerin karşılanması için gerekli olan finansman ihtiyacı ise krediyle tamamlanıyor. Hepimizin bir sermaye ihtiyacı oluyor. Bu bakımdan takas komisyonu ile birlikte kredi faiz oranlarının da dikkate alınmasını talep ediyoruz. Bir önemli nokta da

sadece enflasyon denilmiş, hangi enflasyon değerinin, dikkate alınacağı açık bırakılmış. Bize göre üretim bazlı bir sektör olmamızdan dolayı TÜFE ile birlikte üretici fiyat endeksinin de dikkate alınması gerekir.

Marjın belirlenmesinde dikkate alınacak rafineri fiyatlarıyla ilgili yeni düzenleme, Türkiye ağırlıklı ortalama pompa satış fiyatından ağırlıklı rafineri fiyatının düşürülmesiyle marjın verileceğini belirtiyor. Oysaki 2019 yılında yürürlüğe giren dağıtıcı ve bayilerin marjının paylaşımına ilişkin kurul kararında rafineri çıkış fiyatının dikkate alınacağı belirtiliyordu. Bu iki fiyatla ilgili olarak da çalışmalarımızı, simülasyonlarımızı yaptık. Burada ağırlıklı ortalama rafineri fiyatının kullanılmasının marjları aşağı çekici kanaatimize vardığımızdan, bizim önerimiz; uygulamanın mevcut haliyle bayiye en yakın rafineri çıkış fiyatının dikkate alınacağı şekilde devam etmesi yönünde oldu. Gelelim kurulun 3'üncü kararına, biraz önce bahsettiğim sorunlara ilave olarak başka bir durumun daha çıktığını görüyoruz. Maddede, marj takibinde, bölgesel veya ulusal düzeyde belirli zaman aralıklarında muhtelif istatistikî modeller oluşturulabileceğinden bahsediyor.

Üstelik bu modellerin birlikte veya ayrı ayrı dikkate alınabileceği de belirtiyor. Yani işime geleni seçebilirim demek istiyor kısaca. Buna uyulmadığı takdirde ise 5015 sayılı Kanununun 10'uncu maddesine atıfta bulunarak, 'tavan fiyat getiririm' diyor. Biz bu maddenin hukuka aykırı olduğunu değerlendiriyoruz ve sonuçları bakımından da esasında sektörümüz için son derece riskli olduğunu düşünüyoruz. Çünkü karar ekinde bu modellere ilişkin hiçbir bilgi de verilmiyor. Neyle, neye uymak zorunda olduğumuzu da bilmiyoruz. Biz EPDK ile yaptığımız birçok görüşmede bununla ilgili bir kılavuz yayınlanmasını talep ettik. Fakat bu kılavuzu yayınlamayacaklarını, böyle bir niyetlerinin olmadığını söylediler. Peki ne yapacaktık? Bu modelleri sadece kurumun bileceği ve piyasayı buna göre denetleyeceklerini söylediler. Yani başka bir ifadeyle piyasaya düzenleme, uyum sağlamak zorunda ama neye uyum sağlayacağını hiç bilmeden bunu yapmak durumunda bırakılmıştır. Biz diyoruz ki, sadece ve sadece maliyetlerimiz ve maliyetleri etkileyen unsurlar üzerinden ilerlenmesi halinde piyasa refahını başarıyla temin edecek bir düzenlemeyi elde etmiş olacağız. Bir de kapsama alınmayan önemli bir konuyu dikkatinize sunmak istiyorum. O da nakliye ücretleri. Biz yıllardan beri nakliye ücretlerinin toplam dağıtım payından ayrı olarak belirlenmesi gerektiğini düşünüyoruz. Bu düzenlemede maalesef nakliye



**TABGİS Başkanı
Murat Bilgin**

ücretlerine yer verilmemiş ancak biz TABGİS olarak bu konuda ısrarımızla sürdüreceğimizi söylemek istiyoruz.

Avrupa yakasında ikmal Marmara Ereğlisi'nden yapılıyor. İstanbul'daki arkadaşlarımız Avrupa yakasında arkadaşımıza göre 63 kuruş eksik başlıyor. Bu konuda çok ciddi mücadele vereceğiz ve de geri adım atmaya hiçbir zaman düşünmüyoruz.

Sonuç olarak özetlemek gerekirse TABGİS adına bu karar ile ilgili olarak bir marjın belirlenmesinde maliyet odaklı bir düzenleme yapılarak marjların öncelikle ÜFE- TÜFE ortalaması oranına göre aylık olarak güncellenmesini, kurul kararı kapsamında marj belirlenmesinde dikkate alınacağı belirtilen ancak bayi maliyetlerine ilişkili olmayan satın alma gücü paritesi ve Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası faiz oranlarının kapsamından çıkartılarak yerine bayi maliyetlerini doğrudan etkileyen kredi faiz oranları ve kredi kartı takas komisyonuna oranlarının konulmasını, marjın Kurul kararının 3'üncü maddesinde belirtilen istatistikî modellere göre değil, maliyet odaklı bir yaklaşımla şeffaf ve net kriterlere göre belirlenmesi, bu kriterlerin de sektör temsilcileriyle bizlerle birlikte oluşturulup piyasa tarafından görüleceği şekilde yayımlanmasını istiyoruz. Tavan fiyat uygulamasına gidilmesi halinde kararın hangi nedenle ve hangi aykırılığa istinaden alındığının, tavan fiyat kararında açıkça yer almasını istiyoruz. Çünkü biz şunu biliyoruz ki bugüne kadar dört defa tavan fiyatla karşılaştık ve maalesef bunların kanunda veya yönetmenliklerde yazan hiçbir şeyle uyumlu değildi. İstediler ve yaptılar. Nakliye ücretlerinin toplam dağıtım payından ayrı ve kilometre esasın hale getirilmesini istiyoruz. Bayilere bildirilen tavsiye veya tavan fiyatların ağırlıklı ortalama rafineri fiyatı yerine bayiye en yakın rafineri veya rafineri ikmal noktasının fiyatlarının baz alınarak marjın hesaplanması ve bu yönde raporlarımızı ve taleplerimizi de EPDK'ya ilettik. Tüm bu taleplerin değerlendirmeye alınması ve piyasanın refahı doğrultusunda etkili bir sonuç alınması için de hepimiz adına çalışmalarımızı sürdüreceğimizi önemle belirtiyoruz.

'ELEKTRİKLİ ARAÇLAR VE ŞARJ İSTASYONLARI' PETROLEUM İSTANBUL'DA TARTIŞILDI



Petroleum Istanbul Akademi'de 'Elektrikli Araçlar ve Şarj İstasyonları' konusu ele alındı. Moderatörlüğünü Solutions2Charge Kurucusu ve Yönetici Ortağı Uğur Kılıç'ın yaptığı oturumda Zorlu Enerji Genel Müdür Yardımcısı Cüneyt Öner Tınaz, Tora Petrol & Tora Şarj Yönetim Kurulu Üyesi, İş Geliştirme Satış ve Pazarlama Grup Başkanı Ertüm Tüfekçi ve Voltrun Genel Müdürü Berkay Somalı konuşmacı olarak yer aldı.

Zorlu Enerji Genel Müdür Yardımcısı Cüneyt Öner Tınaz

"SEKTÖRDE YAŞANAN DÖNÜŞÜMDE DESTEK VE TEŞVİKLER VERİLİYOR"

Özellikle son bir yılda yeni oyuncular anlamında sektör hız kazandı. Geleceğin dünyasında yenilenebilir enerjinin payı yadsınamaz durumda. Burada sadece dağıtımda değil mobilite tarafında da yenilenebilir enerjinin payı giderek artmakta. Bu durumun en çok göz önünde yaşandığı sektör elektrikli otomobil dönüşümü. Dünyadaki trendlerde hem merkezi hem de yerel yönetimlerin buna destek ve teşvik paketleri ile birlikte bu işi sahiplendiklerini görüyoruz. Dünyadaki hedeflere baktığımızda global çapta bu dönüşüm daha da hızlanacak. Bu dönüşüm yaşadığımız pandemi sebebiyle daralan ticaret piyasası ve tedarikçi yönetimini hızlandırarak pazarın bu ekseninde gelişeceğini düşünüyoruz.

Dönüşüm konusuna baktığımızda ise basit bir matematikle bile mevcut otomotivlerin elektrikli araçlara dönüşümüyle ihtiyaç olacak kurulu güçlerin şu andaki alt yapıyla karşılanması mümkün değil. Zorlu Enerji'nin toplam elektriğinin toplam üretimimizin tamamına yakını yenilenebilir kaynaklardan oluşuyor. Bu işi gerçekleştirirken bu işin tam aksine koşmak çok doğru olmaz. Geldiğimiz noktada Petroleum Istanbul'a şu an 9 tane operatörün katıldığını görüyoruz. Tüm otomotiv fuarları bu dönüşüme destek verir durumda. Bangır bangır gelen bir süreç var. Bu sürece karşı gelemeyiz.

Şu anda Türkiye'de yaklaşık 2 bin lokasyonun üzerinde, 3 bin istasyon gibi bir hacimle 81 ilde tüm kullanıcılarımıza hizmet vermekteyiz. Burada şunu açıkça görüyoruz ki; benzin alımından en büyük fark bekleme ve doldurma süreleri. En hızlı cihaz bile olsa 15-20 dakikadan

1 saatlere varan süreçte aslında o lokasyonda esirsiniz. Bu süreci tamamlarken en önemli şey müşteri deneyimi diyebiliriz. Yazılım tarafı bu noktada oldukça kritik bir nokta olarak karşımıza çıkıyor.

Tora Petrol & Tora Şarj Yönetim Kurulu Üyesi, İş Geliştirme Satış ve Pazarlama Grup Başkanı Ertüm Tüfekçi

"KARBON NÖTR HEDEFLERİ AKARYAKIT VE OTOMOTİV SEKTÖRLERİNİ YENİDEN YAPILANMAYA ZORLADI"

Elektrikli araç şarj istasyonlarının kısa tarihçesine bakıldığında 2008 yılında Frankfurt fuarında bir tane firma elektrikli araç şarj cihazı tanıtıyordu. 2022 yılında Unifi fuarında elektrikli şarj cihazları akaryakıt pompalarının 3 katından fazla bir hale gelmişti. 2022 yılında Petroleum Istanbul fuarında 5 akaryakıt pompası, 7 akaryakıt ana dağıtım ve 3 elektrikli şarj cihazı ve operatörü vardı. 2023 yılında Petroleum fuarında 3 akaryakıt pompası, 4 akaryakıt dağıtım firması ve 9 elektrikli şarj cihazı / operatörü var. Şu anda fuar bir evrim içerisinde ilerliyor.

AB yeşil mutabakatı çerçevesinde 2030 ve 2050 karbon nötr hedeflerine uyum sağlama durumu akaryakıt ve otomotiv sektörlerini yeniden yapılanmaya zorladı. 2022 yılı TÜİK verilerine göre 26.6 milyon aracın 14.3 milyonu binek araçtır. Bineklerin 140,639'u hibrit ve 16,233 adet elektrikli araç vardır bu da yaklaşık 3 kat büyümeye denk gelmektedir.

Akaryakıtçı gözüyle baktığımızda tüketim nasıl olacak diye baktığımızda ise 1 litre akaryakıt yerine 3 kWh elektrik tüketimi olduğundan ülkemizde tüketilen yaklaşık 29 milyar litre akaryakıt karşılık tüm araçların elektrikli olması halinde 87 milyar kWh enerji gerekecektir. Tüm araçların dönüşümünü görmemize çok zaman

var ama şu kesin TOGG ile beraber çok hızlı bir artış meydana gelecek. Fakat sektör bir anda değişir mi buralar şu anda göreceli.

Kar hususunda akaryakıtta oldukça farklı bir durumla karşı karşıyayız. Çünkü ham madde için terminale gitmenize, sıra beklemenize gerek yok. 'Tükettiğin Kadar Öde Modeli' ile peşin ödeme yapmanıza gerek yok. Litre başı hak edilecek kar maliyeti solar paneller veya rüzgâr türbinleri ile artış sağlayabilir. Şarj istasyonlarının akaryakıt istasyonlarına göre en büyük farkı müşterilerin en az 20-30 dakika sizin tesisinizde misafir olmasıdır. Fakat işin olumsuz tarafı bu olay istasyonlar dışına da çıkarak şarj istasyonlarının olduğu her yere kayacak olmasıdır.

Alternatif yakıtlar gelirse ki gelecek! Hidrojen yakıtlı araçlar sektörde rol alabilir fakat buna daha zaman olduğu görülüyor. Şu anda hidrojenin birim maliyeti yüksek. İstasyon kurulum maliyeti çok pahalı ve mevcutta değil. Avrupa da bile çok sınırlı hidrojenli araç var. İleride kanyon ve TIR'lar için MCS (Megawatt Charging Systems) teknolojisinin geleceği öngörülüyor. MCS, 1.200 kWh arası şarj edilebilecektir. Bu işin gelecekte daha kar getiren hale gelmesini bekliyoruz.

Voltrun Genel Müdürü Berkay Somalı

"BİRTAKIM İLAVE HİZMETLER SUNMA DURUMU ORTAYA ÇIKIYOR"

Biz de 2011 yılından beri sektörün içindeyiz. İlk senelerde oldukça zorlandık. 2016 yılına kadar standartların olmadığı bir ortamda ürün ve teknoloji geliştirmeye çalıştık. Hala tam standartlar oturmuş değil fakat belli standartlar oluştu diyebiliriz.

Fuarda da görebildiğiniz üzere şarj üniteleri şekilden şekile değişebiliyor. Akaryakıt istasyonlarındaki gibi

üniteler tek tip değil. Bu durumun temelinde elektriğin her yerde olmasını söyleyebiliriz. Kullanım tipleri değişiklik gösterebilir. Biz elektrikli araç şarj tiplerini genel olarak 3'e ayırıyoruz. Birincisi evde ve iş yerinde şarj. İkincisi gün içerisinde bir yere gittiğinizde ihtiyacınız olan birkaç saatlik şarj ve üçüncüsü ise uzun yoldaki şarj ihtiyacı olarak bunları sayabiliriz. 3 kullanıcı tipinin de istek ve talepleri farklı şekilde şekilleniyor. Evinizde ve iş yerinizde şarj ederken uzun bir park etme süreniz var. Fakat buralarda hızlı ve güçlü şarj istasyonuna gerek yok. Öte yandan birkaç saat geçireceğiniz bir yerde ve uzun yolda otoyola çıktığınız zaman daha hızlı şarj istasyonlarına ihtiyaç var. Şu anda araca göre değişiklik göstermekle birlikte uzun yollarda hala ortalama 10-15 dk gibi şarj sürelerinden bahsedebiliriz. Bu iş modeli bize birtakım ilave hizmetler sunma durumunu ortaya çıkarıyor. Akaryakıt istasyonu ile ilgili elektrikli şarj istasyonları arasındaki en büyük fark bana göre bir istasyona gitme zorunluluğunun ortadan kalkıyor olması. Bu konu sadece uzun yol veya acil durumlarda 'On The Go' dediğimiz istasyonları kullanma durumunuz ortaya çıktığı bir dünyaya doğru evriliyor. Çok fazla şirketin kendini güçlü olduğu alanlarda geliştirebileceği yeni iş modellerinin geleceğini düşünüyoruz.

Şu anda regülasyon konusunda dünyada da yeni oluşan bir yapıyla karşı karşıyayız. Her ülke elektrikli araçlar konusuna farklı bakıyor ve kendince hareket ediyor. Regülasyonun neredeyse her alanına kendince dokunan bir sektörün içerisindeyiz. Bu kapsamda Türkiye'de son 2-3 yıl içinde önemli bir yol katedildi. Bu sektörün bu kadar canlı olmasını buna bağlayabiliriz. Özellikle iş yeri açma çalışma ruhsatı konusunda sıkıntılar olduğu malum. Kamu tarafında çalışma yapıldığını biliyoruz. Tahmin ediyorum ki önümüzdeki aylarda burada değişiklikler olduğunu göreceğiz.

Zirvede
38 yıl

Geleceğin adını propay koyduk



Uzmanlığımızı adımıza yazıyor, ödeme teknolojilerinde zirveye yeni kimliğimizle yol alıyoruz.

E Data olarak geçen 38 yılda, 9'u yeni nesil olmak üzere 166 farklı ödeme kaydedici cihaz tasarladık, ürettik ve hizmete sunduk. 38 yıllık tarihimizde Profilo, Farex, Olivetti, Telestar, SABA, Siemens, Telefunken gibi güçlü markalarla 15 farklı ülkede iki milyondan fazla satış gerçekleştirdik. Yazar kasa sektöründe açık ara ihracat lideri olduk ve gelişimine öncülük ettik. Bugün artık ürün ve hizmetlerimizle fark yaratan; donanım, yazılım ve hizmeti bir arada tek noktadan sunan bir çözüm sağlayıcısı, kısacası bir "ödeme teknolojileri uzmanı" haline geldik.

Şimdi, gelecekte varacağımız noktayı onurlandıracak, cihaz üretiminin ötesinde tüm hizmet ve ürünlerimizi kapsayan, bizi ve işimizi çok daha iyi tanımlayan bir isim ile yol alıyoruz.

Yaptığımız işin uzmanı, ustası olarak artık yeni adımımız ve imzamız "**Propay Ödeme Teknolojileri**".

'TÜRKİYE'NİN HERHANGİ BİR YERİNDE GÜNEŞ ENERJİSİ SANTRALİ KURULABİLİR'

16-18 MART / MARCH 2023

TÖYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ BÜYÜKCİMEKİ
TOYAP EXHIBITION AND CONGRESS CENTER BÜYÜKCİMEKİ

Petroleum İstanbul 2023 Fuarı'nın ilk gününde Petroleum İstanbul Akademi'de 'Akaryakıt İstasyonlarında Çatı GES Uygulamaları' oturumu gerçekleşti. Moderatörlüğünü Solar Çatı Yönetim Kurulu Başkanı Utku Korkmaz'ın yaptığı oturumda, HT Solar Energy Satış Direktörü Emre Kulaç ve Huawei-ERC Sistem Genel Müdürü Ali Ercan konuşmacı olarak yer aldı.

'NE KADAR ERKEN KURULURSA O KADAR ERKEN KAZANMAYA BAŞLARSINIZ'

Çatı üzeri Güneş Enerji Sistemleri bizim için önemli bir konu. Bu işin mevzuatı ve regülasyonu var. Bir elektrik tüketicisi bugün ki yönetmelikler çerçevesinde, ticarethane abone grubunda ve mesken abone grubunda sözleşme gücü kadar sanayi abone grubunda ise sözleşme gücünün 2 katı kadar GES ve RES kurabiliyor. Çatısında veya çatısı uygun değilse Türkiye sınırları içerisinde tarım arazisi dışında trafo kapasitesi uygun olan bir trafo merkezine bağlanacak şekilde güneş enerjisi santrali kurabiliyor. Güneş enerji santralinde iki ana ekipman var; panel ve inverter. Panelde üretilen DC gerilimi iç gerilime çeviren bir ekipman var o da inverterler. İnverter seçiminde bir yatırımcı, çatı üzeri GES projelerinde veya inverteri seçerken akaryakıt istasyonlarının özelinde nelere dikkat etmelidir buna bakmalıyız. Akaryakıt istasyonu sahibi kendi çatısında veya Türkiye'nin herhangi bir yerinde güneş enerjisi santrali kurabilir. Seçeceği ekipmanlar

açısından en önemli şey o günün ekipmanının fiyatı değil aslında 25 sene boyunca bulabileceği muhataplar ve arkasında durabilecek firmaların olması. Akaryakıt istasyonları özellikle güvenlik önlemleri sertifikasyonları uzun vadeli sigortaları olan ve özel koruyucu yazılımları olan ekipmanlar kullanmakta. Bugün için belki bir küçük yatırım maliyeti getirebilir ama uzun dönemde sağlıklı ve güvenilir bir santral kurmaya yardım edecektir. Sisteminiz kendini 5 yılda geri ödeyen ve 25 yıl boyunca da garanti edilen ekipmanlarla tesis eden bir yatırım. Aslında Türkiye'de son zamanlarda elektrik ve enerji fiyatları her gün artmaya devam ediyor. Bugünün koşullarında bir yatırım 5 yılda geri dönüyor. Siz bu sistemi kurduğunuzda kendinizi elektrik fiyatlarından koruma altına almış oluyorsunuz. Yani bir taraftan yatırım yapıp bir diğer taraftan işletmenizi tahmin edilemeyen elektrik fiyatlarından korumaya alıyorsunuz. 2 sene önce santrali kuran firmaların artan elektrik fiyatlarından dolayı



Solar Çatı Yönetim Kurulu
Başkanı Utku Korkmaz

yatırım geri dönüşleri gerçekleşmeye başladı. Ben 10 yıldır işin içindeyim 10 yıldır bu soru soruluyor. İki sene sonra daha verimli bir şey gelecek mi sorusuna ben de cevap olarak şunu söylüyorum. Ne kadar erken elektrik santrali kurarsan o kadar erken kazanmaya başlarsın. Benim tanıdığım Türkiye'de elektrik santrali kurup pişman olan birisi yok. Şimdi bu bakış açısıyla bakarsak eğer daha verimli elektrik santralleri gelecek mi? Lityum bataryalar konusunda, yaşadığımız afet ile birlikte yeni bakış açısı kazandık. Amerikalılar aslında batarya sistemlerini ekonomik nedenlerden değil güvenlik nedenleriyle kuruyorlardı. Maalesef şimdi bizler de şunun farkına vardık. Afet bölgesinde ilk 3-5 gün boyunca elektrik yoktu. İnsanlar küçük taşınabilir sistemlerle telefonlarını şarj ettiler ve delici matkap çalıştırdılar. Aslında güneş panelinin, bataryanın bizim için ne kadar hayati bir önem taşıdığını öğrenmiş olduk. Afet anında şunu

da öğrendik 3 gün boyunca elektrik kesintisi varsa eğer güneş panelleri ve uygun güçte batarya sistemiyle bir ev veya şirket en azından kendi acil ihtiyaçlarını karşılayabileceği elektriği üretebilir, depolayabilir ve depoladığı elektriği kullanabilir. Aslında şöyle enteresan bir durum var; Petroleum İstanbul Fuar'ında ilk oturum çatı üzeri güneş enerji santrali, ikinci oturum da elektrikli araç şarj istasyonları. Bu içinde bulunduğumuz dönüşümün ne kadar belirgin olduğunu ve hayatımızın içerisinde olduğunu bize gösteriyor. Yani biz petrol oyuncularının olduğu bu fuarda güneş enerji santralini konuşuyoruz. Bir taraftan dönüşüme tanıklık ediyoruz. Akaryakıt istasyonları çatılarına güneş enerji santralleri koyup otoparklarına güneş enerji santralleri kuruyor ve kendi elektriklerini üretiyorlar. Diğer bir taraftan da elektrikli araç şarj istasyonu noktası haline geliyorlar. Fuarı gezdiğinizde petrol fuarında hiç benzinli araç görmüyorsunuz ama içerde en az 5-6 tane farklı markada elektrikli araç var. TOGG bugün ön siparişlerini alıyor. Dört yıl içinde yaklaşık olarak 300 bin elektrikli aracın piyasada olacağı ve şarj ihtiyacına sahip olacağını öngörüyoruz. Rakamlar bize bunu gösteriyor, şimdi burada başka bir dönüşüm daha var oda nasıl ki akaryakıt istasyonlarında dağıtıcılar varsa aynı zamanda şarj istasyonları işleten bizim gibi şirketlerin de şarj istasyonu lisansları var. Aslında görüyoruz ki, bir akaryakıt istasyonu sadece dağıtım noktası ve satış noktası değil, aynı zamanda bir elektrik üretim noktası. Bununla birlikte bir elektrik ikmal noktası haline geldi. Bu dönüşüm başladı ve buna ayak uydurabilenlerin oyunun içerisinde kalacağını düşünüyorum.



'2017 YILINDA KARLILIĞIN ARTMASI YENİ OYUNCULARIN SEKTÖRE GİRMESİNE ZEMİN HAZIRLADI'

Sistem içerisinde panel ve inverter maliyet anlamında en yüksek potansiyele sahip. 2011 yılından bu yana her yıl regülasyonlar değişti. Özellikle 2017 yılında bir regülasyon değişikliği oldu. O dönem talebin arzdan daha çok arttığı bir dönemdi. Bu dönemde maliyetlerin de karın da arttığı bir dönem oldu. Kurduğumuz sistemler ürün bazında 12 yıl, performans bazında ise 25-30 yıl garantilere sahip. Bu noktada 2017 yılında karlılığın artması yeni oyuncuların sektöre girmesine zemin hazırladı. En önemli konu bu kadar uzun vadeli yatırımda finansal olarak ayakları yere sağlam basan hem de 5-10 sene sonra sizin karşınıza muhatap olabilecek firmaları tercih etmeniz gerekiyor. 2019 Mayıs'ta yönetmelik değiştikten ve öz tüketim amaçlı çatı projeleri kurulmaya başladıktan sonra bizim için sistemlerin güvenilirliği daha önemli oldu. Panellerin o bölgenin kirlilik seviyesine göre temizlenmesi lazım. Çünkü toz birikintisi panel üzerinde gölge oluşturur ve verimi azaltır. Ayrıca bir çatıda dizayn yapılırken gölgelere, bacalara ve direklerle dikkat edilmezse panel üzerinde düzenli gölge oluşturacak yanlış bir tasarım yapılırsa sistem performansının düşmesine ve o panelin ısınması gibi olası tehlikelere yol açabilir.

Diğer bir konu da sigorta konusu. Her firma sözleşme yaptığında paneller için 12-25 yıl garantiler verir. Bizim ekstra bunları kapsayan Münih Sigortayla anlaşmamız var. HT'nin olmadığı bir durumda, muhatap bulamadığınız takdirde panelin garanti kapsamında bir sorun çıkması halinde zararınızı karşılayacak bir muhatabınız daha olacak. HT Solar bir Çin firması, Türkiye'den yatırım kararını çekse bile muhatap lisans sahibi Çin'de ki firmamız olduğu için çok geçerli bir durum değil. Panellerde bir problem olduğunda muhatap aradığınızda, bizi bulamadığınızı varsayalım. Buradan biriyle görüşmek istiyorsunuz. Bahsettiğim Münih Sigortanın Türkiye'den bir sigorta şirketiyle lokal anlaşması var. Sigorta kapsamında bir zarar durumunda zararınızın karşılanmasını isteyebilirsiniz. Size panelleri sevk ettikten sonra ilgili tüm panellerin seri numaralarını alıcı ismiyle birlikte Münih Sigortaya belirtiyorsunuz.

Yatırımın bir an önce yapılması en doğrusu. Ben 2014 yılında solar sektöre girmiştik, o zaman panel fiyatları watt başına 1 dolar seviyelerindeydi. Şu anda 45-50 dolar seviyelerine kadar geldi. Tabii ki panel maliyet tarafında yüklü bir paya sahip olduğu için düşüşler olacak. Şu anda Türkiye'den



HT Solar Energy Satış Direktörü Emre Kulaç

Avrupa'ya kıyasla solar yatırımların geri dönüş süresi çok daha kısa sürede. O yüzden teknoloji anlamında bundan önce sürekli kullandığımız ana hammadde panelin kalbi olan hücreler. Bu hücre teknolojisinde bazı gelişmeler yaşandı. Aynı metrekarede daha verimli ürünler üretmeye başladık. Bundan 5-6 sene önce tesis kurmuş bir yatırımcı hem panel fiyatlarının düşmesiyle hem de verimliliklerin artmasıyla kendi isteğiyle 250 MW panelleri çıkarıp yerine yenisini takabilir. Tüm şirketlerin gündeminde depolama var. Depolamayla birlikte kayıpları minimize etmiş oluyoruz. O an tüketimimiz çok fazla değilse ilerde kullanabiliyoruz. Panel konusunda şunu söyleyebilirim belki de Türkiye'de 35'in üzerinde Panel üreticisi var ve her geçen gün de yeni oyuncular dahil oluyor. Biz bazı hammaddeleri Türkiye'de üretiyoruz sektörün yüzde 90'ından fazlası Çin tarafından yönetiliyor. Birçok üretici de hammadde tarafından Çin'e bağlı durumda ve geçtiğimiz pandemi ile birlikte 2023 yılı içerisinde gördük ki bu bağımlılık ciddi şekilde üretimdeki kesintilere sebep olabiliyor.

Tüm planlamalar önceden yapılmak durumunda aksi halde sizin hammaddeyi Çin'den getirebilmeniz, burada ürün haline dönüştürebilmeniz ve yatırımcı sevk etmeniz ciddi bir süre alıyor. Şu anda hem Avrupa tarafında savaşla birlikte başlayan talep artışı beklenenin üzerinde hem de Türkiye'deki teşvik edici regülasyonlarla birlikte artan talep ciddi anlamda üretim sıkıntılarını meydana getirdi. Özellikle geçtiğimiz yıl Ocak ayında elektrik fiyatları bir anda artınca çok ciddi bir talep patlaması oldu. Buradaki talebin aynı hızla devam edeceğini düşünüyorum. Bu yüzden yatırım kararını bekletmek belki de yatırımcı daha ileri tarihlere atmanıza sebep olabilir.

'2017 YILINDA TÜRKİYE'DE ÇOK CİDDİ BİR TALEP PATLAMASI YAŞANDI'

ERC Sistem 14 yıllık bir şirket, biz alçak gerilim-dağıtım sistemleri konusunda projeler ve ürünler yapıyoruz. Huawei Türkiye de yaklaşık 20-21 yılını kutlamak üzere olan bir teknoloji firması. Türkiye'de kurulu bir şirketi ve kendine ait 4 binden daha fazla çalışanı var. Biz çatımıza güneş enerjisini kuruyoruz. Güneş enerjisinde ki fotonlar panellere çarpıyor ve oradaki gerekli elektronları hareket ettiriyor. Panellerin altındaki Jackson Box dediğimiz bağlantılar üzerinden inverterlere geliyor ve buraya kadar olan her şey doğru akımla oluyor. Fakat güncel hayatımızda alternatif akımı kullandığımız için bunun bir şekilde çevrilmesi gerekiyor. Bizim sunduğumuz ürün bu noktada devreye giriyor. Çünkü ne kadar verimli bir invertörü seçerseniz o kadar fazla enerji elde edersiniz. Bu enerjiyi de zaten pano üzerinden daha sonra şebekeye veriyorsunuz ya da iş tüketiminde kullanabiliyorsunuz. Arızaların hızlı şekilde tamir edilmesi ya da yerine yeni bir invertörün verilmesi gerekli. Çünkü invertörü kaybettiğiniz anda o invertöre gelen tüm enerji boşa gidiyor. Yatırımlar 25 yıllık burada 1 yıllık yatırımlardan bahsetmiyoruz. Bu yatırımların bugününü değil 10 yıl sonrasını da hesaplamamız lazım. Türkiye'nin de invertör ya da ekipman çöplüğüne dönmemesi için daha ilk gün yatırımlarımızı yaparken buna çok dikkat etmemiz lazım. Çünkü daha sonrasında invertörleri değiştirdiğinizde ya da yerine geç koyduğunuzda toplam sahip olma maliyeti çok daha yüksek bir noktaya gelebiliyor. Şu an bulunduğumuz yer Petrol İstanbul burada en önemli şey akaryakıt istasyonları. Akaryakıt tarafına baktığımızda bazı kritik noktalar bulunuyor. Ark herkesin korktuğu bir şey. Herhangi bir şekilde bir kıvılcım oluşursa ben ne yapmalıyım düşüncesi oluşuyor. Akaryakıttan bahsediyoruz bu birçok ciddi sonuçlara neden olabilir. Bizim ark koruma dediğimiz bir yazılımımız var. Bu yazılım sayesinde invertörler zaten bir ark olduğunda kendini kapatıyor. Petrol istasyonu özelinde bu gerçekten çok önemli bir konu. Türkiye'ye baktığımızda güneş konusunda biz çok şanslıyız. Biz buna beyaz petrol diyoruz. Avrupa'da bu durum patlamış durumda. Herkes yatırımını yapıyor ve kuruluma geçiyor. Coğrafi olarak çok şanslı bir yerdeyiz. Türkiye'de sıcaklığımız, soğumuz ve dengeli güneşlenme sürelerimiz çok iyi. Bunu beklemek için bir sebebimiz yok ve bunun hiç kimseye faydası yok. İyi teknolojiyi beklemek kimseye büyük bir fayda sağlamayacak. Depolama konusuna gelirse aslında



Huawei-ERC Sistem Genel Müdürü Ali Ercan

geleceği konuşuyoruz. Huawei'nin birçok çalışması var. Bunlar evlerde ve fabrikalarda kullanılabiliyor. Eğer yatırımcı olacaksanız bu konuda devlet destekleri var. Araziye bir depolama tesisi kurup bunu güneşle destekleyebilirsiniz. Akaryakıt istasyonlarını çok güç gerektireceği için evsel depolama kategorisine alabiliriz. Bu depolamanın esasında bir su depolamasından farkı yok. Suyunuz kesildiğinde aynı şekilde kullanacağınız bir sistem. Güneş enerjisi, elektrikli araçlar ve depolama. Eğer siz bu teknolojiye 'hayır ben ilgilenmiyorum bu teknoloji ile artık uğraşmıyorum' dersiniz ve kulak tıkarsanız ayakta duramazsınız. Huawei invertör şu an dünyada en fazla invertör üreten ve sevk eden firma. Tüm dünyada 23 GW dan fazla üretimleri var. Tabii tüm Avrupa kıtası, Afrika kıtası ve her yerde şu anda konuşulan konu güneş. Oralarda da invertör bu işin önemli bir kalemi. Biz 2023 yılını maalesef kapattık. 2024 ve sonrasını konuşmaya başlıyoruz. Bu sadece Türkiye özelinde değil gerçekten de tüm dünyada büyük bir talep var. Özellikle savaşın etkisiyle yenilenebilir enerji ve bunu depolama ile beraber herkes kullanmak için büyük bir yarış içerisinde. Görünen şu ki; güneş sektöründe üretim çok fazla ve talep tarafında tüm dünyada inanılmaz derecede büyük bir artış var. Yatırım kararlarını düşünürken maliyet, enerjiyi çeşitlendirmek ve bunların yanı sıra teslim sürelerini de göz önünde bulundurmak çok önemli konular. Şöyle bir detay da eklemek isterim; Huawei Türkiye'de en çok kullanılan invertör markası ve Türkiye'nin pazar kısmında yüzde 50-60 kadar ürünlerimiz çıkıyor. 2014 yılından bu yana kesintisiz bir şekilde çalışan invertörler var. Biz ise bu talebe kesinlikle yetişemiyoruz. Bu sebepten dolayı yatırımcıların bu kararları bir an önce alması gerekiyor.

'MÜŞTERİLERİN KATMA DEĞER BEKLENTİLERİNİ KARŞILAMAYA YARDIMCI OLUYORUZ'

Petroleum Istanbul Fuarı kapsamında düzenlenen Petroleum Istanbul Akademi'nin ikinci günü "Akaryakıt Perakende Sektörünün Niteliksel Zorlukları ve Potansiyel Çözümler" oturumu ile devam etti. Oturumda, SGS İş Geliştirme Müdürü Cherif Bel Hadj Ali sunum yaptı.

Akaryakıt perakende sektörü gerçekten çok değişiyor. Bu değişimin 3 ana faktörü var. Bunlar; düşük karbonu destekleyen yönetmeliklerin öncülüğünde alternatif yakıtların gelişmesi, gelişmiş mobilite modellerinin ortaya çıkması. Yani ulaşımın şehirleşmesinden bahsediyoruz. Tüketici beklentilerinin evrimiyle birlikte, benzin istasyonundan da beklentiler değişti. Hızlı, kaliteli ve seçeneği fazla olan hizmet anlayışı hakim olan beklentiler var. Yani müşteri giderek daha fazlasını bekliyor. İstasyonlardaki yüksek operasyonel risklere paralel olarak bu sektörün zorlukları ve önemli düzenlemeleri var. Biz de denetim şirketi olarak müşterilerimizin düzenleyici çerçeveleri karşılamalarına ve benzin istasyonlarında değişen müşteri beklentilerini benimsemelerine destek oluyoruz.

Özellikle de petrol istasyonlarının karşılaştığı zorlukları biliyoruz. Ürün kalitesi, ürün kayıpları, hizmet kalitesi ile ilgili çeşitli riskler var. Bu riskler, yanlış fiyatlandırma, zayıf marka imajı, düşük tüketici memnuniyeti, tüketici sadakat eksikliği, operasyon sorunları, yakıt kayıpları, yakıt kalitesi, çevresel yük, sağlık ve güvenlik uyumsuzlukları, yangın ve patlama riskleri, mevzuata uyumsuzluk, gıda güvenliği, hijyen ihlalleridir. Bununla birlikte SGS olarak, iş zekası, gıda hijyen hizmetleri, uyumluluk denetimleri, ödeme ve filo yönetimi, sağlık, güvenlik ve çevre hizmetleri, yakıt kalitesi programları, yakıt bütünlüğü programları, additivasyon hizmetleri, kalibrasyon ve metroloji, tank kaçak tespiti, mikrobiyolojik kirlenme, yakıt miktarı gözetim ve denetimleri, ıslak stok yöntemi, envanter denetimleri, mühendislik, tedarik ve inşaat yönetimi gibi çözümlerimiz mevcut. Biz SGS olarak ürünün rafineriden yüklenmesinden başlayarak son kullanıcıya yani tüketiciye ulaştırılması konusunda destekliyoruz.

Amacımız akaryakıt ve LPG ya da herhangi bir tehlikeli madde yükleyen kamyonların yüklenmesi için uyumlu olması ve minimum standartları karşılamaını sağlamak. Bunu sağlamak için kamyonları denetliyoruz, kamyonların yakıt taşımak için standartlarının ve yakıt yükleme kalitesinin iyi olduğundan emin oluyoruz. Dolayısıyla, ürünlerin nakliyesi sırasında, yol güvenliği ve ürün bütünlüğü ile ilgili çeşitli riskler olduğunu biliyoruz. Bu

konuda müşterilerimize destek oluyoruz. Yani SGS olarak bu riskleri azaltabilir ve yol güvenliği ile ilgili minimum standartların karşılanmasını sağlayabiliriz. Filo izleme sistemleri kullanılarak SGS kontrol odasında tüm taşıtları izliyor ve şirketlerin standartlara uymasını sağlıyoruz.

Perakende satış alanında da yerel standartları karşılamakla ilgili zorluklar olduğunu söyleyebilirim. Yani benzin istasyonu tarafından karşılanması gereken düzenlemeler mevcut. Bu sebeple standartların minimum şekilde karşılandığından ve sahanın bu düzenlemelerle uyumlu olduğundan emin olmak için de bazı hizmetler sunuyoruz. Elektrik tesisatlarının iyi olduğundan emin oluyoruz. Bazı risk değerlendirmeleri yapıyoruz. Bunlar istasyonların risk değerlendirmeleri. Burada sağlık ve güvenlik riskleri, ürün kalitesi gibi yerel düzenlemeleri ilgilendiren ve sahada yapılması gereken minimum çalışmalar. Bu çalışmalarla bir müşterilerimize harika bir müşteri deneyimi sunmayı hedefliyoruz.

"AMACIMIZ RİSKLERİ BELİRLEMEK VE ÇÖZÜM SUNMAK"

Test, denetim, doğrulama ve belgelendirme şirketi olarak biz, akaryakıt perakendecilerine yardım ediyoruz. SGS olarak sürekli ve düzenli numune alıp, aldığımız numuneleri test ediyor ve tüm süreci denetliyoruz. Ülkeye bağlı olarak kontaminasyon riskleri var. Perakende sahasını ziyaret ederken test edilmesi gerek birçok parametrenin olduğunu biliyoruz. Müşterilerimize ve ortaklarımıza sahada mevcut olan farklı riskleri belirleme ve aynı zamanda burada



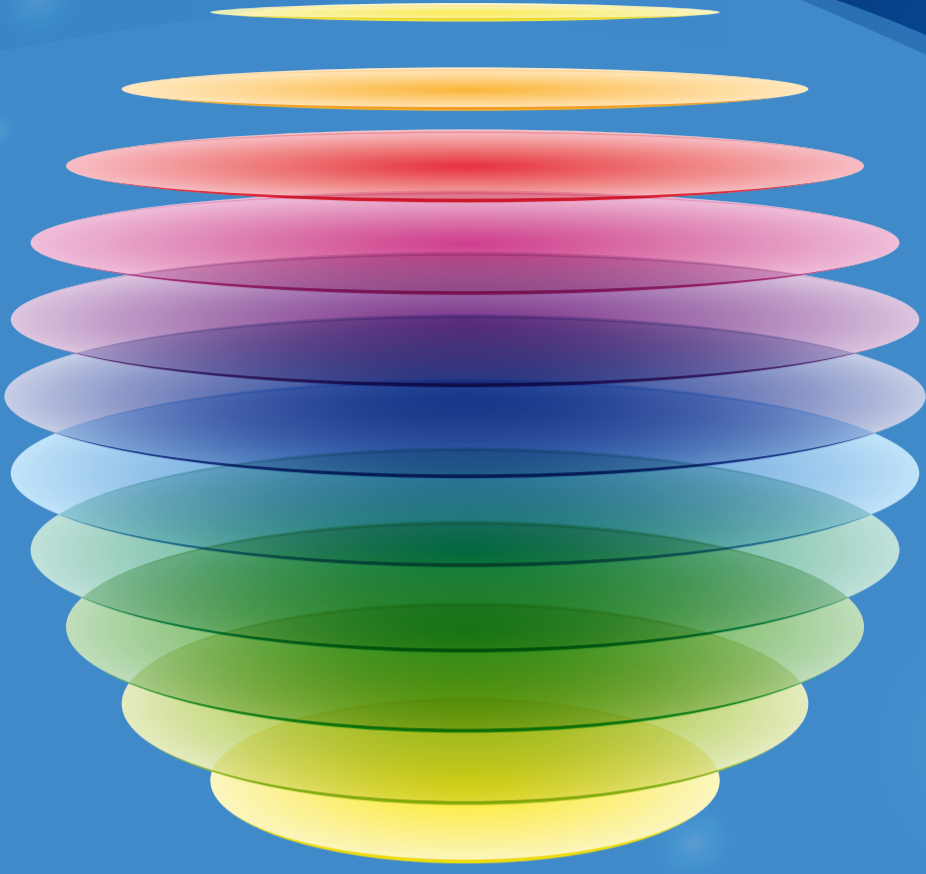
SGS İş Geliştirme
Müdürü Cherif
Bel Hadj Ali

görebileceğiniz gibi bu riskleri azaltma konusunda destek veriyoruz. Yani çevre ile ilgili riskler var. Sağlık ve güvenlikle ilgili bazı riskler var. Perakende satış yerlerinde çalışan kişilerin nitelikleri ve yetkinlikleri ile ilgili bazı zorluklar var, yani ön saha personeli veya benzin istasyonu bayileri ve ayrıca varlıklarla ilgili bazı zorluklar var. Zorluklar ve riskler olduğu gibi karşılanması gereken beklentiler var. Ancak müşterileriniz sizden giderek daha fazlasını bekliyor. Biz de bu beklentilerin karşılanmasına yardımcı oluyoruz. Hizmet verdiğimiz farklı petrol pazarlama şirketleri için müşterilerin katma değer beklentilerini karşılamaya yardımcı oluyoruz. Yani, müşterilerimizin bu tek durak ofis yaklaşımını uygularken sağladığımız maliyet verimliliğini takdir ettiklerini gördük. Müşterilerimizin tek bir temas noktası, tüm bunları içeren tek bir raporu var; yani siteyi ziyaret ederken sağladığımız denetimler. Aslında tüm müşteriler dijital raporlar

bekliyor. Yani müşterilerimizin raporlara çevrimiçi olarak ve zamanında erişebilmelerine yardımcı olan dijital bir aracımız var. Ayrıca kalite mührü olarak adlandırılan bir program uyguladık. Burada müşterilerimize bir süreç incelemesi ve risk analizi uyguluyoruz. Biz bunu uyguladıktan sonra tüm perakende ağında yakıt kalitesi denetimlerini gerçekleştiriyoruz. Bundan sonra ise programın standartlarıyla uyumluysa sertifika verebiliyoruz.

Aslında trend elektrikli araçlar. Biz de şarj istasyonlarını destekliyoruz ve istasyonların montajından hizmet dışı bırakılmasına kadar tüm süreci izliyoruz. SGS olarak, Çin Devlet Şebekesi ile yaklaşık 2 bin şarj istasyonunun denetlenmesi ve test edilmesine yönelik çalışma yaptık. Amacımız daha önce de belirttiğim gibi riskleri azaltarak en nihayetinde nasıl değer yaratabileceğimiz ve nasıl yardımcı olabileceğimiz üzerinde çalışıyoruz.





13.TÜRKİYE ENERJİ ZİRVESİ

Türkiye enerji piyasasının, kamu ve özel sektör birlikteliği ile gerçekleştirilen en büyük organizasyonu

KASIM 2023'TE BULUŞMAK ÜZERE

'ÜLKEMİZ DÜNYANIN EN ÇOK OTOGAZ KULLANIMI YAPAN İLK BEŞ ÜLKESİ ARASINDA'

Petroleum Istanbul Fuarı kapsamında düzenlenen Petroleum Istanbul Akademi'nin ikinci gününde "TSE ve Akaryakıt Sektörü Faaliyetleri-Sayaç Ölçümleri, Buhar Geri Dönüşüm Sistemleri v.b." paneli gerçekleşti. Panelde, TSE Endüstriyel Ekipmanlar Müdürü Oktay Akman, TABGİS Başkan Vekili Haşmet Akın Ketenci ve PÜİS Genel Sekreteri Ali Tutuk sunum yaptı.



'TSE OLARAK BİZİM ÖNCELİKLİ AMACIMIZ HİZMET KALİTEMİZİ YÜKSELTMEK'

Türk Standartları Enstitüsü olarak ölçü aletlerinin periyodik muayenelerinin, Su Dışındaki Sıvılar İçin Ölçme Sistemleri ile Bazı Ölçü ve Tartı Aletlerinin Muayene Yönetmeliği kapsamında yapıyor. Bu yönetmelik altında biz Akaryakıt Dispanserlerinin Muayenesi ya da Tanker Muayeneleri değil bunlara ek olarak 8 ana başlıkta farklı ölçü aletlerinin de muayenelerini gerçekleştiriyoruz. Ölçü aletleri periyodik muayeneleri kapsamında yaklaşık 150 tane uzmanımızla, 42 tane akaryakıt aracı, 10 bölge koordinatörlüğümüzde, 21 müdürlük marifetiyle bu muayenelerimizi gerçekleştiriyoruz. 8 ana kalemede farklı alanlarda da olduğu için yoğun bir hizmet sektöründe çalışıyoruz. Enstitümüz, «TS EN ISO/IEC 17020» akreditasyon standardına göre akredite bir kuruluş olarak ölçü aletlerinin periyodik muayenelerini gerçekleştiriyor. Enstitümüz, her yıl TÜRKAK tarafından yetkin teknik uzmanların denetiminde yaptığımız tüm faaliyetler kapsamında denetlenmektedir. Bu denetimler TÜRKAK tarafından belirlenen ve konusunda uzman kişiler geldiği için yaptığımız işlemlerin doğrulamasını biz üçüncü taraf olarak akreditasyon belgemiz ile sunuyoruz. Akaryakıt muayeneleri ile ilgili ölçü aletleri dispanserleri tarafında 3'üncü yılımızı tamamladık. Normal şartlarda biz 2020 yılında muayenelere başladığımız zaman tespitli diye herhangi bir ayırım yoktu. Bu şu anlama geliyordu; bu tespitli uygun dediğimiz aslında uygunsuz olarak değerlendiriliyordu ama Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımızın inisiyatif kullanmasıyla bunları farklı kategorilere ayırarak

şu anda muayenelerimize bu şekilde devam ediyoruz. Uygunsuzlukların tipine göre sayılarına baktığımız zaman özellikle bazı uygunsuzluk türlerinde yoğunlaşma olduğunu görüyoruz. Özellikle biz 'tespitli' diyoruz, kullanıcı mağdur olmasın diye. Bunun sonucunda eğer ki ölçüm kısmında herhangi bir hata yoksa dediğim gibi 'tespitli' olarak uygundur diye neticelendiriyoruz. Bu tespitli T3, T4, T5, T6'yı bizler il müdürlüğüne aykırılık var diye bildiriyoruz. Bunun sonucunda maalesef il müdürlükleri cezai işlemler uyguluyorlar. Tanker sayaçları ile ilgili yıllardır dile getirilen ve enstitümüzün eleştirildiği hususlardan bir tanesi; tanker muayenelerinin hizmetini verdiğimiz ölçüm noktalarının sayısının artırılmasıdır. 2020 yılında biz 6 birimimiz ile 6 bölgemizde bu faaliyetleri yürütmekteyken şu anda 14 tane ilimizde yüksek ölçekli, yüksek devirli tanker sayaçlarını ve hacim ölçek kaplarının muayenelerini gerçekleştiriyoruz. Yakın zamanda bir yönetmelik değişikliği bekliyoruz. Şu anda mevzuat buna uygun hale getirilecek, eğer ki aynı yıl içerisinde kullanıcılar TSE başvurularını yapıp o ölçü aletini yaptırmamış olursa bunlarla ilgili de maalesef cezai işlemler ile karşı karşıya kalınacak. Sektördeki yeni başladığımız Buhar Geri Kazanım Sistemleri muayeneleri Benzin ve Naftanın Depolanması ve Dağıtılmasından Kaynaklanan Uçucu Organik Bileşik Emisyonlarının Kontrolü Yönetmeliği var. Bu yönetmelik kapsamında da akaryakıt dispanserlerinin tankerlerde, rafinerilerde ve dolun merkezlerinde Buhar Geri Kazanım



TSE Endüstriyel Ekipmanlar Müdürü Oktay Akman

Sistemleri'nin olması gerekiyor. Mevcut yönetmeliğimize göre hem depolama tesislerinde hem de istasyonlarda satış kapasitelerine göre ve yeni/eski olmalarına göre 01.01.2021'de başlayan sürecimiz var. 2023 tarihi itibarıyla yönetmeliğin kapsadığı kullanıcı şekli biraz daha artırılmış hale geldi. Buhar Geri Kazanım Sistemi ile ilgili detaylı bilgiyi bizler aslında web sayfamızda yayınladık. TSE'nin web sayfasına girdiğiniz zaman hizmetlerimizin altında Buhar Geri Kazanım Sistemleri diye arattığınız zaman hem mevzuat hem başvuruların nasıl yapılacağı ve diğer tüm teknik detay bilgilerine ulaşabiliyorsunuz. Başvuru ile ilgili iki tane kılavuzumuz var. İki tane farklı ürün grubundan bahsedebiliriz. Biri akaryakıt istasyonları ve terminaller diğeri de tankerler olarak. Her ikisi içinde ayrı başvuru kılavuzumuz var, online başvuru alıyoruz. Başvurular

ile ilgili detaylı bilgi bu kılavuzlarda mevcut. TS EN 16321-2 standardı kapsamında 3 tane muayene metodu var. Bunlar Islak Test A Metodu, Islak Test B Metodu, Kuru Test Metodu şeklinde. Bunlardan aslında ilgili mevzuat gereği en uygun olanı Kuru Test Metodu. Enstitü olarak şu anda Islak Test A Metodunu kullanıyoruz. Bu dispanser üreticisinin marka, model, tipinden bağımsız olarak tüm dispanserlerde uygulanabilecek bir metod. Yine sektördeki bir diğer faaliyetimiz ÖKC muayeneleri. Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihazlar (ÖKC)'in damgalanması ile ilgili Gelir İdaresi Başkanlığı (GİB) ile protokol imzalandı. TSE olarak biz ÖKC muayenelerinde ÖKC - CPU bağlantısı olduğu, ÖKC - CPU bağlantısının TSE'nin izni ve damgası dahilinde ve arada başka bir ek olmadan yapıldığı, ÖKC - CPU bağlantısının olmadığı durumda dispenserin yakıt vermediğinin kontrollerini yapacağız. Bu muayenelerde süreç Aralık 2022'de protokol imzalanması ile başladı. Bu ay içerisinde gerekli görüşmeler yapıldı ve sürecimiz netleşti. Bu ay ÖKC hakkında sektörle toplantı yapmayı planlıyoruz. Nisan 2023'te başvuru sistemini açmayı ve Mayıs 2023'te de muayenelere başlamayı planlıyoruz. Tüm firmalar ile bu konuları teyitleştikten sonra damga planlarımızı yayınlayacağız. Buna istinaden de ÖKC muayenelerine başlayacağız. TSE olarak bizim yaptığımız bütün faaliyetlerdeki öncelikli amacımız hizmet kalitemizi yükseltmek. Tüm Türkiye'de muayene hizmetinin yeknesak/standart bir şekilde, aynı kalitede, aynı gereklerle yapılmasını hedefliyoruz.

'MÜŞTERİLERİMİZE ÖZEL ÇÖZÜMLER GELİŞTİRİYORUZ'

Akaryakıt sayaç damgaları konusunda sahada yaşanan bazı problemler var. Aslında mevzuat yapıcı çeşitli gerekçeler ile mevzuatı oluştururken zaman içerisinde artık bizim geri dönüşler yapıp bu geri dönüşlere göre mevzuatı şekillendirme kültürümüzün de daha iyi vaziyete gelmesi gerektiğini düşünüyorum. Örneğin akaryakıt sayaçlarına iki yılda bir periyodik muayene yapılıyor. Bu periyodik muayene yapılması öncesinde de her seferinde biz şimdi TSE'nin sitesinden daha önce Sanayi Ticaret İl Müdürlüklerine başvuruya bu sayaçların damgalanmasını talep ediyoruz. Bu damgalanmaların neden olduğunu çok anlayabilmiş değilim. İstasyonda değişiklikler olursa elbette biz bu başvuruları yapmak durumunda olmalıyız fakat periyodik muayenelerle her seferinde internet sitesinden girip bunları yapmak hem zaman kaybı hem de tek tek daha önce girmiş olduğunuz verileri girmek ve adım adım girerken de eklemek suretiyle gereksiz bir iş yükü oluştuğunu düşünüyorum. Buhar Geri Dönüşüm Sistemleri, Türkiye'nin uymakla yükümlü olduğu bir AB direktifi üzerinden bize zorunlu olarak yansımaktadır. TABGİS olarak biz, direktifin İngilizcesinde de Avrupa'da zorunlu olduğu şeklinde de sac ayaklarının aslında eksik olduğunu düşünmekteyiz. Zira terminallerden tankerlere dolmuş, tankerlerden istasyonlara dolmuş, istasyonlardan da araçlara dolmuş ayakları mevcut. Direktifin hedefi sadece ozon tabakasına da zarar veren diğer sera gazları gibi akaryakıt buharının da salınımını azaltmayı hedefliyor. Dolayısıyla bundan belirli bir süre içerisinde yatırım yapılan paranın geri alınmasını beklemek söz konusu değil. Direktifimiz Türkçeleştirilirken bir yönetmeliğe bağlanmış. İki fazdan oluşuyor. 1'inci Faz, tankerden akaryakıt tanklarına dolmuş esnasında buhar geri kazanımı ve istasyonları ilgilendiren tarafı 01.01.2023'te zorunluluk haline geldi. Bayilerin bütün istasyonlarında tankerlere dolmuş yapılırken kapalı sistem dolmuş yapılması, buharın havaya salınmaması esas ama piyasadan öğrenebildiğimiz kadarıyla da bayi olarak bizler bu konuda yavaş hareket etmiş durumdayız. Akaryakıt dağıtım şirketleri kendi işlettikleri istasyonlarda büyük ölçüde bu konuda hazırlıklarını yapmışlar. TSE hazır olduğunu ifade ediyor, ilk kontrollerini de yapmaya başladılar. Şimdi tabii bayiler neden yavaş kalıyor? Diyorlar ki; 'Tamam ben bunu yapacağım ama terminalde daha büyük bir salınım var. Akaryakıt tankerlerinin birçoğu halen kapalı dolmuş sistemi, alttan dolmuş sistemi gibi sistemlere sahip değil dolayısıyla ben yapacağım adam orada salınım yapacak, neden



**TABGİS Başkan Vekili
Haşmet Akın Ketenci**

bu parayı ödeyeyim, bir başlasınlar bakalım belki ceza kesiyorlarsa başlarız.' Bunun böyle olmaması lazım. İstasyonlarda Faz 1'in 01.01.2023, Faz 2'nin de 31.12.2023'te tamamlanması söz konusu. Aslında bazı metreküp sınırları var ama bunlara çok takılmamak lazım. Bizim tankerden tankere zorunluluğumuz başladı diye söyleyebiliriz. Maliyetler sektöre nasıl yansıyor diye Çevre Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı ile ilgili kurumlar, sektör temsilcileri ile görüşmeler yaparken TOBB bünyesinde sektörün değerli ana dağıtım şirketleri, kuruluşları, bayi sendikaları bir araya geldiler ve birlikte yaptıkları raporlamayı Bakanlığa sundular. Yaklaşık 680 milyon Euro'ya varan toplam bir maliyet ten bahsediliyor. Bunun içerisinde yaklaşık 185 milyon Euro'ya yakın kısmı da istasyonlarda yapılacak olan masraflardır. Sektörümüz maalesef bu ağır yükü kaldıracak marjlara sahip değil. İstasyonlar belki bu maliyetleri göze almamak için düşük benzin satışları varsa benzin satışı yapmamayı tercih etmek durumunda bile olmaları bile söz konusu olabiliyor. Ayrıca tanımlanan süreler içerisinde zamanında başlansaydı dahi tamamlayacak firma sayısının yeterli olmadığını değerlendiriyoruz. Kaldı ki akaryakıt tankerlerinin birçoğu halen üstten dolmuş yapıyor. Biz TABGİS olarak başta istasyonlar olmak üzere geçiş sürelerinin en az 5 yıl uzatılması gerektiğini düşünüyorum. AB'nin birçok ülkesinde hali hazırda uygulanması zorunlu geçiş sürelerine uyulmayarak ertelemeler yapıldığı bilgisine sahibiz. Ayrıca teknolojinin değişmesi ve yeni yakıt sistemlerinin gündeme gelmesi ile de belki de ileride atıl hale gelecek bir yatırımı bu sektörün katlanmaması gerektiğini değerlendiriyoruz. Özellikle yakın zamanda olan deprem sebebiyle OHAL bölgesindeki istasyonlara öncelik olmak kaydıyla Türkiye çapında 5 yıl erteleme yapılmasını ilgili kurumlardan talep etmiş bulunuyoruz.

'İSTASYONLAR ENERJİ İKMAL NOKTALARINA DÖNMENE BAŞLADI'

5 Aralık 2018 tarihinde yürürlüğe giren yürütmeliyle, bazı terminallere, akaryakıt tankerlerine ve akaryakıt istasyonlarına benzinin depolanması, taşınması ve satış esnasında buharın atmosfere atılmayıp geri kazanımı için yapılması gerekenlerden bahsediyor. Burada başta PÜİS olmak üzere birçok kurum ve kuruluşun ortak biçimde ifade ettiği gibi bu süreç birçok soru işaretini içerisinde barındırıyor. Mevcut karlılık düzeyleri dikkate alındığında bu hiçbir tarafın karşılayabileceği bir tutar değildir. Geri kazanılması neredeyse imkansız olan bu tutarın çok büyük bir kısmı da yurt dışına gitmektedir. İthalat şeklinde yapacağız. Yani bu aynı zamanda milli bir servetin dışarıya atılması olarak da düşünebiliriz. İstasyonlar tarafında yaşanacak sorunlar var.

Ruhsat problemleri, güncellenen yönetmeliklere göre olanların ruhsat işlemlerinden dolayı kapanma ihtimaline bile gelebileceği durumlar oluşuyor. İstasyonlarda bu dönüşümdeki benzin satışındaki düşüklükler, tip onayları, sınırlı sayıda tedarikçi olması verilen sürelerde tamamlanacağına inanmıyorum. Çünkü bunların sınırlı sayıda tedarikçisi şu anda yok. Bakanlıkta 2018 yılında bazı denetim yetkilileri, yetkilerini TSE'ye devrettikten sonra, doğal olarak TSE'deki uzman arkadaşlarımız sahaya hâkim olmadığı için akaryakıt istasyonlarıyla uzmanlar arasında çok sayıda sıkıntı çıkmıştı. TSE uzmanlarımız mevzuatta yazanı uygulamaya çalışıyor fakat sahada öyle değil. Sahada yerine getirilemeyince de birçok problemler çıkmıştı. Terminallerde, tankerlerde de aynı sıkıntılar var. Birçok ilave dolmuş adasının üstten olması, BGK ürünlerinin yerleşimi, ruhsat programı, belgelendirmeler mükerrer vergiler, malzeme ekipmanı ithal edilmesi, çoklu dolmuş adaları, benzin, motorin, buhar karışımı şeklinde karışımın çıkarmaktadır. Tankerlerde de, ADR yürütmeliğe girdikten sonra yani 2015 yılından önce üretilen tankerlerin hepsi şu anda hala üstten dolmuş devam etmektedir. Tankerlerin de tam anlamıyla geçmesinin uzun süre gerektirdiğini düşünüyorum. Bir de bu işin getirisine ve götürüsüne bakmak gerekiyor. Şu anda Avrupa Birliği ve Türkiye'deki benzin kullanımına baktığımızda bizim ülkemizde son yıllarda zaten benzin tüketimi git gide düşmekte. Motorin ve LPG payı artarken benzinin payı gitgide ülkemizde düşmekte. Avrupa Birliği ülkeleriyle kıyaslandığında motorin tüketimi benzinin yaklaşık 2.7 katı iken bizim ülkemizde bu dokuz katına çıkmakta. Benzin, motorinden dokuz kat daha az



**PÜİS Genel Sekreteri
Ali Tutuk**

kullanıyor. 2012 yılından 2022'ye kadar hem ülkemizde hem de Avrupa Birliği'nde benzinin toplam otomotiv yakıtları içindeki payı git gide düşüyor. Ancak Avrupa Birliği ile aramızda son yıllarda yapılan araştırmalarda çok önemli bir fark var. Avrupa Birliği'nde benzinin payı yüzde 26 civarında iken bizim ülkemizde sadece yüzde 8,5. Şimdi oran bu şekilde giderken Avrupa Birliği ile kıyaslandığında bu uçucu organik bileşenlerin sayısı da git gide azalıyor. Yani biz bu yatırımı yapacağız ama çevreci olarak bunun etkilenmesinde bizim ülkemizdeki yeri nerede? Ülkemiz dünyanın en çok otogaz kullanımı yapan ilk beş ülke arasında gözüküyor. Ülkemizde LPG, otogaz tüketimi benzinin hemen hemen iki katı. Sektördeki LPG temsilcilerinin ifadelerine göre bunun da git gide daha da artacağından bahsediliyor. Bunun yanında çevreci yakıt ve motor teknolojileri git gide artıyor. Bunun üzerine Avrupa'da zaten bunu destekliyor.

Yeni nesil motor teknolojileri üzerinde önemli çalışmalar yapılıyor. Bu çalışmalar daha az kirlenilen sentetik yakıt, daha verimli motorlar için içten yanmalı motor yakıtlarının çevresel etkilerinin çok önemli oranda azaltacağını gösteriyor. Bunun en önemlisi hidrojen yakıt ile çalışan motor teknolojilerinde çok önemli çalışmaların olduğunu biliyoruz. Akaryakıt istasyonları bile artık git gide enerji ikmal noktalarına dönmeye başladı. Yani akaryakıttan çıkıp enerji ile alakalı her türlü ikmal noktasına dönüyoruz.

Ülkemizdeki benzin tüketiminin azalması, elektrikli araçların, çevreci motor teknolojilerinin gelişmesi, yeni yakıtların da göz önünde alınarak uygulamanın tamamen kaldırılması ya da en az 10 yıl ötelenmesini istiyoruz. Kaldı ki şu anda Avrupa Birliği'nde de gerçekten bu dönüşümü sağlayabilen ülke sayısı çok az. Türkiye olarak işin başındayız.

**Gelir İdaresi Başkanlığı
Ödeme Kaydedici Cihazlar
Müdürlüğü Şube Müdürü
Kezban Perçin**

**“KAÇAKÇILIK SUÇLARINA
İLİŞKİN MADDE EKLENMESİ
EN BÜYÜK TALEPLERDENDİ”**

30/4/2021 tarihli ve 31470 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanarak yürürlüğe giren 7318 Sayılı Vergi Usul Kanunu İle Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun’a göre; Hazine ve Maliye Bakanlığınca yetkilendirilmediği halde, ödeme kaydedici cihaz mührünü kaldıran, donanım veya yazılımını değiştiren veya yetkilendirilmiş olsun ya da olmasın ödeme kaydedici cihazın hafıza birimlerine, elektronik devre elemanlarına veya harici donanım veya yazılımlarla olan bağlantı sistemine ya da kayıt dışı satışın önlenmesi için kurulan elektronik kontrol ve denetim sistemleri veya ilgili diğer sistemlere fiziksel veya bilişim yoluyla müdahale ederek; gerçekleştirilen satışlara ait mali belge veya bilgilerin cihazda kayıt altına alınmasını engelleyen, cihazda kayıt altına alınan bilgileri değiştiren veya silen, ödeme kaydedici cihaz veya bağlantılı diğer donanım ve sistemler ya da kayıt dışı satışın önlenmesi için kurulan elektronik kontrol ve denetim sistemleri veya ilgili diğer sistemler tarafından Hazine ve Maliye Bakanlığı veya diğer kamu kurum ve kuruluşlarına elektronik ortamda iletilmesi gereken belge, bilgi veya verilerin iletilmesini önleyen veya bunların gerçeğe uygun olmayan şekilde iletilmesine sebebiyet verenler üç yıldan sekiz yıla kadar hapis cezası ile cezalandırılır.

Bu düzenleme bizim için gerçekten çok önemli bir madde. Bugüne kadar eleştiri aldığımız ve caydırıcılığı olmayan maddi cezalardan öte kaçakçılık suçlarına ilişkin madde eklenmesi en büyük taleplerdendi.

Şu anda Yeni Nesil Akaryakıt Pompa Ödeme Kaydedici Cihaz (ÖKC) uygulamasına yönelik olarak sizlerden aldığımız tek eleştiri ‘Elle Plaka Girilmemesi’ yönünde oldu. Birlikte çalışarak bununla ilgili gerekli çalışmalara yönelik eylem planlarını da uygulamaya koyacağız diye düşünüyorum.

**Gelir İdaresi Başkanlığı
Ödeme Kaydedici Cihazlar
Mühendisi Ayşegül Nart**

**“YENİ NESİL POMPA ÖKC’LER
İLE BİRLİKTE VERGİ-KAYIP
KAÇAĞININ ÖNÜNE GEÇİLDİ”**

Yeni Nesil Akaryakıt Pompa Ödeme Kaydedici Cihaz (ÖKC) uygulaması kapsamında 527 Sıra No.lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile Teknik Kılavuzların yayımlanması ile başladı. Bu kapsamda akaryakıt istasyonlarındaki belge sisteminin disipline edilmesi, denetim kolaylığının sağlanması, vergi kayıp ve kaçaklarının önlenmesi, Eski Nesil Akaryakıt Pompa Ödeme Kaydedici Cihazların ‘Yeni Nesil Akaryakıt Pompa

‘HER YÖNDEN GÜVENLİĞİN SAĞLANDIĞI BİR SİSTEME ULAŞMIŞ OLDUK’



Petroleum İstanbul Akademi’nin ikinci gününde “İstasyonlarda Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihaz Uygulaması” oturumu gerçekleştirildi. Oturumda Gelir İdaresi Başkanlığı Ödeme Kaydedici Cihazlar Müdürlüğü Şube Müdürü Kezban Perçin, Gelir İdaresi Başkanlığı Ödeme Kaydedici Cihazlar Mühendisi Ayşegül Nart ve Gelir İdaresi Başkanlığı Ödeme Kaydedici Cihazlar Mühendisi İbrahim Arslan konuşmacı olarak yer aldı.

Ödeme Kaydedici Cihazlar’ haline dönüştürülmesi ile sağlanmış oldu. Bu proje kapsamında birçok teknik doküman hazırlanarak web sitelerimiz üzerinden yayınlandı.

Eski Nesil Pompa ÖKC’lerin Değişimi ile ilgili EKÜ’süz Eski Nesil Pompa ÖKC’ler ve EKÜ’lü Eski Nesil Pompa ÖKC’ler olmak üzere 2 çeşitten bahsedebiliriz. EKÜ’süz Eski Nesil Pompa ÖKC’lerin 31.03.2023 tarihine kadar ÖKC alış faturasının düzenlenmesi 2.5.2023 tarihine kadar kurulum işlemlerinin tamamlanması gerekmektedir. EKÜ’lü Eski Nesil Pompa ÖKC’lerin değişim süresi ise 31.12.2023 tarihi olarak belirlendi. Şu an için bu sürelerde bir uzatma öngörmüyoruz. Bu tarihten sonra bu cihazların kullanılmamasının yanı sıra 30.09.2022 tarihinden itibaren de eski nesil pompa ÖKC’lerin üretimi, ithali, mühürlenmesi veya satışı da mümkün olmayacak.

8 Mart 2023 yılında yaptığımız duyurularda deprem felaketinden etkilenen Adana, Adıyaman, Diyarbakır, Elazığ, Gaziantep, Hatay, Kahramanmaraş, Kilis, Malatya, Osmaniye, Şanlıurfa illeri ile Sivas ili Gürün ilçesinde Elektronik Kayıt Ünitesiz (EKÜ’süz) Eski Nesil Pompa Ödeme Kaydedici Cihazların Yeni Nesil Akaryakıt Pompa Ödeme Kaydedici Cihazlarla Değiştirilmesinde süre 2 Ekim 2023 tarihine uzatıldı.

Yeni Nesil Akaryakıt Pompa Ödeme Kaydedici Cihazlar projemiz ile birlikte teknolojik olarak güvenli, denetimi daha kolay, denetimi ve analizini uzaktan ve daha rahat yapabileceğimiz cihazlarımızı sahaya sürmüş olduk. Güvenlik ile ilgili 4G ve Ethernet bağlantıları ile sistem her zaman çevrim içi çalışır duruma geldi.

Sistem, elektronik mühür müdahaleleri anlayarak, otomasyon sistemi bağlantısı ve akaryakıt pompası ile bağlantı kesildiğinde satış yapılmasına izin vermez. Her yönden güvenliğin sağlandığı bir sisteme ulaştığımız oldu. Düzenlenen her belge aynı anda “Mali Hafıza” ve “Elektronik Kayıt Ünitesi (EKÜ)” ye kaydedilir. Elektronik Kayıt Ünitesi ve arabirim Ünitesi, elektronik mühürlü alan içerisinde yer alır.

‘Güvenlik ve İşlem Akışı’ süreçlerine baktığımızda ise öncelikle pompa ÖKC’den plaka girişi yapılır, pompaya satış izni verilir. Daha sonra pompada dolmuş olarak doluma ait bilgiler pompa ÖKC’ye aktarılır. Pompa ÖKC fiş ve slip bütünleşik olarak mali fişi düzenleyerek Mali Hafıza ve EKÜ’ye kaydeder. Mali Hafızaya kaydedilen mali fiş GİB Sistemlerine şifreli olarak gönderilir. Otomasyon Sistemine satış verileri gönderilir. Böylelikle sistem daha güvenilir hale gelerek sistem

uzaktan müdahaleye mümkün bir yapıya kavuşmuş oldu.

Eski nesilde gördüğümüz usulsüzlük yöntemlerinin aslında Yeni Nesil Pompa ÖKC’ler ile birlikte çeşitli önlemler almayı ve engellemeyi hedefledik. Yeni Nesil Pompa ÖKC ile birlikte alınan önlemlere bakıldığında ise fişler silinemez şekilde mali hafızaya ve EKÜ’ye kaydedilir. Fiş verileri anlık olarak GİB’e iletilir. Bu uygulamayla aslında vergi-kayıp kaçığının önüne bu şekilde geçmiş oluyoruz. Sistemlerimizden ve kayıtlarımızdan yaklaşık 13 bin akaryakıt istasyonu ve 10 bin 559 adet mükellefin olduğunu görebiliyoruz. Sahamızda 6 Pompa ÖKC Üreticisi ve 17 Farklı Model Eski Nesil ÖKC bulunuyor. Şu anda sahada yaklaşık olarak 37 bin 363 adet EKÜ’süz ÖKC, EKÜ’lü ÖKC sayısının ise 26 bin 681 adet olduğunu tahmin ediyoruz. Sahada 9 bin 265 Adet Yeni Nesil Akaryakıt Pompa ÖKC Aktif bulunmaktadır.



Akaryakıt İstasyonları için

PROFESYONEL ÇÖZÜMLER

- © Tank Cidarlama
- © Tank Küçültme
- © Tank İptali
- © Akaryakıt Tank Temizliği
- © Gazdan Arındırma
- © Menhol İzolasyonu
- © Kurumsal Boya İşleri
- © Yer Çizgi Boyaları ve Engelsiz Hizmet Alanı



TSE'den alınan TS 13471
Tank Cidarlama belgesine
sahip tek firma

Tank
Cidarlama
Öncesi

Tank
Cidarlama
Sonrası

IFA

Tank Cidarlama ve İstasyon Hizmetleri Ltd. Şti.

Şerifali Mah. Bayraktar Bulvarı Çetin Cad. Coşku Sok. No:2/A Ümraniye, İSTANBUL

e-posta: info@ifaservice.com.tr

www.ifaservice.com.tr Telefon: +90 216 594 55 53

'DEPREM SONRASI AKARYAKIT İSTASYONLARINDA İNANILMAZ BİR YOĞUNLUK YAŞANDI'

Petroleum Istanbul Fuarı kapsamında düzenlenen Petroleum Istanbul Akademi'nin ikinci günü "Akaryakıt İstasyonları ve Enerji Tesislerinde Deprem Yönetmeliği" oturumu ile devam etti. Oturumda, İTÜ Petrol ve Doğal Gaz Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi Yard. Doç. Dr. Metin Mihçakan ve İTÜ Maden Fakültesi Jeofizik Mühendisliği Emekli Öğretim Üyesi Yard. Doç. Dr. Tuğrul Genç sunum yaptı.

'İSTASYONLAR DEPREM BÖLGELERİNE GÖRE İNŞA EDİLMELİ'

Depremler dünyanın doğal davranışları, bizim o doğal davranışların içinde yapay bir yaşam süreci yerine onunla uyumlu bir yaşam süreci oluşturmamız gerekiyor. En son hepimizi ciddi şekilde üzen ve daha da ekonomik etkileriyle üzecek olan deprem yaşadık. İlk başta insanlarda korku ve panik başladı. Kimse ne yapacağını bilmiyordu. Karlı ve soğuk bir havada barınma derdi başladı ve en önemlisi enerji sıkıntısı başladı. Binalarda hasar oldu. Bu arada az da olsa şanslıydık. Çok az istasyonda yangın sorunu söz konusu oldu. Yer altı depolama tanklarının otomasyon sistemlerinde sorun çıktı. Akaryakıt tanklarında hasar görenlerden yer altına ne kadar kaçak oldu veya olmadı bilmiyoruz. Bu yer altına gerçekleşen sızıntıların getireceği sorunlar daha ileride karşımıza çıkacak onun bedelleri nasıl olacak bilmiyoruz. Akaryakıt istasyonlarında inanılmaz bir yoğunluk yaşandı. Çok ciddi bir talep var, en az su kadar önemli. Bütün bu akaryakıt ve servis istasyonlarının içinde buldukları bölgenin depremselliğine bakılarak ona göre inşa edilmesi ve tesis edilmesi kurtarıcı bir unsur olarak öne çıkıyor. Barınma için gelen insanlar var, kanopinin altına oradaki markete vs. sığılıyor bu doğru bir şey değil. Herkesin anlaması lazım ki burası parlayıcı ve patlayıcı bir takım hidrokarbon akışkanları içeren bir yer ve sızıntı olabilir. Dolayısıyla bu akaryakıt istasyonlarının asla deprem toplanma ve barınma alanı olarak kullanılmaması lazım. Çevre Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı'nın Yapı İşleri Müdürlüğü tarafından 2021 yılında Resmî Gazete'de yayımlanan bir raporu var. Zemin ve Temel Etüdü Esasları Uygulama Rapor Formatı var. Burada binaların türüne göre üzerine oturdukları zeminler ve bu zeminler üzerinde yapılacak incelemeler ve araştırma çalışmalarına bağlı olarak işler üç ayrı kategoriye ayrılmış vaziyette ve akaryakıt istasyonları üçüncü kategori kapsamında yapılmak durumunda. Bu kapsamda yapılacak olan çalışmalar belli. Bu 3. kategoridekiler yer altında dahi tehlikeli maddeler depolayan tesisler ve binalar için geçerli. Burada sıvı veya katı fark etmez.

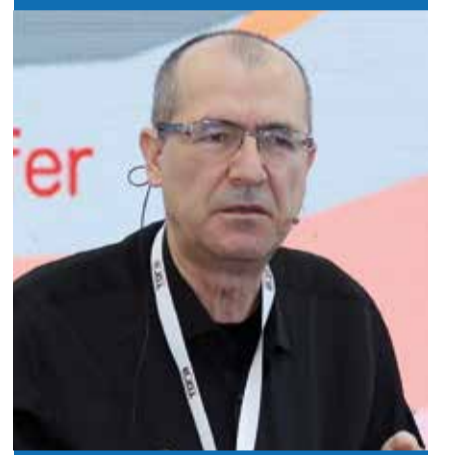


İTÜ Petrol ve Doğal Gaz Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi Yard. Doç. Dr. Metin Mihçakan

Tabii akaryakıt istasyonları yer altında bu tür tehlikeli malzeme depoladığı için bu sınıfa giriyor ve bu 3 kategori içinde yapılması gereken çalışmalar söz konusu. Hem bina hem alttaki zemin özellikleri ve yer altı suyu araştırılması gerekiyor. Ayrıca civardaki yapılar ve çevre koşullarına bakmak zorundasınız. Bunlara bakanlığın sitesinde de detaylı bir şekilde yer veriliyor ama zeminle ilgili temel jeolojik, jeofizik çalışmalar yapılması gerekiyor ve bu da aslında kategori 1 ve 2 zeminleri içinde geçerli. Ama bu tür istasyonları kapsayan kategori 3 etütlerinde ekstra sahaya özel deprem tehlikesinin belirlenmesi gerekiyor. İstasyon yapıları, kanopi, tonozlar, hepsinin ilgili standartlara uygun inşa edilmesi gerekiyor. Ayrıca istasyon inşasında kullanılan tüm sistemler emniyet ekipmanları vs. uygun tasarım ve malzeme kullanılarak tesis edilmesi gerekiyor. Yine burada dikkat edilmesi gereken bir şey de alt yapı boruları, bağlantı elemanları ile birlikte sismik hareketlere karşı dayanıklı ve uzun ömürlü olması gerekiyor. Ürün hatlarının kaçak dedektörleri ile donatılması ve bunların sürekli izlenmesi gerekiyor. Bu sistemleri kurduğunuz zaman uzaktan sürekli olarak bunları izlemeniz mümkün. En ufak sarsıntıda da sorun oluyor mu olmuyor mu izlemeniz mümkün. Dolmuş hatlarının yine çift cidarlı olması gerekiyor ve valflerin acil duruma uygun olması gerekiyor.

'BİLİMDE TEORİ HER ZAMAN DEĞİŞEBİLİR'

Depremi biz afet olarak görüyoruz ama aslında deprem dünyanın bir nefes alma şekli. Depremi meydana getiren fiziksel olaylar gerçekleşmemiş olsaydı dünyamız dümdüz olurdu. Dünya dümdüz olduğu zaman ne olacak? Sizin elinizde denizin içerisinde tonlarca su olduğu için her tarafı kaplayacak. Böylelikle dağlar da olmayacak. Tabii bunların hepsi teoridir. Bilimde teori her zaman değişebilir. Bizim buradaki konumuz bir olayı en iyi şekilde nasıl açıklayabiliriz cevap vermek. Biz dünyayı iki parçaya ayırıyoruz. Biri kimyasal birleşimi diğeri de fiziksel birleşimidir. Bazı olayları kimyasal bileşimi ile bazı olayları da fiziksel bileşimi ile açıklayabiliyoruz. Dünyanın yarı çapı 6 bin 371 kilometre olarak hesaplanmış ya da gösterilmiştir. Aslında depremleri oluşturan olaylar bu fiziksel dediğimiz bağlantının içerisinde oluşan bir şey. Tabii kabuk dediğimiz zaman da kabuğun içerisinde iki tane farklı durum var. Birisi kıta dediğimiz kabuk, diğeri de okyanus dediğimiz kabuk. Bunların aralarındaki fark şu; fiziksel anlamda yoğunlukları farklı. Eğer bunlar karşılıklı bir araya gelirse yoğunluğu daha fazla olan alta batar daha hafif olan üste çıkar. Litosfer dediğimiz katı kısım herhangi bir kuvvete maruz kaldığında kırılabilir. Astenosfer dediğimiz kısım daha çok akışkandır. Dünyada bizim sıcak noktalar dediğimiz noktalar var. Sıcak noktaların olmasının nedeni de radyoaktif elementler. Bunlar kolay kolay bir başka minerale ya da elementle bir araya gelip de bir mineral oluşturamıyorlar. Son 400 milyon yıl içerisinde dünya, kıtalarda nasıl bir evrimleşme geçirmiş? Burada gözlediğimiz olay şu; zaman dilimi içerisinde Arabistan bir yerden kopup geliyor. Geldiği yerde Türkiye'nin olduğu bölgeyi sıkıştırmaya başlıyor. Aslında Türkiye'de depremlerin olmasının sebebi bu. Türkiye'de bizim gözlemlediğimiz üç tane fay türü var. Birincisi Kuzey Anadolu ve Güney Anadolu fayları doğrultusunda doğrultu atım dediğimiz faylar, Ege Denizi'nde açılma fayları diğeri de bindirme fayları var. Aslında bunun nedeni de Kızıl Deniz'in açılması. Burada Güney Anadolu



İTÜ Maden Fakültesi Jeofizik Mühendisliği Emekli Öğretim Üyesi Yard. Doç. Dr. Tuğrul Genç

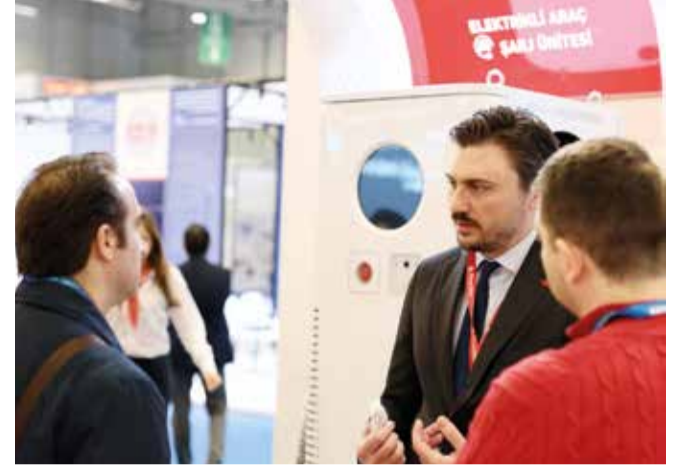
fayından devam eden Doğu Anadolu Fay Hattı ve sonrasında Kuzey Doğu Anadolu Fay Hattı gibi fay hatları oluşuyor. Normalinde bizim wave dediğimiz iki dalga oluşuyor. Birincisi P (Pressure, Primary) dalgası ikincisi ise S (Shear, Secondary). Deprem oluşuktan sonra yayılım doğrultusu boyunca sürekli bir sıkışma-gevşeme yaşanıyor. S dalgasında ise gene yayılım doğrultusunda aşağıya doğru bir hareket söz konusu. Esas olarak yıkımı yapan yüzey dalgalarıdır. Yüzey dalgaları dediğimiz de iki tane katman arasında yayılan dalgalarıdır. Bu dalgaların yayılım biçimi ise birisi lav dalgasıdır. Yıkımı yapan esas olarak bu lav dalgası dediğimiz dalgalarıdır. Diğeri ise reyli dalgalarıdır onlar da döngüsel hareket içinde bulunan herhangi bir parçayı etki altında bırakıyor. Kuzey Anadolu Fayı, Karlıova dediğimiz yerden başlayıp Marmara Denizi'nin içerisine kadar giren parça parça da olsa bir fay sistemi. 1784 yılındaki kırıkları bir kenara koyalım. Diğerlerinin hepsi de aynı döneme gelmiş. 1992 Erzincan gibi gidiyor. En son 1999 Gölçük ve İzmit depremleri var. Esas beklenen depremin Marmara Denizi içerisinde olacağı belirtiliyor. Başka bir şey daha var o da Gebze'nin oradan başlayıp gerçekleşen depremler var. Tarihsel dönemde buranın kırıldığına biz şahit olmadık. Onlar Marmara Denizi kadar tehlikeli olan faylar. En yakın zamanda herhalde oralarda da bir kırık oluşacaktır diye düşünüyorum.

SÜRDÜRÜLEBİLİR BİR GELECEK HEDEFİYLE
ENERJİ ÜRETİYORUZ



Türkiye’de GRI “Standards” kapsamında
sürdürülebilirlik raporu yayınlayan ilk enerji şirketiyiz.

PETROL OFISI



bp



OYAK ENERJİ GRUBU



esespetrol.com.tr

Sektörün en genç enerjisi Eses Akaryakıt; üstün müşteri memnuniyeti, kaliteli hizmet anlayışı ile şimdi yollarda.

Kaliteye giden yolda, Her şey yolunda.



Eses

AYTEMİZ



HighDizel

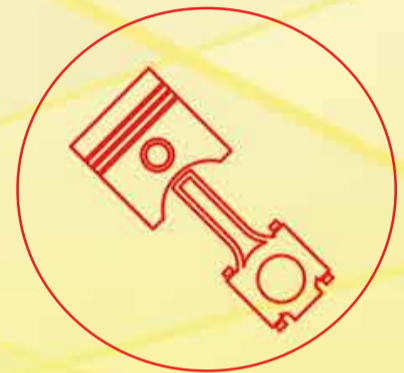
ENERJİDE YENİ NESİL



Motor gücünü artırır



Yakıt tasarrufu sağlar



Korozyona karşı korur



"Farklılaştırılmış olsun ya da olmasın ülkemizde lisans sahiplerince piyasaya arz edilen akaryakıt türlerinin tamamı Avrupa Birliği standartlarına ve EPDK tarafından belirlenen teknik düzenlemelere uygun olmak zorundadır. Bu kapsamda yakıt türüne göre tümü, araçlarda güvenle kullanılabilir. Farklılaştırılmış akaryakıt ile diğerleri arasında, kalite vb. düzenlenmiş özellikler bakımından otomobil, otobüs, kamyon, tır, traktör vb. araç türüne göre sınırlayıcı ayrımlar bulunmamaktadır. Fiyat farkı uygulanan akaryakıt, sadece tüketicinin talebi doğrultusunda ikmal edilebilir."



Petrol Ofisi, 1923 istasyonuyla cumhuriyetin 100. yılına hazır.

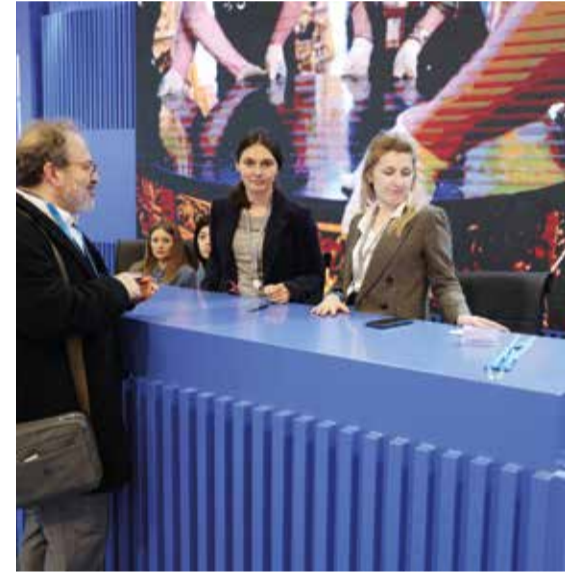
Türkiye'nin 81 ilinde yer alan 1923 istasyonumuzla en geniş akaryakıt dağıtım ağına sahip olmanın sorumluluğu ve durmadan gelişen hizmetlerimiz ile cumhuriyetimizin 100. yılına 1923. istasyonumuzla girmenin gurur ve mutluluğunu yaşıyoruz.

Sektörün geleneksel lideri ve öncüsü olarak bugünden yarına güvenle hazırlanırken cumhuriyetimizin 100. yılının heyecanını içimizde hissediyoruz.



Petrol Ofisi

GAZPROM



WENZHOU SUPERTECH

ARMALED



TRIO

WORZ STORE



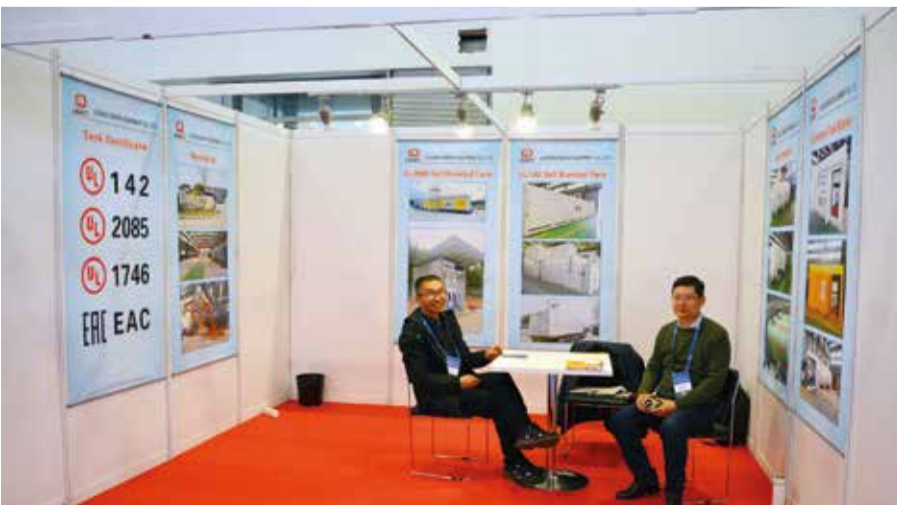
ZORLU ENERJİ / ZES



HATTİ TEKNİK



LUQIANG ENERGY



SANAYİ GAZETESİ



PETRONET



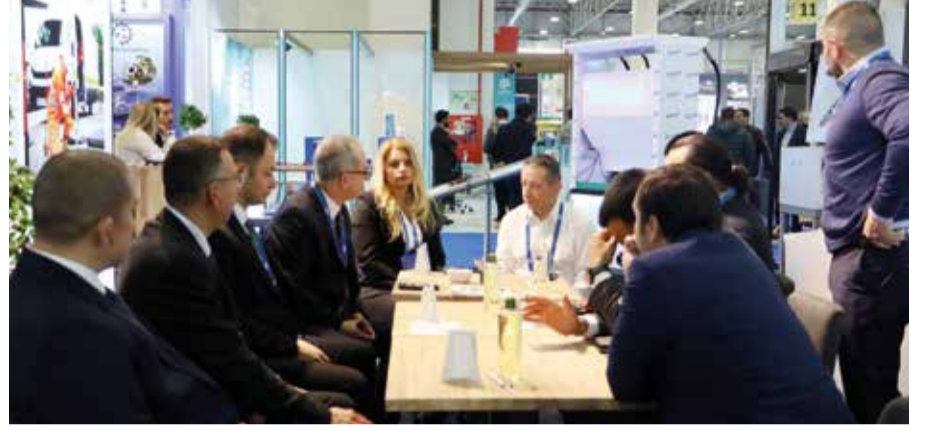
KEF INDUSTRIAL



CHARGE TEKNOLOJİ



İTERPET



ARGESYS



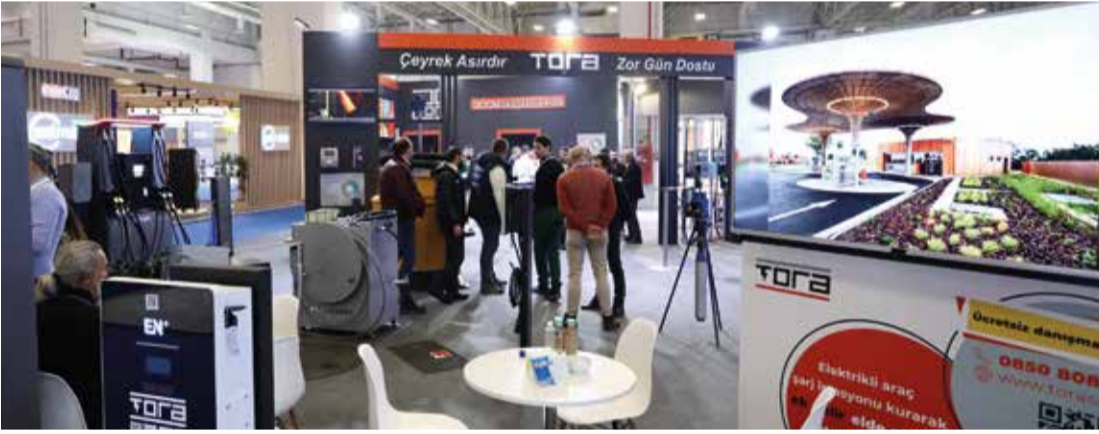
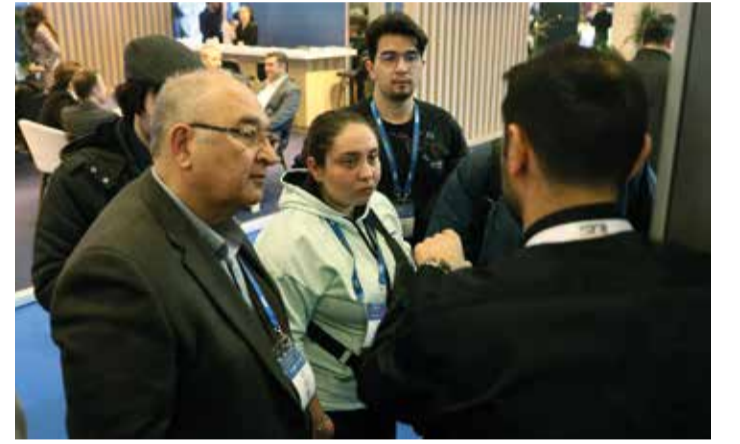
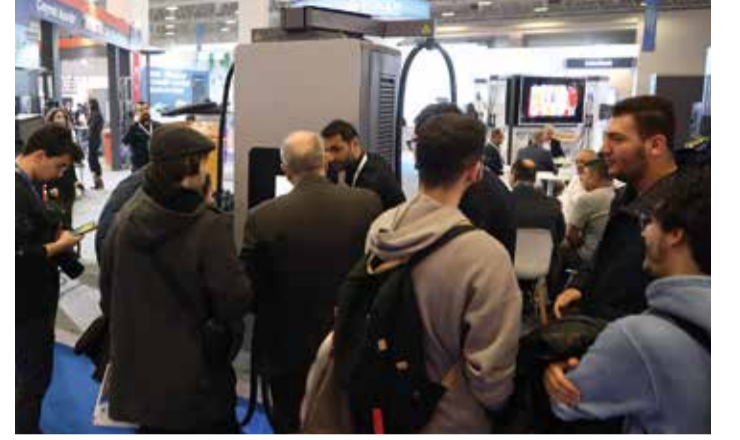
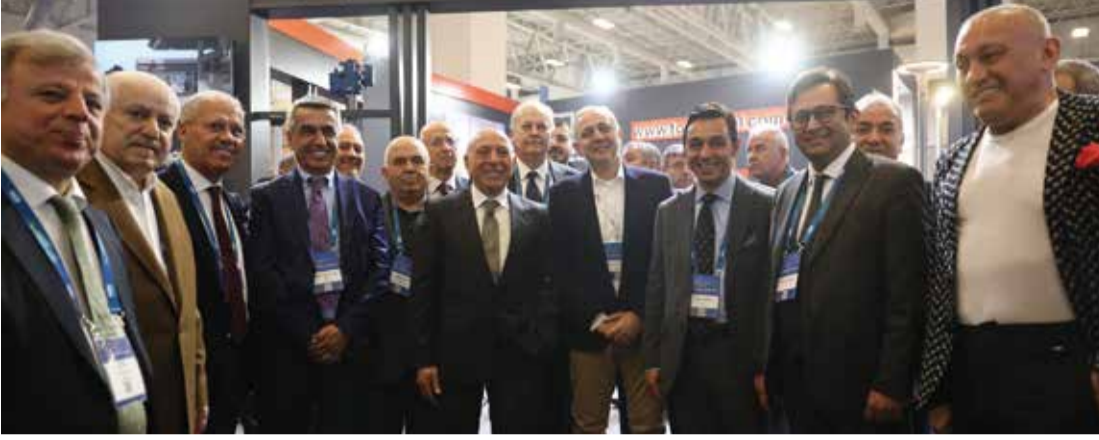
UNİDEN - YASİN ELEKTRONİK



OTODUJ



TORA



ARÇELİK - WAT MOBİLİTE



PT

Petroturk TV

ABONE OL

Enerji piyasalarına dair
en g¼ncel video içerik ve
haberler
Petroturk TV Youtube
kanalımızda!

ENERJİ PİYASASI 7/24 CANLI YAYINDA

www.petroturk.com

**ENERJİNİN
HABER MERKEZİ**

PETROTURK



Petroturk TV



Petroturk com



petroturkcom



petroturkcom

PETROL OFİSİ BAYİ LOUNGE, PETROLEUM İSTANBUL'DA BAYİLERİN BEĞENİSİNİ KAZANDI

Petroleum İstanbul Fuarı'nda bayilerin geleneksel buluşma noktası Bayi Lounge'a bu yıl yeniden Petrol Ofisi ev sahipliği yaptı. Fuarın en uğrak noktalarından biri olan Petrol Ofisi Bayi Lounge üç gün boyunca sınırsız yiyecek ve içecek ikramı ile de bayilerin beğenisini kazandı. Bayi Card sahibi katılımcılar, pek çok avantajdan da yararlanma fırsatı buldular.



BAYİ CARD AVANTAJLARI

Binlerce akaryakıt, LPG ve madeni yağ bayisini ağırlayan Petroleum İstanbul Fuarı'nın 16.'sı 16 - 18 Mart 2023 tarihleri arasında TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlendi. Bayi Card ile bayiler; Petroleum İstanbul Fuarı'nda Petrol Ofisi Bayicard Lounge'da ücretsiz olarak ağırlandılar. Bayiler, fuarın en uğrak noktalarından biri olan Petrol Ofisi Bayi Lounge'ta üç gün boyunca sınırsız yiyecek ve içecek ikramlarından ücretsiz olarak yararlanma fırsatı yakaladılar.



Tüm ulusumuzu yasa boğan deprem felaketinde sektörümüzden, iş ortaklarımızdan ve bayilerimizden kayıplar vermenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Yaşamlarını yitiren yol arkadaşlarımıza Allah'tan rahmet, yakınlarına ve ailelerine başsağlığı diliyoruz.

Geçmiş olsun Türkiye.

TOKEN FİNANSAL TEKNOJİLER



MERTSAN PETROLLERİ



RM İSTANBUL



ASPOWER



GAS GRUP



E-DATA



İSTANBUL JET



MESSAN



ERSİN METAL TANKER SANAYİ



YILDIZ TEKNİK ÜNİVERSİTESİ

DB TARIMSAL ENERJİ



AIRFLY - FALKEN



ENIDA & ENBLUE



OFS - ONRAY



SOLUTIONS 2 CHARGE



OKT TRAILER



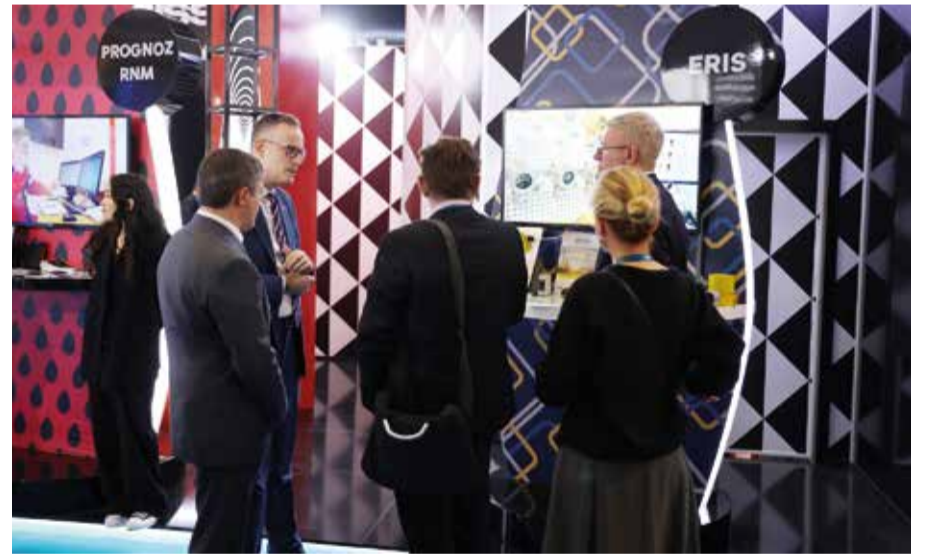
SOLARÇATI



PETROTURK



PERM REGION



ZHEJIANG KOEO



ARITEKS



SHARZ.NET



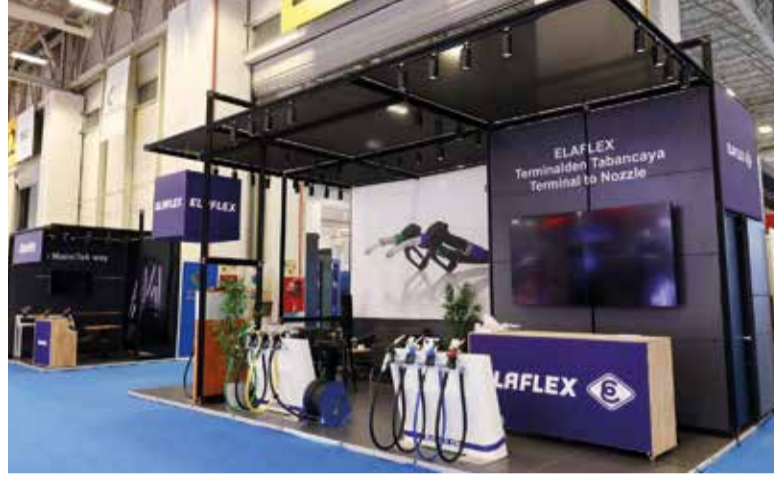
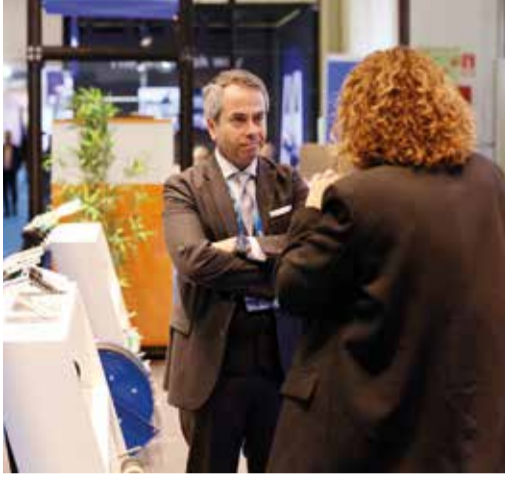
PEHLIVAN TDW



SARUHAN KİMYA



ELAFLEX



M-FUELING



E-GARAJ



ROXOIL



JETBLUE



İFA TANK



MIZRAK YANGIN VE GÜVENLİK SİSTEMLERİ



ISOTANK CENTRAL



POÇAN LOJİSTİK



İRM



NAMSAN PETROL



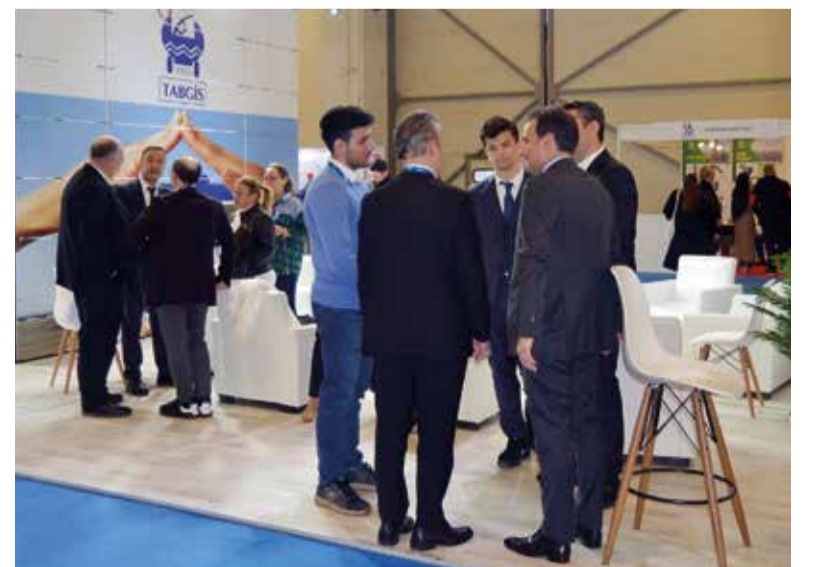
İSTANBUL TEKNİK ÜNİVERSİTESİ



PÜİS



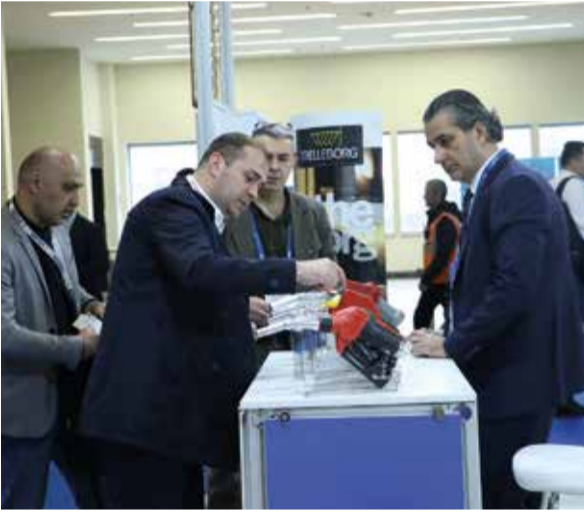
TABGİS



PETDER



AKSİS AKARYAKIT



NEW TEXPA



CANGZHOU GREAT D.S.

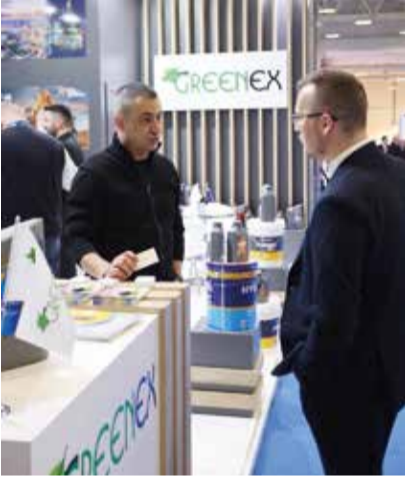
ZEBRA ELEKTRONİK



BIOTURCA



GREENEX ENERGY



DMY ELEKTRİK



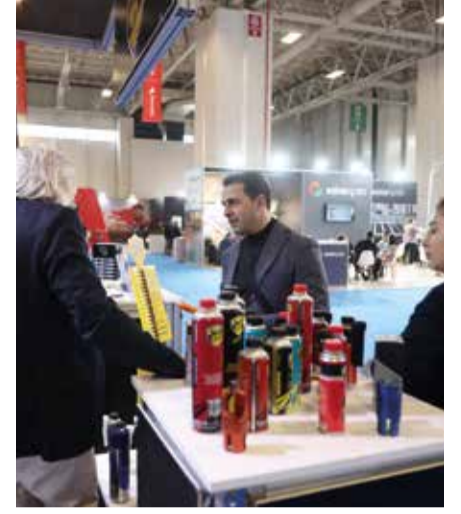
ERTÜRK PLASTİK



SNR SPOR



ANTARES KİMYA



TRACTUS TEKNOLOJİ



NASIM S.F.P.C.

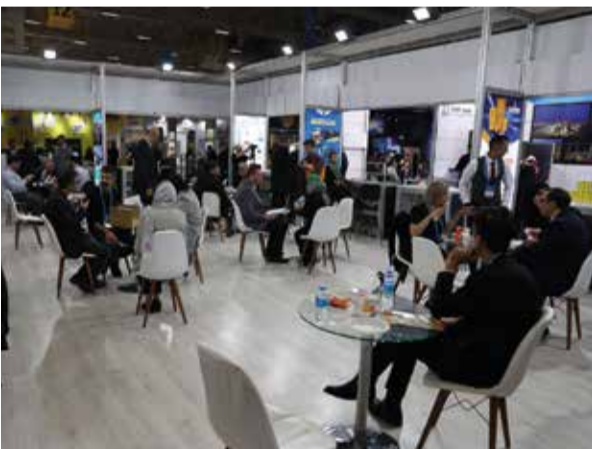
APAK PETROKİMYA



ARC GRUP



IRAN PAVILYONU



FLORA MEKANİK

HABER EKONOMİ



SGS**ÇAĞATAY ALUMİNYUM****MCB****WAROM TECH****HENAN CHICHENG****WENZHOU JIAHAO****MADENİ YAĞ DÜNYASI**

ZENKE



İSTANBUL MARKETİNK



FALCON



ENOTEK



ASPEROX



MONETA TANITIM



CADABCO



INTERTEK



DURULSAN



TUANA MEDYA



TOUCHSTAR TECHNOLOGY



EKONOMİ YÖNTEM



DENİZ REKLAM



SEKTÖRÜN GÖVDE GÖSTERİSİ

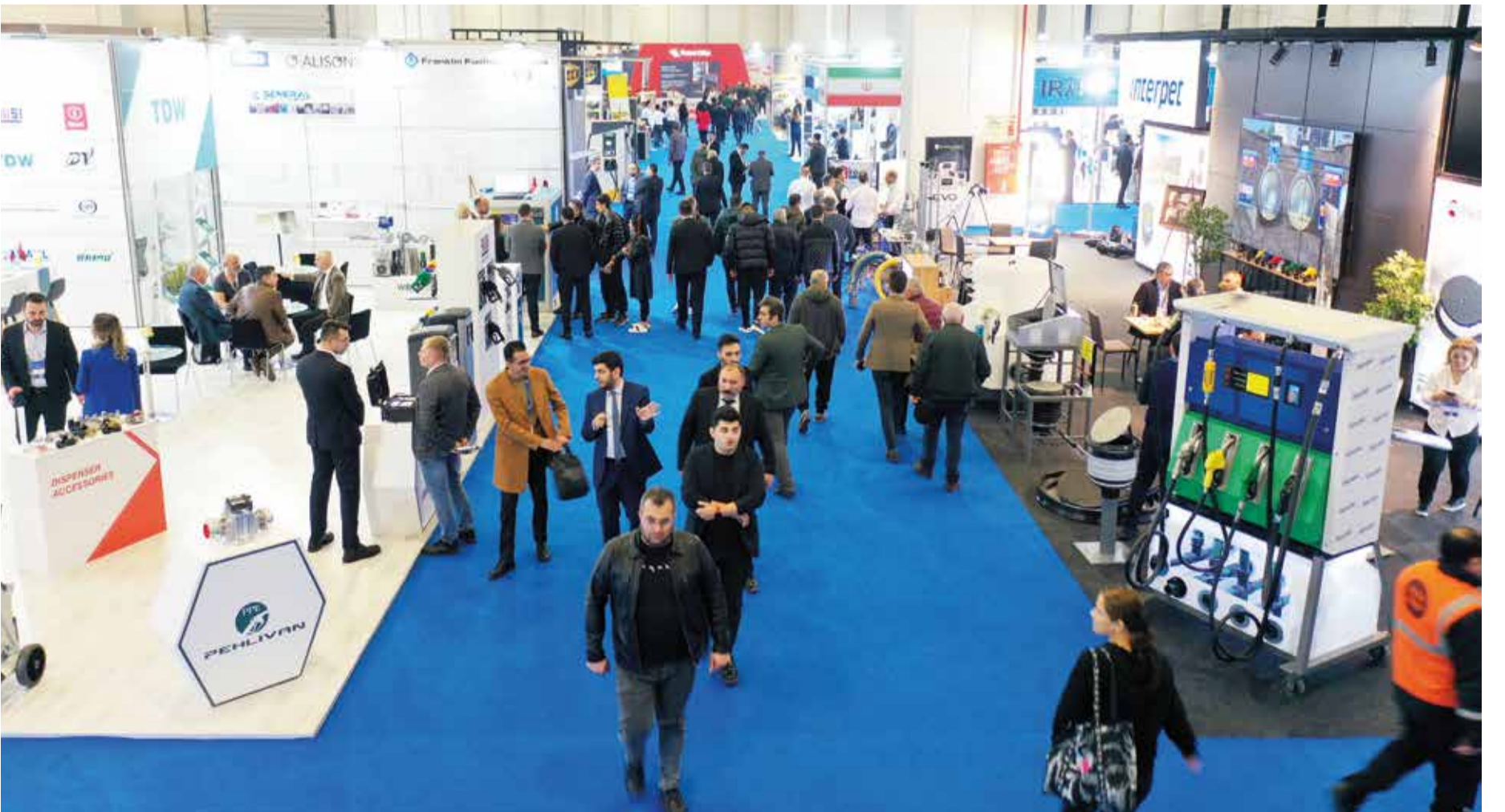


Enerji sektöründeki devlerin sahneye çıktığı Petroleum İstanbul ve Gas&Power Network Fuarı, tüm sektör paydaşlarını bir kez daha buluşturdu. Üç gün boyunca sektörün devlerini misafir eden organizasyona dair objektifimizden yansıyan özel enstantaneleri sizler için derledik.



PETROLEUM İSTANBUL'A ÜST DÜZEY KATILIM

Uluslararası Petrol, LPG, Madeni Yağ, Ekipman, İstasyon Market Ürünleri ve Teknoloji Fuarı Petroleum İstanbul 2023 bu yıl da enerji sektöründe faaliyet gösteren yerli ve yabancı dev firmaları buluşturdu. Alanında dünyanın en büyük ve en çok ziyaret edilen fuarı olma özelliğini taşıyan Petroleum İstanbul, 16 Mart tarihinde İstanbul TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde 16. kez kapılarını ziyaretçilerine açtı. 'En Büyük Aile Buluşması'nın açılışı yoğun katılımıyla gerçekleştirildi. Fuarın açılışına; ETKB Tabii Kaynaklar Daire Başkanı Levan Çetiner, Koç Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Fenerbahçe Spor Kulübü Başkanı Ali Koç, TİSK Başkanı Özgür Burak Akkol, PETDER Başkanı Yüksel Yılmaz, Türkiye LPG Derneği Başkanı Eyüp Aratay, ADER Başkanı Mihajlo Djurovic, PÜİS Başkanı İmran Okumuş, TABGİS Başkanı Murat Bilgin ile sektör ve katılımcı firma temsilcileri ve ziyaretçiler katıldı.



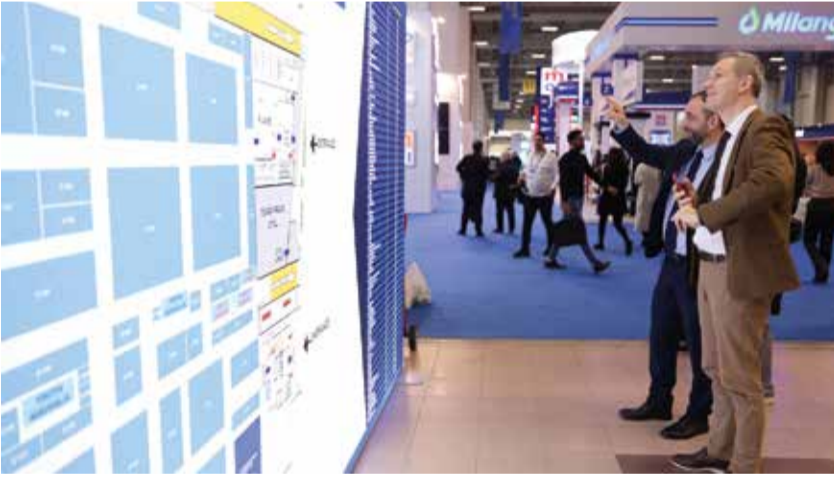
SEKTÖRÜN NABZINI TUTTU

Gas&Power Network ile eş zamanlı olarak düzenlenen Petroleum Istanbul, sektörün nabzını tutan köklü bir fuar olmasının yanı sıra sektörü geliştiren, açılımlar sağlayan problemlere çözüm önerileri getiren bir platform olma geleneğini de taşıyor. Petroleum Istanbul bu yıl, artık birer "yaşam alanına" dönüşen istasyonların akaryakıt dışında önemli yer tutan diğer ihtiyaç ürünlerinin temsilci ve yöneticilerini de ağırladı.



16 ÜLKEDEN 400'Ü AŞKIN ÜRÜN SERGİLENDİ, 42 BİN 386 KİŞİ ZİYARET ETTİ

Ev sahibi Enerji Fuarçılık A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Akıncı, yaptığı açıklamada Petroleum Istanbul'da bu sene sektörün uluslararası hedef pazarları arasında yer alan Çin, Rusya, İran, İngiltere gibi 16 ülkeden 400'ü aşkın ürünün sergilendiğini ve 42 bin 386 ziyaretçi katılımı sağlandığını ifade etti. Akıncı, Petroleum Istanbul'un da sektörlle birlikte büyüdüğünün ve geliştiğinin altını çizdi. Fuarda kurulan birbirinden göz alıcı özel tasarımı stantlar organizasyonu müthiş bir görsel şölen haline getirdi. Etiyopya'dan Almanya'ya Tayvan'dan Kanada'ya 16 farklı ülkeden yabancı ziyaretçiler Petroleum Istanbul'a renk kattı.



'PETROLEUM İSTANBUL AKADEMİ' OTURUMLARI YOĞUN İLĞİ GÖRDÜ

Petroleum İstanbul Akademi Oturumları kapsamında alanında uzman konuşmacıların yer aldığı birçok oturuma ev sahipliği yapıldı. Petroleum İstanbul, aynı zamanda 18 bin bayinin temsil edildiği Türkiye'nin en büyük Bayi Buluşması'na da ev sahipliği yaptı. Büyük Bayi Toplantısı Enerji Petrol Gaz Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Emin Kaya moderatörlüğünde; PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, ve TABGİS Başkanı Murat Bilgin'in katılımları ile gerçekleştirildi. Türkiye akaryakıt sektöründe faaliyet gösteren çok sayıda bayi temsilcisi toplantıya katılım sağladı.



ENERJİ SEKTÖRÜ, DARÜŞŞAFKA DEPREM DESTEK KAMPANYASI'NA SAHİP ÇIKTI

Enerji sektörü, Petroleum İstanbul'da Darüşşafaka Deprem Destek Kampanyası'na sahip çıktı. Enerji Fuarcılık'ın depremde ailelerini kaybeden çocukların eğitimlerine destek olmak adına Darüşşafaka Eğitim Kurumları yaptığı işbirliği kapsamında; kurum, Petroleum Fuarı süresince kampanya için bağış topladı. Enerji Fuarcılık A.Ş. tarafından sektöre öncü olmak adına 100 bin TL bağış yapıldı.



İstasyonunuz için en iyisi

Ulusal tip
onay belgeli

Motorlu Taşıtların Lastik Basınç
Ölçüm Cihazı

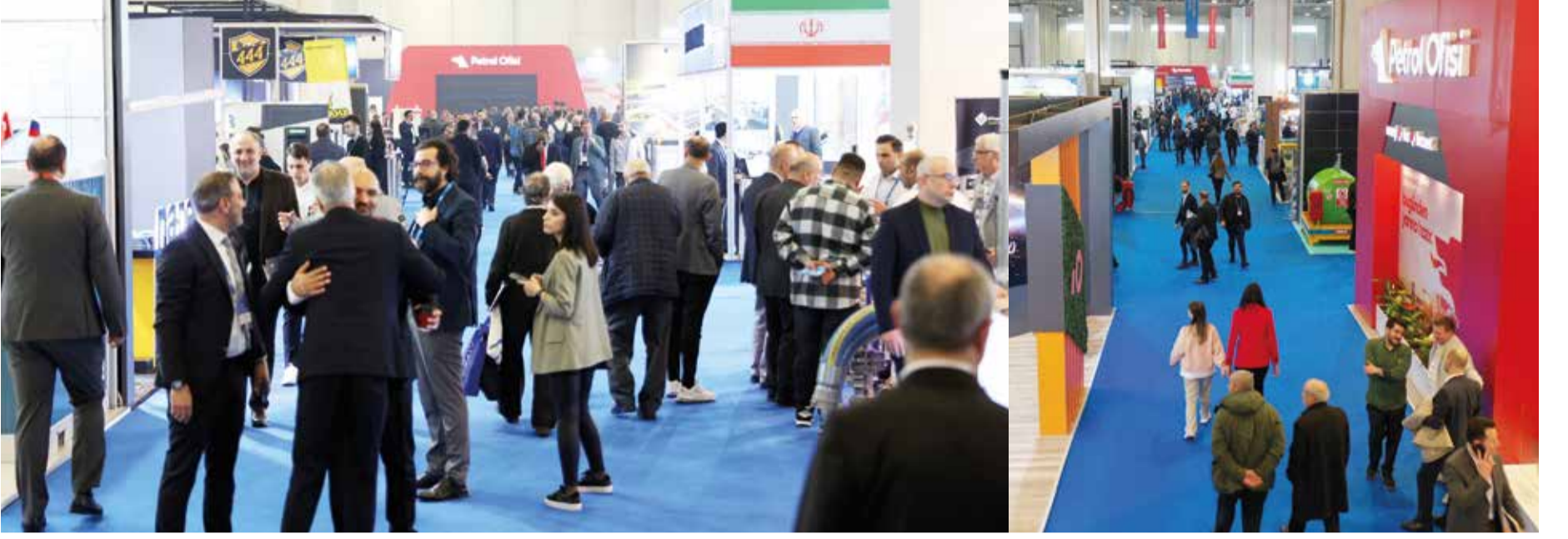
HAVA / SU

gas
grup
enerji sistemleri

hizmet kalitesiyle

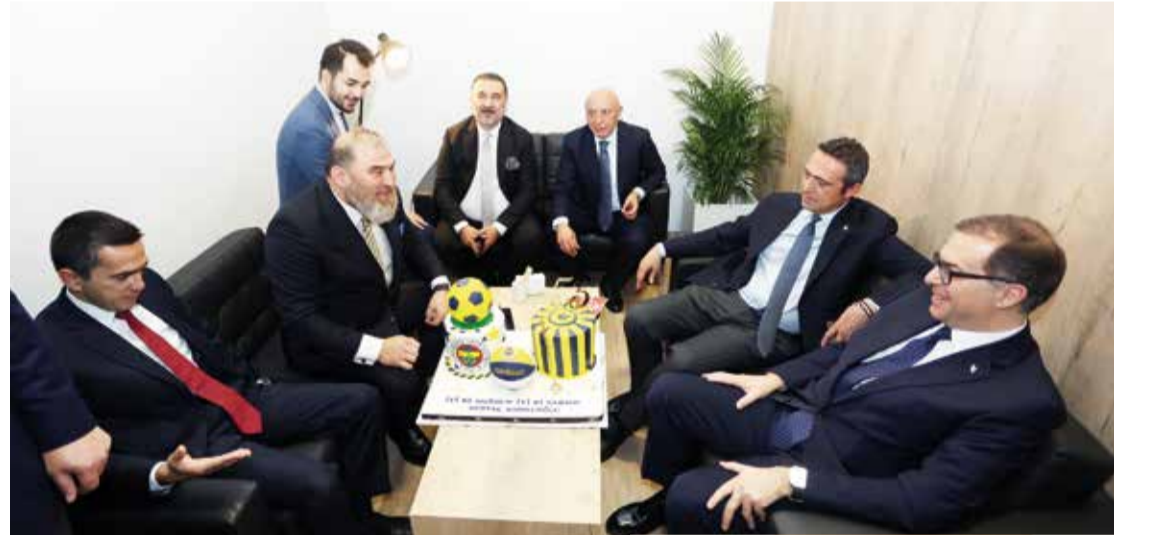
Müşteri İletişim Merkezi
0850 222 9 427
www.gasgrup.com

DEVLER PETROLEUM İSTANBUL'DA SAHNE ALDI



PETROTURK TV YOUTUBE KANALI SEKTÖRÜN NABZINI TUTTU

Petroturk TV Youtube kanalı üç gün süren fuar boyunca sektörün önemli temsilcileriyle röportajlar gerçekleştirerek sektörün ve fuarın nabzını tuttu. Petroleum İstanbul sürecinde gerçekleştirilen tüm röportajları Petroturk TV Youtube kanalından izleyebilirsiniz.



Bünyesinde Enerji Petrol Gaz'ın da yer aldığı Enerji Yayın Grubu Başkanı Sertaç Komsuoğlu'nun doğum günü; Koç Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Fenerbahçe Spor Kulübü Başkanı Ali Koç ile TİSK Başkanı Özgür Burak Akkol'un katılımıyla Petroleum İstanbul'da kutlandı.



TEŞEKKÜRLER



PETROLEUM ISTANBUL

16. Uluslararası Petrol, LPG, Madeni Yağ, Ekipman,
İstasyon Market Ürünleri ve Teknoloji Fuarı

Eş Zamanlı Fuar

GAS & POWER NETWORK

5. Elektrik, Doğal Gaz ve Alternatif Enerji,
Ekipmanları ve Teknoloji Fuarı

Türkiye enerji piyasasının gelenekselleşen 'En Büyük Aile Buluşması'
16. Petroleum İstanbul Fuarı ve Gas & Power Network Fuarı'na katkılarından
dolayı, tüm katılımcı, sponsor ve ziyaretçilerimize teşekkür ederiz.



www.efo.com.tr

Enerji Petrol Gaz

Kurucusu:

M. Zekai Komsuoğlu
Mayıs, 1968

Yayın Sahibi
Balkan Gazetecilik
Dijital Medya Yayıncılık ve
Matbaacılık San. ve Tic. A.Ş.

Yayın Grubu Başkanı
A. Sertaç Komsuoğlu

Murahhas Aza ve
Yayın Grubu Bşk. Yrd.
Mustafa Akıncı
Murahhas Aza
Mustafa Komsuoğlu

Genel Yayın Yönetmeni ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:
Emin Kaya

● Haber Merkezi:
**Sibel Acar, Gözde Emlik, Eylül
Şahin, Burak Karagöl, Raşit Kırkağaç,
Enes Gürses**

● Grafik: **Ersin Güleç, Serra Ergan,
H. Buse Ceylan**

● Reklam ve Abonelik:
Ayşegül Yıldırım

● Mali İşler Başkanı: **Ş. Doğan Erbay**

● Hukuk Danışmanı: **İrfan Coşkun**

● İK Sorumlusu: **Gülşah Uzunal,
Merve Şen**

● Basıldığı Yer: **İRM Dijital Baskı ve
Matbaacılık San. Tic. A.Ş.**

● [@Petroturkcom](https://www.petroturk.com)

Yönetim Yeri: **Y. Dudullu Mah. Bostancı Yolu Cad. Şehit Sok.
No:44 Ümraniye-İstanbul**

İLETİŞİM

İstanbul: **(0216) 466 74 96** Fax : **(0216) 365 58 05**

Ankara : **(0312) 467 99 36** Fax : **(0312) 427 30 16**

Türkiye genelinde dağıtımı yapılan EPG, Basın Kanunu uyarınca bir yerel süreli yayındır. EPG, Basın Meslek İktelerine uymaya söz vermiştir. EPG'de yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Balkan Gazetecilik Dijital Medya Yayıncılık ve Matbaacılık San. ve Tic. A.Ş.'ne aittir. İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi iktibas edilemez.

“Geleceğe Doğru Yeni Bir Yolculuk”

BORUN GELECEĞİNİ TASARLAMAKTAN,

BOR İLE GELECEĞİ TASARLAMAYA

 **ETİMADEN**
for life

BORON

BORTAM

LİTYUM

BOREL

NTE

FERROBOR

BOR KARBÜR

ETİDOT-67

TEMELDEN İŞLETMEYE GÜVENLE İNŞA EDİYORUZ



Planlama, projelendirme ve kontrol



İnşaat, elektrik ve mekanik taahhüt



Çelik konstrüksiyon imalat ve montajı



Anahtar teslim istasyon inşaatı



RM İstanbul, akaryakıt istasyonu inşaatında temelden altyapıya, üstyapıdan kurumsal kimlik giydirmeye her adımda uzman ekipleriyle anahtar teslim çözümler sunuyor. Proje yönetim uzmanlığıyla, akaryakıt istasyonu inşaatlarınızın planlamasını, mimari tasarımını ve maliyet yönetimini en doğru şekilde yapıyor, güvenli mekanik, elektrik ve inşaat uygulamalarıyla yüksek SEÇ-G standartlarında tamamlıyor ve zamanında teslim ediyor.

RM İstanbul, enerjide başarı inşa ediyor.